

АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
“Производственное объединение «Горизонт»”

Утвержден
Решением единственного акционера
АО «ПО «Горизонт»
Решение №04 от 28.03.2022г.

ГОДОВОЙ ОТЧЕТ
по результатам работы
за 2021 год

1. Общие сведения об обществе.

1.1. Полное фирменное наименование: Акционерное общество «Производственное объединение «Горизонт»

Дата введения действующего полного фирменного наименования: 30.08.2021г.

Сокращенное фирменное наименование: АО «ПО» Горизонт».

Дата введения действующего сокращенного фирменного наименования: 30.08.2021г.

1.2. Место нахождения и почтовый адрес: 606130, Нижегородская область, Павловский район, р.п. Тумботино, ул. Октябрьская д.145.

1.3. Дата государственной регистрации общества и регистрационный номер: 1025202120481 от 06.09.2002.

1.4. Идентификационный номер плательщика: 5252000417

1.5. Реестродержателем общества является АО «Регистратор Интрако», г. Пермь, лицензия № 057-14025-000001 от 24.12.2002г.

1.6. Аудитором общества является ООО «АудитПартнер» .ОГРН 1085262002165.

Членство в СРО НП «Аудиторская Ассоциация Содружество» включено в реестр за основным регистрационным номером записи (ОРНЗ): 11206048195 от 17 сентября 2013г.

2. Положение общества в отрасли.

Основными видами деятельности общества в 2021 году являются:

- производство и реализация садово-огородного, строительного инструмента, расширение линейки топорков
- производство и реализация ножниц различного хозяйственно-бытового назначения.

В качестве основных факторов, влияющих как на состояние отрасли в целом, так и на деятельность общества, можно указать:

- спрос на производимую продукцию;
- рост цен на энергоресурсы;
- рост цен на основное сырье и материалы;
- наводнение рынка более дешевым товаром из азиатских стран.

Общие тенденции развития отрасли (металлообработка) в отчетном году оцениваются как умеренно оптимистичные, что связано со сдерживанием цен из-за высокой конкуренции. Основными предполагаемыми негативными факторами, которые могут в ближайшие годы негативно отразиться на темпах развития общества, могут быть следующие:

- снижение спроса на продукцию;
- снижение реальных доходов населения;
- снижение темпов экономического роста в стране;
- наводнение рынка более дешевыми аналогичными товарами.

В качестве мер, способствующих снижению рисков в случае появления данных негативных факторов, органы управления общества предполагают использовать следующие возможности:

- снижение затрат на выпускаемую продукцию;
- реализация энергосберегающих программ.

На положение общества в отрасли влияет также и развитие конкурентной среды. Основными конкурентами общества являются:

- ООО НПО «Мехинструмент»;
- ООО «СМИ» Арефино;
- ООО Камышинский завод слесарно-монтажного инструмента;
- ООО «Ижсталь- ТНП»

В качестве факторов, влияющих на конкурентную способность общества на рынке сбыта его продукции, можно выделить следующие:

- конкурентная цена;
- постоянное совершенствование внешнего вида и качества изделий;
- обновление и расширение линейки производимой продукции.

Для повышения в будущем конкурентной способности своей продукции общество планирует следующие действия:

- расширение рынка сбыта с поиском новых торговых организаций и оптимальной работой со старыми партнерами;
- исследование покупательского спроса для последующего внесения предложений в производственную программу, усовершенствование товарного вида, разработке новых изделий;
- удержание имеющихся позиций и доли рынка, а также захват доли у конкурентов за счет повышения качества продукции, грамотной ценовой политики, расширения и обновления ассортимента.

3.Приоритетные направления деятельности общества.

Приоритетными направлениями деятельности общества являются:

- производство и реализация инструмента садово-огородного, строительного инструмента;
- производство и реализация ножниц различного хозяйственно-бытового назначения;
- разработка и производство новых видов изделий;
- проведение исследований, направленных на изучение спроса продукции;
- расширение рынка сбыта выпускающих изделий в России, а также в странах ближнего и дальнего зарубежья.

4. Отчет совета директоров о результатах развития общества по приоритетным направлениям его деятельности.

Совет директоров оценивает итоги развития общества по приоритетным направлениям его деятельности в 2021 году на уровне ожидаемых и в целом хорошие.

По направлению деятельности можно отметить следующие результаты:

№ п/п	Наименование показателя	2020г. (тыс. руб.)	2021г. (тыс. руб.)	Увел./сниж. (%)
1.	Отгрузка готовой продукции (в.т.ч.НДС) в т.ч. по видам:	127350	160055	+25,7
1)	медтехника	8515	2206	-74
2)	ножницы	26747	27906	+4,3
3)	инструмент	23487	29962	+27,6
4)	секаторы	40175	64882	+61,5
5)	топоры	28326	35099	+23,9
6)	средства защиты	100	-	

Объем продаж готовой продукции в 2021году составил 160055 тыс.руб. Он увеличился по сравнению с предыдущим годом на 25,7%.

Основную долю в объеме продаж составляют секаторы -40,5%. Темп роста по данной группе также максимальный- 161,5% к предыдущему году.

Давая оценку работы членам совета директоров общества, хотелось бы отметить, что все они при осуществлении своих прав и исполнении обязанностей действовали в интересах общества, добросовестно и разумно, принимали активное участие во всех заседаниях.

В последующий год совет директоров будет уделять первостепенное внимание вопросам улучшения качества корпоративного управления, повышения прибыльности компании, а также устойчивой, надежной и конкурентно-способной политике на основных рынках сбыта продукции.

Подводя итог работы совета директоров за 2021 год, следует отметить, что наиболее важными решениями, существенно повлиявшими на деятельность общества, были следующие:

- вопросы финансово-экономического положения общества;
- состояние текущих дел общества;
- выполнение годовой производственной программы;
- улучшение качества выпускаемой продукции.

5. Имущественное и финансовое положение

Объем продаж в 2021 году составил 138959 тыс.руб., он увеличился по сравнению с 2020 годом на 26%.

№	Наименование показателя	2020г. (тыс.руб)	2021г. (тыс.руб)	изменение (тыс.руб)	Темп роста %
1	Объем продаж (выручка)	110249	138959	+ 28710	+26,05
2	Затраты	108504	138999	+30495	+28,11
	Чистая прибыль(убыток)	201	-2154		

По результатам работы 2021 года получен убыток в размере 2154тыс.руб.

Основной причиной явилось резкое, неоднократное повышение цен на материалы в течении года, в первую очередь на металл, что является основной статьей затрат в себестоимости выпускаемой продукции.

Объем продаж по видам деятельности:

№	Вид деятельности	2020г. (тыс.руб)	2021г. (тыс.руб)	Увелич./сниж. (%)	Удельн.вес (%)
1	Выручка от продажи продукции	107899	134086	+24,3	96,5
2	Выручка от продажи товаров	1558	746	-52,1	0,54
3	Выручка от продажи услуг	792	4127	+421,1	2,96
	Итого	110249	138959		

Основную долю в объеме продаж составляет продукция – 96,5%. Объем отгруженной продукции в натуральном выражении за 2021 год - 790 тыс.шт., что практически на уровне предыдущего года (2020 год-783 тыс.шт.). Увеличение объемов оказанных услуг произошло за счет поступившего в 2021 году заказа на обработку (покрытие) деталей никелем.

Выручка от продажи продукции по видам:

№	Вид продукции	2020г. (тыс.руб)	2021г. (тыс.руб)	Увелич./сниж. (%)	Увелич./сниж. (тыс.руб)	Удельн.вес (%)
1)	медтехника	8515	2206	-74,0	-6309	1,7
2)	ножницы	22405	23442	+4,6	1037	17,5
3)	инструмент	19655	24982	+27,1	5327	18,6
4)	секаторы	33535	54136	+61,4	20601	40,4
5)	топоры	23706	29320	+23,7	5614	21,8
6)	средства защиты	83	-			
	итого	107899	134086	+24,3	26187	100

Основную долю в объеме продаж продукции составляют секаторы -40,4%, по ним же наибольший прирост за год +61,4%. Практически по всем видам продукции наблюдается рост, за исключением медтехники, спрос на эту продукцию резко сократился по сравнению с предыдущим годом на 74%.

Производство продукции (в сопоставимых ценах):

№	Вид продукции	2020г.	2021г.	Увелич./сниж. (%)	Удельн.вес (%)
1)	Медтехника (тыс.руб)	10973	2254	-79,5	1,6
	(шт.)	49046	10111	-79,4	
2)	Ножницы (тыс.руб)	26295	28044	+6,7	20,2
	(шт.)	149537	149220	-0,2	
3)	Инструмент (тыс.руб)	25637	24809	-3,2	17,9
	(шт.)	165266	162917	-1,4	
4)	Секаторы (тыс.руб)	45590	52167	+14,4	37,6
	(шт.)	291848	328128	+12,4	
5)	Топоры (тыс.руб)	28071	31424	+12	22,7
	(шт.)	117167	119280	+1,8	
6)	средства защиты (тыс.руб)	231	-		
	(шт.)	11796	-		
	Итого (тыс.руб)	136566	138698	+1,6	100
	(шт.)	784660	769656	-1,9	

Из данных, приведенных в таблице видно, что производство продукции в 2021 году на уровне предыдущего 2020 года. Увеличение составило всего +1,6%, хотя выпуск в натуральных единицах (шт.) чуть меньше, он снизился на 1,9% (15004шт.).

Основная доля снижения произошла за счет группы средств защиты, выпуск которых в 2021 году не производился.

Также, как и в объеме продаж, основную долю выпуска составляют секаторы- 37,6%, чуть меньше топоры- 22,7% и ножницы -20,2%.

6. Состояние чистых активов Общества

	31.12.2020	31.12.2021	+(-)
Стоимость чистых активов (тыс.руб.)	15242	13176	-2066
Уставный капитал (тыс.руб.)	47	47	

Чистые активы общества на конец финансового года составили 13176 тыс.руб, они превышают его уставный капитал на 13129 тыс.руб.

7. Информация об объёме каждого из энергоресурсов, использованных в отчетном году.

Вид энергетического ресурса	2020г.	2021г.	Увелич./сниж. (%)
Электрическая энергия			
тыс.руб.	12385	14405	+16,3
тыс.кВт.	1861	2205	+18,5
средняя цена 1 ед.(руб.)	6,66	6,53	-1,95
Газ естественный (природный)			
тыс.руб.	461	671	+45,5
куб.м	67	92	+37,3
средняя цена 1 ед.(руб.)	6,88	7,29	+5,96

Вода			
тыс.руб.	319	259	-18,8
куб.м	7143	5652	-20,9
средняя цена 1 ед.(руб.)	44,70	45,90	+2,7
Бензин автомобильный			
тыс.руб.	961	708	-26,3
л.	24725	16917	-31,6
средняя цена 1 ед.(руб.)	38,87	41,85	+7,6
Топливо дизельное			
тыс.руб.	51	134	+162,7
л.	1108	2945	+165,8
средняя цена 1 ед.(руб.)	46,03	45,56	-1,02
Газ естественный (автомобильный)			
тыс.руб.	699	1168	+67,1
л.	28911	42535	+47,1
средняя цена 1 ед.(руб.)	24,18	27,46	+13,6

Расходы на электрическую электроэнергию увеличились по сравнению с прошлым годом на 16,3%, на газ используемый для котельной на 5,96%, что естественно привело к увеличению расходов. Расходы на бензин, по сравнению с прошлым годом, снизились на 26,4% (на 253тыс. руб.) за счет сокращения расхода в натуральных единицах, расходы на газ автомобильный увеличились на 67,1% (на 469тыс. руб.), за счет роста тарифа на 14% и роста объемов в натуральных единицах на 47,1%.

7. Перспективы развития акционерного общества.

Дальнейшее развитие АО «ПО» Горизонт» связано с увеличением объемов выпуска новых видов изделий, и дальнейшего повышения качества продукции.

Основными направлениями развития Общества являются:

- обеспечение сбалансированного роста объемов производства и реализации продукции;
- создание и освоение новых видов продукции в соответствии с требованиями и ожиданиями потребителя;
- техническая модернизация производственных мощностей, внедрение современных технологий, повышение качественного состава технологического и научно-исследовательского оборудования
- разработка и производство новых видов изделий;
- проведение исследований, направленных на изучение спроса продукции;
- расширение рынка сбыта выпускающих изделий в России, а также в странах ближнего и дальнего зарубежья.

8. Сведения о выплате объявленных (начисленных) дивидендов по акциям акционерного общества.

В течение отчетного периода решений о выплате дивидендов обществом не принималось. Прибыль общества направлялась на развитие предприятия.

По итогам 2021 года получен убыток- в размере 2154тыс.руб., дивиденды не начислялись и не выплачивались.

Общество не имеет задолженности по выплате дивидендов акционерам.

9. Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью общества.

Основными факторами риска для АО «ПО» Горизонт» являются отраслевые, страновые и региональные риски, финансовые риски, правовые риски.

Отраслевые риски

Отраслевые риски можно разделить на две группы:

- риски, связанные с рынком сырья, закупаемого обществом;
- высокая конкуренция в отрасли.

Производственная деятельность эмитента связана с металлообработкой, производство является энергоемким. Риски, связанные с увеличением на внутреннем рынке цен на металл, химикаты и др. материалы, используемые эмитентом в своей деятельности, а также увеличение тарифов на электроэнергию приведет к увеличению себестоимости выпускаемой продукции. Для общества самым существенным является риск, связанный с повышением цен на металлопродукцию. Кроме того, на прибыль АО «ПО» Горизонт влияют цены на продукцию естественных монополий - электроэнергия, топливо.

Другим отраслевым риском является высокая конкуренция зарубежных производителей инструмента с низкими ценами и привлекательным видом. Резкое колебание цен на сырье, услуги поставщиков эмитента может негативно повлиять на деятельность общества.

Изменение тарифов на энергоресурсы может привести к увеличению себестоимости продукции и, как следствие, к снижению прибыли при условии не повышения цен на продукцию.

Риск относится к глобальным и не может быть минимизирован отдельно взятой компанией, однако возможно предпринять некоторые меры:

- отслеживание основных тенденций изменения цен;
- прогнозирование возможных колебаний тарифов;
- модернизация оборудования и технологических процессов для минимизации расхода энергоресурсов.

Также следует отметить, что изменение цен на сырье, услуги поставщиков (как на внешнем, так и на внутреннем рынке) находится в прямой зависимости от общего уровня инфляции в Российской Федерации. В настоящее время риск увеличения инфляционных процессов можно рассматривать как наиболее вероятный, но с учетом действий Правительства Российской Федерации, направленных на контроль данного процесса, можно предполагать, что уровень инфляции не выйдут за пределы допустимых значений. В целях минимизации указанных рисков эмитентом ведется постоянная работа, а именно: - поддерживаются долгосрочные партнерские отношения с основными поставщиками;

- осуществляется мониторинг и анализ динамики цен;
- осуществляет поиск новых поставщиков.

Становые и региональные риски

Эмитент зарегистрирован налогоплательщиком и осуществляет основную деятельность в Нижегородской области (Приволжский округ России). Основная деятельность Эмитента не приносит 10 и более процентов доходов Приволжскому Федеральному округу. Риски, связанные с экономической ситуацией в стране, достаточно многочисленны и могут неблагоприятным образом отразиться на деятельности Эмитента. К таким рискам относятся: неблагоприятное изменение налоговой, таможенной, финансово-кредитной, денежной политики; усиление инфляционных процессов в экономике. Риски, связанные с возможными военными конфликтами, введением чрезвычайного положения и забастовками в стране и регионе, в которых эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и осуществляет основную деятельность, отсутствуют в виду стабильной политической и экономической ситуации, удаленности местоположения Эмитента от возможных очагов военных конфликтов.

Риски, связанные с географическими особенностями страны и региона, в которых эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и осуществляет основную деятельность, отсутствуют, т.к. месторасположения Эмитента (Приволжский округ) характеризуется отсутствием повышенной опасности стихийных бедствий, а также наличием большого числа транспортных развязок, путей сообщения, что исключает труднодоступность эмитента.

Финансовые риски

Финансовые риски связаны с несовершенством системы налогообложения и государственных гарантий, нестабильностью ситуации на финансовых и товарных рынках, инфляции, изменением банковских процентов, налоговых ставок.

Риск инфляции: По мнению эмитента, риск инфляции значительный, т.к.:

- основной объем выручки поступает от продаж на российский рынок;
- основное сырье для производства инструмента приобретается на российском рынке. Инфляция может привести к повышению себестоимости услуг эмитента, и соответственно к росту цен на готовую продукцию. Влиянию вышеуказанных финансовых рисков наиболее подвержены себестоимость продукции и размер получаемой прибыли. В случае неблагоприятных изменений ситуации прежде всего увеличится себестоимость производимой продукции, которое повлечет соответствующее снижение прибыли. Риск относится к глобальным и не может быть минимизирован отдельно взятой компанией, однако возможно предпринять некоторые меры:

- отслеживание основных тенденций изменения цен;
- прогнозирование возможных колебаний тарифов; - модернизация оборудования и технологических процессов для минимизации расхода энергоресурсов.

Также следует отметить, что изменение цен на сырье, услуги поставщиков (как на внешнем, так и на внутреннем рынке) находится в прямой зависимости от общего уровня инфляции в Российской Федерации. В настоящее время риск увеличения инфляционных процессов можно рассматривать как наиболее вероятный, но с учетом действий Правительства Российской Федерации, направленных на контроль данного процесса, можно предполагать, что уровень инфляции не выйдут за пределы допустимых значений. В целях минимизации указанных рисков эмитентом ведется постоянная работа, а именно: - поддерживаются долгосрочные партнерские отношения с основными поставщиками;

- осуществляется мониторинг и анализ динамики цен;

- осуществляет поиск новых поставщиков.

Риски, связанные с возможным изменением цен на продукцию и/или услуги эмитента (отдельно на внутреннем и внешнем рынках), и их влияние на деятельность эмитента и исполнение обязательств по ценным бумагам: Изменение цен на предлагаемые эмитентом продукцию и услуги (как на внешнем, так и на внутреннем рынке) может негативно повлиять на деятельность эмитента.

Усиливающаяся конкуренция в отрасли, а также все большее насыщение рынка может привести к снижению платежеспособного спроса на продукцию и услуги, и как следствие, к вынужденному снижению цен на продукцию. Снижения указанного риска эмитент предполагает достичь за счет:

- расширения номенклатуры продукции;
- анализа маркетинговой политики;
- контроля за планированием производства и сокращением издержек;
- участия в инфраструктурных госпроектах.

Эмитент не осуществляет выплат по ценным бумагам, в связи с чем риск неисполнения обязательств эмитентом по выплатам по ценным бумагам в результате инфляционных изменений отсутствует.

Хеджирование в целях снижения неблагоприятных последствий изменений процентных ставок, курса обмена иностранных валют эмитент не осуществляет. Из показателей финансовой отчетности наиболее подвержен изменению в результате влияния валютного курса (валютного риска) показатель выручки от продажи товаров, т.е. импортные товары становятся более дешевыми и у эмитента резко падают объемы продаж.

Правовые риски

Правовые риски, связанные с изменением валютного регулирования для внутреннего рынка:

Изменение валютного регулирования, по мнению эмитента, не может существенно повлиять на его деятельность, поскольку все расчеты Эмитент производит в валюте Российской Федерации, в том числе по курсу определенной валюты, указанной в договорах на дату оплаты.

Правовые риски, связанные с изменением валютного регулирования для внешнего рынка: Изменения валютного регулирования и валютных курсов могут повлиять на объем продаж Эмитента, т.е. при укреплении рубля продукция Эмитента становится неконкурентоспособной по сравнению с импортной и объемы продаж резко уменьшаются.

Правовые риски, связанные с изменением налогового законодательства для внутреннего рынка: Увеличение налоговых ставок, введение новых налогов отрицательно отразится на результатах деятельности Эмитента, уменьшит размер чистой прибыли, уменьшит денежные поступления.

Риск потери деловой репутации (репутационный риск)

Осуществляя свою деятельность в такой сложной отрасли, как металлообработка, общество сталкивается с различными факторами, способными стать причинами реализации риска потери деловой репутации. Возможен выпуск некачественной продукции из-за некачественного металла, и т. д. Возможный выпуск некачественной продукции может подорвать доверие к Обществу, как надежному поставщику высококачественной продукции. Общество непрерывно работает над повышением качества своей продукции, проводит клиентоориентированную политику, стремится к удовлетворению текущих и перспективных потребностей наших клиентов.

Риск потери деловой репутации - риск возникновения у предприятия потерь в результате уменьшения числа покупателей (контрагентов), вследствие формирования в обществе негативного представления о финансовой устойчивости и качестве продукции.

Факторы, влияющие на деловую репутацию- уровень цен, качество обслуживания клиентов, соблюдение сроков поставки.

10. Перечень совершенных сделок, признаваемых в соответствии с законом «Об акционерных обществах» крупными сделками, а также иных сделок, на совершение которых распространяется порядок одобрения крупных сделок органом управления акционерного общества.

Сделок, признаваемых в соответствии с законом «Об акционерных обществах» крупными сделками, а также иных сделок, на совершение которых распространяется порядок одобрения крупных сделок органом управления общества, принявшего решение об ее одобрении, в течение 2021 года не совершалось.

11. Перечень совершенных сделок, признаваемых в соответствии с законом «Об акционерных обществах» сделками, в совершении которых имела заинтересованность, с указанием органа управления акционерного общества, принявшего решение о ее одобрении.

Сделок, признаваемых в соответствии с законом «Об акционерных обществах» сделками, в совершении которых имела заинтересованность, в 2021 году не совершалось.

12. Состав Совета директоров общества, включая информацию об изменениях в составе Совета директоров общества, имевших место в отчетном году, и сведения о членах Совета директоров общества, в том числе их краткие биографические данные и владение акциями общества в течение отчетного года.

В течение отчетного периода в Обществе действовало 2 состава Совета директоров, избранных годовыми общими собраниями акционеров.

Состав Совета директоров избранный годовым общим собранием акционеров 29.04.2020 г. :

№п/п	Ф.И.О.	Краткие биографические данные	Доля в уставном капитале общества	Доля принадлежащих акций общества
1	Волков Юрий Николаевич	Год рождения: 1949 Сведения об образовании: высшее Место работы: ПАО «ПО» Горизонт» Наименование должности по основному месту работы:	95,33 Доля увеличилась в 2020 году на 65,43% (покупка акций по добровольному	95,33

		генеральный директор	предложению от 12.11.2020г. в кол-ве 31069шт.)	
2	Волкова Елена Александровна	Год рождения: 1978 Сведения об образовании: высшее Место работы: ПАО «ПО «Горизонт» Наименование должности по основному месту работы: заведующая канцелярией, референт	0%	0%
3	Волков Дмитрий Юрьевич	Год рождения: 1983 Сведения об образовании: высшее Место работы: ПАО «ПО «Горизонт» Наименование должности по основному месту работы: исполнительный директор	0%	0%
4	Новикова Вера Валентиновна	Год рождения: 1957 Сведения об образовании: средне- специальное Место работы: пенсионер	0% Осуществлена продажа акций 12.11.2020г.	0%
5	Судакова Дарья Александровна	Год рождения 1996 Сведения об образовании: высшее Место работы: СПАО «Ингосстрах» Наименование должности по основному месту работы: юрисконсульт	0% Осуществлена продажа акций 12.11.2020г.	0%
6	Серов Денис Николаевич	Год рождения: 1980 Сведения об образовании: высшее Место работы: ПАО «ПО «Горизонт» Наименование должности по основному месту работы: управляющий директор	0%	0%
7	Усова Людмила Петровна	Год рождения: 1962 Сведения об образовании: высшее Место работы: пенсионер, Является председателем Совета директоров	0%	0%

Состав Совета директоров на основании решения единственного акционера Публичного акционерного общества «Производственное объединение «Горизонт» №03 от 21.06.2021г.:

№п/п	Ф.И.О.	Краткие биографические данные	Доля в уставном капитале общества	Доля принадлежащих акций общества
1	Волков Юрий Николаевич	Год рождения: 1949 Сведения об образовании: высшее Место работы: ПАО «ПО» Горизонт» Наименование должности по основному месту работы: Генеральный директор	100%	100%
2	Волкова Елена Александровна	Год рождения: 1978 Сведения об образовании: высшее Место работы: ПАО «ПО «Горизонт» Наименование должности по основному месту работы: заведующая канцелярией, референт	0%	0%
3	Волков Дмитрий Юрьевич	Год рождения: 1983 Сведения об образовании: высшее Место работы: ПАО «ПО «Горизонт» Наименование должности по основному месту работы: Исполнительный директор	0%	0%
4	Козинцева Елена Валентиновна	Год рождения: 1968 Сведения об образовании: высшее Место работы: ПАО «ПО» Горизонт» Наименование должности по основному месту работы: Главный бухгалтер	0%	0%
5	Елисеев Александр Николаевич	Год рождения: 1958 Сведения об образовании: средне-специальное Место работы: ПАО «ПО «Горизонт» Наименование должности по основному месту работы: Технический директор	0%	0%
6	Чиненков Михаил Александрович	Год рождения: 1980 Сведения об образовании: средне-специальное Место работы: ПАО «ПО «Горизонт» Наименование должности по основному месту работы:	0%	0%

		Коммерческий директор		
7	Усова Людмила Петровна	Год рождения: 1962 Сведения об образовании: высшее Место работы: пенсионер, Является председателем Совета директоров	0%	0%

Сведения о сделках по приобретению или отчуждению акций общества, совершенные членами совета директоров в течение отчетного года.

1) Сделка по приобретению акций ПАО «ПО»Горизонт» членом Совета директоров (избранного 21.06.2021 г.) – Волковым Юрием Николаевичем

Дата совершения сделки	12.04. 2021г.
Содержание сделки	Выкуп эмиссионных ценных бумаг акционерного общества
Вид, категория (тип) ценных бумаг, являющихся предметом сделки	Акция обыкновенная именная бездокументарная
Государственный регистрационный номер выпуска ценных бумаг	1-01-10660-Е
Кол-во и доля голосов в процентах, приходящихся на голосующие акции, составляющие уставный капитал эмитента (%)	2218 шт. /4,67%

13. Сведения о лице, занимающем должность единоличного исполнительного органа общества. Состав исполнительных органов акционерного общества (до 12.04.2021года)

В соответствии с Уставом общества, полномочия единоличного исполнительного органа осуществляет Генеральный директор. Коллегиальный исполнительный орган не предусмотрен.

Наименование должности единоличного исполнительного органа:

Генеральный директор

фамилия, имя, отчество: Волков Юрий Николаевич

Год рождения: 1949

Сведения об образовании:

Место работы: ПАО «ПО «Горизонт»

Наименование должности по основному месту работы: генеральный директор

Доля в уставном капитале общества: 95,33% (ПАО «ПО «Горизонт»)

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций общества: 95,33% (45267 шт.)

**Сведения о единственном акционере
(на основании решения №01от 13.04.2021г.)**

Генеральный директор

фамилия, имя, отчество: Волков Юрий Николаевич

Год рождения: 1949

Сведения об образовании:

Место работы: АО «ПО «Горизонт»

Наименование должности по основному месту работы: генеральный директор

Доля в уставном капитале общества: 100% (АО «ПО «Горизонт»)

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций общества: 47485шт.- 100%.

14. Основные положения политики акционерного общества в области вознаграждения и (или) компенсации расходов.

В обществе не практикуется выплата иных вознаграждений и компенсаций членам совета директоров общества, являющихся его работниками кроме заработной платы.

В течение отчетного 2021 года лицу, занимающему должность единоличного исполнительного органа общества, а также членам Совета директоров, являющимся работниками общества, производились выплаты (вознаграждения) в виде заработной платы в соответствии с контрактами и согласно штатного расписания, действующего на предприятии. Размер выплат Совету директоров за 2021 год составил - 2691 тыс. руб.

15. Сведения о соблюдении обществом кодекса корпоративного управления.

Органами управления АО «По «Горизонт»» в 2021 году не принималось решение о необходимости соблюдения акционерным обществом положений Кодекса корпоративного управления, одобренного на заседании Правительства Российской Федерации от 13.02.2014 и рекомендованного Банком России письмом от 10.04.2014 № 06-52/2463. Органами управления АО «ПО «Горизонт»» также не принималось решение об утверждении Кодекса корпоративного управления АО «ПО «Горизонт»». При этом в процессе осуществления своей деятельности органы управления акционерного общества предпринимают все возможные меры по обеспечению предусмотренных Федеральным законом от 26.12.1995 №208-ФЗ «Об акционерных обществах», Федеральным законом от 22.04.1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» и нормативными актами Банка России прав и законных интересов акционеров, в частности, путём соблюдения отдельных рекомендаций Кодекса корпоративного управления. Акционерное общество руководствуется принципами и процедурами корпоративного управления, закрепленными в Уставе и внутренних документах, которые были раскрыты акционерным обществом в установленном порядке.

Основным принципом построения обществом взаимоотношений с акционерами и инвесторами является разумный баланс интересов общества как хозяйствующего субъекта и как акционерного общества, заинтересованного в защите прав и законных интересов своих акционеров.

Генеральный директор:



Ю.Н. Волков