

АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО

“Производственное объединение «Горизонт»”

**Утвержден
Решением единственного акционера
АО «ПО «Горизонт»
Решение №07 от 29.03.2024г.**

**ГОДОВОЙ ОТЧЕТ
по результатам работы
за 2023 год**

1. Общие сведения об обществе.

1.1. Полное фирменное наименование: Акционерное общество «Производственное объединение «Горизонт»

Дата введения действующего полного фирменного наименования: 30.08.2021г.

Сокращенное фирменное наименование: АО «ПО» Горизонт».

Дата введения действующего сокращенного фирменного наименования: 30.08.2021г.

1.2. Место нахождения и почтовый адрес: 606130, Нижегородская область, Павловский район, р.п.Тумботино, ул.Октябрьская д.145.

1.3. Дата государственной регистрации общества и регистрационный номер: 1025202120481 от 06.09.2002.

1.4. Идентификационный номер плательщика: 5252000417

1.5. Реестродержателем общества является АО «Регистратор Интрако», г.Пермь, лицензия № 057-14025-000001 от 24.12.2002г.

2. Положение общества в отрасли.

Основными видами деятельности общества в 2023 году являются:

- производство и реализация садово-огородного, строительного инструмента, расширение линейки топоров

- производство и реализация ножниц различного хозяйственно-бытового назначения.

В качестве основных факторов, влияющих как на состояние отрасли в целом, так и на деятельность общества, можно указать:

- спрос на производимую продукцию;

- рост цен на энергоресурсы;

- рост цен на основное сырье и материалы;

- наводнение рынка более дешевым товаром из азиатских стран.

Общие тенденции развития отрасли (металлообработка) в отчетном году оцениваются как умеренно оптимистичные, что связано со сдерживанием цен из-за высокой конкуренции.

Основными предполагаемыми негативными факторами, которые могут в ближайшие годы негативно отразиться на темпах развития общества, могут быть следующие:

- снижение спроса на продукцию;

- снижение реальных доходов населения;

- снижение темпов экономического роста в стране;

- наводнение рынка более дешевыми аналогичными товарами.

В качестве мер, способствующих снижению рисков в случае появления данных негативных факторов, органы управления общества предполагают использовать следующие возможности:

- снижение затрат на выпускаемую продукцию;

- реализация энергосберегающих программ.

На положение общества в отрасли влияет также и развитие конкурентной среды. Основными конкурентами общества являются:

- ООО НПО «Мехинструмент»;

- ООО «СМИ» Арефино;

- ООО Камышинский завод слесарно-монтажного инструмента;

- ООО «Ижсталь-ТНП»

В качестве факторов, влияющих на конкурентную способность общества на рынке сбыта его продукции, можно выделить следующие:

- конкурентная цена;

- постоянное совершенствование внешнего вида и качества изделий;

- обновление и расширение линейки производимой продукции.

Для повышения в будущем конкурентной способности своей продукции общество планирует следующие действия:

- расширение рынка сбыта с поиском новых торговых организаций и оптимальной работой со старыми партнерами;

-исследование покупательского спроса для последующего внесения предложений в производственную программу, усовершенствование товарного вида, разработке новых изделий;
-удержание имеющихся позиций и доли рынка, а также захват доли у конкурентов за счет повышения качества продукции, грамотной ценовой политики, расширения и обновления ассортимента.

3.Приоритетные направления деятельности общества.

Приоритетными направлениями деятельности общества являются:

- производство и реализация инструмента садово-огородного, строительного инструмента;
- производство и реализация ножниц различного хозяйственно-бытового назначения;
- разработка и производство новых видов изделий;
- проведение исследований, направленных на изучение спроса продукции;
- расширение рынка сбыта выпускающих изделий в России, а также в странах ближнего и дальнего зарубежья.

4. Отчет совета директоров о результатах развития общества по приоритетным направлениям его деятельности.

Совет директоров оценивает итоги развития общества по приоритетным направлениям его деятельности в 2023 году на уровне ожидаемых и в целом хорошие.

По направлению деятельности можно отметить следующие результаты:

№ п/п	Наименование показателя	2022г. (тыс. руб.)	2023г. (тыс. руб.)	Увел./сниж. (%)
1.	Отгрузка готовой продукции (в.т.ч.НДС) в т.ч. по видам:	176423	171114	-3
1)	медтехника	2222	19423	+874,1
2)	ножницы	22869	38388	+1,68
3)	инструмент	32063	36035	+1,12
4)	секаторы	73817	45241	-39
5)	топоры	45452	32027	-30

Объем продаж готовой продукции в 2023году составил 171114 тыс.руб. Он снизился по сравнению с предыдущим годом на 3%.

Основную долю в объеме продаж составляют секаторы 26,4% и ножницы 22,4%. Наибольший рост за 2023год в группе медтехника.

Давая оценку работы членам совета директоров общества, хотелось бы отметить, что все они при осуществлении своих прав и исполнении обязанностей действовали в интересах общества, добросовестно и разумно, принимали активное участие во всех заседаниях.

В последующий год совет директоров будет уделять первостепенное внимание вопросам улучшения качества корпоративного управления, повышения прибыльности компании, а также устойчивой, надежной и конкурентно-способной политике на основных рынках сбыта продукции.

Подводя итог работы совета директоров за 2023 год, следует отметить, что наиболее важными решениями, существенно повлиявшими на деятельность общества, были следующие:

- вопросы финансово-экономического положения общества;
- состояние текущих дел общества;
- выполнение годовой производственной программы;
- улучшение качества выпускаемой продукции.

5.Имущественное и финансовое положение

Объем продаж в 2023 году составил 148584 тыс.руб., он снизился по сравнению с 2022 годом на 1,8%.

№	Наименование показателя	2022г. (тыс.руб)	2023г. (тыс.руб)	Изменение (тыс.руб)	Темп роста %
1	Объем продаж (выручка)	151374	148584	-2790	-1,8
2	Затраты	148185	143316	-4869	-3,3
	Чистая прибыль(убыток)	1499	3314	+1815	

По результатам работы 2023 года получена прибыль в размере 3314 тыс.руб.

Объем продаж по видам деятельности:

№	Вид деятельности	2022г. (тыс.руб)	2023г. (тыс.руб)	Увелич./сниж. (%)	Удельн.вес (%)
1	Выручка от продажи продукции	147613	146361	-0,8	98,5
2	Выручка от продажи товаров	626	-	-	-
3	Выручка от продажи услуг	3135	2223	-29,1	1,5
	Итого	151374	148584	-1,8	100

Основную долю в объеме продаж составляет продукция – 98,5%. Объем отгруженной продукции в натуральном выражении за 2023 год - 704 тыс.шт., что выше уровня предыдущего года на 1,1% (2022 год-696 тыс.шт.).

Выручка от продажи продукции по видам:

№	Вид продукции	2022г. (тыс.руб)	2023г. (тыс.руб)	Увелич./сниж. (%)	Увелич./сниж. (тыс.руб)	Удельн.вес (%)
1)	медтехника	2222	19423	+774,1	+17201	13,2
2)	ножницы	19145	32144	+67,9	+12999	22
3)	инструмент	26728	30404	+13,8	+3676	20,8
4)	секаторы	61534	37701	-38,7	-23833	25,8
5)	топоры	37984	26689	-29,7	-11295	18,2
	итого	147613	146361	-0,8	-1252	100

Основную долю в объеме продаж продукции по прежнему составляют секаторы 25,8% и инструмент 20,89%. Наибольшее увеличение по группе «медтехника», связано это с освоением и выпуском нового вида продукции – «ножницы тактические».

Производство продукции (в сопоставимых ценах):

№	Вид продукции	2022г.	2023г.	Увелич./сниж. (%)	Удельн.вес (%)
1)	Медтехника (тыс.руб)	1866,8	24909,9	1234,4	17,7
	(шт.)	7176	139351	1841,9	20,7
2)	Ножницы (тыс.руб)	19123,9	28551,5	49,3	20,3
	(шт.)	102324	136543	33,4	20,3
3)	Инструмент (тыс.руб)	25309,5	30058,8	18,7	21,3

	(шт.)	148837	128338	-13,8	19,2
4)	Секаторы (тыс.руб)	68066,9	31996,5	-52,9	22,7
	(шт.)	349821	169200	-51,6	25,2
5)	Топоры (тыс.руб)	36255,2	25457,3	-29,8	18
	(шт.)	107107	98371	-8,2	14,6
	Итого (тыс.руб)	150622,3	140974	-6,4	100
	(шт.)	715265	671803	-6,7	100

Из данных, приведенных в таблице видно, что производство продукции в 2023 году ниже уровня предыдущего 2022 года на 6,4% в стоимостном и на 6,7% в количественном выражении. Также, как и в объеме продаж, основную долю выпуска составляют секаторы 22,7%, чуть меньше инструмент -21,3% и ножницы -20,3%.

6. Состояние чистых активов Общества

	31.12.2022	31.12.2023	+(-)
Стоимость чистых активов (тыс.руб.)	14675	18453	+3778
Уставный капитал (тыс.руб.)	47	47	

Чистые активы общества на конец финансового года составили 18453 тыс.руб, они превышают его уставный капитал на 18406 тыс.руб.

7. Информация об объёме каждого из энергоресурсов, использованных в отчетном году.

Вид энергетического ресурса	2022г.	2023г.	Увелич./сниж. (%)
Электрическая энергия			
тыс.руб.	14802,6	14137	-4,49
тыс.кВт.	2160,9	1932	-10,5
средняя цена 1 ед.(руб.)	6,85	7,31	+6,7
Газ естественный (природный)			
тыс.руб.	1285,5	1729	+34,5
куб.м	176	197	+11,9
средняя цена 1 ед.(руб.)	7,3	8,78	+20,3
Вода			
тыс.руб.	255,4	290	+13,5
куб.м	5320	5463	+2,7
средняя цена 1 ед.(руб.)	48,01	53,08	+10,6
Бензин автомобильный			
тыс.руб.	1382	1840	+33,1
л.	29848	38353	+28,5
средняя цена 1 ед.(руб.)	46,31	47,97	+3,6
Топливо дизельное			
тыс.руб.	136	96	-29,4
л.	2680	1779	-33,6
средняя цена 1 ед.(руб.)	50,67	53,96	+6,5
Газ естественный (автомобильный)			
тыс.руб.	582	86,3	-85,2
л.	26582	4934	-81,4
средняя цена 1 ед.(руб.)	21,9	17,49	-20,1

Расходы на электрическую электроэнергию снизились по сравнению с прошлым годом на 4,49%, но стоимость за единицу увеличились на 6,7%, расходы на газ, используемый для котельной увеличились на 34,5%, на бензин на 33,1%, стоимость единицы по каждому энергоресурсу также выросла.

7. Перспективы развития акционерного общества.

Дальнейшее развитие АО «ПО» Горизонт связано с увеличением объемов выпуска новых видов изделий, и дальнейшего повышения качества продукции.

Основными направлениями развития Общества являются:

- обеспечение сбалансированного роста объемов производства и реализации продукции;
- создание и освоение новых видов продукции в соответствии с требованиями и ожиданиями потребителя;
- техническая модернизация производственных мощностей, внедрение современных технологий, повышение качественного состава технологического и научно-исследовательского оборудования
- разработка и производство новых видов изделий;
- проведение исследований, направленных на изучение спроса продукции;
- расширение рынка сбыта выпускающих изделий в России, а также в странах ближнего и дальнего зарубежья.

8. Сведения о выплате объявленных (начисленных) дивидендов по акциям акционерного общества.

В течение отчетного периода решений о выплате дивидендов обществом не принималось. Прибыль общества направлялась на развитие предприятия.

По итогам 2023 года получена прибыль - в размере 3314 тыс. руб., дивиденды не начислялись и не выплачивались.

Общество не имеет задолженности по выплате дивидендов акционерам.

9. Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью общества.

Основными факторами риска для АО «ПО» Горизонт являются отраслевые, страновые и региональные риски, финансовые риски, правовые риски.

Отраслевые риски

Отраслевые риски можно разделить на две группы:

- риски, связанные с рынком сырья, закупаемого обществом;
- высокая конкуренция в отрасли.

Производственная деятельность эмитента связана с металлообработкой, производство является энергоемким. Риски, связанные с увеличением на внутреннем рынке цен на металл, химикаты и др. материалы, используемые эмитентом в своей деятельности, а также увеличение тарифов на электроэнергию приведет к увеличению себестоимости выпускаемой продукции. Для общества самым существенным является риск, связанный с повышением цен на металлопродукцию. Кроме того, на прибыль АО «ПО» Горизонт влияют цены на продукцию естественных монополий - электроэнергия, топливо.

Другим отраслевым риском является высокая конкуренция зарубежных производителей инструмента с низкими ценами и привлекательным видом. Резкое колебание цен на сырье, услуги поставщиков эмитента может негативно повлиять на деятельность общества.

Изменение тарифов на энергоресурсы может привести к увеличению себестоимости продукции и, как следствие, к снижению прибыли при условии не повышения цен на продукцию.

Риск относится к глобальным и не может быть минимизирован отдельно взятой компанией, однако возможно предпринять некоторые меры:

- отслеживание основных тенденций изменения цен;
- прогнозирование возможных колебаний тарифов;
- модернизация оборудования и технологических процессов для минимизации расхода энергоресурсов.

Также следует отметить, что изменение цен на сырье, услуги поставщиков (как на внешнем, так и на внутреннем рынке) находится в прямой зависимости от общего уровня инфляции в Российской Федерации. В настоящее время риск увеличения инфляционных процессов можно рассматривать как наиболее вероятный, но с учетом действий Правительства Российской Федерации, направленных на контроль данного процесса, можно предполагать, что уровень инфляции не выйдут за пределы допустимых значений. В целях минимизации указанных рисков эмитентом ведется постоянная работа, а именно: - поддерживаются долгосрочные партнерские отношения с основными поставщиками;

- осуществляется мониторинг и анализ динамики цен;
- осуществляет поиск новых поставщиков.

Страновые и региональные риски

Эмитент зарегистрирован налогоплательщиком и осуществляет основную деятельность в Нижегородской области (Приволжский округ России). Основная деятельность Эмитента не приносит 10 и более процентов доходов Приволжскому Федеральному округу. Риски, связанные с экономической ситуацией в стране, достаточно многочисленны и могут неблагоприятным образом отразиться на деятельности Эмитента. К таким рискам относятся: неблагоприятное изменение налоговой, таможенной, финансово-кредитной, денежной политики; усиление инфляционных процессов в экономике. Риски, связанные с возможными военными конфликтами, введением чрезвычайного положения и забастовками в стране и регионе, в которых эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и осуществляет основную деятельность, отсутствуют в виду стабильной политической и экономической ситуации, удаленности местоположения Эмитента от возможных очагов военных конфликтов.

Риски, связанные с географическими особенностями страны и региона, в которых эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и осуществляет основную деятельность, отсутствуют, т.к. месторасположения Эмитента (Приволжский округ) характеризуется отсутствием повышенной опасности стихийных бедствий, а также наличием большого числа транспортных развязок, путей сообщения, что исключает труднодоступность эмитента.

Финансовые риски

Финансовые риски связаны с несовершенством системы налогообложения и государственных гарантий, нестабильностью ситуации на финансовых и товарных рынках, инфляции, изменением банковских процентов, налоговых ставок.

Риск инфляции: По мнению эмитента, риск инфляции значительный, т.к.:

- основной объем выручки поступает от продаж на российский рынок;
 - основное сырье для производства инструмента приобретается на российском рынке.
- Инфляция может привести к повышению себестоимости услуг эмитента, и соответственно к росту цен на готовую продукцию. Влиянию вышеуказанных финансовых рисков наиболее подвержены себестоимость продукции и размер получаемой прибыли. В случае неблагоприятных изменений ситуации прежде всего увеличится себестоимость производимой продукции, которое повлечет соответствующее снижение прибыли. Риск относится к глобальным и не может быть минимизирован отдельно взятой компанией, однако возможно предпринять некоторые меры:

- отслеживание основных тенденций изменения цен;
- прогнозирование возможных колебаний тарифов;
- модернизация оборудования и технологических процессов для минимизации расхода энергоресурсов.

Также следует отметить, что изменение цен на сырье, услуги поставщиков (как на внешнем, так и на внутреннем рынке) находится в прямой зависимости от общего уровня инфляции в Российской Федерации. В настоящее время риск увеличения инфляционных процессов можно рассматривать как наиболее вероятный, но с учетом действий Правительства Российской Федерации,

направленных на контроль данного процесса, можно предполагать, что уровень инфляции не выйдут за пределы допустимых значений. В целях минимизации указанных рисков эмитентом ведется постоянная работа, а именно: - поддерживаются долгосрочные партнерские отношения с основными поставщиками;

- осуществляется мониторинг и анализ динамики цен;
- осуществляет поиск новых поставщиков.

Риски, связанные с возможным изменением цен на продукцию и/или услуги эмитента (отдельно на внутреннем и внешнем рынках), и их влияние на деятельность эмитента и исполнение обязательств по ценным бумагам: Изменение цен на предлагаемые эмитентом продукцию и услуги (как на внешнем, так и на внутреннем рынке) может негативно повлиять на деятельность эмитента. Усиливающаяся конкуренция в отрасли, а также все большее насыщение рынка может привести к снижению платежеспособного спроса на продукцию и услуги, и как следствие, к вынужденному снижению цен на продукцию. Снижения указанного риска эмитент предполагает достичь за счет:

- расширения номенклатуры продукции;
- анализа маркетинговой политики;
- контроля за планированием производства и сокращением издержек;
- участия в инфраструктурных госпроектах.

Эмитент не осуществляет выплат по ценным бумагам, в связи с чем риск неисполнения обязательств эмитентом по выплатам по ценным бумагам в результате инфляционных изменений отсутствует. Хеджирование в целях снижения неблагоприятных последствий изменений процентных ставок, курса обмена иностранных валют эмитент не осуществляет. Из показателей финансовой отчетности наиболее подвержен изменению в результате влияния валютного курса (валютного риска) показатель выручки от продажи товаров, т.е. импортные товары становятся более дешевыми и у эмитента резко падают объемы продаж.

Правовые риски

Правовые риски, связанные с изменением валютного регулирования для внутреннего рынка: Изменение валютного регулирования, по мнению эмитента, не может существенно повлиять на его деятельность, поскольку все расчеты Эмитент производит в валюте Российской Федерации, в том числе по курсу определенной валюты, указанной в договорах на дату оплаты.

Правовые риски, связанные с изменением валютного регулирования для внешнего рынка: Изменения валютного регулирования и валютных курсов могут повлиять на объем продаж Эмитента, т.е. при укреплении рубля продукция Эмитента становится неконкурентоспособной по сравнению с импортной и объемы продаж резко уменьшаются.

Правовые риски, связанные с изменением налогового законодательства для внутреннего рынка: Увеличение налоговых ставок, введение новых налогов отрицательно отразится на результатах деятельности Эмитента, уменьшит размер чистой прибыли, уменьшит денежные поступления.

Риск потери деловой репутации (репутационный риск)

Осуществляя свою деятельность в такой сложной отрасли, как металлообработка, общество сталкивается с различными факторами, способными стать причинами реализации риска потери деловой репутации. Возможен выпуск некачественной продукции из-за некачественного металла, и т. д. Возможный выпуск некачественной продукции может подорвать доверие к Обществу, как надежному поставщику высококачественной продукции. Общество непрерывно работает над повышением качества своей продукции, проводит клиентоориентированную политику, стремится к удовлетворению текущих и перспективных потребностей наших клиентов.

Риск потери деловой репутации - риск возникновения у предприятия потерь в результате уменьшения числа покупателей (контрагентов), вследствие формирования в обществе негативного представления о финансовой устойчивости и качестве продукции.

Факторы, влияющие на деловую репутацию- уровень цен, качество обслуживания клиентов, соблюдение сроков поставки.

10. Перечень совершенных сделок, признаваемых в соответствии с законом «Об акционерных обществах» крупными сделками, а также иных сделок, на совершение которых распространяется порядок одобрения крупных сделок органом управления акционерного общества.

Сделок, признаваемых в соответствии с законом «Об акционерных обществах» крупными сделками, а также иных сделок, на совершение которых распространяется порядок одобрения крупных сделок органом управления общества, принявшего решение об ее одобрении, в течение 2023 года не совершалось.

11. Перечень совершенных сделок, признаваемых в соответствии с законом «Об акционерных обществах» сделками, в совершении которых имелаась заинтересованность, с указанием органа управления акционерного общества, принявшего решение о ее одобрении.

Сделок, признаваемых в соответствии с законом «Об акционерных обществах» сделками, в совершении которых имелаась заинтересованность, в 2023 году не совершалось.

12. Состав Совета директоров общества, включая информацию об изменениях в составе Совета директоров общества, имевших место в отчетном году, и сведения о членах Совета директоров общества, в том числе их краткие биографические данные и владение акциями общества в течение отчетного года.

В течение отчетного периода, состав Совета директоров не менялся.

Состав Совета директоров на основании решения единственного акционера акционерного общества «Производственное объединение «Горизонт» №04 от 28.03.2022г. и №5 от 15.03.2023г.

№п/п	Ф.И.О.	Краткие биографические данные	Доля в уставном капитале общества	Доля принадлежащих акций общества
1	Волков Юрий Николаевич	Год рождения: 1949 Сведения об образовании: высшее Место работы: АО «ПО» Горизонт» Наименование должности по основному месту работы: Генеральный директор	100%	100%
2	Волкова Елена Александровна	Год рождения: 1978 Сведения об образовании: высшее Место работы: АО «ПО «Горизонт» Наименование должности по основному месту работы: заведующая канцелярией, референт	0%	0%
3	Волков Дмитрий Юрьевич	Год рождения: 1983 Сведения об образовании: высшее Место работы: АО «ПО «Горизонт» Наименование должности по	0%	0%

		основному месту работы: Исполнительный директор		
4	Козинцева Елена Валентиновна	Год рождения: 1968 Сведения об образовании: высшее Место работы: АО «ПО» Горизонт» Наименование должности по основному месту работы: Главный бухгалтер	0%	0%
5	Елисеев Александр Николаевич	Год рождения: 1958 Сведения об образовании: средне-специальное Место работы: АО «ПО «Горизонт» Наименование должности по основному месту работы: Технический директор	0%	0%
6	Чиненков Михаил Александрович	Год рождения: 1980 Сведения об образовании: средне-специальное Место работы: АО «ПО «Горизонт» Наименование должности по основному месту работы: Коммерческий директор	0%	0%
7	Родионова Надежда Павловна	Год рождения: 1976 Сведения об образовании: высшее Место работы: АО «ПО «Горизонт» Наименование должности по основному месту работы: Зам.гл. бухгалтера	0%	0%

Сведения о сделках по приобретению или отчуждению акций общества, совершенные членами совета директоров в течение отчетного года.

Сделок по приобретению или отчуждению акций за отчетный год не производилось.

13. Сведения о лице, занимающем должность единоличного исполнительного органа общества. Состав исполнительных органов акционерного общества.

**Сведения о единственном акционере
(на основании решения №04 от 28.03.2022г.)**

Генеральный директор

фамилия, имя, отчество: Волков Юрий Николаевич

Год рождения: 1949

Сведения об образовании: высшее

Место работы: АО «ПО «Горизонт»

Наименование должности по основному месту работы: генеральный директор

Доля в уставном капитале общества: 100% (АО «ПО «Горизонт»)

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций общества: 47485 шт.- 100%.

14. Основные положения политики акционерного общества в области вознаграждения и (или) компенсации расходов.

В обществе не практикуется выплата иных вознаграждений и компенсаций членам совета директоров общества, являющихся его работниками кроме заработной платы.

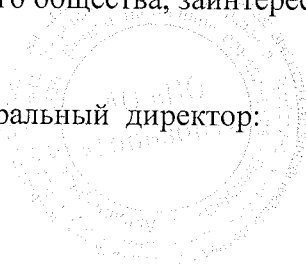
В течение отчетного 2023 года лицу, занимающему должность единоличного исполнительного органа общества, а также членам Совета директоров, являющимся работниками общества, производились выплаты (вознаграждения) в виде заработной платы в соответствии с контрактами и согласно штатного расписания, действующего на предприятии. Размер выплат Совету директоров за 2023 год составил - 3735 тыс. руб.

15. Сведения о соблюдении обществом кодекса корпоративного управления.

Органами управления АО «По «Горизонт»» в 2023 году не принималось решение о необходимости соблюдения акционерным обществом положений Кодекса корпоративного управления, одобренного на заседании Правительства Российской Федерации от 13.02.2014 и рекомендованного Банком России письмом от 10.04.2014 № 06-52/2463. Органами управления АО «ПО «Горизонт»» также не принималось решение об утверждении Кодекса корпоративного управления АО «ПО «Горизонт»». При этом в процессе осуществления своей деятельности органы управления акционерного общества предпринимают все возможные меры по обеспечению предусмотренных Федеральным законом от 26.12.1995 №208-ФЗ «Об акционерных обществах», Федеральным законом от 22.04.1996 № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг» и нормативными актами Банка России прав и законных интересов акционеров, в частности, путём соблюдения отдельных рекомендаций Кодекса корпоративного управления. Акционерное общество руководствуется принципами и процедурами корпоративного управления, закрепленными в Уставе и внутренних документах, которые были раскрыты акционерным обществом в уставленном порядке.

Основным принципом построения обществом взаимоотношений с акционерами и инвесторами является разумный баланс интересов общества как хозяйствующего субъекта и как акционерного общества, заинтересованного в защите прав и законных интересов своих акционеров.

Генеральный директор:



 Ю.Н. Волков