

**ОТЧЕТ ЭМИТЕНТА
ЭМИССИОННЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ
Общество с ограниченной ответственностью
«КИВИ Финанс»**

Код эмитента: 00011-L

за 2021 **год**

Информация, содержащаяся в настоящем отчете эмитента,
подлежит раскрытию в соответствии с законодательством Российской
Федерации о ценных бумагах.

Адрес эмитента	117405, г. Москва, ул. Дорожная, д. 60, корп. 1, этаж 1, офис 3
	Генеральный директор Т.А. Юданова
Контактное лицо эмитента	+7 (495) 783-59-59
	qiwifinance@qiwi.com

Адрес страницы в сети Интернет	https://disclosure.1prime.ru/Portal/Default.aspx?emId=9724013480
--------------------------------	---

Генеральный директор ООО «КИВИ Финанс», действующая на основании Устава		Т.А. Юданова
	(подпись)	(И.О. Фамилия)
« 27 » мая 20 22 г.		

Общество с ограниченной ответственностью «КИВИ Финанс»		
Главный бухгалтер		А. Ю. Морозова
	(подпись)	(И.О. Фамилия)
« 27 » мая 20 22 г.		

Введение	5
Раздел 1. Управленческий отчет эмитента	6
1.1. Общие сведения об эмитенте и его деятельности	6
1.2. Сведения о положении эмитента в отрасли	9
1.3. Основные операционные показатели, характеризующие деятельность эмитента	10
1.4. Основные финансовые показатели эмитента	10
1.5. Сведения об основных поставщиках, имеющих для эмитента существенное значение	12
1.6. Сведения об основных дебиторах, имеющих для эмитента существенное значение	13
1.7. Сведения об обязательствах эмитента	13
1.7.1. Сведения об основных кредиторах, имеющих для эмитента существенное значение	13
1.7.2. Сведения об обязательствах эмитента из предоставленного обеспечения	14
1.7.3. Сведения о прочих существенных обязательствах эмитента	14
1.8. Сведения о перспективах развития эмитента	14
1.9. Сведения о рисках, связанных с деятельностью эмитента	15
1.9.1. Отраслевые риски	15
1.9.2. Страновые и региональные риски	18
1.9.3. Финансовые риски	21
1.9.4. Правовые риски	24
1.9.5. Риск потери деловой репутации (репутационный риск)	28
1.9.6. Стратегический риск	28
1.9.7. Риски, связанные с деятельностью эмитента	31
1.9.8. Риск информационной безопасности	32
1.9.9. Экологический риск	33
1.9.10. Природно-климатический риск	33
1.9.11. Риски кредитных организаций	33
1.9.12. Другие риски, которые являются существенными для эмитента (группы эмитента)	33
Раздел 2. Сведения о лицах, входящих в состав органов управления эмитента, сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита, а также сведения о работниках эмитента	34
2.1. Информация о лицах, входящих в состав органов управления эмитента	34
2.2. Сведения о политике в области вознаграждения и (или) компенсации расходов, а также о размере вознаграждения и (или) компенсации расходов по каждому органу управления эмитента	35
2.3. Сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита	35
2.4. Информация о лицах, ответственных в эмитенте за организацию и осуществление управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита	35
2.5. Сведения о любых обязательствах эмитента перед работниками эмитента и работниками подконтрольных эмитенту организаций, касающихся возможности их участия в уставном капитале эмитента	36
Раздел 3. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента, а также о сделках эмитента, в совершении которых имелась заинтересованность, и крупных сделок эмитента	36
3.1. Сведения об общем количестве акционеров (участников, членов) эмитента	36
3.2. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента или лицах, имеющих право распоряжаться голосами, приходящимися на голосующие акции (доли), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента	36
3.3. Сведения о доле участия Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале эмитента, наличии специального права ("золотой акции")	37
3.4. Сделки эмитента, в совершении которых имелась заинтересованность	37
3.5. Крупные сделки эмитента	37
Раздел 4. Дополнительные сведения об эмитенте и о размещенных им ценных бумагах	37
4.1. Подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение	37
4.2. Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами облигаций с целевым использованием денежных средств, полученных от их размещения	37
4.3. Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям эмитента с обеспечением, а также об обеспечении, предоставленном по облигациям эмитента с обеспечением	38
4.3.1. Дополнительные сведения об ипотечном покрытии по облигациям эмитента с ипотечным покрытием	38

4.3.2. Дополнительные сведения о залоговом обеспечении денежными требованиями по облигациям эмитента с залоговым обеспечением денежными требованиями	38
4.4. Сведения об объявленных и выплаченных дивидендах по акциям эмитента.....	39
4.5. Сведения об организациях, осуществляющих учет прав на эмиссионные ценные бумаги эмитента	39
4.5.1 Сведения о регистраторе, осуществляющем ведение реестра владельцев ценных бумаг эмитента	39
4.5.2. Сведения о депозитарии, осуществляющем централизованный учет прав на ценные бумаги эмитента	39
4.6. Информация об аудиторе эмитента.....	39
Раздел 5. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность), бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента	41
5.1. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность) эмитента	41
5.2. Бухгалтерская (финансовая) отчетность	42
Приложение №1. Финансовая отчетность Эмитента по МСФО за 2021 год.....	43

Введение

Информация, содержащаяся в отчете эмитента, подлежит раскрытию в соответствии с пунктом 4 статьи 30 Федерального закона «О рынке ценных бумаг».

Основания возникновения у Эмитента обязанности осуществлять раскрытие информации в форме отчета Эмитента эмиссионных ценных бумаг):

В отношении ценных бумаг Эмитента осуществлена регистрация проспекта ценных бумаг.

Биржевые облигации Эмитента допущены к организованным торгам на бирже с представлением бирже проспекта биржевых облигаций для такого допуска.

Сведения об отчетности, которая (ссылка на которую) содержится в отчете Эмитента и на основании которой в отчете Эмитента раскрывается информация о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента: *Эмитент не составляет консолидированную финансовую отчетность, так как не является лицом, контролирующим организации, входящих в группу, или по иным основаниям и в порядке, которые предусмотрены федеральными законами.*

В соответствии с пп. 8) п.1 ст. 2 и п. 5 ст. 2 Федерального закона от 27.07.2010 № 208-ФЗ «О консолидированной финансовой отчетности» Эмитент составляет финансовую отчетность в соответствии с МСФО. В Отчете данные приводятся по финансовой отчетности в соответствии с МСФО.

Информация о финансово-хозяйственной деятельности лица, предоставляющего (предоставившего) обеспечение по облигациям Эмитента (с указанием, прошла ли такая отчетность аудит (аудиторскую проверку): *у Эмитента отсутствуют облигации с обеспечением, предоставляемым (предоставленным) третьим лицом, которые размещены (размещаются) путем открытой подписки и (или) в отношении которых зарегистрирован проспект.*

Информация о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента отражает его деятельность в качестве организации, которая вместе с другими организациями в соответствии с МСФО определяется как группа.

Финансовая отчетность, на основании которой в настоящем отчете Эмитента раскрыта информация о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента, дает объективное и достоверное представление об активах, обязательствах, финансовом состоянии, прибыли или убытке Эмитента. Информация о финансовом состоянии и результатах деятельности Эмитента содержит достоверное представление о деятельности Эмитента, а также об основных рисках, связанных с его деятельностью.

Иная информация: *В настоящем Отчете Эмитента (далее – «Отчет») под Эмитентом, Компанией и Обществом понимается Общество с ограниченной ответственностью «КИВИ Финанс». Эмитент входит в группу компаний QIWI, под которой понимается КИВИ ПиЭлСи (QIWI plc) (инкорпорировано в соответствии с законодательством Кипра, регистрационный номер HE 193010) (далее – «QIWI plc») и группа из двух или более компаний, которые прямо или косвенно контролирует QIWI plc, контролируются QIWI plc или находятся под общим с QIWI plc контролем (далее – «Группа QIWI», «Группа», «QIWI»), холдинговой компанией которой является компания QIWI plc. При этом под «Контролем» понимается (i) прямое или косвенное владение более 50% долей / акций соответствующей компании, и (или) (ii) право прямо или косвенно (через подконтрольных лиц) распоряжаться более 50% голосов в высшем органе управления соответствующей компании, и (или) (iii) право назначать или отстранять членов совета директоров, имеющих большинство голосов на заседаниях совета директоров соответствующей компании, и (или) (iv) право (существующее в силу договора, устной или иной договорённости) осуществлять или обеспечивать осуществление прямого или косвенного решающего влияния на соответствующую компанию.*

НАСТОЯЩИЙ ОТЧЕТ СОДЕРЖИТ ОЦЕНКИ И ПРОГНОЗЫ УПОЛНОМОЧЕННЫХ ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ ЭМИТЕНТА КАСАТЕЛЬНО БУДУЩИХ СОБЫТИЙ И/ИЛИ ДЕЙСТВИЙ, ПЕРСПЕКТИВ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ ЭКОНОМИКИ, В КОТОРОЙ ЭМИТЕНТ ОСУЩЕСТВЛЯЕТ ОСНОВНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, И РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА, В ТОМ ЧИСЛЕ ПЛАНОВ ЭМИТЕНТА, ВЕРОЯТНОСТИ НАСТУПЛЕНИЯ ОПРЕДЕЛЕННЫХ СОБЫТИЙ И СОВЕРШЕНИЯ ОПРЕДЕЛЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ. ИНВЕСТОРЫ НЕ ДОЛЖНЫ ПОЛНОСТЬЮ ПОЛАГАТЬСЯ НА ОЦЕНКИ И ПРОГНОЗЫ ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ ЭМИТЕНТА, ТАК КАК ФАКТИЧЕСКИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА В БУДУЩЕМ МОГУТ ОТЛИЧАТЬСЯ ОТ ПРОГНОЗИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПО МНОГИМ ПРИЧИНАМ. ПРИОБРЕТЕНИЕ ЦЕННЫХ БУМАГ ЭМИТЕНТА СВЯЗАНО С РИСКАМИ, ОПИСАННЫМИ В НАСТОЯЩЕМ ЕЖЕКВАРТАЛЬНОМ ОТЧЕТЕ.

Раздел 1. Управленческий отчет эмитента

1.1. Общие сведения об эмитенте и его деятельности

Краткая информация об эмитенте:

Полное и сокращенное фирменные наименования, место нахождения и адрес эмитента:

Полное фирменное наименование Эмитента: *Общество с ограниченной ответственностью «КИВИ Финанс»*

Сокращенное фирменное наименование Эмитента: *ООО «КИВИ Финанс»*

Полное фирменное наименование общества на английском языке: *QIWI Finance Limited Liability Company*

Сокращенное фирменное наименование общества на английском языке: *QIWI Finance LLC*

Дата введения действующих фирменных наименований: *11.06.2020 (дата государственной регистрации в качестве юридического лица).*

Место нахождения Эмитента (в соответствии с уставом Эмитента): *Российская Федерация, город Москва*

Адрес Эмитента, указанный в едином государственном реестре юридических лиц: *117405, город Москва, улица Дорожная, дом 60, корпус 1, этаж 1, офис 3*

Иной адрес для направления Эмитенту почтовой корреспонденции (в случае наличия): *117648, город Москва, мкрн. Северное Чертаново, д.1А, корп. 1*

Номер телефона: *+7 (495) 783-59-59*

Номер факса: *+7 (495) 926-46-19*

Адрес электронной почты: *qiwifinance@qiwi.com, info@qiwi.com*

Адрес страницы (страниц) в сети Интернет, на которой (на которых) доступна информация об Эмитенте, размещенных и (или) размещаемых им ценных бумагах:

<https://disclosure.1prime.ru/Portal/Default.aspx?emId=9724013480>

Специальное подразделения Эмитента (третьего лица) по работе с инвесторами Эмитента отсутствует.

Сведения о способе и дате создания эмитента:

Решение №01/20 КИВИ ПиЭлСи (QIWI PLC) единственного учредителя Общества с ограниченной ответственностью «КИВИ Финанс» от «04» июня 2020г.

Сведения о случаях изменения наименования и (или) реорганизации эмитента, если такие случаи имели место в течение трех последних лет, предшествующих дате окончания отчетного периода, за который составлен отчет эмитента: *изменений наименования или реорганизации эмитента в течение трех последних лет не происходило*

Все предшествующие полные и сокращенные фирменные наименования эмитента в течение времени его существования: *отсутствуют*

Основной государственный регистрационный номер юридического лица: *1207700190609*

Дата государственной регистрации: *11 июня 2020 года*

Наименование регистрирующего органа: *Межрайонная инспекция Федеральной налоговой службы № 46 по г. Москве.*

Идентификационный номер налогоплательщика: *9724013480*

Срок, до которого Эмитент будет существовать, в случае если он создан на определенный срок или до достижения определенной цели, либо указывается на то, что Эмитент создан на неопределенный срок: *Эмитент создан на неопределенный срок.*

Описание финансово-хозяйственной деятельности, операционных сегментов и географии осуществления финансово-хозяйственной деятельности группы эмитента. Краткая характеристика группы эмитента с указанием общего числа организаций, составляющих группу эмитента, и личного закона таких организаций. *Общество с ограниченной ответственностью «КИВИ Финанс» создано в соответствии с положениями Гражданского кодекса Российской Федерации, Федерального закона Российской Федерации от 08 февраля 1998 года № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (далее – Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью»), иных нормативно-правовых актов Российской Федерации и действует на основании Устава и действующего законодательства Российской Федерации.*

Эмитент входит в Группу QIWI.

QIWI является ведущим провайдером платежных и финансовых сервисов нового поколения в России и странах СНГ, которому принадлежит интегрированная платежная сеть, позволяющая производить

платежи по мобильным, онлайн и офлайн каналам. QIWI также предоставляет своим розничным клиентам и B2B партнерам доступ к различным финансовым услугам. Ключевые события истории Группы QIWI:

1999 – Основание компании E-port

2004 – Основание компании ОСМП 2006 Запуск терминалов самообслуживания

2007 – Слияние компаний ОСМП и E-port Появление бренда QIWI

2008 – Создание QIWI Кошелька Запуск push-платежей на кассах

2009 – Выпуск первой виртуальной карты VISA QIWI

2010 – КИВИ Банк (АО) вошел в состав Группы QIWI

2012 – Объявление о заключении стратегического партнерства между Visa и QIWI. Успешно функционируют платежные QIWI Терминалы, QIWI Кошелек (электронная коммерция). Запуск переводов с карты на карту

2013 – Первичное размещение ценных бумаг (IPO) QIWI на бирже NASDAQ и вторичное размещение ценных бумаг на Московской бирже

2015 – Приобретение платежной системы CONTACT и НКО "Рапида". Запуск всероссийской благотворительной программы ВСЕМ

2016 – Запуск первой российской карты рассрочки "Совесть" (Эмитент КИВИ Банк (АО)).

Образование Ассоциация ФинТех (АФТ) в России при участии QIWI Запуск открытых API

2017 – КИВИ Банк прошел процедуру реорганизации в форме присоединения НКО "Рапида". Приобретение Группой компании Flocktory

2018 – Запуск проекта Факторинг ПЛЮС QIWI, было создано АО «Точка»

2020 – Продажа проекта «Совесть» Совкомбанку; Регистрация программы биржевых облигаций серии 001P, в рамках которой по открытой подписке могут быть размещены биржевые облигации процентные неконвертируемые бездокументарные с централизованным учетом прав (регистрационный номер программы: 4-00011-L-001P-02E от 11.09.2020) и выпуск биржевых облигаций серии 001P-01 в рамках указанной программы (регистрационный номер выпуска: 4B02-01-00011-L-001P от 06.10.2020).

2021 – Продажа доли в АО «Точка».

В случае если федеральными законами для определенной категории (группы) инвесторов, в том числе для иностранных инвесторов (группы лиц, определяемой в соответствии статьей 9 Федерального закона «О защите конкуренции», в которую входят иностранные инвесторы), установлены ограничения при их участии в уставном капитале эмитента (совершении сделок с акциями (долями), составляющими уставный капитал эмитента) в связи с осуществлением эмитентом и (или) его подконтрольными организациями определенного вида (видов) деятельности, в том числе вида (видов) деятельности, имеющего стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства, указывается на это обстоятельство и раскрываются название и реквизиты федерального закона, которым установлены соответствующие ограничения: **Эмитент не осуществляет виды деятельности, имеющие стратегическое значение для обороны страны и безопасности государства.**

Акционерное общество - эмитент акций дополнительно указывает иные ограничения, связанные с участием в уставном капитале эмитента, установленные его уставом.

Эмитент не является Акционерным обществом.

Иная информация, которая, по мнению эмитента, является существенной для получения заинтересованными лицами общего представления об эмитенте и его финансово-хозяйственной деятельности:

Эмитент входит в Группу QIWI.

Индустрия платежных и финансовых сервисов, в которой осуществляет свою деятельность Группа QIWI, характеризуется быстрыми технологическими изменениями, постоянным внедрением новых продуктов и сервисов, развивающимися отраслевыми стандартами, изменением потребностей клиентов, а также выходом на рынок более крупных игроков, стремящихся к расширению своих сфер присутствия на данных рынках.

В числе основных тенденций развития индустрии можно назвать:

- цифровизация платежных и финансовых услуг;
- сокращение использования наличных денежных средств как средства платежа и переход в онлайн;
- повышение скорости обработки транзакций и минимизация комиссий;
- ужесточение требований к безопасности платежей и сохранности персональных данных;
- повышение требований к качеству обслуживания клиентов.

Для поддержания конкурентоспособности Группа QIWI постоянно стремится расширять спектр предлагаемых услуг и разрабатывать новые продукты, а также улучшать качество клиентского обслуживания и повышать надежность предоставляемых сервисов.

Компании Группы QIWI осуществляют деятельность в сфере платежных сервисов и финансовых услуг. Принимая во внимание специфику деятельности Группы QIWI, сложно однозначно определить конкретную отрасль экономики, к которой бы относилась деятельность Группы, поэтому ниже приведен анализ основных тенденций в сферах и на рынках присутствия компаний Группы. Группа QIWI создана в 2007 году. В ее состав входят компании, обеспечивающие пользователей доступными способами моментальной оплаты различных видов товаров и услуг.

QIWI — ведущий провайдер передовых платежных и финансовых сервисов в России и СНГ. QIWI предлагает широкий ассортимент продуктов по нескольким направлениям: экосистема платежных и финансовых услуг QIWI для мерчантов и клиентов B2C в различных вариантах использования, цифровые финансовые продукты ROWI для малого и среднего бизнеса, услуги Flocktory в области автоматизации маркетинга и рекламных технологий, а также ряд других стартапов.

Группа QIWI имеет собственную интегрированную сеть, которая обеспечивает платежные сервисы посредством онлайн, мобильных и физических каналов, а также предоставляет доступ к финансовым услугам для розничных клиентов и B2B-партнеров. Сеть QIWI позволяет миллионам клиентов и партнеров ежемесячно принимать и переводить наличные и электронные платежи. Платформа для денежных переводов связывает бизнесы и людей через тысячи точек обслуживания. Клиенты и партнеры QIWI могут использовать наличные деньги, предоплаченные карты и другие электронные способы оплаты для оплаты товаров и услуг или перевода денег с помощью платежных онлайн- и офлайн-инструментов, а также использовать открытую инфраструктуру API QIWI и индивидуально настраиваемые сложные платежные решения для удовлетворения деловых или личных потребностей. Бренд ROWI предоставляет предприятиям услуги цифрового факторинга, банковских гарантий и другие финансовые решения для малого и среднего бизнеса.

Компания QIWI plc была зарегистрирована на Кипре под названием OE Investments Limited 26 февраля 2007 года как холдинговая компания АО «КИБИ» (прежнее наименование: ЗАО «ОСМП» и ЗАО «КИБИ»). 13 сентября 2010 года компания OE Investments Limited была переименована в QIWI Limited, а затем в QIWI plc после преобразования в публичную компанию 25 февраля 2013 года.

ЗАО «КИБИ» было реорганизовано в 2010 году путем присоединения к нему ЗАО «е-Порт», а также в 2015 году — путем присоединения к нему ЗАО «КИБИ Сервис» и ЗАО «КМПС». В апреле 2008 года был запущен бренд Киви, который постепенно стал маркетинговым названием нашего бизнеса.

Основными дочерними компаниями QIWI plc являются КИБИ Банк (АО) или КИБИ Банк, АО «КИБИ» и Sette FZ-LLC. В сентябре 2010 года КИБИ Банк вошел в Группу КИБИ в результате его приобретения у ряда основателей Группы; АО КИБИ было зарегистрировано в России в январе 2004 года; Sette FZ-LLC была зарегистрирована в Объединенных Арабских Эмиратах в 2019 году.

В июне 2015 года Группа приобрела систему обработки платежей Rapida и систему денежных переводов Контакт. В апреле 2017 года НКО Rapida была объединена с КИБИ Банком (юрисдикция — Российская Федерация).

В июне 2018 года QIWI подписала соглашение о партнерстве для создания совместного предприятия АО «Точка» в целях развития бизнес-направления Точка, ориентированного на предоставление широкого спектра услуг малому и среднему бизнесу. Как цифровая банковская платформа АО «Точка» начала свою деятельность в феврале 2019 года.

В июле 2018 года Группа QIWI приобрела 100% Рокетбанка, предоставляющего услуги цифрового банкинга, предлагающего дебетовые карты и депозиты для физических лиц. В марте 2020 года Совет Директоров QIWI принял решение свернуть деятельность Рокетбанк. В июле 2021 г. Группа QIWI объявила о продаже своей доли в проекте «Точка». Сделка по продаже доли QIWI в проекте была завершена в 3 квартале 2021 года. Итоговая прибыль от продажи доли в проекте составила 8,2 млрд рублей.

В качестве основных стратегических направлений в сфере платежных сервисов Группа QIWI в первую очередь нацелена на развитие продуктового предложения и наращивание доли на специфических рынках и в целевых нишах, которым не хватает удобных цифровых решений для клиентов или партнеров для оплаты или приема платежей за товары и услуги или для перевода денежных средств. Компания разрабатывает кастомизированные цифровые платежные решения для данных ниш, которые позволяют потребителям, мерчантам и партнерам удобно и эффективно совершать платежи, используя при этом сеть киосков и терминалов, виртуальные кошелеки, приложения, открытый API и другие решения. Также компанией ROWI, входящей в состав Группы, предоставляются финансовые решения для малого и среднего бизнеса — цифровые банковские гарантии, онлайн кредитование под исполнение государственных контрактов, услуги онлайн факторингового финансирования и онлайн-сервис финансирования поставщиков маркетплейсов на основе аналитики продаж.

Ключевые направления развития Группы, которые являются основными драйверами роста, включают:

- сервисы для самозанятых;
- сервисы для b2b2c партнеров, в том для различных видов бизнеса, работающих с

самозанятыми;

- сервисы для сферы цифровых развлечений;
- сервисы для денежных переводов;
- сервисы для цифровой коммерции;
- развитие финансовых продуктов ROWI для малого и среднего бизнеса.

Услуги для мерчантов в сфере цифровых развлечений были основным драйвером роста Компании Группы в 2017 - 2020 годах, и по-прежнему являются одним из важных направлений платежного бизнеса. Сфера цифровых развлечений, которая включает онлайн-игры, где Группа QIWI предоставляет платежные решения для онлайн-мерчантов, и онлайн-ставки, где помимо платежных услуг, выплатных сервисов и эквайринга QIWI действовал как один из двух Центров учета перевода интерактивных ставок (ЦУПИС) до октября 2021 года. В декабре 2020 года был принят закон, который требовал создание единого центра учета интерактивных ставок. С октября 2022 года деятельность существующих саморегулируемых организаций букмекерских контор и их соответствующих ЦУПИСов была остановлена. В результате, QIWI сохранила за собой возможность осуществления ставок через QIWI Кошелек, но прекратила процессинг платежей и ставок в качестве ЦУПИСа.

Кроме того, Группа QIWI видит высокий потенциал роста в обслуживании различных категорий самозанятых, включая и индивидуальных предпринимателей, работающих на себя, и самозанятых, работающих на организации. Работа с данной категорией клиентов позволяет Группе извлекать выгоду из сотрудничества с партнерами в формате B2B2C, и расширять долю на рынке с помощью партнеров.

Первый целевой сегмент – самозанятые – предприниматели. Сегодня самозанятые работают в различных отраслях, в том числе в сфере образования, веб-дизайна, консалтинга, доставки и такси, сельского хозяйства и строительства. Для данной категории клиентов, Группа QIWI предоставляет удобные инструменты, включая настраиваемые открытые API и P2P check-out формы, которые позволяют клиентам собирать платежи за свои услуги.

Второй целевой сегмент - самозанятые, которые работают на бизнес. QIWI предоставляет широкий спектр платежных решений для b2b партнеров и работающих на них самозанятых-подрядчиков. Эта ниша в основном состоит из компаний, оказывающих услуги в сфере совместного потребления, таких как такси, доставка товаров и т. д., а также некоторых более традиционных сфер, таких как, например, сбор металлолома. В этих нишах предприятия, как правило, нанимают самозанятых подрядчиков и им необходимы удобные решения для массовых выплат, которые будут надежными, кастомизируемыми под цели конкретного бизнеса и обеспечат легкую процедуру регистрации и идентификации.

1.2. Сведения о положении эмитента в отрасли

Общая характеристика отрасли, в которой осуществляют деятельность организации группы эмитента. Сведения о структуре отрасли и темпах ее развития, основных тенденциях развития, а также основных факторах, оказывающих влияние на ее состояние:

Эмитент осуществляет деятельность по привлечению на российском фондовом рынке денежных средств для компаний Группы QIWI, в связи с чем на его деятельность влияют основные тенденции и факторы инвестиционной среды.

По мнению Эмитента, негативное влияние на развитие позитивных тенденций инвестиционной среды могут оказать следующие факторы:

- падение реальных доходов населения;
- ухудшение финансового состояния предприятий малого и среднего бизнеса;
- рост процентных ставок;
- затруднение заимствования российскими компаниями на внешних рынках;
- снижение потребительского спроса;
- санкции, направленные против России, а также контрсанкции, оказывающие негативное влияние на экономику страны и всех ее участников;
- регуляторные изменения в сфере платежных сервисов и финансовых услуг.

На общую ситуацию в российской экономике и рынок заимствований существенное влияние оказывают зависимость экономики России от цен на энергоносители и различные геополитические факторы.

Общая оценка результатов финансово-хозяйственной деятельности эмитента (группы эмитента) в данной отрасли: Результаты финансово-хозяйственной деятельности Группы QIWI в отрасли оцениваются как положительные.

Результаты деятельности Эмитента и Группы соответствуют тенденциям развития отрасли.

Причины, обосновывающие полученные результаты деятельности (удовлетворительные и неудовлетворительные, по мнению Эмитента, результаты):

В качестве причин, обосновывающих получение удовлетворительных результатов Эмитента, являются:

- благоприятные рыночные условия размещения;

- *потребительский спрос;*
 - *успешное размещение биржевых облигаций Эмитента на рынке среди инвесторов.*
- В качестве причин, обосновывающих получение удовлетворительных результатов Группы QIWI, являются:*
- *успешный опыт внедрения инноваций;*
 - *уникальная экосистема с продвинутой IT платформой и существенными барьерами для входа;*
 - *обслуживание специализированных рынков, характеризующихся быстрым ростом и отсутствием соответствующих цифровых решений;*
 - *собственные возможности по проведению платежей, выделяющие QIWI среди конкурентов,*
 - *устойчивая финансовая позиция в сочетании с консервативным подходом к управлению долгом.*

Доля эмитента (группы эмитента) в объеме реализации аналогичной продукции иными предприятиями отрасли или иные фактические показатели, характеризующие положение эмитента (группы эмитента) в отрасли в целом: *Эмитент не является торговой и промышленной компанией. Эмитент осуществляет деятельность по привлечению на российском фондовом рынке денежных средств для компаний Группы QIWI, в связи с чем определение доли не применимо.*

Оценка соответствия результатов деятельности эмитента (группы эмитента) тенденциям развития отрасли: *Результаты деятельности Группы QIWI соответствуют тенденциям развития отрасли.*

Указываются причины, обосновывающие полученные результаты деятельности (удовлетворительные и неудовлетворительные, по мнению эмитента, результаты): *Основными причинами полученных результатов деятельности являются эффективная деятельность компаний Группы эмитента на российском фондовом рынке, эффективное управление издержками, оптимальная организация труда.*

Сведения об основных конкурентах эмитента (группы эмитента), сопоставляются сильные и слабые стороны эмитента (группы эмитента) в сравнении с ними:

Эмитент привлекает денежные средства на рынке капиталов для нужд Группы. Сбор сведений о конкурентах не применим.

Сильные стороны эмитента (группы эмитента) в сравнении с конкурентами: *не применимо.*

Слабые стороны эмитента (группы эмитента) в сравнении с конкурентами: *не применимо.*

В случае если мнения органов управления Эмитента относительно представленной информации не совпадают, указывается мнение каждого из таких органов управления Эмитента и аргументация, объясняющая их позицию:

Мнения органов управления Эмитента относительно представленной информации совпадают.

В случае если член совета директоров (наблюдательного совета) Эмитента или член коллегиального исполнительного органа Эмитента имеет особое мнение относительно представленной информации, отраженное в протоколе собрания (заседания) совета директоров (наблюдательного совета) Эмитента или коллегиального исполнительного органа, на котором рассматривались соответствующие вопросы, и настаивает на отражении такого мнения в ежеквартальном отчете, указываются такое особое мнение и аргументация члена органа управления Эмитента, объясняющая его позицию:

Совет директоров (наблюдательный совет) и коллегиальный исполнительный орган Уставом Эмитента не предусмотрены.

1.3. Основные операционные показатели, характеризующие деятельность эмитента

Эмитент раскрывает основные операционные показатели, которые, по его мнению, наиболее объективно и всесторонне характеризуют финансово-хозяйственную деятельность эмитента (а если эмитентом составляется и раскрывается консолидированная финансовая отчетность - финансово-хозяйственную деятельность группы эмитента) в натуральном выражении.

Эмитент не ведет операционную деятельность. Доход Эмитента – это только доход от выдаваемого займа (займов) в пользу компаний Группы QIWI.

Эмитент не является кредитной организацией.

1.4. Основные финансовые показатели эмитента

Динамика показателей, характеризующих финансовые результаты деятельности Эмитента, рассчитанных на основе финансовой отчетности по МСФО.

В отчете эмитента за 12 месяцев приводятся основные финансовые показатели Эмитента за 12 месяцев отчетного года в сравнении с 12 месяцами предшествующего года (на дату окончания отчетного года в сравнении с показателями на конец предшествующего года) (в тыс. руб.):

№ п/п	Наименование показателя	Методика расчета показателя	2020 г.	2021 г.
1	Выручка, руб.	Определяется в соответствии с учетной политикой эмитента	73 168	471 803
2	Прибыль до вычета расходов по выплате процентов, налогов, износа основных средств и амортизации нематериальных активов (EBITDA), руб.	Сумма прибыли (убытка) до налогообложения, расходов по выплате процентов, износа основных средств и амортизации нематериальных активов	41 938	468 753
	Операционная прибыль до вычета износа основных средств и амортизации нематериальных активов (OIBDA), руб.	Сумма операционной прибыли (убытка), износа основных средств и амортизации нематериальных активов	(49 775)	17 751
3	Рентабельность по EBITDA (EBITDA margin), %	Отношение показателя EBITDA к выручке	57%	99%
	Рентабельность по OIBDA (OIBDA margin), %	Отношение показателя OIBDA к выручке	(68%)	4%
4	Чистая прибыль (убыток), руб.	Определяется в соответствии с учетной политикой эмитента	(49 975)	17 751
5	Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности, руб.		(7 586)	37 319
6	Расходы на приобретение основных средств и нематериальных активов (капитальные затраты), руб.		-	-
7	Свободный денежный поток, руб.	Разность между чистыми денежными средствами, полученными от операционной деятельности, и капитальными затратами	(7 586)	37 319
8	Чистый долг, руб.	Разность между общим долгом и денежными средствами и их эквивалентами	4 815 694	4 792 968
9	Отношение чистого долга к EBITDA за предыдущие 12 месяцев	Отношение чистого долга к EBITDA за предыдущие 12 месяцев	115	10
	Отношение чистого долга к OIBDA за предыдущие 12 месяцев	Отношение чистого долга к OIBDA за предыдущие 12 месяцев	(97)	270
10	Рентабельность капитала (ROE), %	Отношение чистой прибыли (убытка) к среднегодовому размеру собственного (акционерного) капитала	н/д	(23%)

Все показатели рассчитаны на основе рекомендуемых методик расчетов.

Анализ динамики изменения приведенных финансовых показателей.

Основные события и факторы, в том числе макроэкономические, произошедшие в отчетном периоде, которые оказали существенное влияние на изменение приведенных финансовых показателей.

1. Выручка

По итогам 2021 года общая выручка Эмитента увеличилась на 545% по сравнению с 2020 годом и

составила 472 млн рублей, что обусловлено получением дохода по процентам по ранее выданным займам

2. EBITDA

Показатель EBITDA в отчетном периоде увеличился на 1018% и составил 469 млн. руб. млн рублей по сравнению с 42 млн рублей за прошлый год.

Рост показателя EBITDA в основном связан с:

- получением процентных доходов по ранее выданным займам.

3. Рентабельность по EBITDA

Показатель Рентабельность по EBITDA в отчетном периоде увеличился на 42% в связи с тем, что темп прироста EBITDA выше, чем темп прироста доходов, 1018% против 545% соответственно.

Методика расчета показателя «Рентабельность по EBITDA» – соотношение показателя EBITDA к выручке, с учетом государственных субсидий и прочих операционных доходов.

4. Чистая прибыль

В 2021 году чистая прибыль Эмитента составила 18 млн рублей.

5. Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности

Сумма денежных потоков по операционной деятельности до изменений оборотного капитала увеличилась на 45 млн рублей (на 592%) по сравнению с прошлым годом в результате роста операционной прибыли.

6. Капитальные затраты

Капитальные расходы в 2021 году не изменялись

7. Свободный денежный поток

Методика расчета показателя «Свободный денежный поток» – разность между поступлениями денежных средств от операционной деятельности и расходами на приобретение основных средств (включая погашение обязательств по аренде). Также при расчете показателя учтены доходы и расходы, связанные с обслуживанием долга Группы компаний, включая финансовые инструменты, поступления от продажи и выбытия активов и акций ассоциированных компаний.

Увеличение свободного денежного потока на 45 млн. руб. обусловлено ростом операционной прибыли.

8. Чистый долг

Сумма чистого долга уменьшилась на 23 млн рублей по сравнению с прошлым годом в результате:

- Увеличения чистых денежных средств, полученных от операционной деятельности, руб. на 45 млн руб.
- Уменьшения долгосрочных обязательств по выпущенным ценным бумагам в размере 25 млн. руб.

9. Отношение чистого долга к EBITDA

Одним из ключевых показателей Эмитента для целей оценки уровня долговой нагрузки является коэффициент долговой нагрузки (отношение показателя Чистого долга к значению EBITDA). Чем ниже значение данного коэффициента, тем сильнее финансовая позиция Общества.

На горизонте анализируемого периода у Эмитента при незначительном уменьшении показателя Чистого долга и за счет увеличения показателя EBITDA отмечается сохранение коэффициента долговой нагрузки на высоком уровне, что подтверждает высокое кредитное качество Эмитента.

10. Рентабельность капитала

Показатель Рентабельности капитала в отчетном периоде отрицательный и составил – 23%.

1.5. Сведения об основных поставщиках, имеющих для эмитента существенное значение

Сведения об основных поставщиках группы эмитента, объем и (или) доля поставок которых в объеме поставок сырья и товаров (работ, услуг) имеет существенное значение:

За 12 мес. 2021 г.:

Поставщики Эмитента, на которых приходится не менее 10 процентов от общих поставок материалов и товаров (сырья): *поставщиков, на которых приходится не менее 10 процентов всех поставок сырья и товаров (работ, услуг), не имеется.*

1.6. Сведения об основных дебиторах, имеющих для эмитента существенное значение

Сведения об основных дебиторах группы эмитента, доля задолженности которых в объеме дебиторской задолженности на дату окончания соответствующего отчетного периода имеет для группы эмитента существенное значение.

Дебиторы, на долю которых приходится не менее 10 процентов от общей суммы дебиторской задолженности на дату окончания соответствующего отчетного периода: *для Группы данные дебиторы существенного значения не имеют.*

1) Полное фирменное наименование: *Общество с ограниченной ответственностью «Небанковская кредитная организация акционерное общество Национальный расчетный депозитарий»*

Сокращенное фирменное наименование: *НКО АО НРД*

ОГРН: *1027739132563*

ИНН: *7702165310*

Место нахождения: *105066 Москва, Спартаковская улица, дом 12*

Сумма дебиторской задолженности: *270,00*

Единица измерения: *тыс. руб.*

Доля основного дебитора в объеме дебиторской задолженности: *40%*

Размер и условия просроченной дебиторской задолженности (процентная ставка, штрафные санкции, пени): *отсутствуют*

Сведения о том, является ли основной дебитор организацией, подконтрольной членам органов управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента: *не является*

Дебитор является аффилированным лицом Эмитента: *нет*

Доля Эмитента в уставном капитале аффилированного лица: *отсутствует.*

Доля обыкновенных акций аффилированного лица, принадлежащих Эмитенту: *отсутствует.*

Доля участия аффилированного лица в уставном капитале Эмитента: *0%.*

2) Полное фирменное наименование: *Общество с ограниченной ответственностью «Лигал Кэпитал Инвестор Сервисез»* Сокращенное фирменное наименование: *ООО «Л Си Пи Инвестр Сервисез»*

ОГРН: *1025402448389*

ИНН: *5406218286*

Место нахождения: *г. Москва, пр-т. Рязанский, д.53, пом.1а, ком.26*

Сумма дебиторской задолженности:

Единица измерения: *351 тыс. руб.*

Доля основного дебитора в объеме дебиторской задолженности: *55%*

Размер и условия просроченной дебиторской задолженности (процентная ставка, штрафные санкции, пени): *отсутствуют*

Сведения о том, является ли основной дебитор организацией, подконтрольной членам органов управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента: *не является*

Дебитор является аффилированным лицом Эмитента: *нет*

Доля Эмитента в уставном капитале аффилированного лица: *отсутствует.*

Доля обыкновенных акций аффилированного лица, принадлежащих Эмитенту: *отсутствует.*

Доля участия аффилированного лица в уставном капитале Эмитента: *0*

Иные дебиторы, которые, по мнению эмитента, имеют для группы эмитента существенное значение в силу иных причин, факторов или обстоятельств: *отсутствуют*

1.7. Сведения об обязательствах эмитента

1.7.1. Сведения об основных кредиторах, имеющих для эмитента существенное значение

Сведения об основных кредиторах группы эмитента, доля задолженности которым в объеме кредиторской задолженности группы эмитента (включая торговую кредиторскую задолженность, прочую кредиторскую задолженность, кредиты и займы (краткосрочные, долгосрочные) на дату окончания отчетного периода имеет существенное значение.

Просроченная кредиторская задолженность отсутствует.

Кредиторы, на долю которых приходится не менее 10 процентов от общей суммы кредиторской задолженности или не менее 10 процентов от общего размера заемных (долгосрочных и краткосрочных) средств на дату окончания соответствующего отчетного периода:

1) Полное фирменное наименование: *Акционерное общество «КИВИ»*
Сокращенное фирменное наименование: *АО «КИВИ»*
ОГРН: *1047796041039*
ИНН: *7707510721*
Место нахождения: *117405, город Москва, улица Дорожная, дом 60, строение 19, этаж 2 офис 12*
Сумма кредиторской задолженности: *2008,7*
Единица измерения: *тыс. руб.*
Доля основного кредитора в объеме кредиторской задолженности: *25,78%*
Размер и условия просроченной кредиторской задолженности (процентная ставка, штрафные санкции, пени): *отсутствуют*
Сведения о том, является ли основной кредитор организацией, подконтрольной членам органов управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента: *не является*
Кредитор является аффилированным лицом Эмитента: *да*
Доля Эмитента в уставном капитале аффилированного лица: *отсутствует.*
Доля обыкновенных акций аффилированного лица, принадлежащих Эмитенту: *отсутствует.*
Доля участия аффилированного лица в уставном капитале Эмитента: *отсутствует.*

2) Полное фирменное наименование: *Общество с ограниченной ответственностью «РОВИ Факторинг ПЛЮС»*
Сокращенное фирменное наименование: *ООО «РОВИ Факторинг ПЛЮС»*
ОГРН: *1175007004150*
ИНН: *5010053018*
Место нахождения: *109028 г. Москва, наб. Серебряническая, д.29, этаж4, пом.III, ком.1*
Сумма кредиторской задолженности: *5 778,1*
Единица измерения: *тыс. руб.*
Доля основного кредитора в объеме кредиторской задолженности: *74,22%*
Размер и условия просроченной кредиторской задолженности (процентная ставка, штрафные санкции, пени): *отсутствуют*
Сведения о том, является ли основной кредитор организацией, подконтрольной членам органов управления эмитента и (или) лицу, контролирующему эмитента: *не является*
Кредитор является аффилированным лицом Эмитента: *да*
Доля Эмитента в уставном капитале аффилированного лица: *отсутствует.*
Доля обыкновенных акций аффилированного лица, принадлежащих Эмитенту: *отсутствует.*
Доля участия аффилированного лица в уставном капитале Эмитента: *0*

1.7.2. Сведения об обязательствах эмитента из предоставленного обеспечения

Сведения об общем размере обеспечения, предоставленного организациями группы эмитента, лицам, не входящим в группу эмитента, в том числе в форме залога, поручительства, независимой гарантии: *Эмитент не предоставлял обеспечение, в том числе по обязательствам третьих лиц.*

1.7.3. Сведения о прочих существенных обязательствах эмитента

Обязательства, которые, по мнению эмитента, могут существенным образом воздействовать на финансовое положение группы эмитента, в том числе на ликвидность, источники финансирования и условия их использования, результаты деятельности и расходы. Факторы, при которых указанные обязательства могут повлечь такое воздействие: *Прочих обязательств, не отраженных в бухгалтерской (финансовой) отчетности, которые могут существенно отразиться на финансовом состоянии Эмитента, его ликвидности, источниках финансирования и условиях их использования, результатах деятельности и расходов, не имеется.*

1.8. Сведения о перспективах развития эмитента

Приводится описание стратегии дальнейшего развития эмитента (а если эмитентом составляется и раскрывается консолидированная финансовая отчетность - стратегии дальнейшего развития группы эмитента) не менее чем на год в отношении организации нового производства, расширения или сокращения производства, разработки новых видов продукции, модернизации и реконструкции основных средств, возможного изменения основной деятельности.

Эмитент в дальнейшем планирует получать прибыль от основного вида деятельности – Эмитент осуществляет деятельность по привлечению на российском фондовом рынке денежных средств для компаний Группы QIWI.

Эмитент не планирует изменение основной деятельности.

Эмитентом (Группой эмитента) не принята стратегия развития эмитента (Группы эмитента).

1.9. Сведения о рисках, связанных с деятельностью эмитента

В Отчете представлены основные риски по Эмитенту и Группе. Детальный перечень рисков и описание Группы представлено в годовом отчете 20F по ссылке: <https://investor.qiwi.com/results-and-reports/sec-filings/4099263>

1.9.1. Отраслевые риски

Эмитент не ведет деятельность на внешних рынках, поэтому риски Эмитента описываются только для внутреннего рынка.

Поскольку Эмитент передает денежные средства, полученные от размещения Биржевых облигаций, компаниям Группы QIWI по договору (договорам) займа, в данном разделе приводится описание материальных рисков для Группы QIWI при осуществлении деятельности, связанной с предоставлением платежных и финансовых сервисов. В связи с тем, что более 90% бизнеса Группы QIWI сконцентрировано на российском рынке, ниже описываются риски и факторы, присущие, прежде всего, данному рынку.

Влияние возможного ухудшения ситуации в отрасли Эмитента на его деятельность и исполнение им обязательств по ценным бумагам. Приводятся наиболее значимые, по мнению Эмитента, возможные изменения в отрасли, а также предполагаемые действия Эмитента в этом случае.

Основными рисками, которые могут негативно сказаться на деятельности Эмитента и его способности исполнять свои обязательства по Биржевым облигациям на внутреннем рынке, являются:

- рост процентных ставок на финансовых рынках и рынках капитала;*
- ухудшение общей экономической ситуации в России на фоне геополитической турбулентности и введенных санкций и контр-санкций, и как следствие, ухудшение общего инвестиционного климата, ухудшение в сфере привлечения денежных средств на долговом рынке капитала.*

Влияние указанных негативных факторов на деятельность Эмитента и исполнение Эмитентом обязательств по Биржевым облигациям:

- при неблагоприятных тенденциях на фондовом рынке, отсутствии или снижении возможности привлечения финансирования юридическими лицами также повлечет за собой ухудшение условий деятельности Эмитента;*
- общее ухудшение экономической ситуации в России может привести к росту кредитных рисков Эмитента;*

Эмитент оценивает вышеуказанные риски как существенные. Следует также учитывать, что данные риски в основном находятся вне контроля Эмитента.

В случае возможного ухудшения ситуации в отрасли Эмитент планирует предпринять все возможные меры для уменьшения неблагоприятного влияния на деятельность Эмитента и исполнять обязательства по Биржевым облигациям в полном объеме в установленный срок.

Предполагаемые действия Эмитента в случае возникновения указанных рисков:

- усиление финансового контроля;*
- оптимизация финансовых потоков в соответствии с новыми рыночными условиями;*
- управление рисками, связанными с основной деятельностью Эмитента.*

С учетом специфики деятельности Эмитента основным риском, по оценкам Эмитента, может стать кредитный риск лиц, которым предоставлены денежные средства от размещения Биржевых облигаций в рамках программы биржевых облигаций путем предоставления займа (займов).

Процентные ставки купонного дохода по Биржевым облигациям определялись и будут определяться с учетом рыночной конъюнктуры, при этом процентные ставки по выданным и планируемому займу (займам) будут определяться на основании мониторинга уровня ставок на финансовом рынке. Существенная разница в ставках может привести к резкому росту финансовых расходов компаний Группы QIWI.

С учетом стабильного финансового положения Группы, вероятность риска неспособности Группы обслуживать заём (займы) перед Эмитентом, и как следствие вероятность риска затруднений в исполнении Эмитентом своих обязательств перед владельцами Биржевых облигаций оценивается как низкая.

В отношении компаний Группы QIWI:

Основной деятельностью Группы QIWI является деятельность, связанная с оказанием платежных сервисов. Приведенные ниже риски применимы как к внутреннему, так и к внешнему рынкам.

Деятельность компаний Группы QIWI чувствительна к уровню потребительских расходов. Индустрия платежных и финансовых сервисов в целом сильно зависит от общего уровня потребительских расходов, который влияет на каждый операционный сегмент Группы. В своей деятельности компании Группы сталкиваются с негативными эффектами, связанными с экономическими проблемами, которые влияют на доверие потребителей, потребительские расходы, доход потребителей или изменяют потребительские привычки. Экономические факторы, такие как уровень занятости, условия ведения бизнеса, затраты на энергию и топливо, процентные ставки, уровень инфляции и динамика национальной валюты по отношению к иностранным валютам (в частности, доллару США), могут сократить потребительские расходы или изменить потребительские привычки. Сокращение объема потребительских расходов может привести к снижению доходов и прибыли Группы QIWI. Если мерчанты (продавцы) или партнеры Группы будут меньше продавать свои продукты и услуги, используя сервисы Группы QIWI, или потребители будут совершать меньше транзакций, платежный оборот в сегменте Платежных сервисов Группы QIWI будет снижаться, что приведет к снижению доходов. Дальнейшее ослабление экономики может оказать негативное влияние на мерчантов (продавцов) и партнеров Группы QIWI, а также на потребителей, которые покупают товары и услуги с использованием платежной системы QIWI. Это в свою очередь, может негативно повлиять на бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Группы QIWI.

Значительная часть населения России по-прежнему использует наличные деньги как основное средство платежа, предпочитая их кредитным и дебетовым картам или электронному банкингу. Бизнес QIWI развивался из сети киосков и терминалов, позволяющих потребителям использовать наличные средства для онлайн-платежей, и основным конкурентным преимуществом Группы в то время была способность предлагать потребителям, которые в основном использовали наличные в качестве средства платежа, доступ к онлайн-платежам через киоски и терминалы, одновременно предлагая мерчантам доступ к большому количеству клиентов, использующих наличные деньги. С тех пор бизнес и операции Группы существенно расширились и стали более разнообразными, но сеть киосков и терминалов остается частью инфраструктуры QIWI, выступая в качестве одного из каналов пополнения и привлечения клиентов для QIWI-кошелька. Группа полагает, что рост использования QIWI-кошелька и, следовательно, оборотов, доходов и прибыльности сегмента платежных сервисов в некоторой степени зависит от использования наличных денег в качестве средства платежа и доступности сети киосков и терминалов QIWI. Со временем использование наличных денег сокращается по мере того, как все большая часть населения на развивающихся рынках производит платежи по средствам кредитных и дебетовых карт, а также через электронный банкинг, что ведет к сокращению сети киосков и терминалов. Если Группа не сможет успешно дифференцировать себя по сравнению с конкурентами на рынке платежных сервисов и финансовых услуг с помощью других продуктов и сервисов, помимо обеспечения возможности онлайн-платежей для потребителей, которые продолжают использовать наличные деньги, через сеть киосков и терминалов, а также доступа к этому потребительскому сегменту для мерчантов и партнеров, переход от наличных платежей к кредитным и дебетовым картам и электронному банкингу может снизить долю на рынке и обороты Группы, что как следствие может оказать неблагоприятное влияние на бизнес, финансовое состояние и результаты операций. Еще одним фактором, негативно влияющим на использование сети киосков и терминалов, который возник в 2020 году, - является резкое снижение посещаемости розничных точек продаж и других мест, где установлены киоски и терминалы Группы QIWI, из-за пандемии COVID-19 и связанных с ней ограничительных мер.

Мобильные устройства все чаще используются для платежей в электронной коммерции и денежных переводов. Значительная и постоянно растущая часть клиентов Группы получает доступ к платежным сервисам через мобильные устройства. Группа может потерять клиентов, если не сможет дальше соответствовать ожиданиям клиентов в отношении приложений для мобильных устройств. Способность успешно решать проблемы, связанные с быстрым развитием рынка мобильных платежей, имеет решающее значение для успеха деятельности QIWI, и неспособность постоянно наращивать объем мобильных платежей, осуществляемых через платформу QIWI, может иметь существенные неблагоприятные последствия для бизнеса и финансового состояния и результатов операций Группы.

Одним из ключевых показателей, который Группа использует для оценки эффективности платежных сервисов, является скорректированная средняя чистая доходность платежей, которая рассчитывается путем деления скорректированной платежной выручки сегмента платежных сервисов на общий объем платежей, которые Группа обрабатывает. На среднюю доходность платежей влияет ряд факторов, включая усиление конкуренции, давление со стороны мерчантов (продавцов) и / или агентов, изменения в регулировании и различные сделки по слиянию и поглощению.

Чтобы сохранять конкурентоспособность, Группа QIWI должна продолжать обеспечивать более удобные и привлекательные сервисы для мерчантов, клиентов и партнеров, по сравнению с предложениями конкурентов. Розничные банки и различные поставщики платежных сервисов постоянно развивают каналы платежей с низким или нулевым уровнем комиссии. Чтобы привлечь потребителей, QIWI также предлагает определенные услуги без комиссии, такие как большинство переводов между пользователями QIWI-кошельков и некоторые платежи в электронной коммерции. Несмотря на усилия Группы, пользователи могут выбирать других провайдеров платежных сервисов, даже если эти провайдеры не обладают тем уровнем сервисов, который представляет Группа, потому что они взимают более низкую плату.

Помимо этого, на среднюю скорректированную чистую доходность платежей влияет стоимость пополнения QIWI-кошельков. QIWI предоставляет своим клиентам возможность использовать различные способы для пополнения счетов QIWI-кошельков, включая, среди прочего, банковские карты и счета, балансы мобильных телефонов, а также пополнение по средствам киосков, терминалов и банкоматов. Клиенты также могут получать различные выплаты или денежные переводы на свои кошельки. Методы пополнения имеют различную стоимость для QIWI, и с течением времени такие затраты могут меняться для разных каналов.

Если относительный вес любого из каналов пополнения в общем составе изменится, это может оказать отрицательное влияние на доходы Группы. В настоящее время QIWI не пытается направить предпочтения потребителей на какие-либо конкретные методы пополнения. Увеличение доли более дорогих для Группы каналов пополнения кошелька может оказать существенное неблагоприятное влияние на доходность платежных сервисов, финансовое состояние и результаты деятельности Группы.

Также влияние на ситуацию в отрасли платежных и финансовых сервисов оказывает ситуация с коронавирусом. В декабре 2019 года в Китае был обнаружен новый вид коронавируса, что привело к временному закрытию многих офисов, розничных магазинов, а также к снижению производственных мощностей и стагнации заводов по всему Китаю. Быстрое распространение вируса по всему миру привело к запретам на международные поездки, отмене крупных мероприятий и сбоям в цепочке поставок. Эти меры негативно повлияли на потребительские и коммерческие расходы и платежную активность в целом и значительно способствовали ухудшению макроэкономических условий и росту безработицы в некоторых странах, в том числе в тех, в которых Группа QIWI осуществляет деятельность. Хотя правительства во всем мире предприняли шаги, чтобы попытаться смягчить некоторые из наиболее серьезных ожидаемых экономических последствий COVID-19, нет никаких гарантий того, что такие шаги будут эффективными или достигнут желаемых результатов своевременно. Негативные последствия коронавируса для бизнеса Группы включают в себя снижение доходов от мерчантов-букмекеров из-за отмены многочисленных крупных спортивных событий, сокращения денежных переводов, снижения использования киосков сети Группы QIWI. Пандемия коронавируса все еще продолжается, и карантинные ограничения продолжают действовать. Полное влияние пандемии COVID-19 на мировую экономику трудно предсказать из-за отсутствия ясности в отношении того, как долго она может продлиться. Эти факторы могут оставаться преобладающими в течение значительного периода времени и могут продолжать отрицательно влиять на бизнес, результаты операций и финансовое состояние. Кроме того, невозможно предсказать влияние, которое COVID-19 окажет на клиентов компаний Группы QIWI, потребителей, мерчантов и других деловых партнеров, и их соответствующее финансовое состояние, любое существенное негативное влияние на них может оказать существенное и неблагоприятное влияние и на Группу.

Влияние кризисных событий, вызванных пандемией COVID-19, негативно сказались на ряде направлений деятельности Группы QIWI как на внешних, так и на внутренних рынках. Негативные последствия, связанные с коронавирусной инфекцией, влияют на Группу QIWI также, как и на других участников рынка платежных сервисов. При этом Группа обладает достаточным потенциалом и запасом прочности, в том числе управленческими и иными ресурсами, для нивелирования негативного

влияния сложившейся на внутреннем и внешнем рынках ситуации и, как следствие, для исполнения Эмитентом своих обязательств по ценным бумагам.

Сложившаяся ситуация может негативно отразиться на финансовых и операционных результатах компаний Группы QIWI, но Группа предпримет все необходимые меры для минимизации данного риска, а также для исполнения Эмитентом обязательств по ценным бумагам.

Риски, связанные с возможным изменением цен на сырье, услуги, используемые Эмитентом в своей деятельности, и их влияние на деятельность Эмитента и исполнение им обязательств по ценным бумагам.

Эмитент не осуществляет производственную деятельность, не использует в своей деятельности сырье и услуги третьих лиц, которые могли бы в значительной степени оказать влияние на деятельность Эмитента, поэтому Эмитент оценивает данный риск и его влияние на исполнение Эмитентом своих обязательств по Биржевым облигациям как минимальный.

В отношении компаний Группы QIWI как на внешнем, так и на внутреннем рынке:

Себестоимость основных продуктов Группы зависит в том числе от стоимости пополнения QIWI-кошелька. QIWI предоставляет своим клиентам возможность использовать различные способы для пополнения счетов QIWI-кошельков, включая, среди прочего, банковские карты и счета, балансы мобильных телефонов, а также пополнение по средствам киосков, терминалов и банкоматов. Методы пополнения имеют различную стоимость для QIWI, и с течением времени такие затраты могут меняться для разных каналов пополнения. Изменение размера комиссий, взимаемых контрагентами Группы, в т.ч. банками, платежными агентами и банковскими платежными агентами, за услуги пополнения QIWI-кошелька, может привести к изменению средней стоимости пополнения, и как следствие к росту себестоимости продуктов и услуг Группы.

Риски, связанные с возможным изменением цен на продукцию и (или) услуги Эмитента, и их влияние на деятельность Эмитента и исполнение им обязательств по ценным бумагам.

Эмитент не производит никаких видов продукции и не оказывает никаких услуг на внешнем или внутреннем рынках, соответственно, не несет рисков какого-либо изменения цен в связи с этим. По мнению Эмитента, данный риск не окажет влияния на деятельность Эмитента и на исполнение Эмитентом своих обязательств по Биржевым облигациям.

В отношении компаний Группы QIWI как на внешнем, так и на внутреннем рынке:

В силу высокой конкуренции на рынке платежных сервисов и финансовых услуг, существенный рост стоимости услуг и продуктов, предоставляемых Группой, может привести к потере части клиентов, партнеров и мерчантов, которые могут предпочесть воспользоваться услугами, оказываемыми конкурентами по более низкой стоимости или бесплатно, даже если такие сервисы будут характеризоваться более низким уровнем удобства или надежности. Для сохранения конкурентного преимущества, Группа постоянно разрабатывает новые кастомизированные продукты и сервисы, которые дают возможность конкурировать не только на основании стоимости оказываемых услуг, но, в первую очередь, качества, уникальности и удобства сервиса.

Любой из факторов, перечисленных выше, может оказать существенное неблагоприятное влияние на репутацию, а также на бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Группы.

1.9.2. Страновые и региональные риски

Описываются риски, связанные с политической и экономической ситуацией, военными конфликтами, введением чрезвычайного положения и забастовками, а также географическими особенностями в государстве (государствах) и административно-территориальных единицах государства, в которых зарегистрирован (зарегистрированы) в качестве налогоплательщика и (или) осуществляет (осуществляют) финансово-хозяйственную деятельность эмитент (подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение).

Страновые риски:

Политическая и экономическая ситуация в стране, военные конфликты, введение чрезвычайного положения, забастовки, стихийные бедствия могут привести к ухудшению положения всей национальной экономики и тем самым привести к ухудшению финансового положения Эмитента, могут привести к снижению стоимости ценных бумаг Эмитента и негативно сказаться на возможности Эмитента своевременно и в полном объеме производить платежи по своим обязательствам.

Существенные изменения мировых цен на нефть, курса российского рубля по отношению к иностранным валютам, а также рост инфляции, отток иностранного капитала, снижение темпов роста ВВП, замедление деловой активности могут неблагоприятно отразиться на состоянии российской экономики и на способности Эмитента исполнять свои обязательства по Биржевым облигациям.

Любой из приведенных ниже рисков, с которыми российская экономика сталкивалась ранее, может оказывать или уже оказало значительное неблагоприятное воздействие на экономический климат в России и может оказать негативное влияние на деятельность компаний Группы QIWI:

- значительное снижение ВВП;
- высокий уровень инфляции;
- снижение цен на природные ресурсы;
- высокие и быстро растущие процентные ставки;
- нестабильные условия кредитования;
- международные санкции;
- высокое соотношение государственного долга к ВВП;
- нестабильность на валютном рынке;
- отсутствие реформ в банковском секторе и слабая банковская система, обеспечивающая ограниченную ликвидность для российских предприятий;
- отток капитала;
- рост безработицы и неполной занятости;
- снижение доходов значительной части населения России;
- большое количество убыточных предприятий, которые продолжают работать из-за некомпетентности существующей процедуры банкротства;
- распространенная практика уклонения от уплаты налогов.

Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и осуществляет свою основную деятельность на территории Российской Федерации.

Эмитент не рассматривает риски, связанные с географическими особенностями как существенные негативные факторы. Наряду с этим Эмитент не исключает возможные негативные последствия для себя в случае возникновения техногенных катастроф в одном из регионов его деятельности. Влияние особенностей отдельных регионов на деятельность Эмитента в целом незначительно и учитывается руководством Общества в процессе осуществления финансово-хозяйственной деятельности.

В последние несколько лет российская экономика сталкивалась с негативным влиянием конфликта в восточной Украине, ухудшения отношений России с некоторыми западными странами, экономических и финансовых санкций, введенных в связи с этими событиями для некоторых российских компаний и физических лиц, а также против некоторых секторов российской экономики. Волатильность цен на нефть и курса российского рубля по отношению к доллару США, сокращение доступа к финансированию для российских Эмитентов, отток капитала и общая политическая и экономическая неопределенность также являлись факторами, оказывающими влияние на российскую экономику. Покупательная способность населения снизилась из-за ослабления рубля.

Конфликт между Россией и Украиной, и особенно его эскалация в 2022 году, введенные в связи с этим санкции США, ЕС, Великобритании и других стран, возникающая в результате экономической нестабильности могут негативно сказаться на экономике РФ, в частности на деятельности и финансовом состоянии Группы QIWI.

Любой или все вышеперечисленные факторы могут оказать негативное влияние на бизнес, финансовое положение, результаты деятельности и перспективы Группы QIWI.

Региональные риски:

Эмитент зарегистрирован в г. Москве.

Москва, являясь городом федерального значения, обладающая диверсифицированной экономикой и развитой инфраструктурой, относится к наиболее экономически и политически стабильным регионам, не граничащим непосредственно с зонами военных конфликтов, а также с регионами, в которых высока опасность забастовок и введения чрезвычайного положения.

Москва активно развивает промышленность, оказывает поддержку инновационным, перспективным отраслям и бизнес-проектам, являясь лидером по инвестиционной привлекательности в России. Развитые информационно-коммуникационные технологии, запас мощности коммунальной

инфраструктуры, положительная динамика развития транспортной инфраструктуры и общественных пространств, высокое качество городской среды делают данный регион привлекательным для иностранных инвесторов.

В случае если произойдут негативные изменения ситуации в регионе, которые могут отрицательно сказаться на деятельности Эмитента, Эмитент намерен пересматривать свое региональное присутствие в пользу более благоприятных для ведения бизнеса регионов.

Предполагаемые действия Эмитента на случай отрицательного влияния изменения ситуации в стране (странах) и регионе на его деятельность.

Приведенные выше риски находятся вне сферы контроля Эмитента.

В случае реализации любого из рисков, перечисленных выше, Эмитент предполагает принять все возможные меры для снижения возможного негативного воздействия политической и экономической ситуации в стране и регионе на деятельность Эмитента. Перечень проводимых мероприятий будут разработан с учетом особенностей создавшейся ситуации для каждого конкретного случая индивидуально.

Предполагаемые действия Группы на случай отрицательного влияния изменения ситуации в стране (странах) и регионе на его деятельность.

Группа QIWI осуществляет политику мониторинга и управления рисками. В случае негативного развития ситуации, Группа QIWI планирует проводить регулярное стресс-тестирование, разработать и проводить соответствующие меры управления рисками, а также осуществить комплекс мероприятий по оптимизации бизнеса в доходной и расходной частях, включая «сворачивание» непрофильных или убыточных направлений, оптимизацию основных процессов, адаптацию бизнес-направлений с учетом новых реалий.

Риски, связанные с возможными военными конфликтами, введением чрезвычайного положения и забастовками в стране (странах) и регионе, в которых Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и (или) осуществляет основную деятельность.

Данные риски находятся вне контроля Эмитента и Группы. В случае реализации любого из рисков, перечисленных выше, Эмитент и Группа предполагают принять все возможные меры для снижения возможного негативного воздействия политической и экономической ситуации в стране и регионе на деятельность Эмитента и Группы. Перечень проводимых мероприятий будут разработан с учетом особенностей создавшейся ситуации для каждого конкретного случая индивидуально.

Риски, связанные с географическими особенностями страны (стран) и региона, в которых Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и (или) осуществляет основную деятельность, в том числе с повышенной опасностью стихийных бедствий, возможным прекращением транспортного сообщения в связи с удаленностью и (или) труднодоступностью и тому подобным.

Страна и регион, в которых Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и осуществляет основную деятельность, обладают развитой инфраструктурой, хорошим транспортным сообщением и не являются удаленными и труднодоступными, повышенная опасность стихийных бедствий, вероятность резкого изменения климатических условий оценивается Эмитентом, как низкая. Риски, связанные с географическими особенностями страны и регионов Эмитент оценивает как низкие.

Риск стихийных бедствий, возможного прекращения транспортного сообщения и других региональных факторов минимален.

Большинство приведенных в данном пункте рисков находятся вне контроля Эмитента.

При этом Эмитент располагает достаточным уровнем финансовой стабильности, чтобы преодолеть краткосрочные и среднесрочные негативные экономические последствия в стране. При долгосрочных негативных тенденциях в экономике, Эмитент предполагает предпринять соответствующие меры по антикризисному управлению с целью мобилизации бизнеса и максимального снижения негативного воздействия ситуации на бизнес Эмитента.

1.9.3. Финансовые риски

Описываются риски, связанные с влиянием изменения процентных ставок, валютного курса, инфляции на финансовое состояние эмитента (группы эмитента), в том числе на ликвидность, источники финансирования, ключевые финансовые показатели.

Эмитент подвержен риску, связанному с изменением процентных ставок.

Поскольку в своей деятельности Эмитент может использовать иные заемные средства, помимо средств, полученных от размещения Биржевых облигаций, рост процентных ставок по банковским кредитам или иным инструментам заемного финансирования может увеличить расходы Эмитента, связанные с обслуживанием долговых обязательств.

Процентная ставка купонного дохода по Биржевым облигациям определена с учетом рыночной конъюнктуры, а процентная ставка по займу (займам), которые Эмитент выдал (планирует выдать) компаниям Группы QIWI, - на основании договора (договоров) с заемщиком (заемщиками), с учетом ставки по Биржевым облигациям.

Эмитент не подвержен рискам, связанным с изменением курса обмена иностранных валют.

Эмитент не осуществляет экспорт и импорт продукции, у Эмитента отсутствуют обязательства по кредитам/займам, номинированные в иностранной валюте, в связи с чем Эмитент не подвержен риску, связанному с изменением курса обмена иностранных валют.

Хеджирование рисков Эмитентом не производится.

Подверженность финансового состояния Эмитента, его ликвидности, источников финансирования, результатов деятельности и тому подобного изменению валютного курса (валютные риски).

Поскольку Эмитент не имеет валютной выручки или обязательств, выраженных в иностранной валюте, финансовое состояние Эмитента не подвержено изменению валютных курсов. Эмитент не планирует осуществлять деятельность на внешнем рынке, представляется, что изменения курса национальной валюты к иностранным валютам не будут оказывать влияние на финансовое состояние Эмитента.

Предполагаемые действия Эмитента на случай отрицательного влияния изменения валютного курса и процентных ставок на деятельность Эмитента.

Подверженность Эмитента риску изменения курса обмена иностранных валют оценивается Эмитентом как незначительная, так как на дату составления настоящего Отчета у Эмитента отсутствуют обязательства, выраженные в иностранной валюте. В случае изменения валютного курса совершение каких-либо действий Эмитентом не предполагается, поскольку валютные риски для Эмитента несущественны.

Эмитент подвержен риску изменения процентных ставок.

В случае роста процентных ставок на российском долговом рынке стоимость привлечения средств для Эмитента может существенно возрасти.

Предполагаемые действия Эмитента на случай отрицательного влияния изменения процентных ставок на его деятельность: в случае возникновения риска неблагоприятного изменения процентных ставок Эмитент планирует разработать и внедрить ряд мероприятий в целях снижения затрат, корректировки планов по привлечению финансирования и инвестиционным затратам.

Указанные риски не могут быть полностью нивелированы, поскольку в большей степени находятся вне контроля Эмитента, зависят от общеэкономической ситуации в стране.

В случае привлечения Эмитентом заемного финансирования оно будет привлечено по фиксированной ставке. Возврат процентов планируется осуществлять за счет займа (займов), выданного (выданных) компаниям Группы QIWI.

В отношении компаний Группы QIWI:

Результаты деятельности Группы подвержены валютным рискам.

Финансовая отчетность Группы выражена в российских рублях, и хотя доходы и расходы Группы за пределами России осуществляются в местной валюте, их объемы незначительны. Также у Группы имеются некоторые активы и обязательства в иностранных валютах. Соответственно, результаты деятельности Группы, а также активы и обязательства подвержены колебаниям обменного курса между рублем и другими валютами. Изменения курсов валют также влияют на балансовую стоимость активов в консолидированном отчете о финансовом положении, что в зависимости от классификации соответствующего актива в отчете о финансовом положении может привести к убыткам в консолидированном отчете о финансовых результатах.

За последние десять лет курс российского рубля сильно колебался по отношению к доллару США и Евро. Российский рубль значительно обесценился по отношению к доллару США и евро с начала 2014 года.

Из-за экономических санкций, наложенных на некоторые российские компании и частных лиц США, ЕС, Канадой и другими странами, а также из-за волатильности цен на нефть, в России наблюдалась высокая инфляция и резкий отток капитала.

Учитывая текущую геополитическую обстановку, вероятно, что значительные колебания продолжатся в будущем. Дальнейшие колебания курса рубля могут оказать неблагоприятное воздействие на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности Группы.

Результаты деятельности Группы подвержены риску изменения процентных ставок.

Группа QIWI может привлекать дополнительное заемное финансирование для финансирования разработки новых или существующих проектов, и деятельность и рост Группы могут быть ограничены, если Группа не сможет сделать это на выгодных условиях или вообще не сможет. В частности, дальнейший успех проекта ROWI в значительной степени зависит от привлечения внешнего финансирования для финансирования его операций.

В случае наступления приведенных выше рисков Группа QIWI планирует разработать и принять ряд мер, адекватных сложившейся ситуации для минимизации влияния указанных рисков.

Указывается, каким образом инфляция может сказаться на выплатах по ценным бумагам, приводятся критические, по мнению Эмитента, значения инфляции, а также предполагаемые действия Эмитента по уменьшению указанного риска:

Рост инфляции в РФ приведет к общему росту процентных ставок, в том числе по ценным бумагам Эмитента, что может потребовать от Эмитента сопоставимого увеличения ставок купонов.

Эмитент не ведет операционную деятельность, доход от выдаваемого займа (займов) в пользу компаний Группы QIWI при существенном росте уровня инфляции в России может не покрывать в полной степени растущие расходы Эмитента. Критическим, по мнению Эмитентом, значением инфляции является уровень 25-30% в год при дальнейших заимствованиях.

Вышеописанная ситуация может негативно отразиться на финансовых и операционных результатах компаний Группы QIWI

Россия переживала высокий уровень инфляции с начала 1990-х годов. По данным Росстата, инфляция в РФ составила 11,4% в 2014 г., 12,9% в 2015 г., 5,4% в 2016 г., 2,5% в 2017 г., 4,2% в 2018 г. и 3% в 2019 г., 4,9% в 2020 г.

В апреле 2022 года уровень инфляции в России составил 17.83% в связи с геополитической ситуацией (см.раздел Страновые риски).

На некоторые расходы Группы, такие как заработная плата и аренда, влияет рост инфляции в России. Рост данных затрат в следствии инфляции может отрицательно повлиять на результаты деятельности Группы QIWI.

При возникновении указанного риска Эмитент разработает и примет меры, релевантные сложившейся ситуации.

Изменение инфляционных показателей по оценкам Эмитента не может оказать существенное влияние на исполнение Эмитентом своих обязательств.

Кроме того, деятельность Группы подвержена кредитному риску и риску ликвидности:

Влияние кредитного риска:

В сегменте платежных сервисов Группа стремится оказывать услуги на основе предоплаты или удостоверяется в том, что кредитный риск контрагента низок. Тем не менее, Группа подвержена риску неплатежа или иного невыполнения обязательств по контрактам с агентами и мерчантами. Если Группа предоставляет кредит или ссуду агенту, и не может получить ссуду или выручку, выплаченную агенту его клиентам из-за неплатежеспособности агента, мошенничества или иного фактора, Группа, тем не менее, должна завершить платеж мерчанту от имени пользователя. В результате потери Группы не будут ограничиваться потерей дохода в виде комиссии, причитающейся Группе от агента, но может составлять всю сумму пользовательских платежей, принятых таким агентом за определенный период времени.

У Группы также есть значительная дебиторская задолженность от некоторых мерчантов и агентов, и Группа не сможет вернуть эту дебиторскую задолженность в случае, если такие мерчанты окажутся под процедурой банкротства или в некоторых иных случаях. Дебиторская задолженность мерчантов, как правило, необеспеченная и беспроцентная, дебиторская задолженность и ссуды агентов обычно процентные и необеспеченные. Несмотря на то, что Группа

отслеживает кредитоспособность контрагентов на постоянной основе, нет никаких гарантий, что модели и подходы, которые Группа использует для оценки и мониторинга их кредитоспособности, будут достаточно достоверными и надежными, и Группа, возможно, не сможет обнаружить и предпринять шаги для своевременного снижения повышенного кредитного риска.

В дополнение к вышеуказанным источникам кредитного риска у Группы есть кредитный риск перед контрагентами по проекту ROWI, а также риск по банковским гарантиям и кредитам на исполнение контрактов, которые Группа предоставляет не связанным сторонам.

Если Группа столкнется с существенными дефолтами со стороны агентов, мерчантов, клиентов или других партнеров, бизнесу, финансовому состоянию и результатам деятельности может быть нанесен материальный ущерб.

Влияние риска ликвидности:

С 2014 года российская экономика переживает период макроэкономического спада и дефицита ликвидности на ряде рынков (включая те, в которых работает Группа), вызванные, в том числе, волатильностью цен на нефть, волатильностью курса рубля, вспышкой COVID-19 и режимом экономических санкций до 2022, что усугубилось с 2022 года из-за текущей геополитической ситуации (см. раздел Страновые риски). Банки и другие организации в России снизили лимиты кредитования в своей повседневной деятельности, и Группа отметила, что мерчанты и партнеры также начали, а в некоторых случаях продолжают запрашивать более крупное обеспечение для хеджирования своих рисков.

Любой из вышеперечисленных рисков может оказать неблагоприятное влияние на бизнес, результаты деятельности, финансовое состояние и перспективы развития Группы.

На сегодняшний день Группа смогла справиться с данными условиями и требованиями. Нехватка ликвидности для группы, в связи с трудностью внешних заимствований, имеет достаточно низкий уровень риска для бизнеса группы.

Указывается, какие из показателей финансовой отчетности Эмитента наиболее подвержены изменению в результате влияния указанных финансовых рисков. В том числе указываются риски, вероятность их возникновения и характер изменений в отчетности.

Эмитент предполагает, что в будущем следующие показатели финансовой отчетности будут наиболее подвержены изменению в результате влияния указанных финансовых рисков:

Название риска	Показатели финансовой отчетности, подверженные влиянию риска и характер изменения в отчетности
Риск изменения процентных ставок	<u>Показатели финансовой отчетности:</u> проценты к уплате, чистая прибыль (убыток), дебиторская задолженность, долгосрочные и краткосрочные обязательства. <u>Характер изменения в отчетности:</u> Рост процентных ставок может увеличивать стоимость заимствований для Эмитента, приведет к увеличению процентных выплат и снижению чистой прибыли Эмитента. Повышение уровня инфляции может привести к росту расходов (затрат), что приведет к увеличению долгосрочных и краткосрочных обязательств, а также дебиторской задолженности. Риск ликвидности и валютный риск повлекут снижение чистой прибыли.
Инфляционный риск	
Риск ликвидности	
Валютный риск	

Влияние финансовых рисков на показатели финансовой отчетности Группы.

Название риска	Показатели отчетности, наиболее подверженные влиянию указанного риска	Характер изменений в отчетности
Рост процентных ставок	Проценты к уплате, чистая прибыль за отчетный период	Увеличение стоимости обслуживания долга, рост процентных расходов
Риск сокращения ликвидности	Чистая прибыль за отчетный период, прочие доходы и расходы	Неспособность своевременного исполнения обязательств, как следствие – штрафные санкции (пени),

		дополнительные расходы, сокращение прибыли.
<i>Инфляционные риски</i>	<i>Выручка, чистая прибыль за отчетный период, операционные расходы</i>	Рост инфляции может негативно сказаться на уровне спроса, снижению валовой рентабельности. Рост операционных расходов на фоне инфляции может привести к снижению операционной рентабельности
<i>Риски изменения курсов валют</i>	<i>Чистая прибыль, финансовые обязательства, убытки по курсовым разницам</i>	Рост финансовых обязательств в локальной валюте и убытков по курсовым разницам, что может привести к уменьшению чистой прибыли
<i>Кредитный риск</i>	<i>Чистая прибыль, финансовые обязательства</i>	Риск неплатежа или иного невыполнения обязательств по контрактам с агентами и мерчантами может привести к потере дохода и убыткам Группы. Банкротство дебиторов может привести к возникновению просроченной дебиторской задолженности

1.9.4. Правовые риски

Правовые риски, связанные с деятельностью Эмитента (отдельно для внутреннего и внешнего рынков:

Эмитент не осуществляет экспорт товаров, работ либо услуг, а также не осуществляет деятельность за пределами Российской Федерации. Поэтому правовые риски, связанные с деятельностью Эмитента, описываются только для внутреннего рынка.

По мнению Эмитента, риски, связанные с изменением валютного, налогового, таможенного и лицензионного законодательства могут повлечь за собой ухудшение финансового состояния Эмитента. Но такие риски Эмитент оценивает для себя как незначительные.

Правовые риски, связанные с изменением валютного регулирования:

Внутренний рынок:

Риск, связанный с изменением валютного регулирования на внутреннем рынке, не оказывает существенного влияния на деятельность Эмитента, поскольку Эмитент не осуществляет и не планирует осуществлять расчеты в иностранной валюте.

Внешний рынок:

Эмитент не осуществляет деятельность на внешних рынках. В случае необходимости (наличия иностранных контрагентов) Эмитент будет использовать счета, открытие на территории Российской Федерации.

Правовые риски, связанные с изменением налогового законодательства:

Внутренний рынок:

Российское законодательство о налогах и сборах подвержено частым изменениям. В связи с этим существует возможность принятия актов законодательства о налогах и сборах, устанавливающих новые налоги и(или) сборы, повышающих налоговые ставки, размеры сборов, устанавливающих новые

налоги и (или) сборы повышающих налоговые ставки, размеры сборов, устанавливающих или отягчающих ответственность за нарушение законодательства о налогах и сборах, устанавливающих новые обязанности или иным образом ухудшающих положение налогоплательщиков или плательщиков сборов, а также иных участников отношений, регулируемых законодательством о налогах и сборах. Существующие налоговые законы допускают неоднозначное толкование.

Негативно отразиться на деятельности Эмитента (уменьшение размера чистой прибыли и денежных поступлений) могут следующие изменения:

- внесение изменений или дополнений в акты законодательства о налогах и сборах, касающихся увеличения налоговых ставок;*
- введение новых видов налогов;*
- иные изменения в российской налоговой системе.*

Внешний рынок:

Указанные риски не оказывают влияния на Эмитента.

Правовые риски, связанные с изменением правил таможенного контроля и пошлин:

Внутренний рынок:

Правовые риски, связанные с изменением правил таможенного контроля и пошлин, отсутствуют, поскольку Эмитент не занимается внешнеэкономической деятельностью.

Внешний рынок:

Эмитент не осуществляет деятельность на внешнем рынке, данный риск маловероятен.

Правовые риски, связанные с изменением требований по лицензированию основной деятельности Эмитента либо лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

Внутренний рынок:

Эмитент не осуществляет виды деятельности, требующие наличия специального разрешения (лицензии). Таким образом Эмитент не подвержен рискам, связанным с изменением требований по лицензированию основной деятельности Эмитента либо лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы).

В случае изменения требований по лицензированию деятельности Эмитента либо лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено, Эмитент примет необходимые меры для получения соответствующих лицензий и разрешений.

Внешний рынок:

Эмитент не осуществляет деятельность на внешнем рынке, данный риск маловероятен.

Правовые риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью Эмитента (в том числе по вопросам лицензирования), которые могут негативно сказаться на результатах его деятельности, а также на результаты текущих судебных процессов, в которых участвует Эмитент (отдельно для внутреннего и внешнего рынков):

В отношении Эмитента:

Внутренний рынок:

Возможность изменения судебной практики, связанной с деятельностью Эмитента (в том числе по вопросам лицензирования), рассматривается как незначительная и не окажет влияния на его деятельность. С даты государственной регистрации до даты составления настоящего Отчета ценных бумаг Эмитент не участвовал в судебных процессах.

В случае изменения судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью Эмитента, Эмитент намерен планировать свою финансово-хозяйственную деятельность с учетом этих изменений.

Внешний рынок:

Эмитент не осуществляет деятельность на внешнем рынке, данный риск маловероятен.

В отношении компаний Группы QIWI:

Группа QIWI является субъектом многообразного государственного регулирования. На деятельность Группы влияют законы и нормативные акты, число которых значительно увеличилось за последние годы. На компании Группы распространяются нормативно-правовые и подзаконные акты, регулирующие банковскую деятельность, а также законодательство, направленное на предотвращение отмывания доходов, полученных преступным путем и финансирования терроризма, а также законодательство, регулирующее рынок финансовых и платежных услуг, законодательство о защите прав потребителей, о валютном контроле, о рекламе, о защите персональных данных, а также антимонопольное законодательство.

В связи с обширным регулированием деятельности Группа регулярно является объектом различного рода проверок со стороны регулирующих органов. Кроме того, законы и правила, регулирующие деятельность Группы, значительно различаются от страны к стране. Многие из таких законов и нормативных актов постоянно изменяются, зачастую они неясны и несовместимы с другими применимыми законами и нормативными актами, в том числе в разных юрисдикциях, что делает соблюдение нормативных требований более трудоемким процессом, требующим постоянного контроля, и увеличивающим соответствующие операционные расходы, направленные на отслеживание и контроль всех законодательных изменений, а также увеличивающим юридические и регуляторные риски Группы QIWI в целом. Если органы власти в России или других странах примут решение о применении определенных толкований в отношении норм законодательства, которые отличаются от толкования, применяемого Группой QIWI, компании Группы могут быть признаны нарушившими такие нормы, что может повлечь негативные последствия для Группы, в том числе наложение штрафов, приостановку деятельности или применение иных мер. Подобные меры также могут ограничить способность Группы QIWI предоставлять некоторые из услуг в будущем и могут привести к увеличению расходов на ведение бизнеса.

Изменения в отрасли, в которой Группа QIWI осуществляет свою деятельность, происходят быстро, и новые продукты, которые Группа разрабатывает, могут в любой момент времени стать предметом дополнительного государственного регулирования, снижая преимущества, которые Группа QIWI ожидает получить от таких продуктов. В некоторых юрисдикциях, в которых работают компании Группы, в настоящее время практически отсутствует законодательство, регулирующее электронные платежи, и нет никаких гарантий, что в случае принятия такого законодательства, осуществление подобной деятельности продолжит быть выгодным для Группы QIWI. В определенных юрисдикциях судебные толкования и применимость законодательства и нормативных актов в отношении деятельности Группы QIWI могут быть неоднозначными или противоречивыми, и существует вероятность того, что власти в таких юрисдикциях могут решить, что компании Группы обязаны иметь дополнительные лицензии, разрешения и т.п. для предоставления услуг. Такие процессы лицензирования или подтверждения соответствия могут занимать значительное время и быть дорогостоящими. В случае если не удастся получить или продлить необходимые лицензии, разрешения и т.п. или выполнить определенные обязательные процедуры в любой юрисдикции, где работают компании Группы, Группа QIWI может столкнуться со штрафами, санкциями, потерей доходов или прекращением предоставления определенных услуг или осуществления деятельности в целом. Что касается стран, которые имеют установленную нормативно-правовую базу для видов услуг, которые предоставляет Группа QIWI, Группа не может дать никаких гарантий, что соответствующее законодательство не будет изменено в ущерб деятельности Группы. Любые ограничения, включая полный запрет, запрет определенных методов пополнения электронных кошельков или различные количественные ограничения на использование электронных кошельков, ужесточение правил идентификации клиентов и проверки мерчантов Группы QIWI могут оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы QIWI.

В целом, российские законодатели и правоохранительные органы в последнее время демонстрируют повышенное внимание к вопросам, связанным с киберпространством и электронными платежами, что подтверждается усилением правоприменительной деятельности на рынке киосков, деанонимизацией электронных платежей и различными другими инициативами, направленными на расширение государственного контроля над онлайн-деятельностью.

В декабре 2020 года был принят закон, потребовавший создания единого центра учета интерактивных ставок, который к концу сентября 2021 года заменил существующие саморегулируемые организации букмекерских контор и их соответствующие Центры учета переводов интерактивных ставок (ЦУПИС). Группа QIWI подала заявку с тем, чтобы выступить в качестве единого центра учета интерактивных ставок, однако заявка не была одобрена.

Таким образом, с 4 квартала 2021 КИВИ Банк, входящий в Группу QIWI, потерял статус Центра учета переводов интерактивных ставок (ЦУПИС), а Группа QIWI сохранила свои объемы в этой части рынка как платежный метод для выполнения ставок и получения выигрышей через QIWI Кошелек.

В настоящее время деятельность Группы подчиняется требованиям надлежущей проверки клиентов, установленным Федеральным законом Российской Федерации № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» от 7 августа 2001 года, а также поправкам к нему (далее — «Закон о борьбе с отмыванием денег»). Основываясь на Законе о борьбе с отмыванием денег, QIWI выделяет три типа пользователей в зависимости от уровня их идентификации: анонимные, идентифицированные с помощью упрощенной процедуры и полностью идентифицированные. Все эти типы потребителей подвержены различным денежным и неденежным ограничениям в отношении операций, которые они могут выполнять, а также в отношении остатков денежных средств на счетах, которые они могут держать, при этом полностью идентифицированные клиенты пользуются наибольшими привилегиями. Нет никакой гарантии, что QIWI всегда сможет собирать все необходимые данные для выполнения процедуры идентификации в полном объеме или что данные, которые пользователи предоставляют для целей идентификации, не будут содержать каких-либо ошибок или искажений и будут правильно сопоставлены с информацией, доступной в публичных базах данных. Из-за отсутствия ясности и пробелов, существующих в действующем законодательстве об идентификации клиентов, Группа вынуждена использовать основанный на оценке риска подход к КУС клиентов и иногда выносить суждения при применении законодательства о борьбе с отмыванием денег, в результате чего возникает риск несоблюдения требований законодательства. Российское законодательство о борьбе с отмыванием денег постоянно развивается и допускает разные толкования. Если будет обнаружено, что Группа не соблюдает какое-либо из его требований, QIWI может не только подвергнуться штрафам и санкциям, но и прекратить процессинг операций, которые, как считается, нарушают применимые правила, и потерять часть доходов.

Кроме того, деятельность Группы подвержена существенному влиянию изменений налогового регулирования. К рискам, связанным с налоговым законодательством, которые могут оказать негативный эффект на бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Группы можно отнести следующие риски:

- *Глобальные тенденции по деофшоризации;*
- *Существенные изменения к требованиям в странах и юрисдикциях, в которых осуществляют деятельность компании Группы;*
- *Слабость российской налоговой системы и возможные изменения в российском налоговом законодательстве;*
- *Риск признания компаний Группы необоснованным получателем налоговых льгот;*
- *Российские дочерние компании Группы подлежат налоговым проверкам со стороны российских налоговых органов, что может привести к возникновению дополнительных налоговых обязательств;*
- *Риск необходимости корректировки цен и получения дополнительных налоговых обязательств в отношении всех контролируемых операций в соответствии с требованиями российского законодательства о трансфертном ценообразовании;*
- *Изменения в соглашении об избежании двойного налогообложения между Россией и Кипром могут существенно увеличить налоговую нагрузку QIWI;*
- *Группа может столкнуться с трудностями при получении более низких ставок российского налога на прибыль, предусмотренных соглашением между Россией и Кипром об избежании двойного налогообложения для дивидендов, выплачиваемых из России;*
- *Российские правила недостаточной капитализации допускают различные толкования, что может повлиять на бизнес Группы, результаты деятельности и финансовое состояние;*
- *В зависимости от стоимости и характера активов Группы, а также суммы и характера дохода с течением времени, QIWI может быть классифицирована как пассивная иностранная инвестиционная компания («PFIC») для целей федерального подоходного налога США.*

1.9.5. Риск потери деловой репутации (репутационный риск)

Риск потери деловой репутации (репутационный риск) Эмитента возникает вследствие формирования у клиентов (контрагентов) негативного представления о финансовой устойчивости, финансовом положении Эмитента или характере его деятельности в целом, что может негативно сказаться на числе клиентов (контрагентов) и, таким образом, на операционных и финансовых показателях Эмитента.

В целях управления репутационным риском Эмитент планирует:

- осуществлять постоянный контроль за соблюдением законодательства Российской Федерации, в том числе мониторинг изменений законодательства Российской Федерации и нормативных актов государственных органов Российской Федерации;*
- обеспечивать своевременность расчетов по всем обязательствам, включая выплаты по ценным бумагам Эмитента;*
- осуществлять контроль за достоверностью бухгалтерской отчетности и иной публичной информации, в том числе информации, распространяемой в рекламных целях.*

В связи с тем, что Эмитент входит в Группу QIWI, в отношении риска потери деловой репутации Эмитент считает необходимым обратить внимание, что для Группы QIWI деловая репутация является одним из важнейших нематериальных активов и важным конкурентным преимуществом. Репутация Группы QIWI влияет на уровень рентабельности бизнеса, а также на вероятность успешной реализации стратегических планов Группы.

Бизнес Группы основан на доверии клиентов и мерчантов к брендам компаний Группы QIWI, а также на способности Группы предоставлять быстрые и надежные платежные сервисы, включая электронные платежи и услуги по обработке платежей, банковские гарантии, кредиты на исполнение государственных контрактов, а также другие финансовые услуги. Сила брендов и репутация имеют первостепенное значение для Группы. Ряд факторов может негативно повлиять на доверие клиентов к брендам компаний Группы QIWI, многие из которых находятся вне контроля Группы, и могут оказать неблагоприятное влияние на результаты деятельности. Эти факторы включают в себя:

- незаконное или ненадлежащее использование систем и проблемы, связанные с соблюдением процедур комплаенс;*
- регуляторные меры или расследования в отношении компаний Группы QIWI, как например, предписание ЦБ РФ, полученное Группой в декабре 2020 г. и истекшее в июне 2021, обязывавшее Группу приостановить большую часть трансграничных операций;*
- любое существенное нарушение систем и бизнес-процессов Группы;*
- любое нарушение системы безопасности или несанкционированный доступ посторонних лиц к пользовательским данным, которыми владеют компании Группы QIWI.*

Кроме того, QIWI в некоторой степени зависит от агентов, мерчантов и партнеров, которым Группа предоставляет продукты и сервисы. Несмотря на меры, которые Группа предпринимает для обеспечения соответствия деятельности агентов, мерчантов и партнеров стандартам Группы, QIWI не может контролировать их деятельность, что может привести к снижению качества обслуживания у конкретного контрагента, связанного с брендами компаний Группы, а это может негативно сказаться на репутации QIWI. Кроме того, негативная информация о том, что агенты, мерчанты и / или партнеры Группы вовлечены в мошеннические операции, независимо от точности такой информации или ее связи с текущей деятельностью Группы, может нанести ущерб репутации Группы.

Любое событие, которое наносит ущерб любому из брендов Группы и репутации надежного провайдера финансовых сервисов, может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Группы.

1.9.6. Стратегический риск

В отношении Эмитента:

Стратегический риск – риск возникновения у Эмитента убытков в результате ошибок (недостатков), допущенных при принятии решений, определяющих стратегию деятельности и развития организации

(стратегическое управление) и выражающихся в отсутствии учета или недостаточном учете возможных опасностей, которые могут угрожать деятельности, а также в неправильном или недостаточно обоснованном определении перспективных направлений деятельности, в которых Эмитент может достичь наивысших результатов, в отсутствии или обеспечении в неполном объеме необходимых ресурсов (финансовых, материально-технических, людских) и организационных мер (управленческих решений).

Эмитент планирует осуществлять деятельность по привлечению на российском фондовом рынке денежных средств для последующего направления данных средств на реализацию приоритетных инвестиционных проектов, находящихся в зоне ответственности Группы QIWI. В качестве основного инструмента для реализации указанных задач Эмитент рассматривает выпуск биржевых облигаций, номинированных в рублях.

Вероятность возникновения данного риска оценивается Эмитентом как низкая.

В отношении компаний Группы QIWI:

Индустрия платежных и финансовых сервисов, в которой осуществляет свою деятельность Группа QIWI, характеризуется быстрыми технологическими изменениями, постоянным внедрением новых продуктов и сервисов, развивающимися отраслевыми стандартами, изменением потребностей клиентов, а также выходом на рынок более крупных игроков, стремящихся к расширению своих сфер присутствия на данных рынках.

Для поддержания конкурентоспособности Группа QIWI постоянно стремится расширять спектр предлагаемых услуг и разрабатывать новые продукты. Данные проекты подвержены таким рискам как задержки разработки, отсутствие признания продукта со стороны клиентов, неспособность надлежащим образом оценить потенциальные доходы и расходы на проекты и объем требуемых для них инвестиций, неспособность предвидеть потенциальные проблемы, а также, среди прочего, неправильная оценка потребности клиентов в конкретном продукте.

Любая задержка в предоставлении новых услуг или неспособность дифференцировать услуги Группы или точно предсказать и удовлетворить рыночный спрос могут снизить спрос потребителей, мерчантов и партнеров на услуги Группы или сделать их морально устаревшими и негативно сказаться на перспективах развития Группы. Например, если альтернативные платежные и кредитные механизмы станут широкодоступными, заменив тем самым текущие продукты и услуги Группы QIWI, а Группа QIWI не сможет успешно и своевременно разработать и предложить аналогичные альтернативные платежные механизмы, это может негативно сказаться на деятельности Группы QIWI. В то же время, если новый продукт, который Группа разрабатывает или приобретает, не будет функционировать должным образом, это также может негативно повлиять на деятельность Группы QIWI, финансовое положение и операционные результаты.

Поскольку Группа QIWI позиционирует себя в первую очередь как поставщика платежных и финансовых сервисов будущего поколения, многие из новых продуктов основаны на непроверенных бизнес-моделях и, по сути, являются стартапами, запущенными с целью проверки гипотез, основанных на различных предположениях относительно моделей потребительского поведения и спроса. Эти предположения могут в конечном итоге оказаться неверными, и Группа QIWI не сможет реализовать данные проекты и окупить вложенные в них инвестиции.

Возможно, Группа QIWI не сможет возместить затраты, понесенные при разработке, внедрении и маркетинге новых продуктов и услуг, если разрабатываемые новые услуги не будут своевременно предоставлены клиентам Группы QIWI, не смогут эффективно конкурировать с предложениями и продуктами других компаний или не дадут ожидаемого результата. По мере того, как Группа QIWI выходит на новые рынки с новыми продуктами и предложениями, Группа сталкивается с дополнительными операционными, нормативными и другими рисками, которые невозможно предвидеть из-за отсутствия у компаний Группы QIWI опыта работы на таких рынках и с присущими им рисками.

Чтобы сохранить конкурентоспособность в индустрии финансовых услуг, необходимо инвестировать в начинающие компании (стартапы) или предпринимать различные инициативы в области разработки. Группа QIWI активно развивает новые продукты, услуги и технологии. Если инвестиции Группы QIWI в начинающие компании или проекты в области исследований и разработок не принесут ожидаемых результатов, Группа QIWI может потерять вложенные деньги, время и усилия.

Если Группа QIWI не сможет своевременно и с минимальными затратами разрабатывать новые продукты, внедрять или получать доступ к технологическим новациям или следовать меняющимся отраслевым стандартам, или если новые разработки Группы QIWI не принесут ожидаемых результатов, бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Группы могут ощутить существенное негативное влияние.

Некоторые из услуг Группы предоставляются в странах за пределами России, и Группа может стремиться к дальнейшему расширению географического присутствия при наличии подходящих возможностей. Экспансия Группы на новые географические рынки и дальнейшее развитие международной деятельности зависят от способности Группы применять существующие технологии или разрабатывать новые приложения для удовлетворения конкретных потребностей каждого местного рынка или страны. У Группы может не быть адекватных финансовых, технологических, кадровых и управленческих ресурсов для разработки эффективных и безопасных услуг или каналов распространения, которые будут удовлетворять потребности данных рынков. Возможно, Группа не сможет установить партнерские отношения с какими-либо контрагентами, которые могут понадобиться для усиления международной деятельности QIWI.

Если Группе не удастся выйти на новые рынки или страны и расширить международную деятельность, Группа не сможет продолжать увеличивать доходы и прибыль. Кроме того, Группа может выйти на новые географические рынки, на которых у нее может не быть опыта работы. Группа работает в отрасли, которая подвергается существенному регулированию, и незнание нормативной базы на новых рынках может привести к тому, что у Группы будут непредвиденные трудности или задержки в получении необходимых разрешений и лицензий регулирующих органов. Возможно, Группа не сможет успешно выйти на такие рынки из-за недостатка опыта, что может привести к дополнительным потерям или ограничить перспективы роста.

Время от времени Группа проводит оценку и планирует продолжать оценивать возможные сделки поглощения, партнерств или совместных предприятий. В рамках своей стратегии Группа намерена продолжать применять взвешенный подход к идентификации, осуществлению и интеграции стратегических приобретений, партнерств и совместных предприятий.

Потенциальные будущие приобретения, партнерства и совместные предприятия могут представлять значительный риск для существующей деятельности Группы, если Группа приобретет предприятия, которые окажутся некомплементарными для бизнеса QIWI, не пройдут необходимую юридическую проверку, Группа переоценит ожидаемый вклад от данных компаний в бизнес Группы, переоценит их стоимость или будет не в состоянии успешно интегрировать их в структуру Группы. Эти проекты будут требовать дополнительных менеджерских, операционных, финансовых и других ресурсов, могут создать операционные сложности, потребовать задействования дополнительных ресурсов, а также усиления контроля за процедурами. Кроме того, Группа может столкнуться со сложностями при финансировании или интеграции какого-либо предприятия, услуги или технологии, которые Группа приобретет или с которыми Группа вступит в партнерские отношения или организует совместное предприятие. Кроме того, интеграция любого приобретения может отвлечь время и ресурсы руководства от основного бизнеса Группы и нанести вред основной деятельности. Более того, даже если Группе удастся интегрировать вновь приобретенные активы, ожидаемая синергия или экономия могут не реализоваться, что приведет к более низким, чем ожидалось, выгодам для Группы от таких сделок. Дополнительно при приобретении проектов может оказаться невозможным провести детальное изучение сущности приобретаемых активов, например, из-за ограничений по времени для принятия решения и других факторов. Группа может нести ответственность за дополнительные обязательства или обязательства, не предусмотренные на момент приобретения. Возможно, что предполагаемые или фактические нарушения этих обязательств могут привести к принятию мер регулятором или привести к тому, что Группа не получит всех необходимых разрешений для завершения желаемой сделки по приобретению.

Некоторые приобретения Группа оплачивает денежными средствами, что может оказывать негативное влияние на ликвидность Группы. Группа также может осуществлять сделки по приобретению с помощью заемных средств, что может повысить уровень задолженности и негативно повлиять на ликвидность Группы, а также ограничить возможность по осуществлению ряда операций. Конкуренты Группы могут быть готовы или способны заплатить больше, чем QIWI, за активы, что может привести к невозможности реализовать сделку по приобретению. Группа также может столкнуться кредитными рисками и рисками контрагентов в связи с приобретениями, установлением партнерских отношений и созданием совместных предприятий в случае неисполнения контрагентами Группы своих обязательств.

Любой из вышеперечисленных рисков может оказать существенное неблагоприятное влияние на бизнес, результаты деятельности, финансовое состояние и перспективы развития Группы.

1.9.7. Риски, связанные с деятельностью эмитента

В декабре 2020 года ЦБ РФ ввел существенные ограничения на операции КИВИ Банка

С июля по декабрь 2020 года ЦБ РФ, действуя в качестве надзорного органа, провел плановую проверку АО «Киви Банк», компании Группы QIWI, (далее – «КИВИ Банк»), за период с июля 2018 года по сентябрь 2020 года. В ходе данной проверки были выявлены определенные нарушения и недочеты, касающиеся, прежде всего, требований к отчетности и ведению документации (<https://e-disclosure.ru/portal/event.aspx?EventId=e4CXxZ-CbXk6fmi1mclMoNg-B-B>). Денежный штраф, наложенный на КИВИ Банк в результате проверки, составил 11 миллионов рублей, или примерно 150 000 долларов США. Кроме того, в рамках предписания, в котором излагаются результаты проверки, ЦБ РФ ввел определенные ограничения в отношении операций КИВИ Банка, включая, начиная с 7 декабря 2020 года, приостановку или ограничение большинства видов платежей иностранным мерчантам, а также денежных переводы на предоплаченные карты со счетов юридических лиц.

Группа считает, что наложенные ограничения в первую очередь обусловлены пересмотром общего подхода ЦБ РФ к интерпретации применимого регулирования в сфере электронных платежей и общими тенденциями по усилению контроля в областях киберпространства и трансграничных платежей, а не выявленными конкретными нарушениями. Данное предположение подтверждается тем фактом, что в конце декабря 2020 года, по сообщениям в СМИ, аналогичные ограничения были наложены на основного конкурента Группы YooMoney (ранее «Яндекс.Деньги», принадлежит Сбербанку), одного из крупнейших провайдеров услуг электронных платежей в России.

Ограничения, введенные ЦБ РФ, оказали существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние и результаты операций, в первую очередь за счет сокращения оборотов в вертикали электронной коммерции и вертикали денежных переводов и, как следствие, на прибыль Группы.

8 июня 2021 г. срок ограничений введенных ЦБ РФ истек.

Не может быть никаких гарантий, что на Группу не будут наложены дополнительные ограничения в результате данной или любой другой проверок. Прошлые и будущие операции Группы также могут стать предметом более пристального внимания ЦБ РФ. Несмотря на то, что Группа принимает меры по минимизации воздействия ограничений на бизнес, нельзя гарантировать, что данные меры будут иметь успех.

Риски, связанные с текущими судебными процессами, в которых участвует Эмитент:

С даты государственной регистрации до даты составления настоящего Отчета Эмитент не участвовал в судебных процессах. Риски в связи с этим отсутствуют.

Коллективный иск к QIWI plc

После раскрытия информации об ограничениях, наложенных ЦБ РФ, Группа и некоторые из действующих и бывших исполнительных директоров были названы ответчиками по нескольким искам в Окружном суде США Восточного округа Нью-Йорка, которые были поданы в декабре 2020 года. В этих исках утверждается, что внутренний контроль Группы, связанный с отчетностью и ведением документации, был неэффективным, что привело к наложению на Группу санкций со стороны ЦБ РФ, что истцы считают нарушением разделов 10 (b) и 20 (a) Закона о торговле ценными бумагами 1934 года и Правила 10b-5, и требуют возмещения убытков и правовой защиты. Группа считает, что данные иски не обоснованы, и намерена отстаивать свою позицию в суде. На текущей стадии судебных разбирательств конечные результаты являются неопределенными, и Группа не может предсказать сроки или результаты, или оценить сумму убытков, если таковые будут, или их влияние, если таковое имеется, на финансовую результаты Группы.

Любой судебный процесс, стороной которого является любая компания, входящая в Группу, может привести к обременительному или неблагоприятному судебному решению, которое не может быть отменено при апелляции, или Группа может принять решение об урегулировании судебных исков на невыгодных условиях. Любой такой негативный результат может привести к выплате значительного денежного ущерба и, соответственно, бизнесу Группы может быть нанесен серьезный ущерб. Независимо от окончательного результата, защита этих исков требует больших затрат и может стать серьезным бременем для руководства и сотрудников, и Группа может получить

неблагоприятные предварительные, промежуточные или окончательные решения в ходе судебного разбирательства, которые могут серьезно повредить бизнесу Группы.

Риски, связанные с отсутствием возможности продлить действие лицензии Эмитента на ведение определенного вида деятельности либо на использование объектов, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

Эмитент не осуществляет и не планирует осуществлять деятельность, подлежащую лицензированию, и не использует объекты, нахождение которых в обороте ограничено. Риски в связи с этим отсутствуют.

Риски, связанные с возможной ответственностью Эмитента по долгам третьих лиц, в том числе дочерних обществ Эмитента:

Эмитент не заключал договоров, по которым может возникнуть ответственность Эмитента по долгам третьих лиц. Заключение таких договоров на дату составления настоящего Отчета не планируется.

Риски, связанные с возможностью потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи продукции (работ, услуг) Эмитента:

Риски, связанные с возможностью потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи продукции (работ, услуг) Эмитента, отсутствуют.

1.9.8. Риск информационной безопасности

Описывается риск, связанный с реализацией информационных угроз, в том числе обусловленных недостатком (уязвимостью) применяемых информационных технологий.

В отношении компаний Группы QIWI:

Несанкционированное или ненадлежащее раскрытие данных в результате нарушений кибербезопасности, компьютерных вирусов или иным образом, может подвергнуть Группу прямым потерям, ответственности, затяжным и дорогостоящим судебным разбирательствам и нанести ущерб репутации:

Группа QIWI хранит и/или передает конфиденциальные данные, такие как номера карт, номера мобильных телефонов и другие личные данные, и несет полную ответственность перед клиентами за неспособность защитить эти данные. Многочисленные и постоянно меняющиеся угрозы кибербезопасности, в том числе продвинутые и постоянные кибератаки, кибервымогательство, целевой фишинг и схемы социальной инженерии, внедрение компьютерных вирусов или других вредоносных программ, а также физическое уничтожение всей или части информационных технологий и инфраструктуры Группы могут поставить под угрозу конфиденциальность, доступность и целостность данных в информационных системах. В прошлом Группа сталкивалась с попытками нарушения безопасности со стороны хакеров, и попытки могут произойти в будущем. Любое нарушение системы в будущем может повлечь за собой материальные убытки или ответственность, включая штрафы и претензии за несанкционированные покупки с использованием неправомерно присвоенной информации о кредитной или дебетовой карте, кражу личных данных, выдачу себя за другое лицо или другие подобные претензии о мошенничестве.

Эти риски усугубляются пандемией COVID-19 и связанными с ней блокировками, поскольку несанкционированный доступ к данным потенциально может быть проще, когда большая часть сотрудников работает из дома. Более того, даже при отсутствии чрезвычайного события, такого как кибервзлом, Группа может быть признана не соблюдающей действующее законодательство об обработке и передаче персональных данных, которое активно развивается и усложняется во всем мире, в том числе в России.

Неправомерное использование конфиденциальных данных, включая личные данные, или нарушение кибербезопасности может нанести ущерб репутации Группы и удержать клиентов от использования любых услуг Группы, увеличить операционные расходы для исправления нарушений или сбоев, могут подвергать Группу незастрахованной ответственности, увеличить риск проверки со стороны регулирующих органов, могут подвергать Группы судебным искам, привести к наложению материальных санкций и штрафов государственными органами и иным образом существенно неблагоприятно повлиять на бизнес, финансовое положение и результаты деятельности.

1.9.9. Экологический риск

Описывается вероятность возникновения ущерба, связанного с негативным воздействием производственно-хозяйственной деятельности эмитента (подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение) на окружающую среду.

Эмитент не является производственной организацией, риск оценивается как минимальный.

1.9.10. Природно-климатический риск

Описываются риски, связанные с воздействием на производственно-хозяйственную деятельность эмитента (подконтрольных эмитенту организаций, имеющих для него существенное значение) стихийных сил природы, в том числе землетрясений, наводнений, бурь, эпидемий.

Риск оценивается как минимальный, детально см.раздел 1.9.2. Страновые и региональные риски

1.9.11. Риски кредитных организаций

Эмитенты, являющиеся кредитными организациями (головными кредитными организациями банковских групп), дополнительно приводят сведения о рисках, связанных с деятельностью кредитной организации (банковской группы), включая информацию о:

кредитном риске;

рыночном риске;

риске ликвидности;

операционном риске;

риске секьюритизации.

В случае если информация о таких рисках была ранее раскрыта эмитентом, являющимся кредитной организацией (головной кредитной организацией банковской группы), в составе информации, предусмотренной Указанием Банка России N 4482-У, вместо информации, предусмотренной настоящим подпунктом, эмитент вправе привести ссылку на такую информацию с указанием адреса сайта в сети "Интернет", на котором раскрыта данная информация, наименования и иных идентификационных признаков (отчетного периода, за который составлен), а также структурной единицы (раздела, пункта) документа, в котором раскрыта данная информация.

Сведения не указываются, т.к. Эмитент не является кредитной организацией.

1.9.12. Иные риски, которые являются существенными для эмитента (группы эмитента)

Указываются сведения об иных рисках, являющихся, по мнению эмитента, существенными для эмитента (группы эмитента) и не указанных ранее в настоящем пункте.

В отношении компаний Группы QIWI:

- 1) Группа QIWI функционирует в динамичной отрасли, где способность привлекать, нанимать, удерживать и развивать квалифицированный персонал имеет решающее значение для успеха и роста:*

Бизнес Группы QIWI функционирует при меняющихся технологических, социальных, экономических и нормативных вводных, которые требуют широкого спектра знаний и интеллектуального капитала. Чтобы Группа могла успешно конкурировать и расти, необходимо привлекать, нанимать, удерживать и развивать необходимый персонал, который может предоставить необходимый опыт по всему спектру потребностей в интеллектуальном капитале. Это особенно верно в отношении высшего управленческого персонала, а также квалифицированных и опытных инженеров-программистов и ИТ-специалистов, которые пользуются большим спросом и которых недостаточно в России и на большинстве других рынков, на которых работает QIWI. Рынок такого персонала является высококонкурентным, и у Группы могут быть сложности с тем, чтобы нанять дополнительный персонал или эффективно заменить текущий персонал квалифицированными или эффективными преемниками в случае увольнения. Усилия по удержанию и развитию персонала могут привести к значительным дополнительным расходам, что может негативно сказаться на прибыльности Группы.

Неспособность удержать или привлечь ключевой персонал может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое положение и результаты деятельности Группы.

- 2) Начиная с 2023 г., некоторые российские компании могут быть обязаны использовать преимущественно отечественное программное и аппаратное обеспечение российского производства:

В октябре 2020 г. была опубликована законодательная инициатива, направленная на обязательное использование программного и телекоммуникационного и радиооборудования отечественной разработки в отношении критической цифровой инфраструктуры (включая, в некоторой степени, и банковскую отрасль, в которой работают компании Группы) с 1 января 2023 г. и 2024 г., соответственно. Хотя в соответствии с последней версией законопроекта требование будет применяться только к участникам рынка, которые считаются операторами критической цифровой инфраструктуры (в которую не входят компании Группы), если это требование будет распространено на других игроков, включая Группу QIWI, возможно, что это может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое положение и результаты деятельности. Поскольку QIWI использует много технологий и оборудования иностранного производства, соблюдение этих требований может оказаться вызовом и, вероятно, приведет к значительным эксплуатационным расходам. Переход на программное и аппаратное обеспечение местного производства может отрицательно сказаться на характеристиках производительности и безопасности системы и, следовательно, на качестве оказываемых услуг.

Раздел 2. Сведения о лицах, входящих в состав органов управления эмитента, сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита, а также сведения о работниках эмитента

2.1. Информация о лицах, входящих в состав органов управления эмитента

Совет директоров (наблюдательный совет) и коллегиальный исполнительный орган управления не созданы (не сформированы), поскольку их формирование не предусмотрено уставом Эмитента.

Информация о единоличном исполнительном органе Эмитента

ФИО: Юданова Татьяна Александровна .

Год рождения: 1982

Сведения об образовании: высшее

Московский государственный институт электронной техники (технический университет).

Все должности, занимаемые данным лицом в Эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
2018	2019	Банковская группа (банк топ 300)	фриланс
2019	2020	Рокет	фриланс
2021	2021	КИВИ Банк (АО) с 05.04.2021 г. по 30.06.2021 г.	Менеджер по управлению стратегическими финансовыми проектами /Финансовая дирекция
2021	Н.в.	КИВИ Банк (АО) с 01.07.2021 г.	Менеджер по управлению казначейством, Финансовая дирекция / Казначейство
2021	н.в.	ООО «КИВИ Финанс» с 06.08.2021	Генеральный директор (совместительство)

Доли участия такого лица в уставном капитале Эмитента, являющегося коммерческой организацией, а для Эмитентов, являющихся акционерными обществами, - также доли принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента и количества акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам Эмитента: **не имеет. Эмитент не выпускал опционов.**

Доли участия лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществ Эмитента, а для тех дочерних и зависимых обществ Эмитента, которые являются акционерными обществами, - также доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества Эмитента и количество акций дочернего или зависимого общества Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам дочернего или зависимого общества Эмитента: **Лицо указанных долей не имеет. Опционов, в результате осуществления прав по которым могут быть приобретены акции дочернего или зависимого общества Эмитента, лицо не имеет.**

Сведения о характере любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента: *Указанных родственных связей нет.*

Сведения о привлечении такого лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: *Лицо к указанным видам ответственности не привлекалось.*

Сведения о занятии таким лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): *Лицо указанных должностей не занимало*

2.2. Сведения о политике в области вознаграждения и (или) компенсации расходов, а также о размере вознаграждения и (или) компенсации расходов по каждому органу управления эмитента

Совет директоров (наблюдательный совет) и коллегиальный исполнительный орган управления не созданы (не сформированы), поскольку их формирование не предусмотрено уставом Эмитента. В связи с этим информация в настоящем пункте не приводится.

2.3. Сведения об организации в эмитенте управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью, внутреннего контроля и внутреннего аудита

Уставом Эмитента создание органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью не предусмотрено.

Ревизионная комиссия (Ревизор) и иные органы Эмитента по контролю за его финансово-хозяйственной деятельностью Уставом Эмитента не предусмотрены и не сформированы.

Сведения об организации системы управления рисками и внутреннего контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента (внутреннего аудита), в том числе:

информация о наличии комитета по аудиту совета директоров (наблюдательного совета) Эмитента, его функциях, персональном и количественном составе: Совет директоров (наблюдательный совет) Уставом Эмитента не предусмотрены, поэтому такой комитет отсутствует.

Генеральный директор определяет организацию, цели и функции внутреннего контроля и осуществляет внутренний контроль в соответствии с полномочиями, определяемыми учредительными и внутренними документами организации.

2.4. Информация о лицах, ответственных в эмитенте за организацию и осуществление управления рисками, контроля за финансово-хозяйственной деятельностью и внутреннего контроля, внутреннего аудита

Полное описание структуры органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента и их компетенции в соответствии с уставом (учредительными документами) и внутренними документами Эмитента.

Уставом Эмитента создание органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью не предусмотрено.

Ревизионная комиссия (Ревизор) и иные органы Эмитента по контролю за его финансово-хозяйственной деятельностью Уставом Эмитента не предусмотрены и не сформированы.

Сведения об организации системы управления рисками и внутреннего контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента (внутреннего аудита), в том числе:

информация о наличии комитета по аудиту совета директоров (наблюдательного совета) Эмитента, его функциях, персональном и количественном составе: Совет директоров (наблюдательный совет) Уставом Эмитента не предусмотрены, поэтому такой комитет отсутствует.

информация о наличии отдельного структурного подразделения (подразделений) Эмитента по управлению рисками и внутреннему контролю (иного, отличного от ревизионной комиссии (ревизора), органа (структурного подразделения), осуществляющего внутренний контроль за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента), его задачах и функциях: отдельное структурное подразделение по управлению рисками и внутреннему контролю (иной, отличный от ревизионной комиссии (ревизора), органа (структурного подразделения), осуществляющего внутренний контроль за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента) у Эмитента отсутствует;

информация о наличии у Эмитента отдельного структурного подразделения (службы) внутреннего аудита, его задачах и функциях: такое структурное подразделение отсутствует.

Сведения о политике Эмитента в области управления рисками и внутреннего контроля: Политика Эмитента в области управления рисками предполагает постоянный мониторинг конъюнктуры и областей возникновения потенциальных рисков, а также выполнение превентивных мер,

направленных на предупреждение и минимизацию последствий негативного влияния рисков на деятельность Эмитента. У Эмитента нет специального документа, который содержит политику в области управления рисками.

Политика в области внутреннего контроля Эмитентом не утверждалась.

Генеральный директор определяет организацию, цели и функции внутреннего контроля и осуществляет внутренний контроль в соответствии с полномочиями, определяемыми учредительными и внутренними документами организации.

Порядок, способы и процедуры внутреннего контроля утверждаются внутренними документами организации и приказами. Могут привлекать эксперты специализированной компании (внешнего консультанта), обладающие соответствующими знаниями и опытом.

2.5. Сведения о любых обязательствах эмитента перед работниками эмитента и работниками подконтрольных эмитенту организаций, касающихся возможности их участия в уставном капитале эмитента

Эмитент не имеет обязательств перед сотрудниками (работниками), касающихся возможности их участия в уставном капитале Эмитента, а также не предоставляет и не предусматривает возможности предоставления сотрудникам (работникам) Эмитента опционов Эмитента, а также не заключал соглашения со своими сотрудниками (работниками), касающихся возможности их участия в уставном капитале Эмитента.

Раздел 3. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента, а также о сделках эмитента, в совершении которых имелась заинтересованность, и крупных сделках эмитента

3.1. Сведения об общем количестве акционеров (участников, членов) эмитента

Эмитент не является акционерным обществом.

Общее количество участников Эмитента на дату окончания отчетного периода: *1*

3.2. Сведения об акционерах (участниках, членах) эмитента или лицах, имеющих право распоряжаться голосами, приходящимися на голосующие акции (доли), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента

Информация указывается в отношении лиц, имеющих право распоряжаться не менее чем 5 процентами голосов, приходящихся на голосующие акции (доли, паи), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента.

Состав участников (акционеров) Эмитента входят лица, владеющие не менее чем пятью процентами его уставного капитала или не менее чем пятью процентами обыкновенных акций Эмитента, то по каждому из таких лиц указываются:

1. Полное фирменное наименование: **ПУБЛИЧНАЯ КОМПАНИЯ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ КИВИ ПИЭЛСИ (QIWI plc)**

Сокращенное фирменное наименование: *не предусмотрено*

Место нахождения: **КЕННЕДИ 12, КЕННЕДИ БИЗНЕС ЦЕНТР, 2 ЭТ., 1087, Г. НИКОСИЯ, КИПР**

ИНН: **9909362043**

ОГРН: *не применимо*

Регистрационный номер: **HE193010**

Размер доли участника Эмитента в уставном капитале Эмитента: **100%**

Размер доли принадлежащих ему обыкновенных акций Эмитента: *Эмитент не является акционерным обществом*

Вид права распоряжения голосами, приходящимися на голосующие акции (доли, паи), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента, которым обладает лицо: **прямое распоряжение**

Признак права распоряжения голосами, приходящимися на голосующие акции (доли, паи), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента, которым обладает лицо: **самостоятельное распоряжение;**

основание, в силу которого лицо имеет право распоряжаться голосами, приходящимися на голосующие акции (доли, паи), составляющие уставный (складочный) капитал (паевой фонд) эмитента: **участие (доля участия в уставном (складочном) капитале) в эмитенте;**

иные сведения: *отсутствуют.*

Сведения о контролирующих таких участников (акционеров) лицах, а в случае отсутствия таких лиц - об участниках (акционерах), владеющих не менее чем 20 процентами уставного капитала или не менее чем 20 процентами их обыкновенных акций таких участников (акционеров) Эмитента.

Лица, контролирующие указанного участника Эмитента:

ФИО: **Солонин Сергей Александрович**

Вид контроля, под которым находится участник (акционер) Эмитента по отношению к контролирующему его лицу (прямой контроль, косвенный контроль): **прямой контроль.**

Основание, в силу которого лицо, контролирующее участника (акционера) Эмитента, осуществляет такой контроль (участие в юридическом лице, являющемся участником (акционером) Эмитента, заключение договора простого товарищества, заключение договора поручения, заключение акционерного соглашения, заключение иного соглашения, предметом которого является осуществление прав, удостоверенных акциями (долями) юридического лица, являющегося участником (акционером) Эмитента): **участие в юридическом лице, являющемся участником Эмитента.**

Признак осуществления лицом, контролирующим участника (акционера) Эмитента, такого контроля (право распоряжаться более 50 процентами голосов в высшем органе управления юридического лица, являющегося участником (акционером) Эмитента; право назначать (избирать) единоличный исполнительный орган юридического лица, являющегося участником (акционером) Эмитента; право назначать (избирать) более 50 процентов состава коллегиального органа управления юридического лица, являющегося участником (акционером) Эмитента): **Право распоряжаться более 50 процентами голосов в высшем органе управления.**

Сведения о номинальных держателях, на имя которых в реестре акционеров Эмитента зарегистрировано не менее чем пять процентов уставного капитала или не менее чем пять процентов обыкновенных акций:

Эмитент является обществом с ограниченной ответственностью, акций не имеет, номинальные держатели отсутствуют.

Иные сведения, указываемые Эмитентом по собственному усмотрению: **отсутствуют.**

Сведения о номинальных держателях, на имя которых в реестре акционеров Эмитента зарегистрировано не менее чем пять процентов уставного капитала или не менее чем пять процентов обыкновенных акций:

Эмитент является обществом с ограниченной ответственностью, акций не имеет, номинальные держатели отсутствуют.

3.3. Сведения о доле участия Российской Федерации, субъекта Российской Федерации или муниципального образования в уставном капитале эмитента, наличии специального права ("золотой акции")

Сведения о доле государства, муниципального образования в уставном капитале Эмитента и специальных правах:

Размер доли уставного капитала Эмитента, находящейся в государственной (федеральной, субъектов Российской Федерации), муниципальной собственности: **отсутствует.**

Наличие специального права на участие Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований в управлении Эмитентом - акционерным обществом ("золотой акции"), срок действия специального права ("золотой акции"): **подобное специальное право отсутствует.**

3.4. Сделки эмитента, в совершении которых имелась заинтересованность

Эмитент, акции которого допущены к организованным торгам, приводит перечень совершенных им в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом "Об акционерных обществах" сделками, в совершении которых имелась заинтересованность, с указанием по каждой сделке заинтересованного лица (заинтересованных лиц), существенных условий и органа управления эмитента, принявшего решение о согласии на ее совершение или ее последующем одобрении (при наличии такого решения).

Эмитент не является акционерным обществом, акции которого допущены к организованным торгам.

3.5. Крупные сделки эмитента

Эмитент, акции которого допущены к организованным торгам, приводит перечень совершенных им в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом "Об акционерных обществах" крупными сделками, с указанием по каждой сделке ее существенных условий и органа управления эмитента, принявшего решение о согласии на ее совершение или ее последующем одобрении.

Эмитент не является акционерным обществом, акции которого допущены к организованным торгам.

Раздел 4. Дополнительные сведения об эмитенте и о размещенных им ценных бумагах

4.1. Подконтрольные эмитенту организации, имеющие для него существенное значение

Эмитент не имеет подконтрольных организаций, имеющих для него существенное значение.

4.2. Дополнительные сведения, раскрываемые эмитентами облигаций с целевым использованием денежных средств, полученных от их размещения

Облигации Эмитента не размещены в рамках программы облигаций, с использованием слов "зеленые облигации" и (или) "социальные облигации", и (или) "инфраструктурные облигации."

4.3. Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям эмитента с обеспечением, а также об обеспечении, предоставленном по облигациям эмитента с обеспечением

Сведения не приводятся, поскольку Эмитент ранее не осуществлял выпуск ценных бумаг с обеспечением.

4.3.1. Дополнительные сведения об ипотечном покрытии по облигациям эмитента с ипотечным покрытием

Сведения в пп. 4.3.1.1 - 4.3.1.4 не приводятся, поскольку Эмитент ранее не осуществлял выпуск облигаций с ипотечным покрытием.

4.3.1.1. Сведения о специализированном депозитарии (депозитариях), осуществляющем ведение реестра (реестров) ипотечного покрытия

4.3.1.2. Сведения о страховании риска ответственности перед владельцами облигаций с ипотечным покрытием

4.3.1.3. Сведения о лицах, уполномоченных получать исполнение от должников по обеспеченным ипотекой и (или) залогом прав требования участника долевого строительства требованиям, составляющим ипотечное покрытие облигаций.

4.3.1.4. Информация о составе, структуре и размере ипотечного покрытия облигаций с ипотечным покрытием.

4.3.1.4.1. Регистрационные номера выпусков (дополнительных выпусков) облигаций, обеспеченных залогом данного ипотечного покрытия, и даты их регистрации.

4.3.1.4.2. Размер ипотечного покрытия и его соотношение с размером (суммой) обязательств по облигациям с данным ипотечным покрытием:

4.3.1.4.3. Сведения о структуре ипотечного покрытия по видам имущества, составляющего ипотечное покрытие.

4.3.1.4.3.1. Структура ипотечного покрытия по видам имущества, составляющего ипотечное покрытие:

4.3.1.4.3.2. Структура обеспеченных ипотекой и (или) залогом прав требования участника долевого строительства требований, составляющих ипотечное покрытие:

4.3.1.4.3.3. Показатели, характеризующие размер и состав ипотечного покрытия.

4.3.1.4.3.4. Структура составляющих ипотечное покрытие требований, обеспеченных ипотекой жилых помещений:

4.3.1.4.3.5. Сведения о структуре требований, обеспеченных ипотекой и (или) залогом прав требования участника долевого строительства, составляющих ипотечное покрытие, по видам правового основания возникновения у эмитента облигаций с ипотечным покрытием прав на такое имущество.

4.3.1.4.3.6. Сведения о структуре обеспеченных ипотекой требований, составляющих ипотечное покрытие, по месту нахождения объекта недвижимости, являющегося предметом ипотеки (по субъектам Российской Федерации):

4.3.1.4.3.7. Информация о наличии просрочек платежей по обеспеченным ипотекой и (или) залогом прав требования участника долевого строительства требованиям, составляющим ипотечное покрытие:

4.3.1.4.4. Эмитент по своему усмотрению может указать иные сведения о составе, структуре и размере ипотечного покрытия.

4.3.2. Дополнительные сведения о залоговом обеспечении денежными требованиями по облигациям эмитента с залоговым обеспечением денежными требованиями

Сведения не приводятся, поскольку Эмитент ранее не осуществлял выпуск облигаций с залоговым обеспечением денежными требованиями.

4.3.2.1. Сведения о лице, осуществляющем учет находящихся в залоге денежных требований и денежных сумм, зачисленных на залоговый счет.

У Эмитента отсутствуют совокупности денежных требований, залогом которых обеспечивается исполнение обязательств по облигациям одного или нескольких выпусков.

4.3.2.2. Сведения о страховании риска убытков, связанных с неисполнением обязательств по находящимся в залоге денежным требованиям, и (или) риска ответственности за неисполнение обязательств по облигациям с залоговым обеспечением денежными требованиями.

Страхование не проводилось.

4.3.2.3. Сведения об организациях, обслуживающих находящиеся в залоге денежные требования.

Сведения в пп. 4.3.2.4 - 4.3.2.5. не приводятся, поскольку Эмитент ранее не осуществлял выпуск облигаций с залоговым обеспечением облигаций, в том числе с залоговым обеспечением облигаций, в состав которого входят денежные требования.

4.3.2.4. Информация о составе, структуре и стоимости (размере) залогового обеспечения облигаций, в состав которого входят денежные требования.

4.3.2.4.1. Регистрационные номера выпусков (дополнительных выпусков) облигаций с данным залоговым обеспечением и даты их регистрации.

4.3.2.4.2. Общая стоимость (размер) залогового обеспечения и ее соотношение с размером (суммой) обязательств по облигациям эмитента с данным залоговым обеспечением (а если данное залоговое обеспечение обеспечивает исполнение обязательств по заключенным эмитентом договорам - также с размером (суммой) денежных обязательств по таким договорам, выраженных в той же валюте, что и валюта, в которой выражены обязательства по облигациям с данным залоговым обеспечением):

4.3.2.4.3. Сведения о структуре залогового обеспечения по видам имущества, составляющего залоговое обеспечение.

4.3.2.4.3.1 Структура залогового обеспечения по видам имущества, составляющего залоговое обеспечение:

4.3.2.4.3.2 Структура находящихся в залоге денежных требований:

4.3.2.4.4. Информация о наличии просрочек платежей по находящимся в залоге денежным требованиям:

4.3.2.4.5. Эмитент по своему усмотрению может указывать иные сведения о составе, структуре и стоимости (размере) залогового обеспечения.

4.3.2.5. Информация о формах, способах принятия и объеме рисков, принятых первоначальными и (или) последующими кредиторами по обязательствам, денежные требования по которым составляют залоговое обеспечение.

4.4. Сведения об объявленных и выплаченных дивидендах по акциям эмитента

Сведения не приводятся, поскольку Эмитент не является акционерным обществом.

4.5. Сведения об организациях, осуществляющих учет прав на эмиссионные ценные бумаги эмитента

4.5.1 Сведения о регистраторе, осуществляющем ведение реестра владельцев ценных бумаг эмитента

Сведения не приводятся, поскольку Эмитент не является акционерным обществом.

4.5.2. Сведения о депозитарии, осуществляющем централизованный учет прав на ценные бумаги эмитента

В обращении находятся биржевые облигации Эмитента с централизованным учетом прав.

В связи с тем, что у Эмитента находятся в обращении биржевые облигации с централизованным учетом прав, справочно указывается информация о депозитарии, осуществляющим централизованный учет прав биржевых облигаций Эмитента:

Полное фирменное наименование: *Небанковская кредитная организация акционерное общество «Национальный расчетный депозитарий»*

Сокращенное фирменное наименование: *НКО АО НРД*

Место нахождения: *Российская Федерация, город Москва*

Почтовый адрес: *Российская Федерация, 105066, город Москва, улица Спартаковская, дом 12*

ИНН: *7702165310*

Телефон: *(495) 956-27-89, (495) 956-27-90*

Номер лицензии на осуществление депозитарной деятельности: *045-12042-000100*

Дата выдачи: *19.02.2009*

Срок действия: *без ограничения срока действия*

Лицензирующий орган: *ФСФР России*

4.6. Информация об аудиторе эмитента

Полное фирменное наименование: *Акционерное общество Аудиторская компания «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ»*

Сокращенное фирменное наименование: *АО АК «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ»*

Место нахождения: *129085, г. Москва, Звёздный бульвар, д. 21, стр. 1, эт. 7, пом. № 1, ч. комн. № 7*

ИНН: *7735073914*

ОГРН: *1027700253129*

Телефон: *+7 (495) 740-16-01*

Факс: *+7 (495) 740-16-01*

Адрес электронной почты: info@delprof.ru

Данные о членстве аудитора в саморегулируемых организациях аудиторов:

Полное наименование: *Саморегулируемая организация аудиторов Ассоциация «Содружество»*

Место нахождения: *119192 Россия, г. Москва, Мичуринский проспект 21 корп. 4 стр. 1*

Вид отчетности Эмитента, в отношении которой аудитором (аудиторской организацией) проводилась (будет проводиться) независимая проверка (бухгалтерская (финансовая) отчетность, консолидированная финансовая отчетность)	Отчетный год (годы) из числа последних пяти завершенных отчетных лет и текущего года, за который (за которые) аудитором (аудиторской организацией) проводилась (будет проводиться) независимая проверка отчетности Эмитента
<i>Бухгалтерская (финансовая) отчетность Эмитента, составленная в соответствии с Российскими стандартами бухгалтерского учета (РСБУ)</i>	2021
<i>Финансовая отчетность Эмитента, составленная в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО)</i>	2021
<i>Бухгалтерская (финансовая) отчетность Эмитента, составленная в соответствии с Российскими стандартами бухгалтерского учета (РСБУ)</i>	2021
<i>Бухгалтерская (финансовая) отчетность Эмитента, составленная в соответствии с Российскими стандартами бухгалтерского учета (РСБУ)</i>	2020
<i>Финансовая отчетность Эмитента, составленная в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО)</i>	2020

В случае если аудитором (аудиторской организацией) проводилась (будет проводиться) независимая проверка промежуточной бухгалтерской (финансовой) отчетности и (или) промежуточной консолидированной финансовой отчетности Эмитента, дополнительно указывается на это обстоятельство, а также приводится (приводятся) период (периоды) из числа последних пяти завершенных отчетных лет и текущего года, отчетность Эмитента за который (которые) проверялась (будет проверяться) аудитором (аудиторской организацией): *аудиторская организация проводила независимую проверку в отношении промежуточной бухгалтерской отчетности Эмитента по состоянию на 30.06.2020, бухгалтерской отчетности Эмитента по состоянию на 31.12.2021 и бухгалтерской отчетности Эмитента по состоянию на 31.12.2022г., подготовленной в соответствии с РСБУ.*

Описываются факторы, которые могут оказать влияние на независимость аудитора (аудиторской организации) от Эмитента, в том числе указывается информация о наличии существенных интересов, связывающих аудитора (лиц, занимающих должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) с Эмитентом (лицами, занимающими должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента):

Факторов, которые могут оказать влияние на независимость аудитора (аудиторской организации) от Эмитента, в том числе существенных интересов, связывающих аудитора (лиц, занимающих должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) с Эмитентом (лицами, занимающими должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента), нет.

Наличие долей участия аудитора (лиц, занимающих должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) в уставном капитале Эмитента: *Аудитор (лица, занимающие должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) долей в уставном капитале Эмитента не имеют.*

Предоставление Эмитентом заемных средств аудитору (лицам, занимающим должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации): *Предоставление Эмитентом заемных средств аудитору (лицам, занимающим должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) не осуществлялось.*

Наличие тесных деловых взаимоотношений (участие в продвижении продукции (услуг) Эмитента, участие в совместной предпринимательской деятельности и т.д.), а также родственных связей: *Тесных деловых взаимоотношений (участие в продвижении продукции (услуг) Эмитента, участие в совместной предпринимательской деятельности и т.д.), а также родственных связей нет.*

Сведения о лицах, занимающих должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, которые одновременно занимают должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации: *Лиц, занимающих должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, которые одновременно занимают должности в органах*

управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации, нет.

Иные факторы, которые могут повлиять на независимость аудитора от Эмитента, отсутствуют.

Меры, предпринятые Эмитентом и аудитором (аудиторской организацией) для снижения влияния указанных факторов:

Поскольку факторы, которые могут оказать влияние на независимость аудитора от Эмитента на дату составления настоящего Отчета, отсутствуют, сведения о предпринятых Эмитентом и аудитором мерах для снижения влияния указанных факторов в настоящем пункте Отчета не приводятся.

Однако в будущем, в случае возникновения таких факторов, основной мерой, предпринятой Эмитентом для снижения влияния указанных факторов, будет являться процесс тщательного рассмотрения Эмитентом кандидатуры аудитора на предмет его независимости от Эмитента и отсутствия перечисленных факторов.

Также для снижения указанных факторов Эмитент не будет осуществлять свою деятельность совместно с аудитором, не будет предоставлять займов, а также назначать на должность лиц, являющихся должностными лицами аудитора. Действия Эмитента и аудитора будут осуществляться в полном соответствии с законодательством Российской Федерации.

Порядок выбора аудитора (аудиторской организации) Эмитента:

Наличие процедуры тендера, связанного с выбором аудитора (аудиторской организации), и его основные условия:

Процедура тендера, связанная с выбором аудитора (аудиторской организации) отсутствует, в связи с чем его основные условия не приводятся.

Процедура выдвижения кандидатуры аудитора (аудиторской организации) для утверждения общим собранием акционеров (участников), в том числе орган управления, принимающий соответствующее решение:

В соответствии с п. 8.2.10 Устава Эмитента назначение аудиторской проверки, утверждение аудитора Эмитента и размера его вознаграждения, утверждение прошедшей аудиторскую проверку годовой финансовой отчетности отнесено к исключительной компетенции общего собрания участников Эмитента.

Отдельная процедура не предусмотрена.

Информация о работах, проводимых аудитором (аудиторской организацией) в рамках специальных аудиторских заданий:

Эмитент не привлекает аудитора (аудиторскую организацию) для специальных аудиторских заданий.

Порядок определения размера вознаграждения аудитора (аудиторской организации):

В соответствии с п. 8.2.10 Устава Эмитента определение размера оплаты услуг аудитора отнесено к исключительной компетенции общего собрания участников Эмитента. Между Эмитентом и аудитором заключается договор оказания аудиторских услуг.

Фактический размер вознаграждения, выплаченного Эмитентом аудитору (аудиторской организации) по итогам последнего завершеного отчетного года, за который аудитором (аудиторской организацией) проводилась независимая проверка годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности и (или) годовой консолидированной финансовой отчетности Эмитента:

Решением единственного участника Эмитента № 02/21 от 30.04.2021 утверждены вознаграждение аудитора в размере 204 000 (НДС не облагается) за проведение проверки бухгалтерской (финансовой) отчетности Эмитента за 2021 год, подготовленной в соответствии с РСБУ, и вознаграждение аудитора в размере 206 000 (НДС не облагается) за проведение проверки финансовой отчетности Эмитента за 2021 год, подготовленной в соответствии с МСФО. По состоянию на дату Отчета фактический размер вознаграждения выплачен частично.

Информация о наличии отсроченных и просроченных платежей за оказанные аудитором (аудиторской организацией) услуги: *Такие платежи отсутствуют.*

Раздел 5. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность), бухгалтерская (финансовая) отчетность эмитента

5.1. Консолидированная финансовая отчетность (финансовая отчетность) эмитента

Эмитент не составляет консолидированную финансовую отчетность.

Основание, в силу которого Эмитент не обязан составлять консолидированную финансовую отчетность:

Эмитент не составляет консолидированную финансовую отчетность, так как не является лицом, контролирующим организации, входящих в группу, или по иным основаниям и в порядке, которые предусмотрены федеральными законами.

В соответствии с пп. 8) п.1 ст. 2 и п. 5 ст. 2 Федерального закона от 27.07.2010 № 208-ФЗ «О консолидированной финансовой отчетности» Эмитент составляет финансовую отчетность в соответствии с МСФО.

Информация приводится в приложении № 1 к настоящему Отчету.

Эмитент не составляет промежуточную консолидированную финансовую отчетность за отчетные периоды, состоящие из трех и девяти месяцев.

5.2. Бухгалтерская (финансовая) отчетность

Бухгалтерская (финансовой) отчетности Эмитента за 2021 года размещена в сети интернет по ссылке: <https://disclosure.lprime.ru/portal/documents.aspx>

ООО «КИВИ Финанс»

Финансовая отчетность в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности и Аудиторское заключение

за год, закончившийся 31 декабря 2021 г. по состоянию на эту дату

ООО «КИВИ Финанс»

Финансовая отчетность за год, закончившийся 31 декабря 2021 г.

Содержание	стр.
Отчет о финансовом положении	2
Отчет о совокупном доходе	3
Отчет о движении денежных средств	4
Отчет об изменениях в собственном капитале	5
Примечания к финансовой отчетности	6

ООО «КИВИ Финанс»

Отчет о финансовом положении
по состоянию на 31 декабря 2021 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

	Прим.	31 декабря 2021 г.	31 декабря 2020 г.
Активы			
Внеоборотные активы			
Процентные займы выданные	4	4 976 250	4 976 250
Отложенные налоговые активы		9 838	12 444
		4 986 088	4 988 694
Оборотные активы			
Торговая и прочая дебиторская задолженность		661	829
Предоплата по налогам		—	1 332
Денежные средства и их эквиваленты		155 744	107 424
Прочие оборотные активы		11	27
		156 416	109 612
Итого активы		5 142 504	5 098 306
Капитал и обязательства			
Капитал			
Уставный капитал		10	10
Добавочный капитал		126 000	115 000
Нераспределенная прибыль		(32 024)	(49 775)
Итого капитал		93 986	65 235
Долгосрочные обязательства			
Выпущенные долговые ценные бумаги	5	4 948 712	4 923 118
		4 948 712	4 923 118
Краткосрочные обязательства			
Проценты по выпущенным долговым ценным бумагам	5	91 904	90 894
Кредиторская задолженность		7 808	19 059
Задолженность по налогу на прибыль		94	—
		99 806	109 953
Итого обязательства		5 048 518	5 033 071
Итого капитал и обязательства		5 142 504	5 098 306

Утверждено и подписано:

Т.А. Юданова
Генеральный директор

30 Марта 2022 г.

ООО «КИВИ Финанс»

Отчет о совокупном доходе
За год, закончившийся 31 декабря 2021 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

	Прим	2021	2020
Процентные и аналогичные доходы		471 803	73 168
Процентные и аналогичные расходы		(446 565)	(104 157)
Чистый процентный доход/(расход):		25 238	(30 989)
Расходы под ожидаемые кредитные убытки	4	–	(23 750)
Управленческие и административные расходы		(3 049)	(7 470)
Прочие доходы и расходы (нетто)		–	(10)
Прибыль до налогообложения		22 189	(62 219)
Доход/(расход) по налогу на прибыль		(4 438)	12 444
Чистый убыток за год		17 751	(49 775)
Итого совокупный убыток за год		17 751	(49 775)

Утверждено и подписано:

Т.А. Юданова
Генеральный директор

30 Марта 2022 г.

ООО «КИВИ Финанс»

Отчет о движении денежных средств
За год, закончившийся 31 декабря 2021 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

	Прим.	2021	2020
Движение денежных средств по операционной деятельности			
Выпуск долговых ценных бумаг		—	4 999 375
Выдача займов		(2 500 000)	(5 000 000)
Поступление от погашения займов		2 500 000	—
Проценты уплаченные		(418 800)	—
Проценты полученные		471 844	80 914
Прочие операции		(15 724)	(87 875)
Чистое уменьшение денежных средств от операционной деятельности		37 320	(7 586)
Движение денежных средств по финансовой деятельности			
Взнос учредителя		11 000	115 010
Чистое увеличение денежных средств от финансовой деятельности		11 000	115 010
Денежные средства на начало года		107 424	—
Денежные средства на конец года		155 744	107 424

Утверждено и подписано:

Т.А. Юданова
Генеральный директор

30 Марта 2022 г.

ООО «КИВИ Финанс»

Отчет об изменениях в собственном капитале
за год, закончившийся 31 декабря 2021 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

	Уставный капитал	Добавочный капитал	Нераспределенная прибыль	Итого капитал
На 31 декабря 2019 г.	–	–	–	–
Взнос учредителя	10	115 000	–	115 010
Прибыль за год	–	–	(49 775)	(49 775)
На 31 декабря 2020 г.	10	115 000	(49 775)	65 235
Взнос учредителя	–	11 000	–	11 000
Прибыль за год	–	–	17 751	17 751
На 31 декабря 2021 г.	10	126 000	(32 024)	93 986

Утверждено и подписано:

Т.А. Юданова
Генеральный директор

30 Марта 2022 г.

ООО «КИВИ Финанс»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

1. Общие сведения и основная деятельность

Общество с ограниченной ответственностью «КИВИ Финанс» (далее – «Компания») было учреждено в Российской Федерации 11.06.2020 г. в соответствии с Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью». Зарегистрированный офис Компании расположен по адресу: Российская Федерация, г. Москва, ул. Дорожная, д. 60, корп. 1, этаж 1, офис 3.

ООО «КИВИ Финанс» создано с целью привлечения внешнего финансирования для реализации проектов Группы. Компания действует в одном операционном сегменте.

По состоянию на 31 декабря 2021 г. единственным участником Компании является «QIWI plc», входящее в группу компаний QIWI (далее – «Группа»). Основным акционером Группы является Сергей Солонин.

Дочерние общества отсутствуют.

2. Основные положения учетной политики

2.1 Основа подготовки финансовой отчетности

Настоящая финансовая отчетность за год, закончившийся 31 декабря 2021 г., подготовлена в полном соответствии требованиям Международных стандартов финансовой отчетности (далее – «МСФО»), включая все изменения в стандартах, вступившие в силу с 1 января 2021 г. Компания не применяла досрочно какие-либо стандарты, разъяснения или поправки, которые были выпущены, но еще не вступили в силу.

Настоящая финансовая отчетность подготовлена на основе правил учета по первоначальной стоимости. Функциональной валютой Компании и валютой, в которой подготовлена настоящая финансовая отчетность, является национальная валюта Российской Федерации – российский рубль.

Далее приводятся основные положения учетной политики, которые были использованы при подготовке данной финансовой отчетности. Подготовка финансовой отчетности по МСФО требует использования некоторых важных бухгалтерских оценок. Области бухгалтерского учета, предполагающие более высокую степень оценки или сложности, а также области, в которых допущения и оценки являются существенными для финансовой отчетности, указаны в Примечании 3.

Стандарты и интерпретации, вступившие в силу 1 января 2021 года

Для финансовых периодов, начинающихся 1 января 2021 года или после этой даты, вступили в силу поправки к стандартам, которые применимы к годовой финансовой отчетности за период, закончившийся 31 декабря 2021 года:

- Поправки к МСФО (IFRS) 16 «Аренда» - «Уступки по аренде в связи с COVID-19» (вступают в силу для годовых периодов, начинающихся 1 июня 2020 и позже);
- Реформа базовых процентных ставок и ее влияние на финансовую отчетность – Этап 2.

ООО «КИВИ Финанс»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

Мы не ожидаем, что эти скорректированные стандарты, выпущенные Советом по МСФО, повлияют на Компанию, так как они либо не относятся к деятельности Компании, либо требуют учета, который соответствует ее текущей учетной политике.

Стандарты и интерпретации, которые были выпущены, но еще не вступили в силу

Советом по МСФО (IASB) был выпущен ряд стандартов и поправок к стандартам, которые вступают в силу в будущих учетных периодах. Наиболее значительными из них являются:

- Ежегодные усовершенствования МСФО – цикл поправок 2018-2020 годов (вступают в силу 1 января 2022 года);
- Поправки к МСФО (IAS) 16 «Основные средства» - «Поступления до предполагаемого использования» (вступают в силу 1 января 2022 года);
- Поправки к МСФО (IAS) 37 «Оценочные обязательства, условные обязательства и условные активы» - Обременительные договоры – «Затраты на выполнение договора» (вступают в силу 1 января 2022 года);
- МСФО (IFRS) 17 «Договоры страхования» (вступает в силу 1 января 2023 года);
- Поправки к МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой отчетности» и МСФО (IAS) 8 «Учетная политика, изменения в бухгалтерских оценках и ошибки» - «Классификация обязательств как краткосрочных или долгосрочных» (вступают в силу 1 января 2023 года).

При необходимости Компания намерена применить стандарты, которые были выпущены, но еще не вступили в силу, с даты их вступления в силу. Компания ожидает, что данные новые стандарты и интерпретации не окажут существенного влияния на финансовую отчетность Компании.

Принцип непрерывности деятельности

Настоящая финансовая отчетность Компании была подготовлена исходя из принципа непрерывности деятельности, в соответствии с которым реализация активов и погашение обязательств происходит в ходе обычной деятельности.

Экономическая среда, в которой компания осуществляет свою деятельность

Экономика Российской Федерации проявляет некоторые характерные особенности, присущие развивающимся рынкам. Она особенно чувствительна к колебаниям цен на нефть и газ. Налоговое, валютное и таможенное законодательство Российской Федерации продолжают развиваться, подвержены частым изменениям и допускают возможность разных толкований. Сохраняющаяся геополитическая напряженность в отношении РФ, а также продолжающееся действие международных санкций в отношении некоторых российских компаний и граждан оказывали негативное влияние на российскую экономику в текущем году.

ООО «КИВИ Финанс»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

2020 и 2021 годы ознаменовались значительными негативными изменениями на мировом рынке, вызванными вспышкой пандемии коронавируса КОВИД-19. Наряду с нарастающей геополитической обстановкой в конце 2021ого-начале 2022ого годов, это привело к повышению волатильности фондового рынка РФ и курса российского рубля.

Компания продолжает оценивать влияние этих факторов на свое финансовое положение и будущие денежные потоки и тщательно отслеживает все изменения.

Руководство Компании полагает, что в результате предпринятых действий у Компании будет достаточно средств для погашения обязательств и финансирования деятельности, что позволит ей продолжить деятельность в качестве непрерывно функционирующего предприятия в обозримом будущем. Тем не менее, будущие последствия текущей экономической ситуации сложно прогнозировать, и текущие ожидания и оценки руководства могут отличаться от фактических результатов.

2.2 Классификация активов и обязательств в качестве оборотных/внеоборотных активов и краткосрочных/долгосрочных обязательств

Компания представляет активы и обязательства в отчете о финансовом положении с разбивкой на оборотные/внеоборотные активы и краткосрочные/долгосрочные обязательства. Актив классифицируется в качестве оборотного в следующих случаях:

- актив предполагается реализовать, либо он предназначен для продажи или потребления в ходе обычного операционного цикла;
- актив преимущественно предназначен для торговли;
- актив предполагается к реализации в течение двенадцати месяцев после окончания отчетного периода; или
- актив представляет собой денежные средства или их эквиваленты, за исключением случаев, когда его запрещено обменивать или использовать для погашения обязательства в течение как минимум двенадцати месяцев после окончания отчетного периода.

Все прочие активы классифицируются в качестве внеоборотных. Обязательство классифицируется в качестве краткосрочного в следующих случаях:

- обязательство предполагается погасить в ходе обычного операционного цикла;
- обязательство предназначено главным образом для торговли;
- обязательство подлежит погашению в течение двенадцати месяцев после окончания отчетного периода; или
- Компания не имеет безусловного права отложить погашение этого обязательства на срок как минимум двенадцати месяцев после окончания отчетного периода.

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

2.3 Оценка справедливой стоимости

Информация о справедливой стоимости финансовых инструментов, отражаемых по амортизированной стоимости, раскрыта в Примечании 8. Справедливая стоимость является ценой, которая была бы получена за продажу актива или выплачена за передачу обязательства в рамках сделки, совершаемой в обычном порядке между участниками рынка, на дату оценки. Оценка справедливой стоимости предполагает, что сделка по продаже актива или передаче обязательства происходит:

- либо на основном рынке для данного актива или обязательства;
- либо, в условиях отсутствия основного рынка, на наиболее благоприятном рынке для данного актива или обязательства.

У Компании должен быть доступ к основному или наиболее благоприятному рынку.

Справедливая стоимость актива или обязательства оценивается с использованием допущений, которые использовались бы участниками рынка при определении цены актива или обязательства, при этом предполагается, что участники рынка действуют в своих лучших интересах.

Компания использует такие методики оценки, которые являются приемлемыми в сложившихся обстоятельствах и для которых доступны данные, достаточные для оценки справедливой стоимости, при этом максимально используя уместные наблюдаемые исходные данные и минимально используя ненаблюдаемые исходные данные. Все активы и обязательства, справедливая стоимость которых оценивается или раскрывается в финансовой отчетности, классифицируются в рамках описанной ниже иерархии источников справедливой стоимости на основании исходных данных самого нижнего уровня, которые являются значимыми для оценки справедливой стоимости в целом:

- Уровень 1 – рыночные котировки цен на активном рынке по идентичным активам или обязательствам (без каких-либо корректировок).
- Уровень 2 – модели оценки, в которых существенные для оценки справедливой стоимости исходные данные, относящиеся к наиболее низкому уровню иерархии, являются прямо или косвенно наблюдаемыми на рынке.
- Уровень 3 – модели оценки, в которых существенные для оценки справедливой стоимости исходные данные, относящиеся к наиболее низкому уровню иерархии, не являются наблюдаемыми на рынке.

В случае активов и обязательств, которые признаются в финансовой отчетности на периодической основе, Компания определяет факт перевода между уровнями источников иерархии, повторно анализируя классификацию (на основании исходных данных самого нижнего уровня, которые являются значимыми для оценки справедливой стоимости в целом) на конец каждого отчетного периода.

ООО «КИВИ Финанс»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

2.4 Финансовые инструменты

Финансовым инструментом является любой договор, приводящий к возникновению финансового актива у одной организации и финансового обязательства или долевого инструмента у другой организации.

Финансовые активы

Первоначальное признание и оценка

Финансовые активы при первоначальном признании классифицируются как оцениваемые впоследствии по амортизированной стоимости, по справедливой стоимости через прочий совокупный доход (ПСД) и по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

Классификация финансовых активов при первоначальном признании зависит от характеристик предусмотренных договором денежных потоков по финансовому активу и бизнес-модели, применяемой Компанией для управления этими активами. Компания первоначально оценивает финансовые активы по справедливой стоимости, увеличенной в случае финансовых активов, оцениваемых не по справедливой стоимости через прибыль или убыток, на сумму затрат по сделке.

Для того чтобы финансовый актив можно было классифицировать и оценивать по амортизированной стоимости или по справедливой стоимости через прочий совокупный доход, необходимо, чтобы договорные условия этого актива обуславливали получение денежных потоков, которые являются «исключительно платежами в счет основной суммы долга и процентов» на непогашенную часть основной суммы долга. Такая оценка называется SPPI-тестом и осуществляется на уровне каждого инструмента.

Бизнес-модель, используемая Компанией для управления финансовыми активами, описывает способ, которым Компания управляет своими финансовыми активами с целью генерирования денежных потоков. Бизнес-модель определяет, будут ли денежные потоки следствием получения предусмотренных договором денежных потоков, продажи финансовых активов или и того, и другого.

Последующая оценка

Для целей последующей оценки финансовые активы классифицируются на четыре категории:

- финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости (долговые инструменты);
- финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход с последующей реклассификацией накопленных прибылей и убытков (долговые инструменты);
- финансовые активы, классифицированные по усмотрению организации как оцениваемые по справедливой стоимости через прочий совокупный доход без последующей реклассификации накопленных прибылей и убытков при прекращении признания (долевые инструменты);
- финансовые активы, оцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток.

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости (кредиты и займы)

Данная категория является наиболее уместной для Компании. Компания оценивает финансовые активы по амортизированной стоимости, если выполняются оба следующих условия:

- финансовый актив удерживается в рамках бизнес-модели, целью которой является удержание финансовых активов для получения предусмотренных договором денежных потоков; и
- договорные условия финансового актива обуславливают получение в указанные даты денежных потоков, являющихся исключительно платежами в счет основной суммы долга и процентов на непогашенную часть основной суммы долга.

Финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости, впоследствии оцениваются с использованием метода эффективной процентной ставки, и к ним применяются требования в отношении обесценения. Прибыли или убытки признаются в составе прибыли или убытка в случае прекращения признания актива, его модификации или обесценения.

Прекращение признания

Финансовый актив (или – где применимо – часть финансового актива или часть группы аналогичных финансовых активов) прекращает признаваться (т.е. исключается из отчета Компании о финансовом положении), если:

- срок действия прав на получение денежных потоков от актива истек; либо
- Компания передала свои права на получение денежных потоков от актива либо взяла на себя обязательство по выплате третьей стороне получаемых денежных потоков в полном объеме и без существенной задержки по «транзитному» соглашению; и либо (а) Компания передала практически все риски и выгоды от актива, либо (б) Компания не передала, но и не сохраняет за собой практически все риски и выгоды от актива, но передала контроль над данным активом.

Если Компания передала свои права на получение денежных потоков от актива либо заключила транзитное соглашение, она оценивает, сохранила ли она риски и выгоды, связанные с правом собственности, и, если да, в каком объеме. Если Компания не передала, но и не сохранила за собой практически все риски и выгоды от актива, а также не передала контроль над активом, Компания продолжает признавать переданный актив в той степени, в которой она продолжает свое участие в нем.

Обесценение финансовых активов

Компания признает оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки («ОКУ») в отношении всех долговых инструментов, оцениваемых не по справедливой стоимости через прибыль или убыток. ОКУ рассчитываются на основе разницы между денежными потоками, причитающимися в соответствии с договором, и всеми денежными потоками, которые Компания ожидает получить, дисконтированной с использованием первоначальной эффективной процентной ставки или ее приблизительного значения. Ожидаемые денежные потоки включают денежные потоки от продажи удерживаемого обеспечения или от других механизмов повышения кредитного качества, которые являются неотъемлемой частью договорных условий.

ООО «КИВИ Финанс»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

ОКУ признаются в два этапа. В случае финансовых инструментов, по которым с момента их первоначального признания кредитный риск значительно не увеличился, создается оценочный резерв под убытки в отношении кредитных убытков, которые могут возникнуть вследствие дефолтов, возможных в течение следующих 12 месяцев (12-месячные ожидаемые кредитные убытки). Для финансовых инструментов, по которым с момента первоначального признания кредитный риск увеличился значительно, создается оценочный резерв под убытки в отношении кредитных убытков, ожидаемых в течение оставшегося срока действия этого финансового инструмента, независимо от сроков наступления дефолта (ожидаемые кредитные убытки за весь срок).

Компания считает, что по финансовому активу произошел дефолт, если предусмотренные договором платежи просрочены на 90 дней. Однако в определенных случаях Компания также может прийти к заключению, что по финансовому активу произошел дефолт, если внутренняя или внешняя информация указывает на то, что маловероятно, что Компания получит, без учета механизмов повышения кредитного качества, удерживаемых Компанией, всю сумму оставшихся выплат, предусмотренных договором. Финансовый актив списывается, если у Компании нет обоснованных ожиданий относительно возмещения предусмотренных договором денежных потоков.

Финансовые обязательства

Первоначальное признание

Все финансовые обязательства первоначально признаются по справедливой стоимости, за вычетом непосредственно относящихся к ним затрат по сделке.

Финансовые обязательства Компании включают заемные средства от третьих лиц и классифицируются как финансовые обязательства, оцениваемые по амортизированной стоимости.

Последующая оценка

Последующая оценка финансовых обязательств зависит от их классификации.

Финансовые обязательства, оцениваемые по амортизированной стоимости (долговые инструменты)

Данная категория является наиболее значимой для Компании. В данную категорию относятся долгосрочные и краткосрочные заемные средства от третьих лиц. После первоначального признания долговые инструменты оцениваются по амортизированной стоимости с использованием метода эффективной процентной ставки.

Амортизированная стоимость рассчитывается с учетом дисконтов или премий при приобретении, а также комиссионных или затрат, которые являются неотъемлемой частью эффективной процентной ставки. Амортизация эффективной процентной ставки включается в состав процентных расходов в отчете о прибыли или убытке.

ООО «КИВИ Финанс»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

Прекращение признания

Признание финансового обязательства прекращается, если обязательство погашено, аннулировано, или срок его действия истек. Если имеющееся финансовое обязательство заменяется другим обязательством перед тем же кредитором на существенно отличающихся условиях или если условия имеющегося обязательства значительно изменены, такая замена или изменения учитываются как прекращение признания первоначального обязательства и начало признания нового обязательства, а разница в их балансовой стоимости признается в отчете о прибыли или убытке.

Взаимозачет финансовых инструментов

Финансовые активы и финансовые обязательства подлежат взаимозачету, а нетто-сумма – представлению в отчете о финансовом положении, когда имеется юридически защищенное в настоящий момент право на взаимозачет признанных сумм и когда имеется намерение произвести расчет на нетто-основе, реализовать активы и одновременно с этим погасить обязательства.

2.5 Денежные средства

Денежные средства включают в себя денежные средства в банках и кассовую наличность, а также краткосрочные депозиты со сроком хранения не более трех месяцев.

2.6 Капитал

В соответствии с законодательством Российской Федерации, участник общества с ограниченной ответственностью, если иное не предусмотрено уставом общества, имеет право в любое время выйти из общества и потребовать оплаты своей доли в стоимости чистых активов Общества, определяемую на основании данных бухгалтерской отчетности общества по состоянию на 31 декабря того года, который предшествовал году выхода участника. Выход единственного участника из общества с ограниченной ответственностью не допускается.

Компания имеет только одного участника, соответственно уставный капитал, добавочный капитал и накопленная прибыль или убытки признаются в капитале, а не в обязательствах.

2.7 Налогообложение

Текущий налог на прибыль

Текущие активы и обязательства по налогу на прибыль за текущий и предшествующий периоды определяются исходя из сумм, подлежащих уплате в бюджет или возмещению из него. Используемые налоговые ставки и законы являются действующими на отчетную дату.

ООО «КИВИ Финанс»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

2. Основные положения учетной политики (продолжение)

Отложенный налог на прибыль

Отложенный налог на прибыль рассчитывается по методу балансовых обязательств в части временных разниц, возникающих между налоговой базой активов и обязательств и их балансовой стоимостью в финансовой отчетности. Балансовая величина отложенного налога рассчитывается по налоговым ставкам, которые действуют или, по существу, вступили в силу на конец отчетного периода и применение которых ожидается в период сторнирования временных разниц. Отложенные налоговые активы в отношении вычитаемых временных разниц признаются лишь в том случае, когда существует высокая вероятность получения в будущем налогооблагаемой прибыли, которая может быть уменьшена на сумму таких вычетов.

2.8 Процентные доходы и расходы

Процентные доходы и расходы признаются в составе прибыли или убытка с использованием метода эффективной процентной ставки

ООО «КИВИ Финанс»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

3. Бухгалтерские оценки и профессиональные суждения в применении учетной политики

Компания использует оценки и делает допущения, которые оказывают влияние на отражаемые в отчетности суммы активов и обязательств в течение следующего финансового года. Оценки и суждения подвергаются постоянному критическому анализу и основаны на прошлом опыте руководства и других факторах, в том числе на ожиданиях относительно будущих событий, которые считаются обоснованными в сложившихся обстоятельствах. Руководство также использует некоторые суждения кроме требующих оценок в процессе применения учетной политики. Суждения, которые оказывают наиболее значительное влияние на показатели, отраженные в финансовой отчетности, и оценки, которые могут привести к необходимости существенной корректировки балансовой стоимости активов и обязательств, включают следующие:

Оценочный резерв под ожидаемые кредитные убытки по займам, выданным связанным сторонам

Оценка убытков согласно МСФО (IFRS) 9 по всем категориям финансовых активов требует применения суждения, в частности, при определении ОКУ и оценке значительного увеличения кредитного риска необходимо оценить величину и сроки возникновения будущих денежных потоков, и стоимость обеспечения. Такие расчетные оценки зависят от ряда факторов, изменения в которых могут привести к различным суммам оценочных резервов под обесценение. Расчеты ОКУ Компании являются результатом моделей, включающих ряд базовых допущений относительно выбора переменных исходных данных и их взаимозависимостей. Кредитный риск управляется на групповом уровне, в случае нехватки у компании Группы средств для погашения задолженности Группа оказывает ей поддержку, следовательно, вероятность дефолта отдельных компаний группы оценивается как вероятность дефолта всей Группы.

Налоговое законодательство

Налоговое, валютное и таможенное законодательство Российской Федерации допускает возможность различных толкований (Примечание 9).

Операции со связанными сторонами

В ходе своей обычной деятельности Компания заключает сделки со связанными сторонами. Эти операции осуществлялись преимущественно по рыночным ставкам. Оценки и суждения применяются в определении осуществлялись ли сделки по рыночным или нерыночным условиям, в случае, где нет активного рынка таких операций. Расчеты и операции со связанными сторонами представлены в Примечании 6. При выдаче займа Компания определяет его стоимость на основании стоимости собственного финансирования. Стоимость собственного финансирования Компании приблизительно равна стоимости финансирования Группы, поскольку облигации, выпускаемые Компанией, обеспечены офертами о предоставлении обеспечения и поручительствами компаний Группы.

ООО «КИВИ Финанс»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

4. Процентные займы выданные

	Дата погашения	Процентная ставка, годовых	31 декабря 2021 г.	31 декабря 2020 г.
Займ выданный связанной стороне	06.10.2023	9,4%	–	2 488 125
Займ выданный связанной стороне	06.10.2023	9,5%	497 625	497 625
Займ выданный связанной стороне	06.10.2023	9,5%	696 675	696 675
Займ выданный связанной стороне	06.10.2023	9,4%	1 293 825	1 293 825
Займ выданный связанной стороне	06.10.2023	9,5%	2 488 125	–
Итого займы выданные			4 976 250	4 976 250
Резерв под ожидаемые кредитные убытки			(23 750)	(23 750)
За вычетом краткосрочной части долгосрочных займов выданных			–	–
Итого долгосрочные займы выданные			4 976 250	4 976 250

По состоянию на 31 декабря 2021 г. Компания отражает резерв на ожидаемые кредитные убытки в отношении займов выданных в размере 23 750 тыс. руб. (на 31 декабря 2020 г. - 23 750 руб.) на основании кредитного рейтинга Группы (RuA по ЭкспертРА) и соответствующей ему вероятности дефолта.

5. Выпущенные долговые ценные бумаги

	Дата погашения	Процентная ставка, годовых	31 декабря 2021 г.	31 декабря 2020 г.
Облигации в рублях серии 001P-01	10.10.2023	8,4%	5 040 616	5 014 012
Итого долговые ценные бумаги выпущенные			5 040 616	5 014 012
За вычетом краткосрочной части			91 904	90 894
Итого долгосрочные долговые ценные бумаги выпущенные			4 948 712	4 923 118

В октябре 2020 года Компания успешно разместила выпуск облигаций серии 001P-01 на сумму 5 млрд. руб. со ставкой купона 8,4% годовых и сроком погашения 3 года.

Согласно учетной политике все выпуски биржевых облигаций отражаются за вычетом соответствующих расходов по заключению сделок, которые амортизируются в течение срока жизни кредитов с использованием метода эффективной процентной ставки. В 2020 году расходы на заключение сделок составили 83 000 тыс. руб.

На момент выпуска, средневзвешенная эффективная процентная ставка для Компании по данным облигациям составила 9,3%.

ООО «КИВИ Финанс»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

5. Выпущенные долговые ценные бумаги (продолжение)

Компания находится под влиянием ряда ограничительных условий по облигационным займам. По состоянию на 31 декабря 2021 г. Компания выполняла все ограничительные условия, предусмотренные решениями о выпуске облигаций.

По биржевым облигациям серии 001P-01, регистрационный номер выпуска 4B02-01-00011-L-001P от «06» октября 2020 г QIWI plc, Sette FZ и КИВИ АО (далее «Оференты») предоставлены публичные безотзывные оферты, согласно которым Оференты безотзывно обязуются в случае наступления определенных оснований приобретения и последующего акцепта оферты приобрести данные облигации у владельцев.

6. Расчеты и операции со связанными сторонами

Характер взаимоотношений с теми связанными сторонами, с которыми Компания осуществляла существенные операции или имела значительные остатки по расчетам на 31 декабря 2021 г., и 31 декабря 2020 г., представлен в таблицах:

	За год, закончившийся 31 декабря 2021		По состоянию на 31 декабря 2021	
	Доходы от операций со связанными сторонами	Расходы от операций со связанными сторонами	Суммы задолженности связанных сторон	Суммы, причитающиеся связанным сторонам
Компании под общим контролем материнской компании	471 803	(1 562)	4 976 250	(13 574)
Ключевой управленческий персонал	—	(115)	—	—
	За год, закончившийся 31 декабря 2020		По состоянию на 31 декабря 2020	
	Доходы от операций со связанными сторонами	Расходы от операций со связанными сторонами	Суммы задолженности связанных сторон	Суммы, причитающиеся связанным сторонам
Компании под общим контролем материнской компании	73 168	(7 258)	4 976 250	(16 053)
Ключевой управленческий персонал	—	(57)	—	—

Условия займов, выданных связанным сторонам, представлены в Примечании 4 и по мнению руководства являются рыночными.

ООО «КИВИ Финанс»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

7. Управление финансовыми рисками и капиталом

Управление рисками Компании осуществляется в отношении финансовых, операционных и юридических рисков. Финансовый риск включает в себя валютный риск, процентный риск, кредитный риск и риск ликвидности. Главной целью управления финансовыми рисками является определение лимитов риска и дальнейшее обеспечение соблюдения установленных лимитов. Управление операционным и юридическим рисками должно обеспечивать надлежащее функционирование внутренних политик и процедур в целях минимизации данных рисков.

а) Валютный риск

Компания не подвержена валютному риску, так как все активы и обязательства Компании выражены в российских рублях.

б) Процентный риск

Компания не подвержена влиянию колебаний преобладающих рыночных процентных ставок на ее финансовое положение и денежные потоки. На 31 декабря 2021 г. процентные ставки по займам выданным и облигационным займам полученным являются фиксированными.

Все финансовые активы классифицируются как финансовые активы, оцениваемые по амортизированной стоимости в соответствии с классификацией МСФО (IFRS) 9 и все финансовые обязательства классифицируются как финансовые обязательства по амортизированной стоимости, поэтому компания не подвержена риску изменения справедливой стоимости.

Контроль над процентными ставками по своим финансовым инструментам осуществляется на групповом уровне. При выдаче займа Компания определяет его стоимость на основании стоимости собственного финансирования. Процентные ставки на конец соответствующего периода отражены в Примечаниях 4 и 5.

с) Кредитный риск

Компания подвержена кредитному риску, а именно риску того, что контрагент не сможет полностью погасить задолженность в установленный срок. Компания устанавливает лимиты в отношении уровня кредитного риска контрагента. Финансовые активы, которые потенциально подвержены кредитному риску, относятся в основном к займам, выданным связанным сторонам. Компания оценивает прибыльность и финансовое положение компаний-заемщиков, входящих в Группу. Кредитный риск управляется на групповом уровне, в случае нехватки у компании Группы средств для погашения задолженности Группа оказывает ей поддержку. Максимальный размер кредитного риска на отчетную дату соответствует балансовой стоимости финансовых активов. Компания не имеет полученного обеспечения.

Руководство Компании оценивает кредитное качество финансовых активов, как высокое. Денежные средства Компании размещены в АО Киви Банк и АО Банк Газпромбанк.

ООО «КИВИ Финанс»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

7. Управление финансовыми рисками и капиталом (продолжение)

d) Риск ликвидности

Риск ликвидности определяется как риск того, что Компания столкнется с трудностями при исполнении финансовых обязательств.

Компания финансирует свои операции за счет привлечения долгосрочных и краткосрочных заемных средств. Целью этих операций является обеспечение непрерывного финансирования Группы на наиболее выгодных условиях, существующих на рынке. Основной целью управления ликвидностью является своевременное погашение Компанией своих обязательств. Ликвидность управляется на групповом уровне. Политика Группы направлена на поддержание диверсифицированной структуры кредитного портфеля Группы, постоянное улучшение графика погашений, заблаговременное обеспечение финансирования и поддержание достаточного уровня средств для подтверждения неиспользованных кредитных линий и адекватного кредитного рейтинга, чтобы иметь возможность рефинансировать долги с заканчивающимся сроком погашения при наступлении срока платежа. В случае возникновения у Компании финансовых трудностей руководство Группы намерено оказать финансовую поддержку.

Все финансовые обязательства Компании представляют собой производные финансовые инструменты. В таблице представлены финансовые обязательства Компании в разрезе сроков погашения, на основании договорных недисконтированных обязательств по погашению.

	Менее 12 месяцев	От 1 года до 2 лет	От 2 до 3 лет	Итого
На 31 декабря 2021				
Кредиторская задолженность	7 808	–	–	7 808
Выпущенные долговые ценные бумаги	–	91 904	5 000 000	5 091 904
Итого	7 808	91 904	5 000 000	5 099 712
	Менее 12 месяцев	От 1 года до 2 лет	От 2 до 3 лет	Итого
На 31 декабря 2020				
Кредиторская задолженность	19 059	–	–	19 059
Выпущенные долговые ценные бумаги	–	90 894	5 000 000	5 090 894
Итого	19 059	90 894	5 000 000	5 109 953

e) Управление капиталом

Управление рисками недостаточности капитала Компании осуществляется на уровне Группы. Задачей Группы в области управления капиталом является обеспечение возможности Компании продолжать непрерывную деятельность в целях поддержания оптимальной структуры капитала, участник может принять решение об увеличении суммы вклада, выдать займы от связанных сторон или погасить текущие обязательства.

ООО «КИВИ Финанс»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

8. Справедливая стоимость финансовых инструментов

Результаты оценки справедливой стоимости анализируются и распределяются по уровням иерархии справедливой стоимости следующим образом: (а) к Уровню 1 относятся оценки по котировке ценам (некорректируемым) на активных рынках для идентичных активов или обязательств, (б) к Уровню 2 – полученные с помощью методов оценки, в котором все используемые существенные исходные данные, являются наблюдаемыми для актива или обязательства прямо (т.е., например, цены) или косвенно (т.е., например, производные от цены), и (в) оценки Уровня 3, которые являются оценками, не основанными на наблюдаемых рыночных данных (т.е. основаны на ненаблюдаемых исходных данных).

а) Активы и обязательства оцениваемые и учитываемые по справедливой стоимости

По состоянию на 31 декабря 2021 у Компании отсутствуют активы и обязательства, оцениваемые по справедливой стоимости

б) Активы и обязательства, не оцениваемые по справедливой стоимости, но для которых делается раскрытие по справедливой стоимости

Руководство определило, что справедливая стоимость денежных средств (Уровень 2), торговой дебиторской задолженности (Уровень 3), торговой кредиторской задолженности (уровень 3) и прочих краткосрочных обязательств (Уровень 3) приблизительно равна их балансовой стоимости, главным образом, ввиду непродолжительных сроков до погашения данных инструментов. Справедливая стоимость выданных займов с фиксированной процентной ставкой оценивается на основе ожидаемых к получению денежных потоков, дисконтированных по текущей процентной ставке для новых инструментов с аналогичным кредитным риском и сроком погашения (Уровень 3). Справедливая стоимость выпущенных облигаций определяется на основе рыночных котировок (Уровень 1).

Ниже в таблице представлены финансовые инструменты, балансовая стоимость которых отличается от их справедливой стоимости по состоянию на соответствующие отчетные даты:

	На 31 декабря 2021		На 31 декабря 2020	
	Балансовая стоимость	Справедливая стоимость	Балансовая стоимость	Справедливая стоимость
Активы				
Процентные займы выданные	4 976 250	4 976 250	4 976 250	4 976 250
Обязательства				
Выпущенные долговые ценные бумаги	5 040 615	4 966 904	5 014 012	5 134 394

За отчетный период переводы между Уровнем 2 и Уровнем 3 иерархии источников справедливой стоимости не осуществлялись.

9. Условные обязательства, договорные обязательства и операционные риски

Юридические вопросы

Компания участвует в судебных разбирательствах (Примечание 10). Резервы под возможные риски, связанные с неблагоприятным исходом судебных разбирательств для Компании, по состоянию на 31 декабря 2021 г. и 31 декабря 2020 г. не начислялись.

Налогообложение

Российское налоговое, валютное и таможенное законодательство допускает различные толкования и подвержено частым изменениям. Интерпретация руководством Компании данного законодательства применительно к ее операциям и деятельности может быть оспорена соответствующими региональными или федеральными органами. Налоговые органы могут занять более жесткую позицию в отношении толкования законодательства и проверки налоговых расчетов, и существует возможность того, что операции, по которым налоговые органы не имели претензий в прошлом, могут быть оспорены как не соответствующие российскому налоговому законодательству, действовавшему на тот момент. Налоговые проверки могут охватывать три календарных года деятельности, непосредственно предшествовавшие году проверки. В отдельных случаях проверки могут охватывать более длительные периоды.

Российское законодательство о трансфертном ценообразовании, в целом, соответствуют международным принципам трансфертного ценообразования, разработанным Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), с определенными особенностями. Законодательство о трансфертном ценообразовании предусматривает возможность доначисления налоговых обязательств по контролируемым сделкам (сделкам с взаимозависимыми лицами и определенным видам сделок с невзаимозависимыми лицами), если цена сделки не соответствует рыночной. Руководство внедрило систему внутреннего контроля в целях выполнения требований действующего законодательства о трансфертном ценообразовании.

Таким образом, влияние потенциальных претензий налоговых органов, связанных с применением принципов трансфертного ценообразования, не должно оказать значительного влияния на финансовое положение и/или хозяйственную деятельность Компании.

Возможность вычета процентов к уплате в отношении заемных обязательств перед взаимозависимыми и третьими лицами подпадает под действие целого ряда ограничений по российскому налоговому законодательству, которые в сочетании с применимыми договорами об избежании двойного налогообложения могут быть истолкованы по-разному. Такое толкование может оказать влияние на финансовое положение и на операции Компании и будет зависеть от состояния административной и судебной практики по схожим вопросам и разбирательствам.

Руководство регулярно анализирует соблюдение Компанией применимого налогового и иного законодательства и распоряжений, а также их текущих интерпретаций, публикуемых государственными органами. Помимо этого, руководство регулярно оценивает потенциальный финансовый риск, связанный с условными налоговыми обязательствами, для которых истекло трехлетнее право проведения налоговой проверки, но которые при определенных обстоятельствах могут быть оспорены налоговыми органами. Периодически выявляются потенциальные риски и условные обязательства, и постоянно существует ряд открытых вопросов.

ООО «КИВИ Финанс»

Примечания к финансовой отчетности за год, закончившийся 31 декабря 2020 г.
(в тысячах рублей, если не указано иное)

9. Условные обязательства, договорные обязательства и операционные риски (продолжение)

По оценке руководства, возможная сумма указанных рисков, а также прочих рисков по налогу на прибыль и другим налогам, наступление которых возможно, но в отношении, которых не требуется признавать обязательства согласно МСФО, может в несколько раз превысить начисленные обязательства и резервы, отраженные в отчете о финансовом положении на эту дату. Данная оценка приводится в связи с наличием требования МСФО о раскрытии информации о возможных налогах, и ее не следует рассматривать как оценку будущего налогового обязательства Компании.

Страхование

Компания не имеет страхового покрытия по ответственности в результате ошибок или упущений. В настоящее время страхование гражданской ответственности в России не имеет широкого распространения.

Заложенные активы

По состоянию на 31 декабря 2021 г. и 31 декабря 2020 г. заложенных активов не имелось

10. События после отчетной даты

Неопределенность в отношении экономической среды, в которой Компания осуществляет свою деятельность

В феврале 2022 года на экономическую ситуацию в России негативно повлияла эскалация военно-политического конфликта, связанного с Украиной, и связанные с этим международные санкции против ряда российских учреждений, компаний, банков и частных лиц. Объявленные санкции, в том числе, предусматривают частичное замораживание валютных резервов, находящихся в управлении Банка России, ограничение доступа на европейские рынки капитала для Минфина России и Банка России, и ряд других ограничительных мер. Эти факторы привели к существенному росту нестабильности на финансовых рынках, резким изменениям цен на финансовые инструменты, увеличению спредов торговых операций, снижению суверенных и корпоративных кредитных рейтингов России. Кроме того, ряд западных компаний приостановили деятельность в России или прекратили отношения с российскими контрагентами в связи с санкционными предписаниями, несоблюдением, политическими, репутационными или другими причинами, и эта тенденция может продолжить набирать обороты в ближайшие месяцы. Для снижения волатильности курсов иностранных валют Банк России повысил ключевую ставку до 20,0% годовых, ввел обязательную продажу валютной выручки, ограничения на выход иностранных инвесторов из российских активов и принял ряд других мер.

На дату выпуска данной финансовой отчетности Компания является участником одного судебного разбирательства - об оспаривании нормативно-правовых актов Президента Украины о применении экономических и других ограничительных мер (санкций). Компания является Истцом по данному делу. Руководство Компании считает, что ни данные санкции, ни данный процесс не оказывает и не окажет никакого влияния на деятельность и финансовое положение Компании в будущем, т.к. Компания не осуществляет деятельность на территории Украины.

На дату выпуска данной финансовой отчетности ни Группа Киви, ни Компания не попали под какие-либо санкции. Однако дальнейшее расширение санкционного списка, отключение от системы SWIFT для некоторых российских банков, возможное введение ограничений в отношении ЦБ РФ и ряда компаний, в том числе клиентов и контрагентов Группы Киви, могут оказать существенное влияние на деятельность и финансовое положение Компании в будущем. Например, понижение кредитных рейтингов России и ее резидентов может сказаться на дополнительных расходах от начисления резерва под ожидаемые кредитные убытки в Компании в размере 600-700 млн руб. Однако, менеджмент уверен, что все займы выданные компаниям группы Киви будут выплачены вовремя и в полном объеме, что позволит восстановить созданные резервы на момент выплаты.

Компанией приняты все необходимые меры для обеспечения бесперебойных платежей и удовлетворения потребностей кредиторов. В соответствии с различными стрессовыми сценариями у Компании имеются различные планы и варианты, каждый из которых в настоящее время доступен руководству для решения всевозможных проблем.

Руководство Группы Киви в настоящее время продолжает оценивать возможное влияние упомянутых выше событий и принимает все необходимые меры для обеспечения устойчивости своих операций.