

О Т Ч Е Т Э М И Т Е Н Т А
(Е Ж Е К В А Р Т А Л Ы Н Ы Й О Т Ч Е Т)
Общество с ограниченной ответственностью
«КИВИ Финанс»

Код Эмитента: 00011-L

за 2 квартал 2021 г.

Адрес Эмитента: 117405, г. Москва, ул. Дорожная, д. 60, корп. 1, этаж 1, офис 3

Информация, содержащаяся в настоящем ежеквартальном отчете, подлежит раскрытию в соответствии с законодательством Российской Федерации о ценных бумагах

Генеральный директор ООО «КИВИ Финанс», действующая
на основании Устава
Дата: 4 августа 2021 г.

_____ Е. С. Никонова
подпись

Главный бухгалтер

_____ А. Ю. Морозова
подпись
М.П.

Дата: 4 августа 2021 г.

Контактное лицо: **Е. С. Никонова**

Телефон: +7 (495) 783-59-59

Факс: +7 (495) 926-46-19

Адрес электронной почты: qiwifinance@qiwi.com

Адрес страницы (страниц) в сети Интернет, на которой раскрывается информация, содержащаяся в настоящем ежеквартальном отчете: <https://disclosure.1prime.ru/Portal/Default.aspx?emId=9724013480>

Оглавление

Оглавление.....	2
Введение	5
Раздел I. Сведения о банковских счетах, об аудиторе (аудиторской организации), оценщике и о финансовом консультанте Эмитента, а также о лицах, подписавших отчет Эмитента (ежеквартальный отчет).....	6
1.1. Сведения о банковских счетах Эмитента.....	6
1.2. Сведения об аудиторе (аудиторской организации) Эмитента	6
1.3. Сведения об оценщике (оценщиках) Эмитента.....	8
1.4. Сведения о консультантах Эмитента	8
1.5. Сведения о лицах, подписавших отчет Эмитента (ежеквартальный отчет)	8
Раздел II. Основная информация о финансово-экономическом состоянии Эмитента	10
2.1. Показатели финансово-экономической деятельности Эмитента.....	10
2.2. Рыночная капитализация Эмитента	10
2.3. Обязательства Эмитента.....	10
2.3.1. Заемные средства и кредиторская задолженность	11
2.3.2. Кредитная история Эмитента.....	11
2.3.3. Обязательства Эмитента из предоставленного им обеспечения.....	12
2.3.4. Прочие обязательства Эмитента	12
2.4. Риски, связанные с приобретением размещаемых (размещенных) ценных бумаг	12
2.4.1. Отраслевые риски	12
2.4.2. Страновые и региональные риски	17
2.4.3. Финансовые риски	20
2.4.4. Правовые риски.....	23
2.4.5. Риск потери деловой репутации (репутационный риск)	27
2.4.6. Стратегический риск.....	28
2.4.7. Риски, связанные с деятельностью Эмитента.....	30
2.4.8. Банковские риски	32
Раздел III. Подробная информация об Эмитенте	33
3.1. История создания и развитие Эмитента.....	33
3.1.1. Данные о фирменном наименовании (наименовании) Эмитента	33
3.1.2. Сведения о государственной регистрации Эмитента	33
3.1.3. Сведения о создании и развитии Эмитента	33
3.1.4. Контактная информация.....	35
3.1.5. Идентификационный номер налогоплательщика	35
3.1.6. Филиалы и представительства Эмитента.....	35
3.2. Основная хозяйственная деятельность Эмитента	35
3.2.1. Основные виды экономической деятельности Эмитента.....	35
3.2.2. Основная хозяйственная деятельность Эмитента	35
3.2.3. Материалы, товары (сырье) и поставщики Эмитента.....	37
3.2.4. Рынки сбыта продукции (работ, услуг) Эмитента	37
3.2.5. Сведения о наличии у Эмитента разрешений (лицензий) или допусков к отдельным видам работ	37
3.2.6. Сведения о деятельности отдельных категорий Эмитентов	37
3.2.7. Дополнительные требования к Эмитентам, основной деятельностью которых является добыча полезных ископаемых.....	37
3.2.8. Дополнительные сведения об Эмитентах, основной деятельностью которых является оказание услуг связи	37
3.3. Планы будущей деятельности Эмитента	37
3.4. Участие Эмитента в банковских группах, банковских холдингах, холдингах и ассоциациях	38
3.5. Подконтрольные Эмитенту организации, имеющие для него существенное значение	38
3.6. Состав, структура и стоимость основных средств Эмитента, информация о планах по приобретению, замене, выбытию основных средств, а также обо всех фактах обременения основных средств Эмитента	38

Раздел IV. Сведения о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента	40
4.1. Результаты финансово-хозяйственной деятельности Эмитента	40
4.2. Ликвидность Эмитента, достаточность капитала и оборотных средств	40
4.3. Финансовые вложения Эмитента	42
4.4. Нематериальные активы Эмитента	43
4.5. Сведения о политике и расходах Эмитента в области научно-технического развития, в отношении лицензий и патентов, новых разработок и исследований	43
4.6. Анализ тенденций развития в сфере основной деятельности Эмитента	43
4.7. Анализ факторов и условий, влияющих на деятельность Эмитента	46
4.8. Конкуренты Эмитента	48
Раздел V. Подробные сведения о лицах, входящих в состав органов управления Эмитента, органов Эмитента по контролю за его финансово-хозяйственной деятельностью, и краткие сведения о сотрудниках (работниках) Эмитента	50
5.1. Сведения о структуре и компетенции органов управления Эмитента	50
5.2. Информация о лицах, входящих в состав органов управления Эмитента	53
5.3. Сведения о размере вознаграждения и/или компенсации расходов по каждому органу управления Эмитента	54
5.4. Сведения о структуре и компетенции органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, а также об организации системы управления рисками и внутреннего контроля	54
5.5. Информация о лицах, входящих в состав органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента	55
5.6. Сведения о размере вознаграждения и (или) компенсации расходов по органу контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента	55
5.7. Данные о численности и обобщенные данные о составе сотрудников (работников) Эмитента, а также об изменении численности сотрудников (работников) Эмитента	55
5.8. Сведения о любых обязательствах Эмитента перед сотрудниками (работниками), касающихся возможности их участия в уставном капитале Эмитента	55
Раздел VI. Сведения об участниках (акционерах) Эмитента и о совершенных Эмитентом сделках, в совершении которых имелась заинтересованность	56
6.1. Сведения об общем количестве акционеров (участников) Эмитента	56
6.2. Сведения об участниках (акционерах) Эмитента, владеющих не менее чем пятью процентами его уставного капитала или не менее чем пятью процентами его обыкновенных акций, а также сведения о контролирующих таких участников (акционеров) лицах, а в случае отсутствия таких лиц - о таких участниках (акционерах), владеющих не менее чем 20 процентами уставного капитала или не менее чем 20 процентами их обыкновенных акций	56
6.3. Сведения о доле участия государства или муниципального образования в уставном капитале Эмитента, наличии специального права ("золотой акции")	57
6.4. Сведения об ограничениях на участие в уставном капитале Эмитента	57
6.5. Сведения об изменениях в составе и размере участия акционеров (участников) Эмитента, владеющих не менее чем пятью процентами его уставного капитала или не менее чем пятью процентами его обыкновенных акций	57
6.6. Сведения о совершенных Эмитентом сделках, в совершении которых имелась заинтересованность	57
6.7. Сведения о размере дебиторской задолженности	57
Раздел VII. Бухгалтерская (финансовая) отчетность Эмитента и иная финансовая информация	60
7.1. Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность Эмитента	60
7.2. Промежуточная бухгалтерская (финансовая) отчетность Эмитента	60
7.3. Консолидированная финансовая отчетность Эмитента	60
7.4. Сведения об учетной политике Эмитента	60
7.5. Сведения об общей сумме экспорта, а также о доле, которую составляет экспорт в общем объеме продаж	60
7.6. Сведения о существенных изменениях, произошедших в составе имущества Эмитента после даты окончания последнего завершенного отчетного года	60
7.7. Сведения об участии Эмитента в судебных процессах в случае, если такое участие может существенно отразиться на финансово-хозяйственной деятельности Эмитента	60
Раздел VIII. Дополнительные сведения об Эмитенте и о размещенных им эмиссионных ценных бумагах	

.....	61
8.1. Дополнительные сведения об Эмитенте	61
8.1.1. Сведения о размере, структуре уставного капитала Эмитента	61
8.1.2. Сведения об изменении размера уставного капитала Эмитента	61
8.1.3. Сведения о порядке созыва и проведения собрания (заседания) высшего органа управления Эмитента	61
8.1.4. Сведения о коммерческих организациях, в которых Эмитент владеет не менее чем пятью процентами уставного капитала либо не менее чем пятью процентами обыкновенных акций	64
8.1.5. Сведения о существенных сделках, совершенных Эмитентом	64
8.1.6. Сведения о кредитных рейтингах Эмитента.....	64
8.2. Сведения о каждой категории (типе) акций Эмитента	64
8.3. Сведения о предыдущих выпусках эмиссионных ценных бумаг Эмитента, за исключением акций Эмитента	64
8.3.1. Сведения о выпусках, все ценные бумаги которых погашены	65
8.3.2. Сведения о выпусках, ценные бумаги которых не являются погашенными	65
8.4. Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям Эмитента с обеспечением, а также об обеспечении, предоставленном по облигациям Эмитента с обеспечением.....	66
8.4.1. Дополнительные сведения об ипотечном покрытии по облигациям Эмитента с ипотечным покрытием.....	66
8.4.2. Дополнительные сведения о залоговом обеспечении денежными требованиями по облигациям Эмитента с заложенным обеспечением денежными требованиями	66
8.5. Сведения об организациях, осуществляющих учет прав на эмиссионные ценные бумаги Эмитента	66
8.6. Сведения о законодательных актах, регулирующих вопросы импорта и экспорта капитала, которые могут повлиять на выплату дивидендов, процентов и других платежей нерезидентам	67
8.7. Сведения об объявленных (начисленных) и (или) о выплаченных дивидендах по акциям Эмитента, а также о доходах по облигациям Эмитента.....	67
8.7.1. Сведения об объявленных и выплаченных дивидендах по акциям Эмитента	67
8.7.2. Сведения о начисленных и выплаченных доходах по облигациям Эмитента.....	67
8.8. Иные сведения.....	68
8.9. Сведения о представляемых ценных бумагах и Эмитенте представляемых ценных бумаг, право собственности на которые удостоверяется российскими депозитарными расписками	68
Приложение №1. Годовая бухгалтерская(финансовая) отчетность Эмитента	
Приложение №2. Годовая финансовая отчетность Эмитента, составленная в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО). Эмитент	
Приложение №3. Промежуточная бухгалтерская (финансовая) отчетность Эмитента	
Приложение №4. Учетная политика	

Введение

Основания возникновения у Эмитента обязанности осуществлять раскрытие информации в форме отчета Эмитента (ежеквартального отчета)

В отношении ценных бумаг Эмитента осуществлена регистрация проспекта ценных бумаг.

Биржевые облигации Эмитента допущены к организованным торгам на бирже с представлением бирже проспекта биржевых облигаций для такого допуска.

В настоящем ежеквартальном отчете (далее – «Отчет») под Эмитентом, Компанией и Обществом понимается Общество с ограниченной ответственностью «КИБИ Финанс». Эмитент входит в группу компаний QIWI, под которой понимается КИБИ ПиЭлСи (QIWI plc) (инкорпорировано в соответствии с законодательством Кипра, регистрационный номер HE 193010) (далее – «QIWI plc») и группа из двух или более компаний, которые прямо или косвенно контролирует QIWI plc, контролируются QIWI plc или находятся под общим с QIWI plc контролем (далее – «Группа QIWI», «Группа», «QIWI»), холдинговой компанией которой является компания QIWI plc. При этом под «Контролем» понимается (i) прямое или косвенное владение более 50% долей / акций соответствующей компании, и (или) (ii) право прямо или косвенно (через подконтрольных лиц) распоряжаться более 50% голосов в высшем органе управления соответствующей компании, и (или) (iii) право назначать или отстранять членов совета директоров, имеющих большинство голосов на заседаниях совета директоров соответствующей компании, и (или) (iv) право (существующее в силу договора, устной или иной договорённости) осуществлять или обеспечивать осуществление прямого или косвенного решающего влияния на соответствующую компанию.

НАСТОЯЩИЙ ЕЖЕКВАРТАЛЬНЫЙ ОТЧЕТ СОДЕРЖИТ ОЦЕНКИ И ПРОГНОЗЫ УПОЛНОМОЧЕННЫХ ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ ЭМИТЕНТА КАСАТЕЛЬНО БУДУЩИХ СОБЫТИЙ И/ИЛИ ДЕЙСТВИЙ, ПЕРСПЕКТИВ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ ЭКОНОМИКИ, В КОТОРОЙ ЭМИТЕНТ ОСУЩЕСТВЛЯЕТ ОСНОВНУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ, И РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА, В ТОМ ЧИСЛЕ ПЛАНОВ ЭМИТЕНТА, ВЕРОЯТНОСТИ НАСТУПЛЕНИЯ ОПРЕДЕЛЕННЫХ СОБЫТИЙ И СОВЕРШЕНИЯ ОПРЕДЕЛЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ. ИНВЕСТОРЫ НЕ ДОЛЖНЫ ПОЛНОСТЬЮ ПОЛАГАТЬСЯ НА ОЦЕНКИ И ПРОГНОЗЫ ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ ЭМИТЕНТА, ТАК КАК ФАКТИЧЕСКИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЭМИТЕНТА В БУДУЩЕМ МОГУТ ОТЛИЧАТЬСЯ ОТ ПРОГНОЗИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ПО МНОГИМ ПРИЧИНАМ. ПРИОБРЕТЕНИЕ ЦЕННЫХ БУМАГ ЭМИТЕНТА СВЯЗАНО С РИСКАМИ, ОПИСАННЫМИ В НАСТОЯЩЕМ ЕЖЕКВАРТАЛЬНОМ ОТЧЕТЕ.

Раздел I. Сведения о банковских счетах, об аудиторе (аудиторской организации), оценщике и о финансовом консультанте Эмитента, а также о лицах, подписавших отчет Эмитента (ежеквартальный отчет)

1.1. Сведения о банковских счетах Эмитента

1) Сведения о кредитной организации

Полное фирменное наименование: *КИВИ Банк (акционерное общество)*

Сокращенное фирменное наименование: *КИВИ Банк (АО)*

Место нахождения: *117648, г. Москва, мкр. Чертаново Северное, д. 1А, корп. 1*

ИНН: *3123011520*

БИК: *044525416*

Номер счета: *4070281060000005613*

Корр. счет: *30101810645250000416*

Тип счета: *расчетный*

2) Сведения о кредитной организации

Полное фирменное наименование: *Газпромбанк (Акционерное общество)*

Сокращенное фирменное наименование: *Банк ГПБ (АО)*

Место нахождения: *117420, г. Москва, ул. Наметкина, дом 16, корпус 1*

ИНН: *7744001497*

БИК: *044525823*

Номер счета: *40702810500000020691*

Корр. счет: *30101810200000000823*

Тип счета: *расчетный*

1.2. Сведения об аудиторе (аудиторской организации) Эмитента

Указывается информация в отношении аудитора (аудиторской организации), осуществившего (осуществившей) независимую проверку бухгалтерской (финансовой) отчетности Эмитента, а также консолидированной финансовой отчетности Эмитента, входящей в состав отчета Эмитента (ежеквартального отчета), а также аудитора (аудиторской организации), утвержденного (выбранного) для проведения аудита годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности и годовой консолидированной финансовой отчетности Эмитента за текущий и последний заверченный отчетный год.

Полное фирменное наименование: *Акционерное общество Аудиторская компания «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ»*

Сокращенное фирменное наименование: *АО АК «ДЕЛОВОЙ ПРОФИЛЬ»*

Место нахождения: *129085, г. Москва, Звёздный бульвар, д. 21, стр. 1, эт. 7, пом. № 1, ч. комн. № 7*

ИНН: *7735073914*

ОГРН: *1027700253129*

Телефон: *+7 (495) 740-16-01*

Факс: *+7 (495) 740-16-01*

Адрес электронной почты: info@delprof.ru

Данные о членстве аудитора в саморегулируемых организациях аудиторов:

Полное наименование: *Саморегулируемая организация аудиторов Ассоциация «Содружество»*

Место нахождения: *119192 Россия, г. Москва, Мичуринский проспект 21 корп. 4 стр. 1*

Вид отчетности Эмитента, в отношении которой аудитором (аудиторской организацией) проводилась (будет проводиться) независимая проверка (бухгалтерская (финансовая) отчетность, консолидированная финансовая отчетность)	Отчетный год (годы) из числа последних пяти завершенных отчетных лет и текущего года, за который (за которые) аудитором (аудиторской организацией) проводилась (будет проводиться) независимая проверка отчетности Эмитента
<i>Бухгалтерская (финансовая) отчетность Эмитента, составленная в соответствии с Российскими стандартами бухгалтерского учета (РСБУ)</i>	<i>2020</i>
<i>Финансовая отчетность Эмитента, составленная в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО)</i>	<i>2020</i>

Бухгалтерская (финансовая) отчетность Эмитента, составленная в соответствии с Российскими стандартами бухгалтерского учета (РСБУ)	2021
--	-------------

В случае если аудитором (аудиторской организацией) проводилась (будет проводиться) независимая проверка промежуточной бухгалтерской (финансовой) отчетности и (или) промежуточной консолидированной финансовой отчетности Эмитента, дополнительно указывается на это обстоятельство, а также приводится (приводятся) период (периоды) из числа последних пяти завершенных отчетных лет и текущего года, отчетность Эмитента за который (которые) проверялась (будет проверяться) аудитором (аудиторской организацией): **аудиторская организация проводила независимую проверку в отношении промежуточной бухгалтерской отчетности Эмитента по состоянию на 30.06.2020, подготовленной в соответствии с РСБУ.**

Описываются факторы, которые могут оказать влияние на независимость аудитора (аудиторской организации) от Эмитента, в том числе указывается информация о наличии существенных интересов, связывающих аудитора (лиц, занимающих должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) с Эмитентом (лицами, занимающими должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента):

Факторов, которые могут оказать влияние на независимость аудитора (аудиторской организации) от Эмитента, в том числе существенных интересов, связывающих аудитора (лиц, занимающих должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) с Эмитентом (лицами, занимающими должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента), нет.

Наличие долей участия аудитора (лиц, занимающих должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) в уставном капитале Эмитента:

Аудитор (лица, занимающие должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) долей в уставном капитале Эмитента не имеют.

Предоставление Эмитентом заемных средств аудитору (лицам, занимающим должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации):

Предоставление Эмитентом заемных средств аудитору (лицам, занимающим должности в органах управления и органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации) не осуществлялось.

Наличие тесных деловых взаимоотношений (участие в продвижении продукции (услуг) Эмитента, участие в совместной предпринимательской деятельности и т.д.), а также родственных связей:

Тесных деловых взаимоотношений (участие в продвижении продукции (услуг) Эмитента, участие в совместной предпринимательской деятельности и т.д.), а также родственных связей нет.

Сведения о лицах, занимающих должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, которые одновременно занимают должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации:

Лиц, занимающих должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, которые одновременно занимают должности в органах управления и (или) органах контроля за финансово-хозяйственной деятельностью аудиторской организации, нет.

Иные факторы, которые могут повлиять на независимость аудитора от Эмитента, отсутствуют.

Меры, предпринятые Эмитентом и аудитором (аудиторской организацией) для снижения влияния указанных факторов:

Поскольку факторы, которые могут оказать влияние на независимость аудитора от Эмитента на дату составления настоящего Отчета, отсутствуют, сведения о предпринятых Эмитентом и аудитором мерах для снижения влияния указанных факторов в настоящем пункте Отчета не приводятся.

Однако в будущем, в случае возникновения таких факторов, основной мерой, предпринятой Эмитентом для снижения влияния указанных факторов, будет являться процесс тщательного рассмотрения Эмитентом кандидатуры аудитора на предмет его независимости от Эмитента и отсутствия перечисленных факторов.

Также для снижения указанных факторов Эмитент не будет осуществлять свою деятельность совместно с аудитором, не будет предоставлять займов, а также назначать на должность лиц, являющихся должностными лицами аудитора. Действия Эмитента и аудитора будут осуществляться в полном соответствии с законодательством Российской Федерации.

Порядок выбора аудитора (аудиторской организации) Эмитента:

Наличие процедуры тендера, связанного с выбором аудитора (аудиторской организации), и его основные условия:

Процедура тендера, связанная с выбором аудитора (аудиторской организации) отсутствует, в связи с чем его основные условия не приводятся.

Процедура выдвижения кандидатуры аудитора (аудиторской организации) для утверждения общим собранием акционеров (участников), в том числе орган управления, принимающий соответствующее решение:

В соответствии с п. 8.2.10 Устава Эмитента назначение аудиторской проверки, утверждение аудитора Эмитента и размера его вознаграждения, утверждение прошедшей аудиторскую проверку годовой финансовой отчетности отнесено к исключительной компетенции общего собрания участников Эмитента.

Отдельная процедура не предусмотрена.

Информация о работах, проводимых аудитором (аудиторской организацией) в рамках специальных аудиторских заданий:

Эмитент не привлекает аудитора (аудиторскую организацию) для специальных аудиторских заданий.

Порядок определения размера вознаграждения аудитора (аудиторской организации):

В соответствии с п. 8.2.10 Устава Эмитента определение размера оплаты услуг аудитора отнесено к исключительной компетенции общего собрания участников Эмитента. Между Эмитентом и аудитором заключается договор оказания аудиторских услуг.

Фактический размер вознаграждения, выплаченного Эмитентом аудитору (аудиторской организации) по итогам последнего завершенного отчетного года, за который аудитором (аудиторской организацией) проводилась независимая проверка годовой бухгалтерской (финансовой) отчетности и (или) годовой консолидированной финансовой отчетности Эмитента:

Решением единственного участника Эмитента № 11/20 от 02.12.2020 утверждены вознаграждение аудитора в размере 204 000 (НДС не облагается) за проведение проверки бухгалтерской (финансовой) отчетности Эмитента за 2020 год, подготовленной в соответствии с РСБУ, и вознаграждение аудитора в размере 206 000 (НДС не облагается) за проведение проверки финансовой отчетности Эмитента за 2020 год, подготовленной в соответствии с МСФО. По состоянию на дату Отчета фактический размер вознаграждения выплачен частично.

Информация о наличии отсроченных и просроченных платежей за оказанные аудитором (аудиторской организацией) услуги:

Такие платежи отсутствуют.

1.3. Сведения об оценщике (оценщиках) Эмитента

Эмитентом не привлекались оценщики для определения рыночной стоимости:

- размещаемых ценных бумаг и размещенных ценных бумаг, находящихся в обращении (обязательства по которым не исполнены);*
- имущества, которым оплачиваются размещаемые ценные бумаги или оплачивались размещенные ценные бумаги, находящиеся в обращении (обязательства по которым не исполнены);*
- имущества, являющегося предметом залога по размещаемым облигациям Эмитента с залоговым обеспечением или размещенным облигациям Эмитента с залоговым обеспечением, обязательства по которым не исполнены;*
- имущества, являющегося предметом крупных сделок, а также сделок, в совершении которых имеется заинтересованность.*

Эмитент не является акционерным инвестиционным фондом.

1.4. Сведения о консультантах Эмитента

Финансовые консультанты по основаниям, перечисленным в пункте 1.4. Приложения 3 к Положению Банка России от 30 декабря 2014 года № 454-П «О раскрытии информации Эмитентами эмиссионных ценных бумаг» (далее – «Положение о раскрытии информации»), в течение 12 месяцев до даты окончания отчетного квартала не привлекались.

1.5. Сведения о лицах, подписавших отчет Эмитента (ежеквартальный отчет)

Генеральный директор

Фамилия, имя, отчество: *Никонова Елена Сергеевна*

Год рождения: *1983*

Сведения об основном месте работы и должности данного физического лица: **КИВИ Банк (акционерное общество), Менеджер по управлению дирекцией**

Главный бухгалтер

Фамилия, имя, отчество: **Морозова Александра Юрьевна**

Год рождения: **1967**

Сведения об основном месте работы и должности данного физического лица: **КИВИ (акционерное общество), Заместитель главного бухгалтера**

Раздел II. Основная информация о финансово-экономическом состоянии Эмитента

2.1. Показатели финансово-экономической деятельности Эмитента

Динамика показателей, характеризующих финансово-экономическую деятельность Эмитента, рассчитанных на основе данных бухгалтерской (финансовой) отчетности

Стандарт (правила), в соответствии с которыми составлена бухгалтерская (финансовая) отчетность, на основании которой рассчитаны показатели: **РСБУ**

Единица измерения для расчета показателя производительности труда: **тыс. руб./чел.**

Дата государственной регистрации Эмитента – 11 июня 2020 года, соответственно первым отчетным годом для Эмитента будет являться 2020 год, информация за 2 квартал 2020 года не приводится.

Наименование показателя*	Рекомендуемая методика расчета	2020, 6 мес.	2021, 6 мес.
Производительность труда	<i>Выручка / Средняя численность работников</i>	0	0
Отношение размера задолженности к собственному капиталу	<i>(Долгосрочные обязательства + Краткосрочные обязательства) / Капитал и резервы</i>	-3.2	47.2
Отношение размера долгосрочной задолженности к сумме долгосрочной задолженности и собственного капитала	<i>Долгосрочные обязательства / (Капитал и резервы + Долгосрочные обязательства)</i>	0.0	1.0
Степень покрытия долгов текущими доходами (прибылью)	<i>(Краткосрочные обязательства - Денежные средства) / (Выручка - Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг - Коммерческие расходы - Управленческие расходы + Амортизационные отчисления)</i>	-1.2	-58.1
Уровень просроченной задолженности, %	<i>Просроченная задолженность / (Долгосрочные обязательства + краткосрочные обязательства) x 100</i>	0%	0%

* - расчет показателей производился по методике, рекомендуемой Положением о раскрытии информации.

Производительность труда: Показатель не рассчитывается, поскольку деятельность Эмитента не предполагает наличие выручки, в связи с тем, что уставная деятельность не связана с производственным процессом и оказанием услуг, а также осуществлением торговой деятельности.

Уровень просроченной задолженности: По состоянию на 30.06.2020 г. и 30.06.2021 г. Эмитент не имеет просроченной задолженности.

Анализ финансово-экономической деятельности Эмитента на основе экономического анализа динамики приведенных показателей:

Все показатели рассчитаны на основе рекомендуемых методик расчета.

Анализ динамики показателей финансово-экономической деятельности по итогам 6 месяцев 2020 года не приводится в связи с отсутствием данных по сопоставимым периодам, поскольку Эмитент был учрежден и зарегистрирован в качестве юридического лица 11.06.2020.

Эмитент не является кредитной организацией.

2.2. Рыночная капитализация Эмитента

Эмитент не является акционерным обществом, в связи с чем информация о рыночной капитализации Эмитента не приводится.

2.3. Обязательства Эмитента

2.3.1. Заемные средства и кредиторская задолженность

На 30.06.2020 г., и 30.06.2021 г.

Структура заемных средств

Единица измерения: *тыс. руб.*

Наименование показателя	2020, 6 мес.	2021, 6 мес.
Долгосрочные заемные средства	-	5 000 000
в том числе:	-	
Кредиты	-	-
займы, за исключением облигационных	-	-
облигационные займы	-	5 000 000*
Краткосрочные заемные средства	-	89 743
в том числе:	-	
Кредиты	-	-
займы, за исключением облигационных	-	-
облигационные займы	-	89,743**
Общий размер просроченной задолженности по заемным средствам	-	-
в том числе:	-	-
по кредитам	-	-
по займам, за исключением облигационных	-	-
по облигационным займам	-	-

* В строке приводится информация об основной сумме долга по облигационным займам.

** В строке приводится информация о задолженности по сумме процентов по облигационным займам, в том числе информация по начисленным, но невыплаченным процентам по облигационным займам.

Структура кредиторской задолженности

Единица измерения: *тыс. руб.*

Наименование показателя	2020, 6 мес.	2021, 6 мес.
Общий размер кредиторской задолженности	19	96
из нее просроченная	-	-
в том числе		
перед бюджетом и государственными внебюджетными фондами	-	-
из нее просроченная	-	-
перед поставщиками и подрядчиками	-	-
из нее просроченная	-	-
перед персоналом организации	-	-
из нее просроченная	-	-
Прочая	19	96
из нее просроченная	-	-

Просроченная кредиторская задолженность отсутствует.

Кредиторы, на долю которых приходится не менее 10 процентов от общей суммы кредиторской задолженности или не менее 10 процентов от общего размера заемных (долгосрочных и краткосрочных) средств за отчетный период: *отсутствуют*

2.3.2. Кредитная история Эмитента

Описывается исполнение Эмитентом обязательств по действовавшим в течение последнего завершенного отчетного года и текущего года кредитным договорам и (или) договорам займа, в том числе заключенным путем выпуска и продажи облигаций, сумма основного долга по которым составляла пять и более

процентов балансовой стоимости активов Эмитента на дату окончания последнего завершенного отчетного периода, состоящего из 3, 6, 9 или 12 месяцев, предшествовавшего заключению соответствующего договора, а также иным кредитным договорам и (или) договорам займа, которые Эмитент считает для себя существенными.

1.

Вид и идентификационные признаки обязательства	
1. Биржевые облигации процентные неконвертируемые бездокументарные с централизованным учетом прав, серии 001P-01 (далее – «Биржевые облигации»)	
Условия обязательства и сведения о его исполнении	
Наименование и место нахождения или фамилия, имя, отчество кредитора (займодавца)	Приобретатели ценных бумаг выпуска
Сумма основного долга на момент возникновения обязательства, RUR	5 000 000 000
Сумма основного долга на дату окончания отчетного квартала, RUR	5 000 000 000
Срок кредита (займа), (дней)	1 092 дня
Средний размер процентов по кредиту займу, % годовых	8,4
Количество процентных (купонных) периодов	12
Наличие просрочек при выплате процентов по кредиту (займу), а в случае их наличия – общее число указанных просрочек и их размер в днях	Нет
Плановый срок (дата) погашения кредита (займа)	10.10.2023
Фактический срок (дата) погашения кредита (займа)	Действующий
Иные сведения об обязательстве, указываемые Эмитентом по собственному усмотрению	Отсутствуют

2.3.3. Обязательства Эмитента из предоставленного им обеспечения

Эмитент не предоставлял обеспечения, в том числе по обязательствам третьих лиц.

2.3.4. Прочие обязательства Эмитента

Прочих обязательств, не отраженных в бухгалтерской (финансовой) отчетности, которые могут существенно отразиться на финансовом состоянии Эмитента, его ликвидности, источниках финансирования и условиях их использования, результатах деятельности и расходов, не имеется.

2.4. Риски, связанные с приобретением размещаемых (размещенных) ценных бумаг

2.4.1. Отраслевые риски

Эмитент не ведет деятельность на внешних рынках, поэтому риски Эмитента описываются только для внутреннего рынка.

Поскольку Эмитент передает денежные средства, полученные от размещения Биржевых облигаций, компаниям Группы QIWI по договору (договорам) займа, в данном разделе приводится описание материальных рисков для Группы QIWI при осуществлении деятельности, связанной с предоставлением платежных и финансовых сервисов. В связи с тем, что более 90% бизнеса Группы QIWI сконцентрировано на российском рынке, ниже описываются риски и факторы, присущие, прежде всего, данному рынку.

Влияние возможного ухудшения ситуации в отрасли Эмитента на его деятельность и исполнение им обязательств по ценным бумагам. Приводятся наиболее значимые, по мнению Эмитента, возможные изменения в отрасли, а также предполагаемые действия Эмитента в этом случае.

Основными рисками, которые могут негативно сказаться на деятельности Эмитента и его способности исполнять свои обязательства по Биржевым облигациям на внутреннем рынке, являются:

- рост процентных ставок на финансовых рынках и рынках капитала;
- ухудшение общей экономической ситуации в России и, соответственно, ухудшение общего инвестиционного климата, ухудшение в сфере привлечения денежных средств на долговом рынке капитала.

Влияние указанных негативных факторов на деятельность Эмитента и исполнение Эмитентом обязательств по Биржевым облигациям:

- при неблагоприятных тенденциях на фондовом рынке, отсутствии или снижении возможности привлечения финансирования юридическими лицами также повлечет за собой ухудшение условий деятельности Эмитента;
- общее ухудшение экономической ситуации в России может привести к росту кредитных рисков Эмитента;
- в случае неблагоприятного изменения на долговом рынке капитала и установления Эмитентом ставок купонов не на весь период обращения, Эмитент будет вынужден устанавливать в течение срока обращения Биржевых облигаций ставки купона выше планируемого уровня в соответствии с текущей на тот момент рыночной стоимостью заимствования.

Эмитент оценивает вышеуказанные риски как существенные. Следует также учитывать, что данные риски в основном находятся вне контроля Эмитента.

В случае возможного ухудшения ситуации в отрасли Эмитент планирует предпринять все возможные меры для уменьшения неблагоприятного влияния на деятельность Эмитента и исполнять обязательства по Биржевым облигациям в полном объеме в установленный срок.

Предполагаемые действия Эмитента в случае возникновения указанных рисков:

- усиление финансового контроля;
- оптимизация финансовых потоков в соответствии с новыми рыночными условиями;
- управление рисками, связанными с основной деятельностью Эмитента.

С учетом специфики деятельности Эмитента основным риском, по оценкам Эмитента, может стать кредитный риск лиц, которым предоставлены денежные средства от размещения Биржевых облигаций в рамках программы биржевых облигаций путем предоставления займа (займов).

Основными статьями расходов Эмитента являются затраты на обслуживание выпусков Биржевых облигаций, размещаемых в рамках программы биржевых облигаций, - выплаты купонного дохода и номинальной стоимости Биржевых облигаций.

Процентные ставки купонного дохода по Биржевым облигациям определялись и будут определяться с учетом рыночной конъюнктуры, при этом процентные ставки по выданным и планируемому займу (займам) будут определяться на основании мониторинга уровня ставок на финансовом рынке. Существенная разница в ставках может привести к резкому росту финансовых расходов компаний Группы QIWI, и как следствие – к ухудшению финансового положения и неспособности Группы обслуживать заём (займы) перед Эмитентом, что может повлечь затруднения в исполнении Эмитентом своих обязательств перед владельцами Биржевых облигаций. Вероятность данного риска оценивается как низкая.

В отношении компаний Группы QIWI:

Основной деятельностью Группы QIWI является деятельность, связанная с оказанием платежных сервисов. Приведенные ниже риски применимы как к внутреннему, так и к внешнему рынкам.

Деятельность компаний Группы QIWI чувствительна к уровню потребительских расходов. Индустрия платежных и финансовых сервисов в целом сильно зависит от общего уровня потребительских расходов, который влияет на каждый операционный сегмент Группы. В своей деятельности компании Группы сталкиваются с негативными эффектами, связанными с экономическими проблемами, которые влияют на доверие потребителей, потребительские расходы, доход потребителей или изменяют потребительские привычки. Экономические факторы, такие как уровень занятости, условия ведения бизнеса, затраты на энергию и топливо, процентные ставки, уровень инфляции и динамика национальной валюты по отношению к иностранным валютам (в частности, доллару США), могут сократить потребительские расходы или изменить потребительские привычки. Сокращение объема потребительских расходов может привести к снижению доходов и прибыли Группы QIWI. Если мерчанты (продавцы) или партнеры Группы будут

меньше продавать свои продукты и услуги, используя сервисы Группы QIWI, или потребители будут совершать меньше транзакций, платежный оборот в сегменте Платежных сервисов Группы QIWI будет снижаться, что приведет к снижению доходов. Дальнейшее ослабление экономики может оказать негативное влияние на мерчантов (продавцов) и партнеров Группы QIWI, а также на потребителей, которые покупают товары и услуги с использованием платежной системы QIWI. Это в свою очередь, может негативно повлиять на бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Группы QIWI.

Значительная часть населения России по-прежнему использует наличные деньги как основное средство платежа, предпочитая их кредитным и дебетовым картам или электронному банкингу. Бизнес QIWI развивался из сети киосков и терминалов, позволяющих потребителям использовать наличные средства для онлайн-платежей, и основным конкурентным преимуществом Группы в то время была способность предлагать потребителям, которые в основном использовали наличные в качестве средства платежа, доступ к онлайн-платежам через киоски и терминалы одновременно предлагая мерчантам доступ к большому количеству клиентов, использующих наличные деньги. С тех пор бизнес и операции Группы существенно расширились и стали более разнообразными, но сеть киосков и терминалов остается важной частью инфраструктуры QIWI, выступая в качестве одного из каналов пополнения и привлечения клиентов для QIWI-кошелька. Группа полагает, что рост использования QIWI-кошелька и, следовательно, оборотов, доходов и прибыльности сегмента платежных сервисов в некоторой степени зависит от использования наличных денег в качестве средства платежа и доступности сети киосков и терминалов QIWI. Со временем использование наличных денег сокращается по мере того, как все большая часть населения на развивающихся рынках производит платежи по средствам кредитных и дебетовых карт, а также через электронный банкинг, что ведет к сокращению сети киосков и терминалов. Если Группа не сможет успешно дифференцировать себя по сравнению с конкурентами на рынке платежных сервисов и финансовых услуг с помощью других продуктов и сервисов, помимо обеспечения возможности онлайн-платежей для потребителей, которые продолжают использовать наличные деньги, через сеть киосков и терминалов, а также доступа к этому потребительскому сегменту для мерчантов и партнеров, переход от наличных платежей к кредитным и дебетовым картам и электронному банкингу может снизить долю на рынке и обороты Группы, что как следствие может оказать неблагоприятное влияние на бизнес, финансовое состояние и результаты операций. Еще одним фактором, негативно влияющим на использование сети киосков и терминалов, который возник в 2020 году, - является резкое снижение посещаемости розничных точек продаж и других мест, где установлены киоски и терминалы Группы QIWI, из-за пандемии COVID-19 и связанных с ней ограничительных мер.

Мобильные устройства все чаще используются для платежей в электронной коммерции и денежных переводах. Значительная и постоянно растущая часть клиентов Группы получает доступ к платежным сервисам через мобильные устройства. Группа может потерять клиентов, если не сможет дальше соответствовать ожиданиям клиентов в отношении приложений для мобильных устройств. Способность успешно решать проблемы, связанные с быстрым развитием рынка мобильных платежей, имеет решающее значение для успеха деятельности QIWI, и неспособность постоянно наращивать объем мобильных платежей, осуществляемых через платформу QIWI, может иметь существенные неблагоприятные последствия для бизнеса и финансового состояния и результатов операций Группы.

Одним из ключевых показателей, который Группа использует для оценки эффективности платежных сервисов, является скорректированная средняя чистая доходность платежей, которая рассчитывается путем деления скорректированной платежной выручки сегмента платежных сервисов на общий объем платежей, которые Группа обрабатывает. На среднюю доходность платежей влияет ряд факторов, включая усиление конкуренции, давление со стороны мерчантов (продавцов) и /или агентов, изменения в регулировании и различные сделки по слиянию и поглощению. В прошлом Группа испытывала снижение средней скорректированной чистой доходности по платежам для определенных категорий мерчантов, в особенности для мерчантов, оперирующих в сфере телекоммуникаций, где комиссии крупных операторов мобильной связи резко сократились и могут продолжить снижаться в будущем. Группа также испытывала, но уже в меньшей степени, снижение чистой доходности в денежных переводах и в определенных категориях электронной коммерции.

Скорректированная чистая доходность платежных сервисов может быть также снижена в связи с введением ЦБ РФ системы быстрых платежей (СБП). Внедрение и широкое использование этой

системы, может привести к переходу части оборота денежных переводов из переводов с карты на карты в экосистеме Группы в СБП. Это может привести к снижению средней комиссии в денежных переводах и, таким образом, снизить среднюю скорректированную доходность платежных сервисов.

Чтобы сохранять конкурентоспособность, Группа QIWI должна продолжать обеспечивать более удобные и привлекательные сервисы для мерчантов, клиентов и партнеров, по сравнению с предложениями конкурентов. Розничные банки и различные поставщики платежных сервисов постоянно развивают каналы платежей с низким или нулевым уровнем комиссии. Чтобы привлечь потребителей, QIWI также предлагает определенные услуги без комиссии, такие как большинство переводов между пользователями QIWI-кошельков и некоторые платежи в электронной коммерции. Несмотря на усилия Группы, пользователи могут выбирать других провайдеров платежных сервисов, даже если эти провайдеры не обладают тем уровнем сервисов, который представляет Группа, потому что они взимают более низкую плату.

Помимо этого, на среднюю скорректированную чистую доходность платежей влияет стоимость пополнения QIWI-кошельков. QIWI предоставляет своим клиентам возможность использовать различные способы для пополнения счетов QIWI-кошельков, включая, среди прочего, банковские карты и счета, балансы мобильных телефонов, а также пополнение по средствам киосков, терминалов и банкоматов. Клиенты также могут получать различные выплаты или денежные переводы на свои кошельки. Методы пополнения имеют различную стоимость для QIWI, и с течением времени такие затраты могут меняться для разных каналов. Например, при пополнении через киоски и терминалы, принадлежащие агентам, QIWI исторически платила более низкие комиссии за пополнение QIWI-кошелька, чем за большинство пополнений, сделанных через банковские карты, а также некоторые другие каналы. Однако в последнее время киоски стали относительно дорогим каналом пополнения для Группы. Кроме того, так как Группа предоставляет услуги по процессингу платежей мерчантам в индустрии беттинга, призовые выплаты клиентам на их QIWI-кошельки также представляют собой важный и экономически эффективный источник пополнения кошелька, доля которого может снизиться, если доля QIWI на данном рынке сократится по любой причине. Если относительный вес любого из каналов пополнения в общем составе изменится, это может оказать отрицательное влияние на доходы Группы. В настоящее время QIWI не пытается направить предпочтения потребителей на какие-либо конкретные методы пополнения. Увеличение доли более дорогих для Группы каналов пополнения кошелька может оказать существенное неблагоприятное влияние на доходность платежных сервисов, финансовое состояние и результаты деятельности Группы.

QIWI предоставляет услуги по процессингу платежей и эквайрингу в том числе мерчантам в индустрии беттинга. Процессинг платежей для этой категории мерчантов обычно имеет более высокую среднюю доходность, чем процессинг платежей мерчантов в большинстве других рыночных вертикалей, которые обслуживает Группа и составляет значительную часть доходов в сегменте платежных сервисов. QIWI предоставляет таким мерчантам, различные дополнительные виды услуг, включая выплаты выигрышей на банковские карты и выплату выигрышей на кошельки QIWI, КУС беттеров, эквайринг и т.д. Выплата выигрышей такими мерчантами на кошельки QIWI служит важным и экономически выгодным каналом пополнения кошелька и одним из инструментов для привлечения новых клиентов. Операционные результаты QIWI зависят и будут зависеть от мерчантов-букмекеров и использования ими услуг Группы в обозримом будущем. Изменения законодательного регулирования в сфере беттинга может оказать существенное влияние на способность Группы удерживать лидирующие позиции провайдера платежных сервисов для индустрии онлайн ставок на спорт (подробнее в пункте 2.4.4. «Правовые риски» настоящего Отчета).

Также влияние на ситуацию в отрасли платежных и финансовых сервисов оказывает ситуация с коронавирусом. В декабре 2019 года в Китае был обнаружен новый вид коронавируса, что привело к временному закрытию многих офисов, розничных магазинов, а также к снижению производственных мощностей и стагнации заводов по всему Китаю. Быстрое распространение вируса по всему миру привело к запретам на международные поездки, отмене крупных мероприятий и сбоям в цепочке поставок. Эти меры негативно повлияли на потребительские и коммерческие расходы и платежную активность в целом и значительно способствовали ухудшению макроэкономических условий и росту безработицы в некоторых странах, в том числе в тех, в которых Группа QIWI осуществляет деятельность. Хотя правительства во всем мире предприняли шаги, чтобы попытаться смягчить некоторые из наиболее серьезных ожидаемых экономических последствий COVID-19, нет никаких гарантий того, что такие шаги будут эффективными или достигнут желаемых результатов

своевременно. Негативные последствия коронавируса для бизнеса Группы включают в себя снижение доходов от мерчантов-букмекеров из-за отмены многочисленных крупных спортивных событий, сокращения денежных переводов, главным образом из-за сокращения различных потоков платежей от самозанятых граждан, и снижения использования киосков сети Группы QIWI. Пандемия коронавируса все еще продолжается, и карантинные ограничения продолжают действовать во всем мире. Полное влияние пандемии COVID-19 на мировую экономику трудно предсказать из-за отсутствия ясности в отношении того, как долго она может продлиться. Эти факторы могут оставаться преобладающими в течение значительного периода времени и могут продолжать отрицательно влиять на наш бизнес, результаты операций и финансовое состояние. Кроме того, невозможно предсказать влияние, которое COVID-19 окажет на клиентов компаний Группы QIWI, потребителей, мерчантов и других деловых партнеров, и их соответствующее финансовое состояние, любое существенное негативное влияние на них может оказать существенное и неблагоприятное влияние и на Группу.

Влияние кризисных событий, вызванных пандемией COVID-19, негативно сказались на ряде направлений деятельности Группы QIWI как на внешних, так и на внутренних рынках. Негативные последствия, связанные с коронавирусной инфекцией штамма COVID-19, влияют на Группу QIWI также, как и на других участников рынка платежных сервисов. При этом Группа обладает достаточным потенциалом и запасом прочности, в том числе управленческими и иными ресурсами, для нивелирования негативного влияния сложившейся на внутреннем и внешнем рынках ситуации и, как следствие, для исполнения Эмитентом своих обязательств по ценным бумагам.

Сложившаяся ситуация может негативно отразиться на финансовых и операционных результатах компаний Группы QIWI, но Группа предпримет все необходимые меры для минимизации данного риска, а также для исполнения Эмитентом обязательств по ценным бумагам.

Риски, связанные с возможным изменением цен на сырье, услуги, используемые Эмитентом в своей деятельности, и их влияние на деятельность Эмитента и исполнение им обязательств по ценным бумагам.

Эмитент не осуществляет производственную деятельность, не использует в своей деятельности сырье и услуги третьих лиц, которые могли бы в значительной степени оказать влияние на деятельность Эмитента, поэтому Эмитент оценивает данный риск и его влияние на исполнение Эмитентом своих обязательств по Биржевым облигациям как минимальный.

В отношении компаний Группы QIWI как на внешнем, так и на внутреннем рынке:

Себестоимость основных продуктов Группы зависит в том числе от стоимости пополнения QIWI-кошелька. QIWI предоставляет своим клиентам возможность использовать различные способы для пополнения счетов QIWI-кошельков, включая, среди прочего, банковские карты и счета, балансы мобильных телефонов, а также пополнение по средствам киосков, терминалов и банкоматов. Методы пополнения имеют различную стоимость для QIWI, и с течением времени такие затраты могут меняться для разных каналов пополнения. Изменение размера комиссий, взимаемых контрагентами Группы, в т.ч. банками, платежными агентами и банковскими платежными агентами, за услуги пополнения QIWI-кошелька, может привести к изменению средней стоимости пополнения, и как следствие к росту себестоимости продуктов и услуг Группы.

Риск влияния возможного изменения цен на услуги, используемые Группой, не окажет существенного влияния на деятельность компаний Группы, Эмитента и исполнение обязательств Эмитентом по его ценным бумагам.

Риски, связанные с возможным изменением цен на продукцию и (или) услуги Эмитента, и их влияние на деятельность Эмитента и исполнение им обязательств по ценным бумагам.

Эмитент не производит никаких видов продукции и не оказывает никаких услуг на внешнем или внутреннем рынках, соответственно, не несет рисков какого-либо изменения цен в связи с этим. По мнению Эмитента, данный риск не окажет влияния на деятельность Эмитента и на исполнение Эмитентом своих обязательств по Биржевым облигациям.

В отношении компаний Группы QIWI как на внешнем, так и на внутреннем рынке:

В силу высокой конкуренции на рынке платежных сервисов и финансовых услуг, существенный рост стоимости услуг и продуктов, предоставляемых Группой, может привести к потере части клиентов, партнеров и мерчантов, которые могут предпочесть воспользоваться услугами, оказываемыми конкурентами по более низкой стоимости или бесплатно, даже если такие сервисы будут характеризоваться более низким уровнем удобства или надежности. Для сохранения конкурентного преимущества, Группа постоянно разрабатывает новые кастомизированные

продукты и сервисы, которые дают возможность конкурировать не только на основании стоимости оказываемых услуг, но, в первую очередь, качества, уникальности и удобства сервиса.

Любой из факторов, перечисленных выше, может оказать существенное неблагоприятное влияние на репутацию, а также на бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Группы.

Влияние всех указанных рисков, в том числе указанных рисков Группы QIWI, на деятельность Эмитента и исполнение им обязательств по ценным бумагам не существенно.

2.4.2. Страновые и региональные риски

Описываются риски, связанные с политической и экономической ситуацией в стране (странах) и регионе, в которых Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и (или) осуществляет основную деятельность, при условии, что основная деятельность Эмитента в такой стране (регионе) приносит 10 и более процентов доходов за последний завершённый отчетный период. Предполагаемые действия Эмитента на случай отрицательного влияния изменения ситуации в стране (странах) и регионе на его деятельность.

Страновые риски:

Политическая и экономическая ситуация в стране, военные конфликты, введение чрезвычайного положения, забастовки, стихийные бедствия могут привести к ухудшению положения всей национальной экономики и тем самым привести к ухудшению финансового положения Эмитента, могут привести к снижению стоимости ценных бумаг Эмитента и негативно сказаться на возможности Эмитента своевременно и в полном объеме производить платежи по своим обязательствам.

Долгосрочные рейтинги Российской Федерации по обязательствам в иностранной валюте, присвоенные ведущими мировыми рейтинговыми агентствами, находятся на уровне: BBB-/прогноз – стабильный (Standard & Poor's), Baa3/прогноз – стабильный (Moody's Investors Service.), BBB/прогноз – стабильный (Fitch Ratings). Присвоенные Российской Федерации кредитные рейтинги отражают, с одной стороны, низкий уровень государственной задолженности и высокий запас ликвидности в стране. С другой стороны, понижающее влияние на рейтинги оказывают санкции со стороны США, стран Еврозоны и политические риски.

Снижение инвестиционных рейтингов и понижение прогнозов указанными рейтинговыми агентствами создает риск сокращения возможностей и ухудшение условий заимствования на международных рынках, что может привести к негативным экономическим и финансовым последствиям для кредитоспособности России.

Существенные изменения мировых цен на нефть, курса российского рубля по отношению к иностранным валютам, а также рост инфляции, отток иностранного капитала, снижение темпов роста ВВП, замедление деловой активности могут неблагоприятно отразиться на состоянии российской экономики и на способности Эмитента исполнять свои обязательства по Биржевым облигациям.

Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и осуществляет свою основную деятельность на территории Российской Федерации.

Эмитент не рассматривает риски, связанные с географическими особенностями как существенные негативные факторы. Наряду с этим Эмитент не исключает возможные негативные последствия для себя в случае возникновения техногенных катастроф в одном из регионов его деятельности. Влияние особенностей отдельных регионов на деятельность Эмитента в целом незначительно и учитывается руководством Общества в процессе осуществления финансово-хозяйственной деятельности.

В последние несколько лет российская экономика сталкивалась с негативным влиянием конфликта в восточной Украине, ухудшения отношений России с некоторыми западными странами, экономических и финансовых санкций, введенных в связи с этими событиями для некоторых российских компаний и физических лиц, а также против некоторых секторов российской экономики. Волатильность цен на нефть и курса российского рубля по отношению к доллару США, сокращение доступа к финансированию для российских Эмитентов, отток капитала и общая политическая и экономическая неопределенность также являлись факторами, оказывающими влияние на российскую экономику. Покупательная способность населения снизилась из-за ослабления рубля. Дальнейшее обострение конфликта на Востоке Украины, связанное с участием российских вооруженных сил, может привести к дальнейшему ужесточению режима санкций в отношении отдельных физических и юридических лиц, может привести к ухудшению макроэкономических

показателей российской экономики, снижению спроса на услуги Группы. Сокращение спроса на услуги Группы, сложности и(или) невозможность проведения расчетов в соответствующих валютах могут привести к снижению получаемой компаниями Группы прибыли, что негативно скажется на деятельности компаний Группы.

В ходе своей обычной хозяйственной деятельности Группа время от времени заключает сделки с российскими компаниями, на которые распространяются секторальные санкции ЕС и США. Однако такие сделки совершаются российскими компаниями Группы и полностью соответствуют законодательству, применимому к таким сделкам. Несмотря на тот факт, что коммерческие отношения Группы с такими компаниями не запрещены санкциями, в случае расширения санкций в отношении этих компаний или введения новых санкций, которые могут повлиять на определенных контрагентов Группы, это может оказать негативное влияние на деятельность Группы. Хотя Группа полагает, что на дату подписания настоящей ежеквартальной отчетности Генеральным директором Общества, Группа не совершала каких-либо существенных сделок с лицами, попадающими под действие санкций, Группа не может гарантировать, что в будущем не возникнут вопросы соблюдения санкционного режима. Также Группа допускает возможность распространения санкций на другие секторы российской экономики, в которых Группа осуществляет свою деятельность. Такие санкции могут повлечь за собой дополнительные трудности для Группы: невыполнение заключенных договоров и невозможность исполнения новых договоров, невозможность реализации инвестиционных проектов, усложнение процесса привлечения средств на рынках ЕС и США, а также другие негативные последствия, связанные с санкциями. Кроме того, если государственные органы США или Совет ЕС расширят программы санкций, включив в них уже существующих или будущих клиентов Группы, контрагентов Группы, то такое расширение санкций может потенциально привести к финансовым трудностям Группы. Любое из вышеизложенного может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности и перспективы Группы».

На российскую экономику негативно повлиял мировой финансово-экономический кризис. Продолжение экономического кризиса может негативно сказаться на масштабах и прибыльности деятельности Группы QIWI. Любой из приведенных ниже рисков, с которыми российская экономика сталкивалась ранее, может оказывать или уже оказало значительное неблагоприятное воздействие на экономический климат в России и может оказать негативное влияние на деятельность компаний Группы QIWI:

- значительное снижение ВВП;
- высокий уровень инфляции;
- снижение цен на природные ресурсы;
- высокие и быстро растущие процентные ставки;
- нестабильные условия кредитования;
- международные санкции;
- высокое соотношение государственного долга к ВВП;
- нестабильность на валютном рынке;
- отсутствие реформ в банковском секторе и слабая банковская система, обеспечивающая ограниченную ликвидность для российских предприятий;
- отток капитала;
- рост безработицы и неполной занятости;
- снижение доходов значительной части населения России;
- большое количество убыточных предприятий, которые продолжают работать из-за некомпетентности существующей процедуры банкротства;
- распространенная практика уклонения от уплаты налогов.

Длительное замедление экономического роста в России может оказать существенное негативное влияние на потребительские расходы в России и, соответственно, на бизнес Группы QIWI. Дальнейшие неблагоприятные изменения в экономических условиях в России могут негативно повлиять на будущие доходы и прибыль Группы QIWI, а также оказать существенное неблагоприятное влияние на бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Группы.

Региональные риски:

Эмитент зарегистрирован в г. Москве.

Москва, являясь городом федерального значения, обладающая диверсифицированной экономикой и развитой инфраструктурой, относится к наиболее экономически и политически стабильным

регионам, не граничащим непосредственно с зонами военных конфликтов, а также с регионами, в которых высока опасность забастовок и введения чрезвычайного положения.

Москва активно развивает промышленность, оказывает поддержку инновационным, перспективным отраслям и бизнес-проектам, являясь лидером по инвестиционной привлекательности в России. Развитые информационно-коммуникационные технологии, запас мощности коммунальной инфраструктуры, положительная динамика развития транспортной инфраструктуры и общественных пространств, высокое качество городской среды делают данный регион привлекательным для иностранных инвесторов.

Кредитные рейтинги Москвы, присвоенные международными рейтинговыми агентствами: BBB-/прогноз – стабильный (Standard & Poor's), Baa3/прогноз – стабильный (Moody's Investors Service.), BBB/прогноз-стабильный (Fitch Ratings), свидетельствуют о низком уровне долга, высоких показателях ликвидности.

В случае если произойдут негативные изменения ситуации в регионе, которые могут отрицательно сказаться на деятельности Эмитента, Эмитент намерен пересматривать свое региональное присутствие в пользу более благоприятных для ведения бизнеса регионов.

Предполагаемые действия Эмитента на случай отрицательного влияния изменения ситуации в стране (странах) и регионе на его деятельность.

Приведенные выше риски находятся вне сферы контроля Эмитента.

В случае реализации любого из рисков, перечисленных выше, Эмитент предполагает принять все возможные меры для снижения возможного негативного воздействия политической и экономической ситуации в стране и регионе на деятельность Эмитента. Перечень проводимых мероприятий будут разработан с учетом особенностей создавшейся ситуации для каждого конкретного случая индивидуально.

Уровень данных рисков в настоящий момент оценивается Эмитентом как не критичный для его деятельности, и Эмитент не предполагает, что данные риски могут оказать существенное влияние на способность Эмитента исполнять обязательства по ценным бумагам.

Предполагаемые действия Группы на случай отрицательного влияния изменения ситуации в стране (странах) и регионе на его деятельность.

Группа QIWI осуществляет политику мониторинга и управления рисками. В случае негативного развития ситуации, Группа QIWI планирует проводить регулярное стресс-тестирование, разработать и проводить соответствующие меры управления рисками, а также осуществить комплекс мероприятий по оптимизации бизнеса в доходной и расходной частях, включая «сворачивание» убыточных направлений, оптимизацию основных процессов, адаптацию бизнес-направлений с учетом новых реалий.

Риски, связанные с возможными военными конфликтами, введением чрезвычайного положения и забастовками в стране (странах) и регионе, в которых Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и (или) осуществляет основную деятельность.

Вероятность военных конфликтов, введения чрезвычайного положения и забастовок в стране и в регионе присутствия Эмитента незначительна.

Уровень рисков, связанных с возможными военными конфликтами, введением чрезвычайного положения и забастовками в стране и регионе, в которых Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и/или осуществляет основную деятельность, является незначительным для деятельности Эмитента, и Эмитент не может повлиять на снижение данного риска.

В регионах присутствия компаний Группы QIWI вероятность военных конфликтов, введения чрезвычайного положения и забастовок незначительна. Данные риски находятся вне контроля Группы.

Риски, связанные с географическими особенностями страны (стран) и региона, в которых Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и (или) осуществляет основную деятельность, в том числе с повышенной опасностью стихийных бедствий, возможным прекращением транспортного сообщения в связи с удаленностью и (или) труднодоступностью и тому подобным.

Страна и регион, в которых Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и осуществляет основную деятельность, обладают развитой инфраструктурой, хорошим транспортным сообщением и не являются удаленными и труднодоступными, повышенная опасность стихийных бедствий, вероятность резкого изменения климатических условий оценивается Эмитентом, как низкая. Риски, связанные с географическими особенностями страны и

регионов Эмитент оценивает как низкие.

Риск стихийных бедствий, возможного прекращения транспортного сообщения и других региональных факторов минимален.

Большинство приведенных в данном пункте рисков находятся вне контроля Эмитента.

При этом Эмитент располагает достаточным уровнем финансовой стабильности, чтобы преодолеть краткосрочные и среднесрочные негативные экономические последствия в стране. При долгосрочных негативных тенденциях в экономике, Эмитент предполагает предпринять соответствующие меры по антикризисному управлению с целью мобилизации бизнеса и максимального снижения негативного воздействия ситуации на бизнес Эмитента.

2.4.3. Финансовые риски

Описывается возможное влияние на деятельность Эмитента рисков, связанных с изменением процентных ставок, курса обмена иностранных валют, либо в связи с хеджированием, осуществляемым Эмитентом в целях снижения неблагоприятных последствий влияния вышеуказанных рисков.

Эмитент подвержен риску, связанному с изменением процентных ставок.

Поскольку в своей деятельности Эмитент может использовать иные заемные средства, помимо средств, полученных от размещения Биржевых облигаций, рост процентных ставок по банковским кредитам или иным инструментам заемного финансирования может увеличить расходы Эмитента, связанные с обслуживанием долговых обязательств.

Процентная ставка купонного дохода по Биржевым облигациям определена с учетом рыночной конъюнктуры, а процентная ставка по займу (займам), которые Эмитент выдал (планирует выдать) компаниям Группы QIWI, - на основании договора (договоров) с заемщиком (заемщиками), с учетом ставки по Биржевым облигациям.

Данный риск расценивается Эмитентом как незначительный.

Эмитент не подвержен рискам, связанным с изменением курса обмена иностранных валют.

Эмитент не осуществляет экспорт и импорт продукции, у Эмитента отсутствуют обязательства по кредитам/займам, номинированные в иностранной валюте, в связи с чем Эмитент не подвержен риску, связанному с изменением курса обмена иностранных валют.

Хеджирование рисков Эмитентом не производится.

Подверженность финансового состояния Эмитента, его ликвидности, источников финансирования, результатов деятельности и тому подобного изменению валютного курса (валютные риски).

Поскольку Эмитент не имеет валютной выручки или обязательств, выраженных в иностранной валюте, финансовое состояние Эмитента не подвержено изменению валютных курсов. Эмитент не планирует осуществлять деятельность на внешнем рынке, представляется, что изменения курса национальной валюты к иностранным валютам не будут оказывать влияние на финансовое состояние Эмитента.

Предполагаемые действия Эмитента на случай отрицательного влияния изменения валютного курса и процентных ставок на деятельность Эмитента.

Подверженность Эмитента риску изменения курса обмена иностранных валют оценивается Эмитентом как незначительная, так как на дату составления настоящего Отчета у Эмитента отсутствуют обязательства, выраженные в иностранной валюте. В случае изменения валютного курса совершение каких-либо действий Эмитентом не предполагается, поскольку валютные риски для Эмитента несутся.

Эмитент подвержен риску изменения процентных ставок. В случае роста процентных ставок на российском долговом рынке стоимость привлечения средств для Эмитента может существенно возрасти.

Предполагаемые действия Эмитента на случай отрицательного влияния изменения процентных ставок на его деятельность: в случае возникновения риска неблагоприятного изменения процентных ставок Эмитент планирует разработать и внедрить ряд мероприятий в целях снижения затрат, корректировки планов по привлечению финансирования и инвестиционным затратам.

Указанные риски не могут быть полностью нивелированы, поскольку в большей степени находятся вне контроля Эмитента, зависят от общеэкономической ситуации в стране.

В случае привлечения Эмитентом заемного финансирования оно будет привлечено по фиксированной ставке. Возврат процентов планируется осуществлять за счет займа (займов), выданного (выданных) компаниям Группы QIWI, в связи с чем риски и негативные последствия отсутствуют.

В отношении компаний Группы QIWI:

Результаты деятельности Группы подвержены валютным рискам. Финансовая отчетность Группы выражена в российских рублях, в то время как доходы и расходы Группы за пределами России осуществляются в местной валюте, также у Группы имеются некоторые активы и обязательства в иностранных валютах. Соответственно, результаты деятельности Группы, а также активы и обязательства подвержены колебаниям обменного курса между рублем и другими валютами. Изменения курсов валют также влияют на балансовую стоимость активов в консолидированном отчете о финансовом положении, что в зависимости от классификации соответствующего актива в отчете о финансовом положении может привести к убыткам в консолидированном отчете о финансовых результатах.

Риск изменения валютного курса для Группы QIWI не является существенным и не окажет существенного влияния на финансовое состояние Группы.

За последние десять лет курс российского рубля сильно колебался по отношению к доллару США и Евро. Из-за экономических санкций, наложенных на некоторые российские компании и частных лиц США, ЕС, Канадой и другими странами, а также из-за волатильности цен на нефть, в России наблюдалась высокая инфляция и резкий отток капитала. Российский рубль значительно обесценился по отношению к доллару США и евро с начала 2014 года. Вполне вероятно, что значительные колебания продолжатся в будущем. Дальнейшие колебания курса рубля могут оказать существенное неблагоприятное воздействие на бизнес, финансовое состояние, результаты деятельности Группы.

Риск изменения процентных ставок для Группы QIWI не является существенным и не окажет существенного влияния на финансовое состояние Группы.

В случае наступления приведенных выше рисков Группа QIWI планирует разработать и принять ряд мер, адекватных сложившейся ситуации для минимизации влияния указанных рисков.

Указывается, каким образом инфляция может сказаться на выплатах по ценным бумагам, приводятся критические, по мнению Эмитента, значения инфляции, а также предполагаемые действия Эмитента по уменьшению указанного риска:

Рост инфляции в РФ приведет к общему росту процентных ставок, в том числе по ценным бумагам Эмитента, что может потребовать от Эмитента сопоставимого увеличения ставок купонов.

Эмитент не ведет операционную деятельность, доход от выдаваемого займа (займов) в пользу компаний Группы QIWI при существенном росте уровня инфляции в России может не покрывать в полной степени растущие расходы Эмитента. Критическим, по мнению Эмитентом, значением инфляции является уровень 25-30% в год. При этом вероятность возникновения критического уровня инфляции оценивается Эмитентом как незначительная.

Поскольку значительная часть расходов Группы (включая операционные расходы и капитальные затраты) номинирована в рублях, относительное изменение инфляция и обменного курса валют могут влиять на результаты деятельности Группы. Россия переживала высокий уровень инфляции с начала 1990-х годов. По данным Росстата, инфляция в РФ составила 11,4% в 2014 г., 12,9% в 2015 г., 5,4% в 2016 г., 2,5% в 2017 г., 4,2% в 2018 г. и 3% в 2019 г., 4,9% в 2020 г. На некоторые расходы Группы, такие как заработная плата и аренда, влияет рост инфляции в России. Рост данных затрат в следствии инфляции может отрицательно повлиять на результаты деятельности Группы QIWI.

При возникновении указанного риска Эмитент разработает и примет меры, релевантные сложившейся ситуации.

Изменение инфляционных показателей по оценкам Эмитента не может оказать существенное влияние на исполнение Эмитентом своих обязательств.

Эмитент расценивает данный риск как незначительный.

Кроме того, деятельность Группы подвержена кредитному риску и риску ликвидности:

Влияние кредитного риска:

В сегменте платежных сервисов Группа стремится оказывать услуги на основе предоплаты или удостоверяется в том, что кредитный риск контрагента низок. Тем не менее, Группа подвержена риску неплатежа или иного невыполнения обязательств по контрактам с агентами и мерчантами. Если Группа предоставляет кредит или ссуду агенту, и не может получить ссуду или выручку, выплаченную агенту его клиентам из-за неплатежеспособности агента, мошенничества или иного фактора, Группа, тем не менее, должна завершить платеж мерчанту от имени пользователя. В результате потери Группы не будут ограничиваться потерей дохода в виде комиссии,

причитающейся Группе от агента, но может составлять всю сумму пользовательских платежей, принятых таким агентом за определенный период времени.

У Группы также есть значительная дебиторская задолженность от некоторых мерчантов и агентов, и Группа не сможет вернуть эту дебиторскую задолженность в случае, если такие мерчанты окажутся под процедурой банкротства или в некоторых иных случаях. Дебиторская задолженность мерчантов, как правило, необеспеченная и беспроцентная, дебиторская задолженность и ссуды агентов обычно процентные и необеспеченные. Несмотря на то, что Группа отслеживает кредитоспособность контрагентов на постоянной основе, нет никаких гарантий, что модели и подходы, которые Группа использует для оценки и мониторинга их кредитоспособности, будут достаточно достоверными и надежными, и Группа, возможно, не сможет обнаружить и предпринять шаги для своевременного снижения повышенного кредитного риска.

В дополнение к вышеуказанным источникам кредитного риска у Группы есть кредитный риск перед контрагентами по проекту Факторинг Плюс, а также риск по банковским гарантиям и гарантиям исполнения обязательств по контрактам, которые Группа предоставляет не связанным сторонам.

Если Группа столкнется с существенными дефолтами со стороны пользователей, агентов, мерчантов или других партнеров, бизнесу, финансовому состоянию и результатам деятельности может быть нанесен материальный ущерб.

Влияние риска ликвидности:

С 2014 года российская экономика переживает период макроэкономического спада и дефицита ликвидности на ряде рынков (включая те, в которых работает Группа), вызванные, в том числе, падением цен на нефть, девальвацией рубля и режимом экономических санкций. Банки и другие организации в России снизили лимиты кредитования в своей повседневной деятельности, и Группа отметила, что мерчанты и партнеры также начали, а в некоторых случаях продолжают запрашивать более крупное обеспечение для хеджирования своих рисков. Вспышка COVID-19 и резкое падение цен на нефть привели к существенному и резкому обесцениванию рубля по отношению к доллару США и евро. Полный объем негативного воздействия, которое COVID-19 и резкое падение цен на нефть и связанное с этим падение обменного курса могут оказать на российскую экономику и доступную ликвидность, остается неясным, но потенциально может быть очень значительным. Кроме того, на курс российского рубля существенное влияние оказывают новые санкции со стороны западных стран. На сегодняшний день Группа смогла справиться с данными условиями и требованиями, хотя нехватка ликвидности на рынке, если она обострится, может оказать негативное влияние на деятельность Группы, возможный эффект труднооценим в настоящий момент.

Указывается, какие из показателей финансовой отчетности Эмитента наиболее подвержены изменению в результате влияния указанных финансовых рисков. В том числе указываются риски, вероятность их возникновения и характер изменений в отчетности.

Эмитент предполагает, что в будущем следующие показатели финансовой отчетности будут наиболее подвержены изменению в результате влияния указанных финансовых рисков:

Название риска	Вероятность возникновения	Показатели финансовой отчетности, подверженные влиянию риска и характер изменения в отчетности
Риск изменения процентных ставок	Средняя	<u>Показатели финансовой отчетности:</u> проценты к уплате, чистая прибыль (убыток), дебиторская задолженность, долгосрочные и краткосрочные обязательства.
Инфляционный риск	Низкая	<u>Характер изменения в отчетности:</u> Рост процентных ставок может увеличивать стоимость заимствований для Эмитента, приведет к увеличению процентных выплат и снижению чистой прибыли Эмитента.
Риск ликвидности	Средняя	Повышение уровня инфляции может привести к росту расходов (затрат), что приведет к увеличению долгосрочных и краткосрочных обязательств, а также дебиторской задолженности.
Валютный риск	Низкая	

		<i>Риск ликвидности и валютный риск повлекут снижение чистой прибыли.</i>
--	--	---

Влияние финансовых рисков на показатели финансовой отчетности Группы.

Название риска	Вероятность возникновения	Показатели отчетности, наиболее подверженные влиянию указанного риска	Характер изменений в отчетности
<i>Рост процентных ставок</i>	<i>Средняя</i>	<i>Проценты к уплате, чистая прибыль за отчетный период</i>	<i>Увеличение стоимости обслуживания долга, рост процентных расходов</i>
<i>Риск сокращения ликвидности</i>	<i>Средняя</i>	<i>Чистая прибыль за отчетный период, прочие доходы и расходы</i>	<i>Неспособность своевременного исполнения обязательств, как следствие – штрафные санкции (пени), дополнительные расходы, сокращение прибыли.</i>
<i>Инфляционные риски</i>	<i>Низкая</i>	<i>Выручка, чистая прибыль за отчетный период, операционные расходы</i>	<i>Рост инфляции может негативно сказаться на уровне спроса, снижению валовой рентабельности. Рост операционных расходов на фоне инфляции может привести к снижению операционной рентабельности</i>
<i>Риски изменения курсов валют</i>	<i>Средняя</i>	<i>Чистая прибыль, финансовые обязательства, убытки по курсовым разницам</i>	<i>Рост финансовых обязательств в локальной валюте и убытков по курсовым разницам, что может привести к уменьшению чистой прибыли</i>
<i>Кредитный риск</i>	<i>Средняя</i>	<i>Чистая прибыль, финансовые обязательства</i>	<i>Риск неплатежа или иного невыполнения обязательств по контрактам с агентами и мерчантами может привести к потере дохода и убыткам Группы. Банкротство дебиторов может привести к возникновению просроченной дебиторской задолженности</i>

2.4.4. Правовые риски

Правовые риски, связанные с деятельностью Эмитента (отдельно для внутреннего и внешнего рынков:

Эмитент не осуществляет экспорт товаров, работ либо услуг, а также не осуществляет деятельность за пределами Российской Федерации. Поэтому правовые риски, связанные с деятельностью Эмитента, описываются только для внутреннего рынка.

По мнению Эмитента, риски, связанные с изменением валютного, налогового, таможенного и лицензионного законодательства могут повлечь за собой ухудшение финансового состояния Эмитента. Но такие риски Эмитент оценивает для себя как незначительные.

Правовые риски, связанные с изменением валютного регулирования:

Внутренний рынок:

Риск, связанный с изменением валютного регулирования на внутреннем рынке, не оказывает существенного влияния на деятельность Эмитента, поскольку Эмитент не осуществляет и не планирует осуществлять расчеты в иностранной валюте.

Внешний рынок:

Эмитент не осуществляет деятельность на внешних рынках. В случае необходимости (наличия иностранных контрагентов) Эмитент будет использовать счета, открытие на территории Российской Федерации.

Правовые риски, связанные с изменением налогового законодательства:

Внутренний рынок:

Российское законодательство о налогах и сборах подвержено частым изменениям. В связи с этим существует возможность принятия актов законодательства о налогах и сборах, устанавливающих новые налоги и (или) сборы, повышающих налоговые ставки, размеры сборов, устанавливающих новые налоги и (или) сборы повышающих налоговые ставки, размеры сборов, устанавливающих или отменяющих ответственность за нарушение законодательства о налогах и сборах, устанавливающих новые обязанности или иным образом ухудшающих положение налогоплательщиков или плательщиков сборов, а также иных участников отношений, регулируемых законодательством о налогах и сборах. Существующие налоговые законы допускают неоднозначное толкование.

Негативно отразиться на деятельности Эмитента (уменьшение размера чистой прибыли и денежных поступлений) могут следующие изменения:

- внесение изменений или дополнений в акты законодательства о налогах и сборах, касающихся увеличения налоговых ставок;*
- введение новых видов налогов;*
- иные изменения в российской налоговой системе.*

Внешний рынок:

Указанные риски не оказывают влияния на Эмитента.

Правовые риски, связанные с изменением правил таможенного контроля и пошлин:

Внутренний рынок:

Правовые риски, связанные с изменением правил таможенного контроля и пошлин, отсутствуют, поскольку Эмитент не занимается внешнеэкономической деятельностью.

Внешний рынок:

Эмитент не осуществляет деятельность на внешнем рынке, данный риск маловероятен.

Правовые риски, связанные с изменением требований по лицензированию основной деятельности Эмитента либо лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

Внутренний рынок:

Эмитент не осуществляет виды деятельности, требующие наличия специального разрешения (лицензии). Таким образом Эмитент не подвержен рискам, связанным с изменением требований по лицензированию основной деятельности Эмитента либо лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы).

В случае изменения требований по лицензированию деятельности Эмитента либо лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено, Эмитент примет необходимые меры для получения соответствующих лицензий и разрешений.

Внешний рынок:

Эмитент не осуществляет деятельность на внешнем рынке, данный риск маловероятен.

Правовые риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью Эмитента (в том числе по вопросам лицензирования), которые могут негативно сказаться на результатах его деятельности, а также на результаты текущих судебных процессов, в которых участвует Эмитент (отдельно для внутреннего и внешнего рынков):

В отношении Эмитента:

Внутренний рынок:

Возможность изменения судебной практики, связанной с деятельностью Эмитента (в том числе по вопросам лицензирования), рассматривается как незначительная и не окажет влияния на его

деятельность. С даты государственной регистрации до даты составления настоящего Отчета ценных бумаг Эмитент не участвовал в судебных процессах.

В случае изменения судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью Эмитента, Эмитент намерен планировать свою финансово-хозяйственную деятельность с учетом этих изменений.

Внешний рынок:

Эмитент не осуществляет деятельность на внешнем рынке, данный риск маловероятен.

В отношении компаний Группы QIWI:

Группа QIWI является субъектом многообразного государственного регулирования. На деятельность Группы влияют законы и нормативные акты, число которых значительно увеличилось за последние годы. На компании Группы распространяются нормативно-правовые и подзаконные акты, регулирующие банковскую деятельность, а также законодательство, направленное на предотвращение отмывания доходов, полученных преступным путем и финансирования терроризма, а также законодательство, регулирующее рынок финансовых и платежных услуг, законодательство о защите прав потребителей, о валютном контроле, о рекламе, о защите персональных данных, а также антимонопольное законодательство. В связи с обширным регулированием деятельности Группа регулярно является объектом различного рода проверок со стороны регулирующих органов. Кроме того, законы и правила, регулирующие деятельность Группы, значительно различаются от страны к стране. Многие из таких законов и нормативных актов постоянно изменяются, зачастую они неясны и несовместимы с другими применимыми законами и нормативными актами, в том числе в разных юрисдикциях, что делает соблюдение нормативных требований более трудоемким процессом, требующим постоянного контроля, и увеличивающим соответствующие операционные расходы, направленные на отслеживание и контроль всех законодательных изменений, а также увеличивающим юридические и регуляторные риски Группы QIWI в целом. Если органы власти в России или других странах примут решение о применении определенных толкований в отношении норм законодательства, которые отличаются от толкования, применяемого Группой QIWI, компании Группы могут быть признаны нарушившими такие нормы, что может повлечь негативные последствия для Группы, в том числе наложение штрафов, приостановку деятельности или применение иных мер. Подобные меры также могут ограничить способность Группы QIWI предоставлять некоторые из услуг в будущем и могут привести к увеличению расходов на ведение бизнеса.

Изменения в отрасли, в которой Группа QIWI осуществляет свою деятельность, происходят быстро, и новые продукты, которые Группа разрабатывает, могут в любой момент времени стать предметом дополнительного государственного регулирования, снижая преимущества, которые Группа QIWI ожидает получить от таких продуктов. В некоторых юрисдикциях, в которых работают компании Группы, в настоящее время практически отсутствует законодательство, регулирующее электронные платежи, и нет никаких гарантий, что в случае принятия такого законодательства, осуществление подобной деятельности продолжит быть выгодным для Группы QIWI. В определенных юрисдикциях судебные толкования и применимость законодательства и нормативных актов в отношении деятельности Группы QIWI могут быть неоднозначными или противоречивыми, и существует вероятность того, что власти в таких юрисдикциях могут решить, что компании Группы обязаны иметь дополнительные лицензии, разрешения и т.п. для предоставления услуг. Такие процессы лицензирования или подтверждения соответствия могут занимать значительное время и быть дорогостоящими. В случае если не удастся получить или продлить необходимые лицензии, разрешения и т.п. или выполнить определенные обязательные процедуры в любой юрисдикции, где работают компании Группы, Группа QIWI может столкнуться со штрафами, санкциями, потерей доходов или прекращением предоставления определенных услуг или осуществления деятельности в целом. Что касается стран, которые имеют установленную нормативно-правовую базу для видов услуг, которые предоставляет Группа QIWI, Группа не может дать никаких гарантий, что соответствующее законодательство не будет изменено в ущерб деятельности Группы. Любые ограничения, включая полный запрет, запрет определенных методов пополнения электронных кошельков или различные количественные ограничения на использование электронных кошельков, ужесточение правил идентификации клиентов и проверки мерчантов Группы КИВИ могут оказать существенное негативное влияние на бизнес Группы QIWI.

В целом, российские законодатели и правоохранительные органы в последнее время демонстрируют повышенное внимание к вопросам, связанным с киберпространством и электронными платежами, что подтверждается усилением правоприменительной деятельности на рынке киосков, деанонимизацией электронных платежей и различными другими инициативами, направленными на расширение государственного контроля над онлайн-деятельностью. Последняя из таких тенденций

заключается в том, что Центральный банк, по-видимому, вводит более строгий контроль над трансграничными платежами через провайдеров электронных кошельков. Группа считает, что недавние ограничения, введенные ЦБ РФ (подробнее об ограничениях в пункте 2.4.7 «Риски, связанные с деятельностью Эмитента» настоящего Отчета) на такие платежи через ключевых игроков отрасли, включая Группу QIWI и YooMoney (ранее «Яндекс.Деньги»), дочернюю компанию Сбербанка, подтверждает данную тенденцию.

В соответствии с поправками к российскому законодательству о ставках, внесенными в 2014 г., для осуществления букмекерской деятельности: букмекерская компания должна стать членом саморегулируемой организации букмекерских компаний и соблюдать ее правила, а все интерактивные ставки должны приниматься только через Центр учета переводов интерактивных ставок (ЦУПИС), созданный кредитной организацией совместно с саморегулируемой организацией букмекеров. В 2016 году КИВИ Банк создал ЦУПИС вместе с одной из саморегулируемых ассоциаций букмекеров, и таким образом QIWI стал одним из двух провайдеров платежных сервисов, которые могут принимать онлайн ставки от имени букмекерских контор в России. В декабре 2020 года был принят новый закон, который требует создания единого центра учета интерактивных ставок, который к концу сентября 2021 года заменит существующие саморегулируемые организации букмекерских контор и их соответствующие Центры учета интерактивных ставок (ЦУПИС). Такая организация будет наблюдать за рынком ставок, контролировать взносы букмекеров и принимать платежи по ставкам через свой собственный ЦУПИС вместо двух действующих в настоящее время ЦУПИСов, в том числе созданного КИВИ Банком. В настоящее время и Группа КИВИ, и оператор конкурирующего ЦУПИСа выжили с предложениями выступить в качестве оператора обработки платежей для нового единого центра учета интерактивных ставок. Нет никаких гарантий, что заявка Группы QIWI будет одобрена. Если Группа не сможет обеспечить себе активную роль в этом новом отраслевом ландшафте, Группа может столкнуться с уменьшением или полной потерей оборотов платежей и доходов, прямо или косвенно связанных с ЦУПИС, созданным КИВИ Банком. Это или любое другое значительное изменение в законодательстве о ставках может негативно повлиять на объем платежей, доход и рентабельность бизнеса платежных сервисов, а также на общее использование QIWI-кошелька.

Оказание платежных сервисов на рынке беттинга также сопряжена с другими рисками. Начиная с 1 января 2018 г., законодательство регулирующие букмекерскую деятельность было дополнено концепцией внесения правительством в черный список букмекерских контор, которые, нарушают или предположительно не соблюдают действующее российское законодательство, а также требовании для кредитных организаций блокировать любые платежи таких занесенных в черный список мерчантов. Кроме того, если какой-либо из мерчантов, работающих в сфере беттинга, будет занесен в черный список, дочерние компании Группы, которые обрабатывают платежи для данного мерчанта, могут быть признаны нарушающими соответствующие законы, будь то из-за неправильного толкования применимых требований или непринятие своевременных мер, или по любой другой причине, и также может попасть в черный список, что может существенно затруднить работу Группы.

Если какой-либо из мерчантов Группы, работающих в индустрии беттинга, не сможет или не захочет соблюдать российское законодательство о ставках или если они примут решение о прекращении своей деятельности в России по регуляторным или иным причинам, QIWI придется прекратить их обслуживание, что приведет к потере соответствующих оборотов и прибыли. Более того, если будет установлено, что Группа не соблюдает какие-либо из требований действующего законодательства, к Группе не только могут быть применены штраф и другие санкции, но также от Группы могут потребовать прекращения процессинга транзакций, которые производятся с нарушением законодательства, в результате чего Группа может потерять связанные с данными транзакциями доходы. Любое из этих событий может привести к сокращению рынка беттинга или доли Группы на этом рынке и, следовательно, отрицательно повлиять на выручку, доходность и чистую прибыль от платежей в сегменте платежных сервисов поскольку это приведет к снижению привлекательности экосистемы QIWI для некоторых пользователей и, следовательно, в целом негативно повлияет на взаимодействие пользователей с компаниями Группы QIWI.

В настоящее время деятельность Группы подчиняется требованиям надлежащей проверки клиентов, установленным Федеральным законом Российской Федерации № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма» от 7 августа 2001 года, а также поправкам к нему (далее – «Закон о борьбе с отмыванием денег»). Основываясь на Законе о борьбе с отмыванием денег, QIWI выделяет три типа пользователей в зависимости от уровня их идентификации: анонимные, идентифицированные с помощью упрощенной процедуры и полностью идентифицированные. Все эти типы потребителей подвержены различным денежным и неденежным ограничениям в отношении операций, которые они могут выполнять, а также в отношении остатков денежных

средств на счетах, которые они могут держать, при этом полностью идентифицированные клиенты пользуются наибольшими привилегиями. Нет никакой гарантии, что QIWI всегда сможет собирать все необходимые данные для выполнения процедуры идентификации в полном объеме или что данные, которые пользователи предоставляют для целей идентификации, не будут содержать каких-либо ошибок или искажений и будут правильно сопоставлены с информацией, доступной в публичных базах данных. Из-за отсутствия ясности и пробелов, существующих в действующем законодательстве об идентификации клиентов, Группа вынуждена использовать основанный на оценке риска подход к КУС клиентов и иногда выносить суждения при применении законодательства о борьбе с отмыванием денег, в результате чего возникает риск несоблюдения требований законодательства. Российское законодательство о борьбе с отмыванием денег постоянно развивается и допускает разные толкования. Если будет обнаружено, что Группа не соблюдает какое-либо из его требований, QIWI может не только подвергнуться штрафам и санкциям, но и прекратить процессинг операции, которые, как считается, нарушают применимые правила, и потерять часть доходов.

Кроме того, деятельность Группы подвержена существенному влиянию изменений налогового регулирования. К рискам, связанным с налоговым законодательством, которые могут оказать негативный эффект на бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Группы можно отнести следующие риски:

- Глобальные тенденции по деофшоризации;
- Существенные изменения к требованиям экономической сущности в странах и юрисдикциях, в которых осуществляют деятельность компании Группы;
- Слабость российской налоговой системы и возможные изменения в российском налоговом законодательстве;
- Риск признания компаний Группы необоснованным получателем налоговых льгот;
- Риск необходимости корректировки цен и наложения дополнительных налоговых обязательств в отношении всех контролируемых операций в соответствии с требованиями российского законодательства о трансфертном ценообразовании;
- Изменения в соглашении об избежании двойного налогообложения между Россией и Кипром могут существенно увеличить налоговую нагрузку QIWI.

2.4.5. Риск потери деловой репутации (репутационный риск)

Описывается риск возникновения у Эмитента убытков в результате уменьшения числа клиентов (контрагентов) вследствие формирования негативного представления о финансовой устойчивости, финансовом положении Эмитента, качестве его продукции (работ, услуг) или характере его деятельности в целом.

Риск потери деловой репутации (репутационный риск) Эмитента возникает вследствие формирования у клиентов (контрагентов) негативного представления о финансовой устойчивости, финансовом положении Эмитента или характере его деятельности в целом, что может негативно сказаться на числе клиентов (контрагентов) и, таким образом, на операционных и финансовых показателях Эмитента.

В целях управления репутационным риском Эмитент планирует:

- осуществлять постоянный контроль за соблюдением законодательства Российской Федерации, в том числе мониторинг изменений законодательства Российской Федерации и нормативных актов государственных органов Российской Федерации,
- обеспечивать своевременность расчетов по всем обязательствам, включая выплаты по ценным бумагам Эмитента,
- осуществлять контроль за достоверностью бухгалтерской отчетности и иной публичной информации, в том числе информации, распространяемой в рекламных целях.

В связи с тем, что Эмитент входит в Группу QIWI, в отношении риска потери деловой репутации Эмитент считает необходимо обратить внимание, что для Группы QIWI деловая репутация является одним из важнейших нематериальных активов и важным конкурентным преимуществом. Репутация Группы QIWI влияет на уровень рентабельности бизнеса, а также на вероятность успешной реализации стратегических планов Группы.

Бизнес Группы основан на доверии клиентов и мерчантов к брендам компаний Группы QIWI, а также на способности Группы предоставлять быстрые и надежные платежные сервисы, включая

электронные платежи и услуги по обработке платежей, а также другие финансовые услуги. Сила брендов и репутация имеют первостепенное значение для Группы. Ряд факторов может негативно повлиять на доверие клиентов к брендам компаний Группы QIWI, многие из которых находятся вне контроля Группы, и могут оказать неблагоприятное влияние на результаты деятельности. Эти факторы включают в себя:

- незаконное или ненадлежащее использование систем и проблемы, связанные с соблюдением процедур комплаенс;
- регуляторные меры или расследования в отношении компаний Группы QIWI, как например, предписание ЦБ РФ, полученное Группой в декабре 2020 г., обязывающее Группу приостановить большую часть трансграничных операций;
- любое существенное нарушение систем и бизнес-процессов Группы;
- любое нарушение системы безопасности или несанкционированный доступ посторонних лиц к пользовательским данным, которыми владеют компании Группы QIWI.

Кроме того, QIWI в некоторой степени зависит от агентов, мерчантов и партнеров, которым Группа предоставляет продукты и сервисы. Несмотря на меры, которые Группа предпринимает для обеспечения соответствия деятельности агентов, мерчантов и партнеров стандартам Группы, QIWI не можем контролировать их деятельность, это может привести к снижению качества обслуживания у конкретного контрагента, связанного с брендами компаний Группы, что может негативно сказаться на репутации QIWI. Кроме того, негативная информация о том, что агенты, мерчанты и / или партнеры Группы вовлечены в мошеннические операции, независимо от точности такой информации или ее связи с текущей деятельностью Группы, может нанести ущерб репутации (подробнее в пункте 2.4.7 «Риски, связанные с деятельностью Эмитента» настоящего Отчета).

Любое событие, которое наносит ущерб любому из брендов Группы и репутации надежного провайдера финансовых сервисов, может оказать существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Группы.

2.4.6. Стратегический риск

Описывается риск возникновения у Эмитента убытков в результате ошибок (недостатков), допущенных при принятии решений, определяющих стратегию деятельности и развития Эмитента (стратегическое управление) и выражающихся в неучете или недостаточном учете возможных опасностей, которые могут угрожать деятельности Эмитента, неправильном или недостаточно обоснованном определении перспективных направлений деятельности, в которых Эмитент может достичь преимущества перед конкурентами, отсутствии или обеспечении в неполном объеме необходимых ресурсов (финансовых, материально-технических, людских) и организационных мер (управленческих решений), которые должны обеспечить достижение стратегических целей деятельности Эмитента.

В отношении Эмитента:

Стратегический риск – риск возникновения у Эмитента убытков в результате ошибок (недостатков), допущенных при принятии решений, определяющих стратегию деятельности и развития организации (стратегическое управление) и выражающихся в отсутствии учета или недостаточном учете возможных опасностей, которые могут угрожать деятельности, а также в неправильном или недостаточно обоснованном определении перспективных направлений деятельности, в которых Эмитент может достичь наивысших результатов, в отсутствии или обеспечении в неполном объеме необходимых ресурсов (финансовых, материально-технических, людских) и организационных мер (управленческих решений).

Эмитент планирует осуществлять деятельность по привлечению на российском фондовом рынке денежных средств для последующего направления данных средств на реализацию приоритетных инвестиционных проектов, находящихся в зоне ответственности Группы QIWI. В качестве основного инструмента для реализации указанных задач Эмитент рассматривает выпуск биржевых облигаций, номинированных в рублях.

Вероятность возникновения данного риска оценивается Эмитентом как низкая.

В отношении компаний Группы QIWI:

Индустрия платежных и финансовых сервисов, в которой осуществляет свою деятельность Группа QIWI, характеризуется быстрыми технологическими изменениями, постоянным внедрением новых продуктов и сервисов, развивающимися отраслевыми стандартами, изменением потребностей

клиентов, а также выходом на рынок более крупных игроков, стремящихся к расширению своих сфер присутствия на данных рынках. Для поддержания конкурентоспособности Группа QIWI постоянно стремится расширять спектр предлагаемых услуг и разрабатывать новые продукты. Данные проекты подвержены таким рискам как задержки разработки, отсутствие признания продукта со стороны клиентов, неспособность надлежащим образом оценить потенциальные доходы и расходы на проекты и объем требуемых для них инвестиций, неспособность предвидеть потенциальные проблемы, а также, среди прочего, неправильная оценка потребности клиентов в конкретном продукте. Любая задержка в предоставлении новых услуг или неспособность дифференцировать услуги Группы или точно предсказать и удовлетворить рыночный спрос могут снизить спрос потребителей, мерчантов и партнеров на услуги Группы или сделать их устаревшими и негативно сказаться на перспективах развития Группы. Например, если альтернативные платежные и кредитные механизмы станут широко-доступными, заменив тем самым текущие продукты и услуги Группы QIWI, а Группа QIWI не сможет успешно и своевременно разработать и предложить аналогичные альтернативные платежные механизмы, это может негативно сказаться на деятельности Группы QIWI. В то же время, если новый продукт, который Группа разрабатывает или приобретает, не будет функционировать должным образом, это также может негативно повлиять на деятельность Группы QIWI, финансовое положение и операционные результаты. Поскольку Группа QIWI позиционирует себя в первую очередь как поставщика платежных и финансовых сервисов будущего поколения, многие из новых продуктов основаны на непроверенных бизнес-моделях и, по сути, являются стартапами, запущенными с целью проверки гипотез, основанных на различных предположениях относительно моделей потребительского поведения и спроса. Эти предположения могут в конечном итоге оказаться неверными, и Группа QIWI не сможет реализовать данные проекты и окупить вложенные в них инвестиции.

Возможно, Группа QIWI не сможет возместить затраты, понесенные при разработке, внедрении и маркетинге новых продуктов и услуг, если разрабатываемые новые услуги не будут своевременно предоставлены клиентам Группы QIWI, не смогут эффективно конкурировать с предложениями и продуктами других компаний или не дадут ожидаемого результата. По мере того, как Группа QIWI выходит на новые рынки с новыми продуктами и предложениями, Группа сталкивается с дополнительными операционными, нормативными и другими рисками, которые невозможно предвидеть из-за отсутствия у компаний Группы QIWI опыта работы на таких рынках и с присущими им рисками.

Чтобы сохранить конкурентоспособность в индустрии финансовых услуг, необходимо инвестировать в начинающие компании (стартапы) или предпринимать различные инициативы в области НИОКР. Группа QIWI активно развивает новые продукты, услуги и технологии. Если инвестиции Группы QIWI в начинающие компании или проекты в области исследований и разработок не принесут ожидаемых результатов, Группа QIWI может потерять вложенные деньги, время и усилия.

Если Группа QIWI не сможет своевременно и с минимальными затратами разрабатывать новые продукты, внедрять или получать доступ к технологическим новациям или следовать меняющимся отраслевым стандартам, или если новые разработки Группы QIWI не принесут ожидаемых результатов, бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Группы могут ощутить существенное негативное влияние.

Некоторые из услуг Группы предоставляются в странах за пределами России, и Группа может стремиться к дальнейшему расширению географического присутствия при наличии подходящих возможностей. Экспансия Группы на новые географические рынки и дальнейшее развитие международной деятельности зависят от способности Группы применять существующие технологии или разрабатывать новые приложения для удовлетворения конкретных потребностей каждого местного рынка или страны. У Группы может не быть адекватных финансовых, технологических, кадровых и управленческих ресурсов для разработки эффективных и безопасных услуг или каналов распространения, которые будут удовлетворять потребности данных рынков. Возможно, Группа не сможет установить партнерские отношения с какими-либо контрагентами, которые могут понадобиться для усиления международной деятельности QIWI.

Если Группе не удастся выйти на новые рынки или страны и расширить международную деятельность, Группа не сможет продолжать увеличивать доходы и прибыль. Кроме того, Группа может выйти на новые географические рынки, на которых у нее может не быть опыта работы. Группа работает в отрасли, которая подвергается существенному регулированию, и незнание

нормативной базы на новых рынках может привести к тому, что у Группы будут непредвиденные трудности или задержки в получении необходимых разрешений и лицензий регулирующих органов. Возможно, Группа не сможет успешно выйти на такие рынки из-за недостатка опыта. Более того, Группа не сможет успешно реализовать стратегию в рамках существующих международных операций, что может привести к дополнительным потерям или ограничить перспективы роста.

Время от времени Группа проводит оценку и планирует продолжить оценивать возможные сделки поглощения, партнерств или совместных предприятий. В рамках своей стратегии Группа намерена продолжить применять взвешенный подход к идентификации, осуществлению и интеграции стратегических приобретений, партнерств и совместных предприятий.

Потенциальные будущие приобретения, партнерства и совместные предприятия могут представлять значительный риск для существующей деятельности Группы, если Группа приобретет предприятия, которые окажутся некомплементарными для бизнеса QIWI, не пройдут необходимую юридическую проверку, Группа переоценит ожидаемый вклад от данных компаний в бизнес Группы, переоценит их стоимость или будет не в состоянии успешно интегрировать их в структуру Группы. Эти проекты будут требовать дополнительных менеджерских, операционных, финансовых и других ресурсов, могут создать операционные сложности, потребовать задействования дополнительных ресурсов, а также усиления контроля за процедурами. Кроме того, Группа может столкнуться со сложностями при финансировании или интеграции какого-либо предприятия, услуги или технологии, которые Группа приобретет или с которыми Группа вступит в партнерские отношения или организует совместное предприятие. Кроме того, интеграция любого приобретения может отвлечь время и ресурсы руководства от основного бизнес Группы и нанести вред основной деятельности. Более того, даже если Группе удастся интегрировать вновь приобретенные активы, ожидаемая синергия или экономия могут не реализоваться, что приведет к более низким, чем ожидалось, выгодам для Группы от таких сделок. Дополнительно при приобретении проектов может оказаться невозможным, провести детальное изучение сущности приобретаемых активов, например, из-за ограничений по времени для принятия решения и других факторов. Группа может нести ответственность за дополнительные обязательства или обязательства, не предусмотренные на момент приобретения. Возможно, что предполагаемые или фактические нарушения этих требований могут привести к принятию регуляторных мер или привести к тому, что Группа не получит всех необходимых разрешений для завершения желаемого приобретения.

Некоторые приобретения Группа оплачивает наличными, что может оказывать негативное влияние на ликвидность Группы. Группа также может осуществлять сделки по приобретению с помощью заемных средств, что может повысить уровень задолженности и негативно повлиять на ликвидность Группы, а также ограничить возможность по осуществлению ряда операций. Конкуренты Группы могут быть готовы или способны заплатить больше, чем QIWI, за актив, что может привести к невозможности реализовать сделку по приобретению. Группа также может столкнуться кредитными рисками и рисками контрагентов в связи с приобретениями, установлением партнерских отношений и созданием совместных предприятий в случае неисполнения контрагентами Группы своих обязательств.

Любой из вышеперечисленных рисков может оказать существенное неблагоприятное влияние на бизнес, результаты деятельности, финансовое состояние и перспективы развития Группы.

2.4.7. Риски, связанные с деятельностью Эмитента

Описываются риски, свойственные исключительно Эмитенту или связанные с осуществляемой Эмитентом основной финансово-хозяйственной деятельностью:

В декабре 2020 года ЦБ РФ ввел существенные ограничения на операции КИВИ Банка

С июля по декабрь 2020 года ЦБ РФ, действуя в качестве надзорного органа, провел плановую проверку АО «Киви Банк», компании Группы QIWI, (далее – «КИВИ Банк»), за период с июля 2018 года по сентябрь 2020 года. В ходе данной проверки были выявлены определенные нарушения и недочеты, касающиеся, прежде всего, требований к отчетности и ведению документации (<https://e-disclosure.ru/portal/event.aspx?EventId=e4CXxZ-CbXk6fmi1mclMoNg-B-B>). Денежный штраф, наложенный на КИВИ Банк в результате проверки, составил 11 миллионов рублей, или примерно 150 000 долларов США. Кроме того, в рамках предписания, в котором излагаются результаты проверки, ЦБ РФ ввел определенные ограничения в отношении операций КИВИ Банка, включая, начиная с 7 декабря 2020 года, приостановку или ограничение большинства видов платежей иностранным мерчантам, а также денежных переводы на предоплаченные карты со счетов юридических лиц.

Группа считает, что наложенные ограничения в первую очередь обусловлены пересмотром общего

подхода ЦБ РФ к интерпретации применимого регулирования в сфере электронных платежей и общими тенденциями по усилению контроля в областях киберпространства и трансграничных платежей, которые Группа наблюдает в последнее время, а не выявленными конкретными нарушениями. Данное предположение подтверждается тем фактом, что в конце декабря 2020 года, по сообщениям в СМИ, аналогичные ограничения были наложены на основного конкурента Группы YuоMoney (ранее «Яндекс.Деньги»), одного из крупнейших провайдеров услуг электронных платежей в России, который в настоящее время полностью принадлежит Сбербанку.

Ограничения, введенные ЦБ РФ, оказали существенное негативное влияние на бизнес, финансовое состояние и результаты операций, в первую очередь за счет сокращения оборотов в вертикали электронной коммерции и вертикали денежных переводов и, как следствие, на прибыль Группы.

8 июня 2021 г. срок ограничений введенных ЦБ РФ истек, на данный момент компания ведет работу по восстановлению трансграничных платежей. Не может быть никаких гарантий, что на Группу не будут наложены дополнительные ограничения в результате данной или любой другой проверок. Прошлые и будущие операции Группы также могут стать предметом более пристального внимания ЦБ РФ в результате данных событий. Несмотря на то, что Группа принимает меры по минимизации воздействия ограничений на бизнес, нельзя гарантировать, что данные меры будут иметь успех.

Риски, связанные с текущими судебными процессами, в которых участвует Эмитент:

С даты государственной регистрации до даты составления настоящего Отчета Эмитент не участвовал в судебных процессах. Риски в связи с этим отсутствуют.

Коллективный иск к OIWI plc

После раскрытия информации об ограничениях, наложенных ЦБ РФ, Группа и некоторые из действующих и бывших исполнительных директоров были названы ответчиками по нескольким искам в Окружном суде США Восточного округа Нью-Йорка, которые были поданы в декабре 2020 года (<https://www.rosenlegal.com/cases-2005.html>). В этих исках утверждается, что внутренний контроль Группы, связанный с отчетностью и ведением документации, был неэффективным, что привело к наложению на Группу санкций со стороны ЦБ РФ, что истцы считают нарушением разделов 10 (b) и 20 (a) Закона о торговле ценными бумагами 1934 года и Правила 10b-5, и требуют возмещения убытков и правовой защиты. Группа считает, что данные иски не обоснованы, и намерена отстаивать свою позицию в суде. На ранней стадии судебных разбирательств конечные результаты являются неопределенными, и Группа не может разумно предсказать сроки или результаты, или оценить сумму убытков, если таковые будут, или их влияние, если таковое имеется, на финансовую результаты Группы. Любой судебный процесс, стороной которого является любая компания, входящая в Группу, может привести к обременительному или неблагоприятному судебному решению, которое не может быть отменено при апелляции, или Группа может принять решение об урегулировании судебных исков на невыгодных условиях. Любой такой негативный результат может привести к выплате значительного денежного ущерба и, соответственно, бизнесу Группы может быть нанесен серьезный ущерб. Независимо от окончательного результата, защита этих исков требует больших затрат и может стать серьезным бременем для руководства и сотрудников, и Группа может получить неблагоприятные предварительные, промежуточные или окончательные решения в ходе судебного разбирательства, которые могут серьезно повредить бизнесу Группы.

Риски, связанные с отсутствием возможности продлить действие лицензии Эмитента на ведение определенного вида деятельности либо на использование объектов, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы):

Эмитент не осуществляет и не планирует осуществлять деятельность, подлежащую лицензированию, и не использует объекты, нахождение которых в обороте ограничено. Риски в связи с этим отсутствуют.

Риски, связанные с возможной ответственностью Эмитента по долгам третьих лиц, в том числе дочерних обществ Эмитента:

Эмитент не заключал договоров, по которым может возникнуть ответственность Эмитента по долгам третьих лиц. Заключение таких договоров на дату составления настоящего Отчета не планируется.

Риски, связанные с возможностью потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи продукции (работ, услуг) Эмитента:

Риски, связанные с возможностью потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи продукции (работ, услуг) Эмитента,

отсутствуют. Эмитент не осуществляет производственную деятельность.

2.4.8. Банковские риски

Сведения не указываются, т.к. Эмитент не является кредитной организацией.

Раздел III. Подробная информация об Эмитенте

3.1. История создания и развитие Эмитента

3.1.1. Данные о фирменном наименовании (наименовании) Эмитента

Полное фирменное наименование Эмитента: *Общество с ограниченной ответственностью «КИВИ Финанс»*

Сокращенное фирменное наименование Эмитента: *ООО «КИВИ Финанс»*

Полное фирменное наименование общества на английском языке: *QIWI Finance Limited Liability Company*

Сокращенное фирменное наименование общества на английском языке: *QIWI Finance LLC*

Дата введения действующих фирменных наименований: *11.06.2020 (дата государственной регистрации в качестве юридического лица).*

В случае если полное или сокращенное фирменное наименование Эмитента (наименование для некоммерческой организации) является схожим с наименованием другого юридического лица, то в этом пункте должно быть указано наименование такого юридического лица и даны пояснения, необходимые для избежания смешения указанных наименований:

Полное наименование: *КИВИ Банк (акционерное общество)*

Сокращенное наименование: *КИВИ Банк (АО)*

ИНН: *3123011520*

ОГРН: *1027739328440*

Полное наименование: *Акционерное общество «КИВИ»*

Сокращенное наименование: *АО «КИВИ»*

ИНН: *7707510721*

ОГРН: *1047796041039*

Эмитенту не известны другие юридические лица, полное или сокращенное фирменные наименования которых являются схожими с полным или сокращенным фирменным наименованием Эмитента.

При этом большое количество иных юридических лиц использует в своём фирменном наименовании слово «КИВИ».

Для избежания смешения наименования Эмитента и наименований таких юридических лиц необходимо использовать ИНН и ОГРН Эмитента.

В случае если фирменное наименование Эмитента зарегистрировано как товарный знак или знак обслуживания, указываются сведения об их регистрации:

Фирменное наименование Эмитента не зарегистрировано как товарный знак или знак обслуживания.

В случае если в течение времени существования Эмитента изменялось его фирменное наименование, приводятся все его предшествующие полные и сокращенные фирменные наименования, и организационно-правовые формы с указанием даты и оснований изменения.

С даты государственной регистрации до даты составления настоящего ежеквартального отчета указанные изменения отсутствуют.

3.1.2. Сведения о государственной регистрации Эмитента

Основной государственный регистрационный номер юридического лица: *1207700190609*

Дата государственной регистрации: *11 июня 2020 года*

Наименование регистрирующего органа: *Межрайонная инспекция Федеральной налоговой службы № 46 по г. Москве.*

3.1.3. Сведения о создании и развитии Эмитента

Срок, до которого Эмитент будет существовать, в случае если он создан на определенный срок или до достижения определенной цели, либо указывается на то, что Эмитент создан на неопределенный срок: *Эмитент создан на неопределенный срок.*

Краткое описание истории создания и развития Эмитента:

Общество с ограниченной ответственностью «КИВИ Финанс» создано в соответствии с положениями Гражданского кодекса Российской Федерации, Федерального закона Российской Федерации от 08 февраля 1998 года № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (далее – Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью»), иных нормативно-правовых актов Российской Федерации и действует на основании Устава и действующего законодательства Российской Федерации.

Эмитент входит в Группу QIWI.

QIWI является ведущим провайдером платежных и финансовых сервисов нового поколения в России и странах СНГ, которому принадлежит интегрированная платежная сеть, позволяющая производить платежи по мобильным, онлайн и офлайн каналам. QIWI также предоставляет своим розничным клиентам и B2B партнерам доступ к различным финансовым услугам. Ключевые события истории Группы QIWI:

1999 – Основание компании E-port

2004 – Основание компании ОСМП 2006 Запуск терминалов самообслуживания

2007 – Слияние компаний ОСМП и E-port Появление бренда QIWI

2008 – Создание QIWI Кошелька Запуск push-платежей на кассах

2009 – Выпуск первой виртуальной карта VISA QIWI

2010 – КИВИ Банк (АО) вошел в состав Группы QIWI

2012 – Объявление о заключении стратегического партнерства между Visa и QIWI. Успешно функционируют платежные QIWI Терминалы, QIWI Кошелек (электронная коммерция) Запуск переводов с карты на карту

2013 – Первичное размещение ценных бумаг (IPO) QIWI на бирже NASDAQ и вторичное размещение ценных бумаг на Московской бирже

2015 – Приобретение платежной системы CONTACT и НКО "Рапида". Запуск всероссийской благотворительной программы ВСЕМ

2016 – Запуск первой российской карты рассрочки "Совесть" (Эмитент КИВИ Банк (АО)). Образование Ассоциация ФинТех (АФТ) в России при участии QIWI Запуск открытых API

2017 – КИВИ Банк прошел процедуру реорганизации в форме присоединения НКО "Рапида". Приобретение Группой компании Flocktory

2018 – Запуск проекта Факторинг ПЛЮС QIWI и Банк Открытие создали совместное предприятие АО «Точка»

2020 – Продажа проекта «Совесть» Совкомбанку; Регистрация программы биржевых облигаций серии 001P, в рамках которой по открытой подписке могут быть размещены биржевые облигации процентные неконвертируемые бездокументарные с централизованным учетом прав (регистрационный номер программы: 4-00011-L-001P-02E от 11.09.2020) и выпуск биржевых облигаций серии 001P-01 в рамках указанной программы (регистрационный номер выпуска: 4B02-01-00011-L-001P от 06.10.2020).

Цели создания Эмитента:

Целью Общества является извлечение прибыли.

В соответствии с п. 2.2. Устава Эмитента Общество осуществляет следующие виды деятельности:

- финансовое, денежное посредничество;*
- эмиссионная деятельность;*
- предоставление займов, ссуд;*
- капиталовложения в ценные бумаги, недвижимость;*
- инвестиционная деятельность;*
- посреднические услуги.*

Согласно п. 2.4 Устава Эмитента для достижения указанных целей Общества предполагается необходимость и возможность совершения Обществом следующих сделок, образующих уставную деятельность Общества:

- приобретение денежных требований, включая права, которые возникнут в будущем из существующих или из будущих обязательств;*
- эмиссия облигаций;*
- предоставление займов, ссуд юридическим лицам;*
- уступка денежных требований, отчуждение иного имущества, связанного с денежными требованиями и иные сделки по распоряжению денежными требованиями и иным имуществом, связанным с денежными требованиями;*
- исполнение обязательств по облигациям, а также приобретение таких облигаций с возможностью дальнейшего обращения;*

- *получение денежных средств в процессе деятельности Общества;*
- *привлечение кредитов (займов), получение иного финансирования (в том числе получение вкладов в имущество от участников Общества);*
- *размещение свободных денежных средств в депозиты банков;*
- *заключение договоров банковского счета и (или) вклада, включая договоры залогового счета, номинального счета, счета эскроу, получение процентов по таким договорам;*
- *страхование риска ответственности либо риска убытков как в свою пользу, так и в пользу третьих лиц, а также получение страхового возмещения по договорам имущественного страхования;*
- *заключение иных сделок, необходимых для достижения целей и реализации предмета деятельности Общества (в том числе, но не ограничиваясь, договоры с лицами, представляющими услуги управляющей организации, услуги по ведению бухгалтерского и налогового учета, исполнение соглашений с профессиональными участниками рынка ценных бумаг (включая депозитария, организатора торгов, брокера), сервисными агентами, расчетными агентами, платежными агентами, кредитными организациями, банками (договоры банковского счета) и рейтинговыми агентствами в целях присвоения рейтинга облигациям, размещенным или размещаемым Обществом, информационными агентствами, страховыми компаниями, договоров о предоставлении поручительства по обязательствам Общества, договоров об оказании информационных услуг с бюро кредитных историй), договоров с представителями владельцев облигаций, договоров на оказание консультационных услуг (в том числе по предоставлению юридических, налоговых и финансовых консультаций), услуг по аудиту и других услуг, в том числе получение сумм неустоек и возмещения убытков по всем сделкам, заключенным в процессе осуществления предмета деятельности Общества).*

Миссия Эмитента: *миссия Эмитента не сформулирована и не утверждена.*

Иная информация о деятельности Эмитента, имеющая значение для принятия решения о приобретении ценных бумаг Эмитента: *отсутствует.*

3.1.4. Контактная информация

Место нахождения Эмитента (в соответствии с уставом Эмитента): *Российская Федерация, город Москва*

Адрес Эмитента, указанный в едином государственном реестре юридических лиц: *117405, город Москва, улица Дорожная, дом 60, корпус 1, этаж 1, офис 3*

Иной адрес для направления Эмитенту почтовой корреспонденции (в случае наличия): *117648, город Москва, мкрн. Северное Чертаново, д.1А, корп.1*

Номер телефона: *+7 (495) 783-59-59*

Номер факса: *+7 (495) 926-46-19*

Адрес электронной почты: *qiwifinance@qiwi.com, info@qiwi.com*

Адрес страницы (страниц) в сети Интернет, на которой (на которых) доступна информация об Эмитенте, размещенных и (или) размещаемых им ценных бумагах: <https://disclosure.lprime.ru/Portal/Default.aspx?emId=9724013480>

Специальное подразделения Эмитента (третьего лица) по работе с инвесторами Эмитента отсутствует.

3.1.5. Идентификационный номер налогоплательщика

9724013480

3.1.6. Филиалы и представительства Эмитента

Эмитент не имеет филиалов и представительств.

3.2. Основная хозяйственная деятельность Эмитента

3.2.1. Основные виды экономической деятельности Эмитента

Код (коды) вида (видов) экономической деятельности, которая является для Эмитента основной, согласно ОКВЭД: *64.99 Предоставление прочих финансовых услуг, кроме услуг по страхованию и пенсионному обеспечению, не включенных в другие группировки.*

Дополнительные коды ОКВЭД: *66.12.3 Деятельность эмиссионная.*

3.2.2. Основная хозяйственная деятельность Эмитента

Виды хозяйственной деятельности (виды деятельности, виды продукции (работ, услуг)), обеспечившие не менее чем 10 процентов выручки (доходов) Эмитента за отчетный период:

Единица измерения: *тыс. руб.*

Деятельность Эмитента не предусматривает получение выручки за оказание услуг (продажу товаров).

Наименование показателя	2020, 6 мес.	2021, 6 мес.
Вид (виды) хозяйственной деятельности: предоставление прочих финансовых услуг, кроме услуг по страхованию и пенсионному обеспечению, не включенных в другие группировки		
Объем выручки от продаж (объем продаж) по данному виду хозяйственной деятельности, тыс. руб.	0	0
Доля выручки от продаж (объёма продаж) по данному виду хозяйственной деятельности в общем объеме выручки от продаж (объеме продаж) Эмитента, %	0	0

Изменения размера выручки от продаж (объема продаж) Эмитента от основной хозяйственной деятельности на 10 и более процентов по сравнению с аналогичным отчетным периодом предшествующего года и причины таких изменений: **указанных изменений не было.**

Деятельность эмитента не предусматривает получение выручки за оказание услуг (продажу товаров). Таким образом расчет структуры себестоимости не приводится.

Общая структура себестоимости Эмитента

Наименование показателя	2020, 6 мес.	2021, 6 мес.
Сырье и материалы, %	0	0
Приобретенные комплектующие изделия, полуфабрикаты, %	0	0
Работы и услуги производственного характера, выполненные сторонними организациями, %	0	0
Топливо, %	0	0
Энергия, %	0	0
Затраты на оплату труда, %	0	0
Проценты по кредитам, %	0	0
Арендная плата, %	0	0
Отчисления на социальные нужды, %	0	0
Амортизация основных средств, %	0	0
Налоги, включаемые в себестоимость продукции, %	0	0
Прочие затраты, %	0	0
амортизация по нематериальным активам, %	0	0
вознаграждения за рационализаторские предложения, %	0	0
обязательные страховые платежи, %	0	0
представительские расходы, %	0	0
иное (пояснить), %	0	0
Итого: затраты на производство и продажу продукции (работ, услуг) (себестоимость), %	100	100
Справочно: Выручка от продажи продукции (работ, услуг), % к себестоимости	0	0

Имеющие существенное значение новые виды продукции (работ, услуг), предлагаемые Эмитентом на рынке его основной деятельности, в той степени, насколько это соответствует общедоступной информации о таких видах продукции (работ, услуг). Указывается состояние разработки таких видов продукции (работ, услуг).

Эмитент в соответствии со своей уставной деятельностью не осуществляет выпуск продукции, товаров и услуг.

Стандарты (правила), в соответствии с которыми подготовлена бухгалтерская (финансовая) отчетность

Эмитента и произведены расчеты, отраженные в настоящем подпункте:
положение по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» (ПБУ 4/99), утвержденное Приказом Минфина РФ от 06.07.1999г. № 43н.

3.2.3. Материалы, товары (сырье) и поставщики Эмитента

За 6 мес. 2021 г.:

Поставщики Эмитента, на которых приходится не менее 10 процентов всех поставок материалов и товаров (сырья): *поставщиков, на которых приходится не менее 10 процентов всех поставок материалов и товаров (сырья), не имеется.*

Информация об изменении цен более чем на 10% на основные материалы и товары (сырье) в течение соответствующего отчетного периода по сравнению с соответствующим отчетным периодом предшествующего года: *изменения цен более чем на 10% на основные материалы и товары (сырье) в течение соответствующего отчетного периода не было.*

Доля импортных поставок в поставках материалов и товаров, прогноз доступности источников импорта в будущем и возможные альтернативные источники: *импортные поставки отсутствуют.*

3.2.4. Рынки сбыта продукции (работ, услуг) Эмитента

Основные рынки, на которых Эмитент осуществляет свою деятельность: *с даты государственной регистрации Эмитента до даты утверждения настоящего Отчета Эмитент не осуществляет производственную и торговую деятельность.*

Эмитент осуществляет деятельность по привлечению на российском фондовом рынке денежных средств для последующего направления данных средств на реализацию приоритетных инвестиционных проектов, находящихся в зоне ответственности Группы QIWI.

Факторы, которые могут негативно повлиять на сбыт Эмитентом его продукции (работ, услуг), и возможные действия Эмитента по уменьшению такого влияния:

Эмитент зарегистрирован 11 июня 2020. В период с даты государственной регистрации до даты настоящего Отчета Эмитент производственную деятельность не осуществлял. Факторы не приводятся в связи с тем, что Эмитент не осуществляет на дату настоящего Отчета сбыт продукции (работ, услуг).

Информация о факторах, которые могут оказать существенное неблагоприятное влияние на репутацию, а также на бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Эмитента и Группы QIWI, а также о возможных действиях Эмитента по уменьшению такого влияния, указана в пункте 2.4.1 Отчета.

3.2.5. Сведения о наличии у Эмитента разрешений (лицензий) или допусков к отдельным видам работ

Эмитент не имеет разрешений (лицензий,) сведения которых обязательно указывать в отчете Эмитента (ежеквартальном отчете).

3.2.6. Сведения о деятельности отдельных категорий Эмитентов

Эмитент не является акционерным инвестиционным фондом, страховой или кредитной организацией, ипотечным агентом, специализированным обществом.

3.2.7. Дополнительные требования к Эмитентам, основной деятельностью которых является добыча полезных ископаемых

Основной деятельностью Эмитента не является добыча полезных ископаемых. Эмитент не имеет подконтрольных организаций, основной деятельностью которых является добыча полезных ископаемых.

3.2.8. Дополнительные сведения об Эмитентах, основной деятельностью которых является оказание услуг связи

Основной деятельностью Эмитента не является оказание услуг связи.

3.3. Планы будущей деятельности Эмитента

Краткое описание планов Эмитента в отношении будущей деятельности и источников будущих доходов, в том числе планов, касающихся организации нового производства, расширения или сокращения производства, разработки новых видов продукции, модернизации и реконструкции основных средств,

возможного изменения основной деятельности.

Эмитент не осуществляет и не планирует осуществлять производственную деятельность.

Эмитент планирует осуществлять деятельность по привлечению на российском фондовом рынке денежных средств для последующего направления данных средств на реализацию приоритетных инвестиционных проектов Группы QIWI.

В качестве основного инструмента для реализации указанных задач Эмитент рассматривает выпуск биржевых облигаций, номинированных в рублях.

Источником будущих доходов будут являться средства, полученные от размещения Биржевых облигаций, резервной фонд Эмитента (в случае его формирования), а также частично будут являться суммы, получаемые Эмитентом в результате исполнения компаниями Группы QIWI обязательств по договору (договорам) займа с Эмитентом.

Планы, касающиеся организации нового производства, расширения или сокращения производства: *отсутствуют.*

Планы, касающиеся разработки новых видов продукции, модернизации и реконструкции основных средств, возможного изменения основной деятельности: *Эмитент не планирует разрабатывать новые виды продукции, модернизировать и реконструировать основные средства. У Эмитента отсутствуют основные средства. Эмитент не планирует изменения основной деятельности.*

3.4. Участие Эмитента в банковских группах, банковских холдингах, холдингах и ассоциациях

Банковские группы, банковские холдинги, холдинги и ассоциации, в которых участвует Эмитент, роль (место), функции и срок участия Эмитента в этих организациях.

Согласно статье 4 Федерального закона от 02.12.1990 № 395-1 «О банках и банковской деятельности» банковским холдингом признается не являющееся юридическим лицом объединение юридических лиц (далее - участники банковского холдинга), включающее хотя бы одну кредитную организацию, находящуюся под контролем одного юридического лица, не являющегося кредитной организацией (далее - головная организация банковского холдинга), а также (при их наличии) иные (не являющиеся кредитными организациями) юридические лица, находящиеся под контролем либо значительным влиянием головной организации банковского холдинга или входящие в банковские группы кредитных организаций - участников банковского холдинга, при условии, что доля банковской деятельности, определенная на основе методики Банка России, в деятельности банковского холдинга составляет не менее 40 процентов.

С учетом данного определения Эмитент является участником банковского холдинга, т.к. в состав Группы QIWI входит КИВИ Банк (АО).

Роль (место) Эмитента в организации:	<i>Эмитент является членом банковского холдинга</i>
Функции Эмитента в организации:	<i>Участие в банковском холдинге. Объединение компаний в банковский холдинг по смыслу закона не предполагает наличие каких-либо функций у его участников.</i>
Срок участия Эмитента в организации	<i>Срок не ограничен</i>

В случае если результаты финансово-хозяйственной деятельности Эмитента существенно зависят от иных членов банковской группы, банковского холдинга, холдинга или ассоциации, указывается на это обстоятельство и проводится подробное изложение характера такой зависимости.

QIWI Банк играет центральную роль в работе всех ключевых бизнес-сегментов Группы QIWI, поскольку он обеспечивает функции выпуска, эквайринга и управления счетами и вкладами в рамках Группы, в том числе для совместного с банком «Открытие» проекта «Точка» и запущенного проекта Факторинг Плюс (с части выпуска цифровых банковских гарантий). Если банковская лицензия КИВИ Банка будет отозвана, Группа будет не в состоянии предоставлять большинство услуг. По этим причинам любое существенное нарушение законов и нормативных актов со стороны КИВИ Банка или отзыв его банковской лицензии могут оказать существенное неблагоприятное влияние на бизнес, финансовое состояние и результаты деятельности Группы.

Степень зависимости результатов финансово-хозяйственной деятельности Эмитента от результатов деятельности банковского холдинга: высокая.

3.5. Подконтрольные Эмитенту организации, имеющие для него существенное значение

Эмитент не имеет подконтрольных организаций, имеющих для него существенное значение.

3.6. Состав, структура и стоимость основных средств Эмитента, информация о планах по приобретению, замене, выбытию основных средств, а также обо всех фактах обременения

основных средств Эмитента

Информация о первоначальной (восстановительной) стоимости основных средств и сумме начисленной амортизации:

Основные средства у Эмитента отсутствуют, амортизационные отчисления не начислялись.

Сведения о способах начисления амортизационных отчислений по группам объектов основных средств:

Эмитент не планирует приобретение объектов основных средств, соответственно, амортизация начисляться не будет.

Результаты последней переоценки основных средств и долгосрочно арендуемых основных средств, осуществленной в течение последнего завершеного финансового года, с указанием даты проведения переоценки, полной и остаточной (за вычетом амортизации) балансовой стоимости основных средств до переоценки и полной и остаточной (за вычетом амортизации) восстановительной стоимости основных средств с учетом этой переоценки. Указанная информация приводится по группам объектов основных средств:

В период с даты государственной регистрации Эмитента и до даты настоящего Отчета переоценка основных средств не проводилась в связи с отсутствием у Эмитента основных средств.

Способ проведения переоценки основных средств (по коэффициентам федерального органа исполнительной власти по статистике, по рыночной стоимости соответствующих основных средств, подтвержденной документами или экспертными заключениями:

Сведения не приводятся, поскольку у Эмитента отсутствуют основные средства и не планируется их приобретение.

Сведения о планах по приобретению, замене, выбытию основных средств, стоимость которых составляет 10 и более процентов стоимости основных средств Эмитента, и иных основных средств по усмотрению Эмитента, а также сведения обо всех фактах обременения основных средств Эмитента (с указанием характера обременения, даты возникновения обременения, срока его действия и иных условий по усмотрению Эмитента): ***такие планы отсутствуют. Обременения основных средств Эмитента отсутствуют, Эмитент не владеет основными средствами.***

Раздел IV. Сведения о финансово-хозяйственной деятельности Эмитента

4.1. Результаты финансово-хозяйственной деятельности Эмитента

Динамика показателей, характеризующих результаты финансово-хозяйственной деятельности Эмитента, в том числе ее прибыльность и убыточность, рассчитанных на основе данных бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Стандарт (правила), в соответствии с которыми составлена бухгалтерская (финансовая) отчетность, на основании которой рассчитаны показатели: **РСБУ**

Единица измерения для суммы непокрытого убытка: **тыс. руб.**

Наименование показателя	Методика расчета	2020, 6 мес.	2021, 6 мес.
Норма чистой прибыли, %	<i>Чистая прибыль / Выручка от продаж x 100</i>	-*	-*
Коэффициент оборачиваемости активов, раз	<i>Выручка от продаж / Балансовая стоимость активов</i>	- **	-**
Рентабельность активов, %	<i>Чистая прибыль / Балансовая стоимость активов x 100</i>	-*	0.13%
Рентабельность собственного капитала, %	<i>Чистая прибыль / Капитал и резервы x 100</i>	- *	6%
Сумма непокрытого убытка на отчетную дату	<i>Непокрытый убыток прошлых лет + Непокрытый убыток отчетного года</i>	-16	-18,216
Соотношение непокрытого убытка на отчетную дату и балансовой стоимости активов, %	<i>Сумма непокрытого убытка на отчетную дату / Балансовая стоимость активов x 100</i>	-267%	17%

* – Показатели не рассчитываются в связи с отсутствием чистой прибыли по итогам указанных периодов.

** – Показатель не может быть рассчитан в силу правил математических расчетов, так как знаменатель формулы расчета равен нулю в связи с тем, что выручка от продаж Эмитента за первое полугодие 2020 и 2021 г. равна нулю.

Все показатели рассчитаны на основе рекомендуемых методик расчетов.

Экономический анализ прибыльности/убыточности Эмитента, исходя из динамики приведенных показателей, а также причины, которые, по мнению органов управления, привели к убыткам/прибыли Эмитента, отраженным в бухгалтерской (финансовой) отчетности:

Анализ по итогам первого полугодия 2020 и 2021 года не приводится в связи с отсутствием данных по сопоставимым периодам, поскольку Эмитент был учрежден и зарегистрирован в качестве юридического лица 11.06.2020.

Мнения органов управления Эмитента относительно причин или степени их влияния на результаты финансово-хозяйственной деятельности Эмитента не совпадают: **нет**.

Член совета директоров (наблюдательного совета) Эмитента или член коллегиального исполнительного органа Эмитента имеет особое мнение относительно упомянутых причин и/или степени их влияния на результаты финансово-хозяйственной деятельности Эмитента, отраженное в протоколе собрания (заседания) совета директоров (наблюдательного совета) Эмитента или коллегиального исполнительного органа, на котором рассматривались соответствующие вопросы, и настаивает на отражении такого мнения в ежеквартальном отчете: **нет**.

4.2. Ликвидность Эмитента, достаточность капитала и оборотных средств

Динамика показателей, характеризующих ликвидность Эмитента, рассчитанных на основе данных бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Стандарт (правила), в соответствии с которыми составлена бухгалтерская (финансовая) отчетность, на основании которой рассчитаны показатели: **РСБУ**

Единица измерения для показателя 'чистый оборотный капитал': *тыс. руб.*

Наименование показателя	Методика расчета	2020, 6 мес.	2021, 6 мес.
Чистый оборотный капитал	Оборотные активы - Долгосрочная дебиторская задолженность - Краткосрочные обязательства (не включая Доходы будущих периодов)	-6	62,755
Коэффициент текущей ликвидности	(Оборотные активы - Долгосрочная дебиторская задолженность) / Краткосрочные обязательства (не включая Доходы будущих периодов)	0.7	1.7
Коэффициент быстрой ликвидности	(Оборотные активы - Запасы - Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям - Долгосрочная дебиторская задолженность) / Краткосрочные обязательства (не включая Доходы будущих периодов)	0.7	1.7

По усмотрению Эмитента дополнительно приводится динамика показателей, характеризующих ликвидность Эмитента, рассчитанных на основе данных сводной бухгалтерской (консолидированной финансовой) отчетности Эмитента, включаемой в состав ежеквартального отчета: *нет.*

Все показатели рассчитаны на основе рекомендуемых методик расчетов: *да.*

Экономический анализ ликвидности и платежеспособности Эмитента, достаточности собственного капитала Эмитента для исполнения краткосрочных обязательств и покрытия текущих операционных расходов на основе экономического анализа динамики приведенных показателей с описанием факторов, которые, по мнению органов управления Эмитента, оказали наиболее существенное влияние на ликвидность и платежеспособность Эмитента:

Все показатели рассчитаны на основе рекомендуемых методик расчета

Чистый оборотный капитал.

Величина данного показателя выросла по итогам 1 полугодия 2021 года по сравнению с аналогичным периодом 2020 года в связи с увеличением Оборотных активов.

Коэффициент текущей ликвидности.

Величина данного показателя выросла по итогам 1 полугодия 2021 года по сравнению с аналогичным периодом 2020 года на 143% в связи с увеличением Оборотных активов.

Коэффициент быстрой ликвидности.

Величина данного показателя выросла по итогам 1 полугодия 2021 года по сравнению с аналогичным периодом 2019 года на 143% в связи с увеличением Оборотных активов.

Мнения органов управления Эмитента относительно причин или степени их влияния на результаты финансово-хозяйственной деятельности Эмитента не совпадают: *нет.*

Член совета директоров (наблюдательного совета) Эмитента или член коллегиального исполнительного органа Эмитента имеет особое мнение относительно упомянутых причин и/или степени их влияния на результаты финансово-хозяйственной деятельности Эмитента, отраженное в протоколе собрания (заседания) совета директоров (наблюдательного совета) Эмитента или коллегиального исполнительного органа, на котором рассматривались соответствующие вопросы, и настаивает на отражении такого мнения в ежеквартальном отчете: *нет.*

4.3. Финансовые вложения Эмитента

На 30.06.2021 г.

Перечень финансовых вложений Эмитента, которые составляют 5 и более процентов всех его финансовых вложений на дату окончания отчетного периода:

Вложения в эмиссионные ценные бумаги: *вложений в эмиссионные ценные бумаги, составляющих 5 и более процентов всех финансовых вложений, нет.*

Вложения в неэмиссионные ценные бумаги: *вложений в неэмиссионные ценные бумаги, составляющих 5 и более процентов всех финансовых вложений, нет.*

Иные финансовые вложения:

1. Объект финансового вложения: *финансовое вложение Эмитента в виде долгосрочного займа, выданного в пользу ООО «Факторинг ПЛЮС»*

Размер вложения в денежном выражении: *500 000*

Единица измерения: *тыс. руб.*

Размер дохода от объекта финансового вложения или порядок его определения, срок выплаты: *займ предоставлен на срок до 06.10.2023, с погашением основного долга в течение срока выдачи займа. За пользование займом установлена процентная ставка в размере 9.5%. Выплата процентов по займу происходит ежеквартально.*

Дополнительная информация: *дополнительная информация отсутствует.*

2. Объект финансового вложения: *финансовое вложение Эмитента в виде долгосрочного займа, выданного в пользу QIWI plc*

Размер вложения в денежном выражении: *2 500 000*

Единица измерения: *тыс. руб.*

Размер дохода от объекта финансового вложения или порядок его определения, срок выплаты: *займ предоставлен на срок до 06.10.2023, с погашением основного долга в течение срока выдачи займа. За пользование займом установлена процентная ставка в размере 9.4%. Выплата процентов по займу происходит ежеквартально.*

Дополнительная информация: *дополнительная информация отсутствует.*

3. Объект финансового вложения: *финансовое вложение Эмитента в виде долгосрочного займа, выданного в пользу ООО «Факторинг ПЛЮС»*

Размер вложения в денежном выражении: *700 000*

Единица измерения: *тыс. руб.*

Размер дохода от объекта финансового вложения или порядок его определения, срок выплаты: *займ предоставлен на срок до 06.10.2023, с погашением основного долга в течение срока выдачи займа. За пользование займом установлена процентная ставка в размере 9.5%. Выплата процентов по займу происходит ежеквартально.*

Дополнительная информация: *дополнительная информация отсутствует.*

4. Объект финансового вложения: *финансовое вложение Эмитента в виде долгосрочного займа, выданного в пользу Акционерного общества «КИВИ»*

Размер вложения в денежном выражении: *1 300 000*

Единица измерения: *тыс. руб.*

Размер дохода от объекта финансового вложения или порядок его определения, срок выплаты: *заем предоставлен на срок до 06.10.2023, с погашением основного долга в течение срока выдачи займа. За пользование займом установлена процентная ставка в размере 9.4%. Выплата процентов по займу происходит ежеквартально.*

Дополнительная информация: *дополнительная информация отсутствует.*

Информация о величине потенциальных убытков, связанных с банкротством организаций (предприятий), в которые были произведены инвестиции, по каждому виду указанных инвестиций: *таких убытков (потенциальных убытков) Эмитент не имеет.*

Информация об убытках предоставляется в оценке Эмитента по финансовым вложениям, отраженным в бухгалтерской отчетности Эмитента за период с начала отчетного года до даты окончания последнего отчетного квартала

Стандарты (правила) бухгалтерской отчетности, в соответствии с которыми Эмитент произвел расчеты, отраженные в настоящем пункте отчета:

Настоящие расчеты произведены в соответствии с российскими правилами бухгалтерской отчетности, в частности:

- Федеральный закон «О бухгалтерском учете» от 06.12.2011 № 402-ФЗ;

- Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ, утвержденное Приказом Минфина РФ от 29.07.1998 № 34н;

- ПБУ 19/02 «Учет финансовых вложений», утвержденное Приказом Минфина РФ от 10.12.2002 № 126н.

4.4. Нематериальные активы Эмитента

На 30.06.2021 г.

Нематериальные активы у Эмитента отсутствуют.

4.5. Сведения о политике и расходах Эмитента в области научно-технического развития, в отношении лицензий и патентов, новых разработок и исследований

Информация о политике Эмитента в области научно-технического развития за пять последних завершенных отчетных лет либо за каждый заверченный отчетный год, если Эмитент осуществляет свою деятельность менее пяти лет, включая сведения о затратах на осуществление научно-технической деятельности за счет собственных средств Эмитента за каждый из отчетных периодов.

По состоянию на дату Отчета Эмитент не осуществлял научно-техническую деятельность, политика в области научно-технического развития отсутствует.

Сведения о создании и получении Эмитентом правовой охраны основных объектов интеллектуальной собственности (включая сведения о дате выдачи и сроках действия патентов на изобретение, на полезную модель и на промышленный образец, о государственной регистрации товарных знаков и знаков обслуживания, наименования места происхождения товара), об основных направлениях и результатах использования основных для Эмитента объектов интеллектуальной собственности: *правовая охрана основных объектов интеллектуальной собственности отсутствует по вышеизложенной причине.*

Факторы риска, связанные с возможностью истечения сроков действия основных для Эмитента патентов, лицензий на использование товарных знаков: *факторы риска отсутствуют. Эмитент не владеет патентами, лицензиями на использование товарных знаков.*

4.6. Анализ тенденций развития в сфере основной деятельности Эмитента

Указываются основные тенденции развития отрасли экономики, в которой Эмитент осуществляет основную деятельность, за последний заверченный отчетный год и за соответствующий отчетный период, состоящий из 3, 6, 9 и 12 месяцев текущего года, а также основные факторы, оказывающие влияние на состояние отрасли.

Эмитент осуществляет деятельность по привлечению на российском фондовом рынке денежных средств для компаний Группы QIWI.

Проводимая в настоящее время политика Правительства РФ по либерализации законодательства в финансовой сфере, в частности в отношении ценных бумаг, способствует увеличению

капитализации фондового рынка и расширению используемых финансовых инструментов.

По мнению Эмитента, негативное влияние на развитие инвестиционной среды могут оказать следующие факторы:

- падение реальных доходов населения;
- рост процентных ставок;
- затруднение заимствования российскими компаниями на внешних рынках;
- снижение потребительского спроса.

На общую ситуацию в российской экономике и рынок заимствований существенное влияние оказывают зависимость экономики России от цен на энергоносители, политические факторы.

Эмитент входит в Группу QIWI.

Индустрия платежных и финансовых сервисов, в которой осуществляет свою деятельность Группа QIWI, характеризуется быстрыми технологическими изменениями, постоянным внедрением новых продуктов и сервисов, развивающимися отраслевыми стандартами, изменением потребностей клиентов, а также выходом на рынок более крупных игроков, стремящихся к расширению своих сфер присутствия на данных рынках.

В числе основных тенденций развития индустрии можно назвать:

- цифровизация платежных и финансовых услуг;
- сокращение использования наличных денежных средств как средства платежа и переход в онлайн;
- повышение скорости обработки транзакций и минимизация комиссий;
- ужесточение требований к безопасности платежей и сохранности персональных данных;
- повышение требований к качеству обслуживания клиентов.

Для поддержания конкурентоспособности Группа QIWI постоянно стремится расширять спектр предлагаемых услуг и разрабатывать новые продукты, а также улучшать качество клиентского обслуживания и повышать надежность предоставляемых сервисов.

Компании Группы QIWI осуществляют деятельность в сфере платежных сервисов и финансовых услуг. Принимая во внимание специфику деятельности Группы QIWI, сложно однозначно определить конкретную отрасль экономики, к которой бы относилась деятельность Группы, поэтому ниже приведен анализ основных тенденций в сферах и на рынках присутствия компаний Группы.

Группа QIWI создана в 2007 году. В ее состав входят компании, обеспечивающие пользователей доступными способами моментальной оплаты всех видов товаров и услуг. QIWI – ведущий провайдер платежных и финансовых сервисов нового поколения в России и СНГ, которому принадлежит интегрированная платежная сеть, позволяющая производить платежи по мобильным, онлайн- и офлайн-каналам. Экосистема QIWI включает 16,6 млн виртуальных кошельков, свыше 106 000 киосков и терминалов и позволяет мерчантам и клиентам принимать платежи и совершать переводы наличными или в электронной форме на сумму свыше 128 млрд рублей ежемесячно, объединяя свыше 29 млн клиентов, которые пользуются услугами не реже одного раза в месяц. Клиенты QIWI могут использовать наличные, предоплаченные карты и другие способы безналичных расчетов для оплаты товаров и услуг или осуществления денежных переводов, пользуясь онлайн- и офлайн платежными инструментами.

Компания QIWI plc была зарегистрирована на Кипре под названием OE Investments Limited 26 февраля 2007 года как холдинговая компания АО «КИВИ» (прежнее наименование: ЗАО «ОСМП» и ЗАО «КИВИ»). 13 сентября 2010 года компания OE Investments Limited была переименована в QIWI Limited, а затем в QIWI plc после преобразования в публичную компанию 25 февраля 2013 года.

ЗАО «КИВИ» было реорганизовано в 2010 году путем присоединения к нему ЗАО «е-Порт», а также в 2015 году - путем присоединения к нему ЗАО «КИВИ Сервис» и ЗАО «КМПС». В апреле 2008 года был запущен бренд Киви, который постепенно стал маркетинговым названием нашего бизнеса.

Основными дочерними компаниями QIWI plc являются КИВИ Банк (АО) или КИВИ Банк, АО «КИВИ» и Sette FZ-LLC. В сентябре 2010 года КИВИ Банк вошел в Группу КИВИ в результате его приобретения у ряда основателей Группы; АО КИВИ было зарегистрировано в России в январе 2004 года; Sette FZ-LLC была зарегистрирована в Объединенных Арабских Эмиратах в 2019 году.

В июне 2015 года Группа приобрела систему обработки платежей Рапида и систему денежных переводов Контакт у Группы Открытие. В апреле 2017 года НКО Рапида была объединена с КИВИ Банком.

В июне 2018 года QIWI, Банк Открытие и руководство бизнеса Точки подписали соглашение о партнерстве для создания совместного предприятия АО «Точка» в целях развития бизнес-направления Точка, ориентированного на предоставление широкого спектра услуг малому и среднему бизнесу. Как цифровая банковская платформа АО «Точка» начала свою деятельность в феврале 2019 года.

В июле 2018 года Группы QIWI приобрела 100% Рокетбанка, предоставляющего услуги цифрового

банкинга, предлагающего дебетовые карты и депозиты для физических лиц, у Банка Открытие. В марте 2020 года Совет Директоров QIWI принял решение свернуть деятельность Рокетбанк. В июле 2021 г. Группа QIWI объявила о продаже своей доли в проекте «Точка». Закрытие сделки подлежит одобрению Федеральной антимонопольной службой Российской Федерации («Одобрение ФАС») и запланировано на 3 квартал 2021 года. Доля QIWI была оценена в 4,95 млрд рублей (исходя из текущей стоимости компании в 11,0 млрд рублей) и может быть пересмотрена в большую или меньшую сторону на основании аудированных результатов «Точки» за 2021 финансовый год, и, как ожидается, будет определена во 2 квартале 2022 года.

В качестве основного стратегического направления в сфере платежных сервисов Группа QIWI в первую очередь нацелена на развитие продуктового предложения и наращивание доли на специфических рынках и в целевых нишах, которым не достает удобных цифровых решений для клиентов или партнеров для оплаты или приема платежей за товары и услуги или для перевода денежных средств. Компания разрабатывает кастомизированные цифровые платежные решения для данных ниш, которые позволяют потребителям, мерчантам и партнерам удобно и эффективно совершать платежи, используя при этом сеть киосков и терминалов, виртуальные кошельки, приложения, открытый API и другие решения.

В последние несколько лет ключевыми направлениями развития Группы, которые являлись основными драйверами роста, были:

- сервисы для самозанятых;
- сервисы для b2b2c партнеров, в том для различных видов бизнеса, работающих с самозанятыми;
- сервисы для сферы цифровых развлечений;
- сервисы для денежных переводов;
- сервисы для цифровой коммерции.

Услуги для мерчантов в сфере цифровых развлечений были основным драйвером роста Компании Группы в 2017 - 2020 годах, и по-прежнему являются одним из ключевых направлений платежного бизнеса. Сфера цифровых развлечений, которая включает онлайн-игры, где Группа QIWI предоставляет платежные решения для онлайн-мерчантов, и онлайн-ставки, где помимо платежных услуг, выплатных сервисов и эквайринга QIWI действует как один из двух Центров учета перевода интерактивных ставок (ЦУПИС). В декабре 2020 года был принят новый закон, который требует создания единого центра учета интерактивных ставок, который к концу сентября 2021 года заменит существующие саморегулируемые организации букмекерских контор и их соответствующие ЦУПИСы. Такая организация будет наблюдать за рынком ставок, контролировать взносы букмекеров и принимать платежи по ставкам через свой собственный ЦУПИС вместо двух действующих в настоящее время ЦУПИСов, в том числе созданного КИВИ Банком.

У Группы QIWI есть ряд сильных конкурентных преимуществ на рынке онлайн-ставок. Для букмекерских компаний QIWI выступает в роли «инфраструктурного партнера» и предоставляет им широкий спектр услуг, таких как удаленный КУС, онлайн-эквайринг, выплаты выигрышей на карты и кошельки и т. д. Для клиентов Группа предоставляет решения по быстрому переводу наличных средств в онлайн, а также удобные цифровые инструменты для игр, размещения ставок и получения выигрышей.

Кроме того, Группа QIWI видит высокий потенциал роста в обслуживании различных категорий самозанятых, включая и индивидуальных предпринимателей, работающих на себя, и самозанятых, работающих по найму. Работа с данной категорией клиентов позволяет Группе извлекать выгоду из сотрудничества с партнерами в формате B2B2C, и расширять долю на рынке с помощью партнеров.

Первый целевой сегмент – самозанятые – предприниматели. Сегодня самозанятые работают в различных отраслях, в том числе в сфере образования, веб-дизайна, консалтинга, доставки и такси, сельского хозяйства и строительства. Для данной категории клиентов, Группа QIWI предоставляет удобные инструменты, включая настраиваемые открытые API и P2P check-out формы, которые позволяют клиентам собирать платежи за свои услуги.

Второй целевой сегмент - самозанятые, которые работают на бизнес. QIWI предоставляет широкий спектр платежных решений для b2b партнеров и работающих на них самозанятых-подрядчиков. Эта ниша в основном состоит из компаний, оказывающих услуги в сфере совместного потребления, таких как такси, торговые площадки и т. д., а также некоторых более традиционных сфер, таких как, например, сбор металлолома. В этих нишах предприятия, как правило, нанимают самозанятых подрядчиков и им необходимы удобные решения для выплат, которые будут надежными, кастомизируемыми под цели конкретного бизнеса и обеспечат легкую процедуру регистрации и идентификации.

Общая оценка результатов деятельности Эмитента в данной отрасли:

Результаты деятельности Эмитента и Группы оцениваются как удовлетворительные.

Оценка соответствия результатов деятельности Эмитента тенденциям развития отрасли:

Результаты деятельности Эмитента и Группы соответствуют тенденциям развития отрасли.

Причины, обосновывающие полученные результаты деятельности (удовлетворительные и неудовлетворительные, по мнению Эмитента, результаты):

В качестве причин, обосновывающих получение удовлетворительных результатов Эмитента, являются:

- благоприятные рыночные условия размещения;
- потребительский спрос;
- успешное размещение биржевых облигаций Эмитента на рынке среди инвесторов.

В качестве причин, обосновывающих получение удовлетворительных результатов Группы QIWI, являются:

- успешный опыт внедрения инноваций;
- уникальная экосистема с продвинутой IT платформой и существенными барьерами для входа;
- обслуживание специализированных рынков, характеризующихся быстрым ростом и отсутствием соответствующих цифровых решений;
- собственные возможности по проведению платежей, выделяющие QIWI среди конкурентов;
- сильный финансовый профиль в сочетании с консервативным подходом к управлению долгом.

Информация приводится в соответствии с мнениями, выраженными органами управления Эмитента:

Мнение органов управления Эмитента относительно представленной информации совпадают.

В случае если мнения органов управления Эмитента относительно представленной информации не совпадают, указывается мнение каждого из таких органов управления Эмитента и аргументация, объясняющая их позицию:

Мнения органов управления Эмитента относительно представленной информации совпадают.

В случае если член совета директоров (наблюдательного совета) Эмитента или член коллегиального исполнительного органа Эмитента имеет особое мнение относительно представленной информации, отраженное в протоколе собрания (заседания) совета директоров (наблюдательного совета) Эмитента или коллегиального исполнительного органа, на котором рассматривались соответствующие вопросы, и настаивает на отражении такого мнения в ежеквартальном отчете, указываются такое особое мнение и аргументация члена органа управления Эмитента, объясняющая его позицию:

Совет директоров (наблюдательный совет) и коллегиальный исполнительный орган Уставом Эмитента не предусмотрены.

4.7. Анализ факторов и условий, влияющих на деятельность Эмитента

Факторы и условия (влияние инфляции, изменение курсов иностранных валют, решения государственных органов, иные экономические, финансовые, политические и другие факторы), влияющие на деятельность Эмитента и оказавшие влияние на изменение размера выручки от продажи Эмитентом товаров, продукции, работ, услуг и прибыли (убытков) Эмитента от основной деятельности:

В отношении Эмитента:

Эмитент осуществляет деятельность по привлечению на российском фондовом рынке денежных средств для последующего предоставления данных средств компаниям Группы QIWI на основании договора(ов) займа. Эмитент является компанией, созданной специально для выпуска облигаций. Исполнение обязательств по облигациям обусловлено исполнением обязательств заемщиков по договору займа. Таким образом, существенное значение имеет состояние рынка, на котором действует компания Группы QIWI.

По мнению Эмитента, основными факторами и условиями, влияющими на основную деятельность Эмитента, и оказывающими влияние на изменение размера выручки, являются:

- ухудшение инвестиционного климата в Российской Федерации;
- введение новых санкций по отношению к Российской Федерации;
- усиление волатильности на российских финансовых рынках;
- рост процентных ставок на финансовых рынках и рынках капитала.

В отношении Группы QIWI:

- успешный опыт инноваций;
- уникальная экосистема с продвинутой IT платформой и существенными барьерами для входа;
- обслуживание специализированных рынков, характеризующихся быстрым ростом и отсутствием соответствующих цифровых решений;
- собственная инфраструктура проведения платежей, выделяющая QIWI среди конкурентов;
- сильный финансовый профиль в сочетании с консервативным подходом к управлению долгом.

Успех Группы QIWI во многом зависит от способности успешно работать на быстро развивающемся и меняющемся рынке платежных услуг.

Индустрия платежных сервисов и финансовых услуг зависит от общего уровня потребительских расходов, которые влияют на каждый из операционных сегментов Группы. Результаты деятельности Группы QIWI зависят от общих экономических условий, которые влияют на доверие потребителей, их уровень расходов и доходов, а также на изменения в потребительских предпочтениях. Экономические факторы, такие как уровень занятости, условия ведения бизнеса, стоимость электроэнергии и топлива, процентные ставки, уровень инфляции и динамика курса рубля по отношению к иностранным валютам (в частности, доллару США), могут привести к сокращению потребительских расходов или изменению потребительских предпочтений. Сокращение объема потребительских расходов может привести к снижению выручки и прибыли Группы.

Прогноз в отношении продолжительности действия указанных факторов и условий: *по оценкам Эмитента приведенные факторы будут действовать в долгосрочной перспективе.*

Действия, предпринимаемые Эмитентом, и действия, которые Эмитент планирует предпринять в будущем для эффективного использования данных факторов и условий:

Для эффективного использования данных факторов и условий Эмитент планирует привлекать средства на фондовом рынке в периоды наиболее низких процентных ставок и избыточной денежной ликвидности у участников рынка.

Существенные события/факторы, которые могут в наибольшей степени негативно повлиять на возможность получения Эмитентом в будущем таких же или более высоких результатов, по сравнению с результатами, полученными за последний завершённый отчетный период, а также вероятность наступления таких событий (возникновения факторов):

Событие	Вероятность наступления	Продолжительность действия
<i>Ухудшение ситуации в экономике России (низкие темпы экономического роста в России)</i>	<i>Средняя</i>	<i>среднесрочная</i>
<i>Рост процентных ставок на заемные денежные средства</i>	<i>Средняя</i>	<i>среднесрочная</i>

Факторы, способные оказать негативное влияние на деятельность Группы QIWI:

- *усиление конкуренции на рынке платежных сервисов и платежных услуг;*
- *снижение доходности платёжных сервисов и финансовых услуг в следствие различных причин (см. Отраслевые риски п.2.4.3. Отчета);*
- *значительное ухудшение макроэкономической ситуации, замедление темпов экономического роста, ухудшение условий для ведения бизнеса, рост темпов инфляции и снижение доходов населения;*
- *снижение использования наличных денег как средства платежа и как следствие снижение использования сети киосков и терминалов QIWI;*
- *снижение уровня доверия клиентов, мерчантов и партнеров к услугам компаний Группы;*
- *рост процентных ставок на заемные финансовые средства;*
- *ослабление курса рубля по отношению к другим валютам;*
- *изменение в законодательстве в странах и юрисдикциях, в которых осуществляют деятельность компании Группы QIWI;*
- *кибератаки, несанкционированное раскрытие данных клиентов, мерчантов и партнеров;*
- *техногенные и природные катастрофы.*

Вероятность наступления таких событий находится вне контроля и прогноза Группы QIWI.

Существенные события/факторы, которые могут улучшить результаты деятельности Эмитента, и вероятность их наступления, а также продолжительность их действия:

Событие	Вероятность наступления	Продолжительность действия
<i>Снижение процентных ставок на заемные денежные средства</i>	<i>Средняя</i>	<i>среднесрочная</i>
<i>Рост ликвидности рынка</i>	<i>Средняя</i>	<i>среднесрочная</i>

Факторы, способные улучшить результаты деятельности компаний Группы QIWI:

- *улучшение общего экономического климата как в мире, так и в Российской Федерации;*
- *снижение процентных ставок на заемные денежные средства;*
- *рост располагаемых доходов населения и уровня потребительских расходов;*
- *государственная поддержка IT-компаний;*
- *развитие конвергентных, дополнительных, в том числе финансовых услуг;*
- *разработка и внедрение новых и инновационных продуктов;*
- *увеличение доли компаний Группы на существующих рынках за счет расширения спектра предлагаемых услуг и сервисов;*

- развитие новых направлений бизнеса и выход на новые рынки, в том числе рынок самозанятых и b2b2c;
- Развития рынка самозанятых в России;
- Повышение операционной эффективности бизнеса.

Вероятность наступления положительных факторов оценивается как высокая, за исключением тех факторов, которые находятся вне контроля и прогноза Группы QIWI, продолжительность их действия зависит от общего экономического развития Российской Федерации, а также грамотной работы менеджмента и сотрудников Группы QIWI.

4.8. Конкуренты Эмитента

Основные существующие и предполагаемые конкуренты Эмитента по основным видам деятельности, включая конкурентов за рубежом. Перечень факторов конкурентоспособности Эмитента с описанием степени их влияния на конкурентоспособность производимой продукции (работ, услуг):

В связи с характером и спецификой деятельности Эмитента, у него отсутствуют прямые и предполагаемые конкуренты, включая конкурентов за рубежом.

Индустрия финансовых услуг, в которой Группа QIWI оказывает платежные сервисы и другие финансовые услуги характеризуется высоким уровнем конкуренции, поэтому способность Группы эффективно конкурировать в данной отрасли крайне важна. В регионах присутствия компании Группы QIWI сталкиваются с конкуренцией со стороны различных финансовых и нефинансовых бизнес-групп и компаний. В число этих конкурентов входят розничные банки, операторы систем электронных платежей, а также другие компании, которые предоставляют различные виды банковских и платежных решений и сервисов, включая электронные платежи, услуги по обработке платежей, потребительское кредитование и прочие услуги.

Группа также конкурирует с некоторыми напрямую сопоставимыми компаниями, такими как операторы электронных платежных систем (в первую очередь YooMoney, WebMoney и PayPal) и операторы киосков и терминалов, в том числе Cyberplat, Comeray и Elecsnet.

Основные конкуренты Группы QIWI: YooMoney, Sberbank, Tinkoff.

Во всем мире и в России наблюдается постоянный приток новых финтех-компаний, стремящихся бросить вызов и поменять распределение сил в отрасли платежей и финансовых услуг. К ним относятся, например, такие банки как Starling, Monzo, N26, Revolut, Atom и Tandem, которые разрабатывают различные цифровые банковские и финансовые услуги и могут конкурировать в различных аспектах с услуг Группы (ни одна из вышеупомянутых компаний еще не зашла на российский рынок).

Перечень факторов конкурентоспособности Эмитента с описанием степени их влияния на конкурентоспособность производимой продукции (работ, услуг):

Учитывая характер и специфику деятельности Эмитента, а также отсутствие прямых конкурентов, факторы конкурентоспособности Эмитента не приводятся.

Эмитент входит в Группу QIWI.

Индустрия финансовых услуг, в которой Группа QIWI оказывает платежные сервисы и другие финансовые услуги характеризуется высоким уровнем конкуренции, поэтому способность Группы эффективно конкурировать в данной отрасли крайне важна. В регионах присутствия компании Группы QIWI сталкиваются с конкуренцией со стороны различных финансовых и нефинансовых бизнес-групп и компаний. В число этих конкурентов входят розничные банки, операторы систем электронных платежей, а также другие компании, которые предоставляют различные виды банковских и платежных решений и сервисов, включая электронные платежи, услуги по обработке платежей, потребительское кредитование и прочие услуги. Конкуренты в данной отрасли стараются дифференцировать свой бизнес, исходя из его особенностей и функциональных характеристик, таких как скорость, удобство, размеры сети, доступность, безопасность, надежность и цена. Многие конкуренты Группы QIWI обладают более мощными, чем у Группы QIWI финансовыми, технологическими и маркетинговыми ресурсами, они владеют разветвленной сетью, а их услуги пользуются спросом клиентов.

Конкуренты Группы QIWI в России – это розничные банки, в особенности те, которые ориентируются на хорошо развитые системы электронных платежей, включая Сбербанк - крупнейший розничный Банк в России. Альфа-Банк - один из крупнейших частных розничных банков в России. Оба эти банка владеют системами электронных платежей и развитой розничной сетью. Еще один конкурент - Тинькофф банк, который позиционирует себя, как специализированный банк занимающийся инновационными розничными финансовыми услугами, предоставляемыми через интернет.

В последние годы Группа начала расширять портфель продуктов за пределы традиционного бизнеса платежных услуг, чтобы включить другие виды финансовых сервисов. Для каждого из этих проектов

характерна жесткая конкуренция со стороны коммерческих и розничных банков. Проекты, которые Группа разрабатывает и в которые инвестирует, могут конкурировать, прежде всего, на основе улучшенного пользовательского опыта, цен и дополнительных функций, и, следовательно, подвержены конкуренции со стороны любого банковские учреждения, особенно тех, которые ориентированы на разработку удобных онлайн и мобильных решений, таких как Сбербанк, Альфа Банк и Тинькофф.

Группа QIWI обладает уникальными конкурентными преимуществами:

- Собственная платежная система, позволяющая дифференцировать сервисы и услуги компании от предложений конкурентов;*
- Интегрированная омниканальная экосистема с широким спектром услуг и сервисов для различных категорий пользователей;*
- Значительная клиентская база. QIWI является самым узнаваемым российским брендом электронных платежей с 81% узнаваемостью среди людей, осуществляющих платежи в России онлайн;*
- Кастомизированные, трудно копируемые решения в области платежной инфраструктуры (например, ЦУПИС) в сочетании с юридической экспертизой и возможностью кастомизации продуктов и сервисов.*

Приведенные факторы в равной степени влияют на конкурентоспособность компаний Группы.

Раздел V. Подробные сведения о лицах, входящих в состав органов управления Эмитента, органов Эмитента по контролю за его финансово-хозяйственной деятельностью, и краткие сведения о сотрудниках (работниках) Эмитента

5.1. Сведения о структуре и компетенции органов управления Эмитента

Полное описание структуры органов управления Эмитента и их компетенции в соответствии с уставом (учредительными документами) Эмитента:

Органами управления Эмитента являются:

- *общее собрание участников (высший орган управления Эмитента);*
- *генеральный директор (единоличный исполнительный орган Эмитента).*

Высшим органом управления Общества является Общее собрание Участников Общества, которое может быть очередным или внеочередным.

К компетенции Общего собрания Участников Общества относятся (п. 8.2 Устава):

- 1) определение приоритетных направлений деятельности Общества, а также принятия решения о введении нового вида хозяйственной деятельности, не характерной для обычной хозяйственной деятельности Общества;*
- 2) принятие решения об участии в ассоциациях и других объединениях коммерческих организаций;*
- 3) внесение изменений и дополнений в Устав Общества, в том числе изменение уставного капитала Общества;*
- 4) избрание постояннодействующего и временного единоличного исполнительного органа, досрочное прекращение его полномочий, а также установление размера выплачиваемых ему вознаграждений и компенсаций;*
- 5) принятие решения о передаче полномочий единоличного исполнительного органа Общества управляющей организации или управляющему, а также одобрение договоров об управлении, подлежащих заключению Обществом;*
- 6) утверждение годовых отчетов и годовых бухгалтерских балансов;*
- 7) принятие решения о распределении чистой прибыли Общества между Участниками Общества;*
- 8) одобрение любых внутренних политик Общества;*
- 9) принятие решения о размещении Обществом облигаций и иных эмиссионных ценных бумаг;*
- 10) назначение аудиторской проверки, утверждение аудитора Общества и размера его вознаграждения, утверждение прошедшей аудиторскую проверку годовой финансовой отчетности;*
- 11) принятие решений о реорганизации Общества, заключении соглашения с кредиторами о реструктуризации долга в рамках процедуры финансового оздоровления или предупреждения банкротства, прекращение деятельности или ликвидация Общества;*
- 12) назначение ликвидационной комиссии и утверждение ликвидационных балансов;*
- 13) принятие решения о создании филиалов и открытии представительств;*
- 14) принятие решения об утверждении денежной оценки неденежных вкладов, вносимых в уставный капитал Участниками и третьими лицами;*
- 15) принятие решения об увеличении уставного капитала Общества за счет его имущества и о внесении соответствующих изменений в Устав Общества;*
- 16) принятие решения об увеличении уставного капитала Общества за счет внесения дополнительных вкладов Участниками Общества;*
- 17) принятие решения об утверждении итогов внесения дополнительных вкладов Участниками Общества в уставный капитал Общества и о внесении в Устав изменений, связанных с увеличением размера уставного капитала Общества;*
- 18) принятие решения об увеличении уставного капитала Общества на основании заявления Участника Общества о внесении дополнительного вклада и заявления третьего лица о принятии его в Общество и внесении вклада, о внесении в Устав Общества изменений, связанных с увеличением размера уставного капитала Общества;*
- 19) принятие решения об уменьшении уставного капитала Общества путем уменьшения номинальной стоимости долей всех Участников Общества в уставном капитале и (или) погашения долей, принадлежащих Обществу и о внесении в Устав Общества изменений, связанных с уменьшением размера уставного капитала Общества;*
- 20) принятие решения о распределении доли, принадлежащей Обществу, между всеми Участниками*

- Общества пропорционально их долям в уставном капитале Общества либо о продаже доли, принадлежащей Обществу, всем или некоторым Участникам Общества и/или третьим лицам;*
- 21) принятие решения о даче согласия на залог доли или части доли Участником Общества третьему лицу;*
- 22) принятие решения о выплате кредиторам действительной стоимости доли или части доли Участника Общества, на имущество которого обращается взыскание, Обществом или остальными Участниками Общества, и определение порядка выплаты;*
- 23) принятие решения о внесении Участниками Общества вкладов в имущество Общества;*
- 24) принятие решения в случае прекращения у Общества права пользования имуществом до истечения срока, на который такое имущество было передано в пользование Обществу для оплаты доли в уставном капитале, о предоставлении Участником Общества передавшим имущество, денежной компенсации, равной плате за пользование таким же имуществом на подобных условиях в течение оставшегося срока и порядке ее представления;*
- 25) принятие решения о передаче полномочий Участнику Общества на подписание договора между Обществом и лицом, осуществляющим функции единоличного исполнительного органа Общества;*
- 26) принятие решения о передаче полномочий Участнику Общества на подписание договора с управляющей организацией или управляющим;*
- 27) принятие решения о возмещении Обществом Участнику расходов на оплату услуг аудитора;*
- 28) принятие решения о возмещении инициаторам внеочередного общего собрания расходов на его подготовку, созыв и проведение за счет средств Общества;*
- 29) принятие решений о даче согласия на совершение или о последующем одобрении крупных сделок в случаях, предусмотренных Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью»;*
- 30) избрание и прекращение полномочий ревизионной комиссии (ревизора) и утверждение вознаграждения членов ревизионной комиссии (ревизора);*
- 31) заключение Обществом сделок вне рамок Обычной хозяйственной деятельности, стоимость которых в течение финансового года в совокупности превышает 3 000 000 (три миллиона) долларов США (или эквивалента этой суммы в какой-либо валюте) по курсу Центрального банка Российской Федерации на день совершения сделки;*
- 32) продажа или отчуждение Обществом долей участия в каких-либо дочерних компаниях;*
- 33) принятие решений о совершении сделок, связанных с отчуждением и возможностью отчуждения активов Общества полностью или в существенной части;*
- 34) приобретение или строительство Обществом объекта недвижимости, не предусмотренного бюджетом, и (или) вне рамок Обычной хозяйственной деятельности, если общий объем затрат, произведенных Обществом в рамках одной или нескольких взаимосвязанных сделок за один год или за несколько лет, в совокупности превысит 3 000 000 (трех миллионов) долларов США (или эквивалента этой суммы в какой-либо валюте) по курсу Центрального банка Российской Федерации на день совершения сделки либо на дату совершения расчетов по данной сделке;*
- 35) прекращение или временная приостановка Обществом деятельности, совокупная выручка от которой за предыдущий финансовый год превысила 3 000 000 (три миллиона) долларов США (или эквивалента этой суммы в какой-либо валюте) по курсу Центрального банка Российской Федерации на последний день предыдущего финансового года;*
- 36) закрытие или выход Общества из какого-либо направления хозяйственной деятельности, или выход из какого-либо хозяйственного сегмента, или уменьшение численности персонала, или сокращение штата, или оптимизация производственной деятельности, которые приводят к затратам денежных средств вне рамок Обычной хозяйственной деятельности, чей совокупный размер на реализацию таких проектов или серию взаимосвязанных проектов превысил бы 3 000 000 (три миллиона) долларов США (или эквивалента этой суммы в какой-либо валюте) по курсу Центрального банка Российской Федерации на дату принятия соответствующего решения;*
- 37) заключение Обществом сделок финансирования с другой компанией Группы QIWI вне рамок Обычной хозяйственной деятельности, сумма которых превышает 3 000 000 (три миллиона) долларов США (или эквивалента этой суммы в какой-либо валюте) по курсу Центрального банка Российской Федерации на день совершения сделки либо на дату совершения сделки при этом одна или несколько компаний Группы QIWI не принадлежат (прямо или косвенно) QIWI plc на 100%;*
- 38) заключение Обществом сделок по принятию на себя долгового обязательства вне рамок Обычной хозяйственной деятельности в сумме, превышающей 3 000 000 (три миллиона) долларов США (или эквивалента этой суммы в какой-либо валюте) по курсу Центрального банка Российской Федерации на дату совершения сделки либо на дату проведения расчетов по данной сделке;*
- 39) заключение Обществом сделок по выдаче Обществом гарантии или обеспечения в отношении задолженности вне рамок Обычной хозяйственной деятельности, в сумме, превышающей 3 000 000*

(три миллиона) долларов США (или эквивалента этой суммы в какой-либо валюте) по курсу Центрального банка Российской Федерации на дату совершения сделки либо на дату проведения расчетов по данной сделке;

40) заключение Обществом любого договора (как в порядке продления срока действия, так и иным образом) или ряда взаимосвязанных договоров вне рамок Обычной хозяйственной деятельности, стоимость которых превышает 3 000 000 (три миллиона) долларов США (или эквивалента этой суммы в какой-либо валюте) по курсу Центрального банка Российской Федерации на дату заключения соответствующего договора либо на дату проведения расчетов по соответствующему договору или по которым требуется совершить выплаты или причитаются выплаты на общую сумму, превышающую 3 000 000 (три миллиона) долларов США (или эквивалент этой суммы в какой-либо валюте);

41) заключение Обществом договора аренды, по которому текущая стоимость обязательств по совокупным арендным платежам, превышает 3 000 000 (три миллиона) долларов США (или эквивалента этой суммы в какой-либо валюте) по курсу Центрального банка на дату совершения сделки либо на дату проведения расчетов по данной сделке;

42) заключение Обществом сделки вне рамок Обычной хозяйственной деятельности, которая прямо не предусмотрена бизнес-планом и которая предусматривает приобретение, продажу, передачу в аренду или иной вид приобретения или отчуждения долей в праве на землю, на здания, неотделимые улучшения, технику, оборудование и вспомогательное оборудование, в каждом случае – за вознаграждение, превышающее 3 000 000 (три миллиона) долларов США (или эквивалента этой суммы в какой-либо валюте) по курсу Центрального банка Российской Федерации на дату совершения сделки либо на дату проведения расчетов по данной сделке в рамках одной сделки или серии взаимосвязанных сделок;

43) заключение Обществом (как в порядке продления срока действия, так и иным образом) договора или сделки со Связанной стороной, за исключением: (1) сделок в рамках Обычной хозяйственной деятельности, заключаемых на рыночных условиях, (2) внутригрупповых сделок, (3) сделок суммой менее 50 000 (пятидесяти тысяч) долларов США (или эквивалента этой суммы в какой-либо валюте) по курсу Центрального банка Российской Федерации на дату совершения сделки;

44) заключение Обществом Существенной сделки, при условии, что в случае заключения Существенной сделки Вида А одобрение Общего собрания Участников до ее заключения не требуется, но такое одобрение должно быть получено в течение 30 (тридцати) дней после расчета Суммы сделки;

45) инициирование судебного или третейского разбирательства, судебного процесса, иска, предъявление претензии или иного судебного дела, которые являются существенными для репутации Группы QIWI или которые при неблагоприятном исходе могли бы оказать существенное неблагоприятное воздействие на Группу QIWI в целом;

46) урегулирование судебного или третейского разбирательства, судебного процесса, иска, претензии или иного судебного дела, включая расследования государственных органов, которые являются существенными для репутации Группы QIWI или которые при неблагоприятном исходе могли бы оказать существенное неблагоприятное воздействие на Группу QIWI в целом;

47) принятие решений о порядке голосования на общих собраниях акционеров/участников дочерних компаний, выдача доверенностей и(или) распоряжений о голосовании по любым вышеприведенным вопросам;

48) принятие решений о даче согласия на совершение или о последующем одобрении сделок, в совершении которых имеется заинтересованность, в случаях, предусмотренных Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью»;

49) создание и использование Резервного и иных фондов Общества;

50) одобрение годового бюджета и бизнес-плана Общества;

51) принятие решений в соответствии с Федеральным законом от 26 октября 2002 года № 127-ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»;

52) одобрение стратегии Общества;

53) одобрение участия Генерального директора в конкурирующем Обществе;

54) решение иных вопросов, предусмотренных Федеральным законом «Об обществах с ограниченной ответственностью» и/или Уставом Общества и не отнесенных к компетенции единоличного исполнительного органа Общества.»

Создание коллегиального исполнительного органа управления Уставом Эмитента не предусмотрено. Генеральный директор осуществляет текущее руководство хозяйственной деятельностью Общества. При этом он совершает любые действия, необходимые для реализации данной функции, кроме решения вопросов, отнесенных к компетенции других органов управления Общества и ревизионной комиссии (ревизора) Общества.

Генеральный директор Общества осуществляет следующие полномочия (п. 8.11 Устава):

- 1) без доверенности действует от имени Общества, в том числе представляет его интересы и совершает сделки;
- 2) подписывает финансовые и иные документы Общества;
- 3) открывает в банках расчетные и иные счета, распоряжается имуществом и финансовыми средствами Общества в пределах, установленных Уставом Общества и действующим законодательством Российской Федерации;
- 4) обеспечивает подготовку и представляет Общему собранию Участников Общества годовой отчет, годовой бухгалтерский баланс, бюджет и бизнес-план на очередной финансовый год, предложения о внесении изменений в бюджет или бизнес-план на очередной финансовый год, предложения о распределении чистой прибыли между Участниками, информирует указанные органы о текущей финансовой и хозяйственной деятельности, организует выполнение решений Общего собрания Участников Общества;
- 5) руководит персоналом Общества, утверждает организационную структуру и штатное расписание, организует учет и обеспечивает составление и своевременное представление бухгалтерской и статистической отчетности о деятельности Общества в налоговые органы, государственные внебюджетные фонды и органы государственной статистики;
- 6) выдает доверенности на право представительства от имени Общества, в том числе доверенности с правом передоверия;
- 7) издает приказы (распоряжения), обязательные для персонала Общества, в том числе приказы о назначении на должности работников Общества, об их переводе и увольнении, принимает решение о поощрении работников Общества, а также налагает на них взыскания;
- 8) определяет в Обществе систему вознаграждений и поощрений, в том числе премирования, определение размера и вида поощрений работников Общества, за исключением случаев, установленных подпунктом 8.2.4. Устава;
- 9) одобряет и утверждает любые регламенты, процедуры и иные внутренние документы Общества, за исключением тех документов, утверждение которых отнесено настоящим Уставом к компетенции Общего собрания участников Общества;
- 10) осуществляет иные полномочия, не отнесенные законодательством Российской Федерации или Уставом Общества к компетенции Общего собрания Участников Общества.

Эмитентом не утвержден (не принят) кодекс корпоративного управления либо иной аналогичный документ.

За последний отчетный период не вносились изменения в устав Эмитента, внутренние документы, регулирующие деятельность органов управления Эмитента.

5.2. Информация о лицах, входящих в состав органов управления Эмитента

Совет директоров (наблюдательный совет) и коллегиальный исполнительный орган управления не созданы (не сформированы), поскольку их формирование не предусмотрено уставом Эмитента.

Информация о единоличном исполнительном органе Эмитента

ФИО: Никонова Елена Сергеевна

Год рождения: 1983

Сведения об образовании: высшее

Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Новосибирский национальный исследовательский государственный университет», экономический факультет, отделение менеджмент 2000-2005, АССА (Ассоциация дипломированных сертифицированных бухгалтеров) 2015 год.

Все должности, занимаемые данным лицом в Эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
2014	2019	Закрытое акционерное общество «КИВИ» (с 24.07.2015 АО «КИВИ»)	Менеджер по управлению департаментом финансовой отчетности финансовой дирекции
2016	2019	ПУБЛИЧНАЯ КОМПАНИЯ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ КИВИ ПИЭЛСИ (QIWI plc)	Менеджер по подготовке финансовой отчетности

2019	н.в.	ПУБЛИЧНАЯ КОМПАНИЯ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ КИВИ ПИЭЛСИ (QIWI plc)	Заместитель Главного Финансового Директора (совместительство)
2019	н.в.	КИВИ Банк (АО)	Менеджер по управлению дирекцией
2020	н.в.	ООО «КИВИ Финанс»	Генеральный директор (совместительство)
2021	н.в.	ПУБЛИЧНАЯ КОМПАНИЯ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ КИВИ ПИЭЛСИ (QIWI plc)	Временно исполняющий обязанности Главного Финансового Директора (совместительство)

Доли участия такого лица в уставном капитале Эмитента, являющегося коммерческой организацией, а для Эмитентов, являющихся акционерными обществами, - также доли принадлежащих такому лицу обыкновенных акций Эмитента и количества акций Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам Эмитента: *не имеет. Эмитент не выпускал опционов.*

Доли участия лица в уставном капитале дочерних и зависимых обществ Эмитента, а для тех дочерних и зависимых обществ Эмитента, которые являются акционерными обществами, - также доля принадлежащих такому лицу обыкновенных акций дочернего или зависимого общества Эмитента и количество акций дочернего или зависимого общества Эмитента каждой категории (типа), которые могут быть приобретены таким лицом в результате осуществления прав по принадлежащим ему опционам дочернего или зависимого общества Эмитента: *Лицо указанных долей не имеет. Опционов, в результате осуществления прав по которым могут быть приобретены акции дочернего или зависимого общества Эмитента, лицо не имеет.*

Сведения о характере любых родственных связей с иными лицами, входящими в состав органов управления Эмитента и/или органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента: *Указанных родственных связей нет.*

Сведения о привлечении такого лица к административной ответственности за правонарушения в области финансов, налогов и сборов, рынка ценных бумаг или уголовной ответственности (наличии судимости) за преступления в сфере экономики или за преступления против государственной власти: *Лицо к указанным видам ответственности не привлекалось.*

Сведения о занятии таким лицом должностей в органах управления коммерческих организаций в период, когда в отношении указанных организаций было возбуждено дело о банкротстве и/или введена одна из процедур банкротства, предусмотренных законодательством Российской Федерации о несостоятельности (банкротстве): *Лицо указанных должностей не занимало*

5.3. Сведения о размере вознаграждения и/или компенсации расходов по каждому органу управления Эмитента

Совет директоров (наблюдательный совет) и коллегиальный исполнительный орган управления не созданы (не сформированы), поскольку их формирование не предусмотрено уставом Эмитента. В связи с этим информация в настоящем пункте не приводится.

5.4. Сведения о структуре и компетенции органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента, а также об организации системы управления рисками и внутреннего контроля

Полное описание структуры органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента и их компетенции в соответствии с уставом (учредительными документами) и внутренними документами Эмитента.

Уставом Эмитента создание органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью не предусмотрено.

Сведения об организации системы управления рисками и внутреннего контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента (внутреннего аудита), в том числе:

информация о наличии комитета по аудиту совета директоров (наблюдательного совета) Эмитента, его функциях, персональном и количественном составе: *Совет директоров (наблюдательный совет) Уставом Эмитента не предусмотрен, поэтому такой комитет отсутствует.*

информация о наличии отдельного структурного подразделения (подразделений) Эмитента по

управлению рисками и внутреннему контролю (иного, отличного от ревизионной комиссии (ревизора), органа (структурного подразделения), осуществляющего внутренний контроль за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента), его задачах и функциях: *отдельное структурное подразделение по управлению рисками и внутреннему контролю (иной, отличный от ревизионной комиссии (ревизора), орган (структурное подразделение), осуществляющее внутренний контроль за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента) у Эмитента отсутствует;*

информация о наличии у Эмитента отдельного структурного подразделения (службы) внутреннего аудита, его задачах и функциях: *такое структурное подразделение отсутствует.*

Сведения о политике Эмитента в области управления рисками и внутреннего контроля: *Политика Эмитента в области управления рисками предполагает постоянный мониторинг конъюнктуры и областей возникновения потенциальных рисков, а также выполнение превентивных мер, направленных на предупреждение и минимизацию последствий негативного влияния рисков на деятельность Эмитента. У Эмитента нет специального документа, который содержит политику в области управления рисками.*

Политика в области внутреннего контроля Эмитентом не утверждалась.

5.5. Информация о лицах, входящих в состав органов контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента

Ревизионная комиссия (Ревизор) и иные органы Эмитента по контролю за его финансово-хозяйственной деятельностью Уставом Эмитента не предусмотрены и не сформированы.

5.6. Сведения о размере вознаграждения и (или) компенсации расходов по органу контроля за финансово-хозяйственной деятельностью Эмитента

Ревизионная комиссия (Ревизор) и иные органы Эмитента по контролю за его финансово-хозяйственной деятельностью Уставом Эмитента не предусмотрены и не сформированы.

5.7. Данные о численности и обобщенные данные о составе сотрудников (работников) Эмитента, а также об изменении численности сотрудников (работников) Эмитента

Единица измерения: *тыс. руб.*

Наименование показателя	2020, 6 мес.	2021, 6 мес.
Средняя численность работников, чел.	1	2
Фонд начисленной заработной платы работников за отчетный период	0	160,8
Выплаты социального характера работников за отчетный период	0	0

Изменение численности сотрудников (работников) Эмитента за раскрываемый период не является для Эмитента существенным.

В состав сотрудников (работников) Эмитента входят сотрудники, оказывающие существенное влияние на финансово-хозяйственную деятельность Эмитента (ключевые сотрудники), сведения о которых представлены в пункте 5.2 Отчета.

За время существования Эмитента, сотрудниками (работниками) Эмитента профсоюзный орган не создавался.

5.8. Сведения о любых обязательствах Эмитента перед сотрудниками (работниками), касающихся возможности их участия в уставном капитале Эмитента

Эмитент не имеет обязательств перед сотрудниками (работниками), касающихся возможности их участия в уставном капитале Эмитента, а также не предоставляет и не предусматривает возможности предоставления сотрудникам (работникам) Эмитента опционов Эмитента, а также не заключал соглашения со своими сотрудниками (работниками), касающихся возможности их участия в уставном капитале Эмитента

Раздел VI. Сведения об участниках (акционерах) Эмитента и о совершенных Эмитентом сделках, в совершении которых имелась заинтересованность

6.1. Сведения об общем количестве акционеров (участников) Эмитента

Эмитент не является акционерным обществом.

Общее количество участников Эмитента на дату окончания отчетного квартала: *1*

6.2. Сведения об участниках (акционерах) Эмитента, владеющих не менее чем пятью процентами его уставного капитала или не менее чем пятью процентами его обыкновенных акций, а также сведения о контролирующих таких участников (акционеров) лицах, а в случае отсутствия таких лиц - о таких участниках (акционерах), владеющих не менее чем 20 процентами уставного капитала или не менее чем 20 процентами их обыкновенных акций

Состав участников (акционеров) Эмитента входят лица, владеющие не менее чем пятью процентами его уставного капитала или не менее чем пятью процентами обыкновенных акций Эмитента, то по каждому из таких лиц указываются:

1. Полное фирменное наименование: **ПУБЛИЧНАЯ КОМПАНИЯ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ КИВИ ПИЭЛСИ (QIWI plc)**

Сокращенное фирменное наименование: *не предусмотрено*

Место нахождения: **КЕННЕДИ 12, КЕННЕДИ БИЗНЕС ЦЕНТР, 2 ЭТ., 1087, Г. НИКОСИЯ, КИПР**

ИНН: **9909362043**

ОГРН: *не применимо*

Регистрационный номер: **HE193010**

Размер доли участника Эмитента в уставном капитале Эмитента: **100%**

Размер доли принадлежащих ему обыкновенных акций Эмитента: *Эмитент не является акционерным обществом*

Сведения о контролирующих таких участников (акционеров) лицах, а в случае отсутствия таких лиц - об участниках (акционерах), владеющих не менее чем 20 процентами уставного капитала или не менее чем 20 процентами их обыкновенных акций таких участников (акционеров) Эмитента:

Лица, контролирующие указанного участника Эмитента:

ФИО: **Солонин Сергей Александрович**

Вид контроля, под которым находится участник (акционер) Эмитента по отношению к контролирующему его лицу (прямой контроль, косвенный контроль): **прямой контроль.**

Основание, в силу которого лицо, контролирующее участника (акционера) Эмитента, осуществляет такой контроль (участие в юридическом лице, являющемся участником (акционером) Эмитента, заключение договора простого товарищества, заключение договора поручения, заключение акционерного соглашения, заключение иного соглашения, предметом которого является осуществление прав, удостоверенных акциями (долями) юридического лица, являющегося участником (акционером) Эмитента): **участие в юридическом лице, являющемся участником Эмитента.**

Признак осуществления лицом, контролирующим участника (акционера) Эмитента, такого контроля (право распоряжаться более 50 процентами голосов в высшем органе управления юридического лица, являющегося участником (акционером) Эмитента; право назначать (избирать) единоличный исполнительный орган юридического лица, являющегося участником (акционером) Эмитента; право назначать (избирать) более 50 процентов состава коллегиального органа управления юридического лица, являющегося участником (акционером) Эмитента): **Право распоряжаться более 50 процентами голосов в высшем органе управления.**

Сведения о номинальных держателях, на имя которых в реестре акционеров Эмитента зарегистрировано не менее чем пять процентов уставного капитала или не менее чем пять процентов обыкновенных акций:

Эмитент является обществом с ограниченной ответственностью, акций не имеет, номинальные держатели отсутствуют.

Иные сведения, указываемые Эмитентом по собственному усмотрению: *отсутствуют.*

Сведения о номинальных держателях, на имя которых в реестре акционеров Эмитента зарегистрировано не менее чем пять процентов уставного капитала или не менее чем пять процентов обыкновенных акций:

Эмитент является обществом с ограниченной ответственностью, акций не имеет, номинальные держатели отсутствуют.

6.3. Сведения о доле участия государства или муниципального образования в уставном капитале Эмитента, наличии специального права ("золотой акции")

Сведения о доле государства, муниципального образования в уставном капитале Эмитента и специальных правах:

Размер доли уставного капитала Эмитента, находящейся в государственной (федеральной, субъектов Российской Федерации), муниципальной собственности: *отсутствует.*

Наличие специального права на участие Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований в управлении Эмитентом - акционерным обществом ("золотой акции"), срок действия специального права ("золотой акции"): *подобное специальное право отсутствует.*

6.4. Сведения об ограничениях на участие в уставном капитале Эмитента

Ограничения количества акций, принадлежащих одному акционеру, и/или их суммарной номинальной стоимости, и/или максимального числа голосов, предоставляемых одному акционеру, установленные уставом Эмитента: *такие ограничения отсутствуют, т.к. Эмитент не является акционерным обществом.*

Ограничения на долю участия иностранных лиц в уставном капитале Эмитента, установленные законодательством Российской Федерации или иными нормативными правовыми актами Российской Федерации: *указанные ограничения в соответствии с законодательством Российской Федерации не установлены.*

Иные ограничения, связанные с участием в уставном капитале Эмитента: *иные ограничения, связанные с участием в уставном капитале Эмитентом не установлены.*

6.5. Сведения об изменениях в составе и размере участия акционеров (участников) Эмитента, владеющих не менее чем пятью процентами его уставного капитала или не менее чем пятью процентами его обыкновенных акций

Составы акционеров (участников) Эмитента, владевших не менее чем пятью процентами уставного капитала Эмитента, а для Эмитентов, являющихся акционерными обществами, - также не менее пятью процентами обыкновенных акций Эмитента, определенные на дату списка лиц, имевших право на участие в каждом общем собрании акционеров (участников) Эмитента, проведенном за последний заверченный финансовый год, предшествующий дате окончания отчетного квартала, а также за период с даты начала текущего года и до даты окончания отчетного квартала по данным списка лиц, имевших право на участие в каждом из таких собраний.

Эмитент зарегистрирован 11 июня 2020 года. С даты создания Эмитента до даты составления настоящего Отчета у Эмитента единственный участник. С даты создания Эмитента состав и размер участия участников Эмитента не изменялись, в связи с чем информация в настоящем пункте не приводится.

6.6. Сведения о совершенных Эмитентом сделках, в совершении которых имелась заинтересованность

Сведения о количестве и объеме в денежном выражении совершенных Эмитентом сделок, признаваемых в соответствии с законодательством Российской Федерации сделками, в совершении которых имелась заинтересованность, по итогам последнего отчетного квартала:

Указанных сделок не совершалось.

6.7. Сведения о размере дебиторской задолженности

На 30.06.2021.

Единица измерения: *тыс. руб.*

Наименование показателя	Значение показателя
Дебиторская задолженность покупателей и заказчиков	300
в том числе просроченная	-
Дебиторская задолженность по вексям к получению	-

в том числе просроченная	-
Дебиторская задолженность участников (учредителей) по взносам в уставный капитал	-
в том числе просроченная	-
Прочая дебиторская задолженность	109,732
в том числе просроченная	-
Общий размер дебиторской задолженности	110,032
в том числе общий размер просроченной дебиторской задолженности	-

Дебиторы, на долю которых приходится не менее 10 процентов от общей суммы дебиторской задолженности за указанный отчетный период:

1) Полное фирменное наименование: **Акционерное общество «КИВИ»**

Сокращенное фирменное наименование: **АО «КИВИ»**

ОГРН: **1047796041039**

ИНН: **7707510721**

Место нахождения: **117405, город Москва, улица Дорожная, дом 60, строение 19, этаж 2 офис 12**

Сумма дебиторской задолженности: **28 457,5**

Единица измерения: **тыс. руб.**

Размер и условия просроченной дебиторской задолженности (процентная ставка, штрафные санкции, пени): **отсутствуют**

Дебитор является аффилированным лицом Эмитента: **да**

Доля Эмитента в уставном капитале аффилированного лица: **отсутствует.**

Доля обыкновенных акций аффилированного лица, принадлежащих Эмитенту: **отсутствует.**

Доля участия аффилированного лица в уставном капитале Эмитента: **отсутствует.**

2) Полное фирменное наименование: **Публичная компания с ограниченной ответственностью КИВИ ПиЭлСи (QIWI Public Limited Company)**

Сокращенное фирменное наименование: **КИВИ ПиЭлСи**

ОГРН: **неприменимо**

ИНН: **неприменимо**

Место нахождения: **Кеннеди, 12, КЕННЕДИ БИЗНЕС ЦЕНТР, 2-й этаж, а/я 1087, г. Никосия, Кипр**

Сумма дебиторской задолженности: **54 762,0**

Единица измерения: **тыс. руб.**

Размер и условия просроченной дебиторской задолженности (процентная ставка, штрафные санкции, пени): **отсутствуют**

Дебитор является аффилированным лицом Эмитента: **да**

Доля Эмитента в уставном капитале аффилированного лица: **отсутствует.**

Доля обыкновенных акций аффилированного лица, принадлежащих Эмитенту: **отсутствует.**

Доля участия аффилированного лица в уставном капитале Эмитента: **100%.**

3) Полное фирменное наименование: **Общество с ограниченной ответственностью «Факторинг ПЛЮС»**

Сокращенное фирменное наименование: **ООО «Факторинг ПЛЮС»**

ОГРН: **1175007004150**

ИНН: **5010053018**

Место нахождения: **109028, город Москва, Серебряническая наб., д. 29, этаж 4, пом. III, ком. 1.**

Сумма дебиторской задолженности: **26 547,9**

Единица измерения: **тыс. руб.**

Размер и условия просроченной дебиторской задолженности (процентная ставка, штрафные санкции, пени): **отсутствуют**

Дебитор является аффилированным лицом Эмитента: **да**

Доля Эмитента в уставном капитале аффилированного лица: **отсутствует.**

Доля обыкновенных акций аффилированного лица, принадлежащих Эмитенту: **отсутствует.**

Доля участия аффилированного лица в уставном капитале Эмитента: **отсутствует.**

Раздел VII. Бухгалтерская (финансовая) отчетность Эмитента и иная финансовая информация

7.1. Годовая бухгалтерская (финансовая) отчетность Эмитента

Не указывается в данном отчетном квартале

7.2. Промежуточная бухгалтерская (финансовая) отчетность Эмитента

Информация приводится в приложении № 1 к настоящему Отчету.

Состав промежуточной бухгалтерской (финансовой) отчетности Эмитента за 6 месяцев 2021 года, прилагаемой к отчету: Бухгалтерский баланс, Отчет о финансовых результатах.

7.3. Консолидированная финансовая отчетность Эмитента

Эмитент не составляет консолидированную финансовую отчетность.

Основание, в силу которого Эмитент не обязан составлять консолидированную финансовую отчетность:

Эмитент не составляет консолидированную финансовую отчетность, так как не является лицом, контролирующим организации, входящих в группу, или по иным основаниям и в порядке, которые предусмотрены федеральными законами.

В соответствии с пп. 8) п.1 ст. 2 и п. 5 ст. 2 Федерального закона от 27.07.2010 № 208-ФЗ «О консолидированной финансовой отчетности» Эмитент составляет финансовую отчетность в соответствии с МСФО.

Эмитент не составляет промежуточную консолидированную финансовую отчетность за отчетные периоды, состоящие из трех и девяти месяцев.

7.4. Сведения об учетной политике Эмитента

Изменения в составе информации настоящего пункта в отчетном квартале не происходили.

7.5. Сведения об общей сумме экспорта, а также о доле, которую составляет экспорт в общем объеме продаж

Эмитент не осуществляет экспорт продукции (товаров, работ, услуг).

7.6. Сведения о существенных изменениях, произошедших в составе имущества Эмитента после даты окончания последнего завершенного отчетного года

Сведения о существенных изменениях в составе имущества Эмитента, произошедших в течение 12 месяцев до даты окончания отчетного квартала:

Существенных изменений в составе имущества Эмитента, произошедших в течение 12 месяцев до даты окончания отчетного квартала, не было.

7.7. Сведения об участии Эмитента в судебных процессах в случае, если такое участие может существенно отразиться на финансово-хозяйственной деятельности Эмитента

Эмитент не участвовал/не участвует в судебных процессах, которые отразились/могут отразиться на финансово-хозяйственной деятельности, в течение периода с даты начала последнего завершенного финансового года и до даты окончания отчетного квартала.

Информация о существенных судебных процессах в отношении Группы приведена в пункте 2.4.7 настоящего Отчета.

Раздел VIII. Дополнительные сведения об Эмитенте и о размещенных им эмиссионных ценных бумагах

8.1. Дополнительные сведения об Эмитенте

8.1.1. Сведения о размере, структуре уставного капитала Эмитента

Размер уставного капитала Эмитента на дату окончания отчетного квартала: *10 000 рублей.*

Размер долей участников Эмитента:

Наименование участника	Номинальная стоимость доли участника Эмитента в уставном капитале Эмитента в рублях и в процентах от уставного капитала
<i>ПУБЛИЧНАЯ КОМПАНИЯ С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ КИВИ ПИЭЛСИ (QIWI plc)</i>	<i>10 000 рублей, 100% уставного капитала</i>

Указывается информация о соответствии величины уставного капитала, приведенной в настоящем пункте, учредительным документам Эмитента: *Величина уставного капитала соответствует учредительным документам.*

8.1.2. Сведения об изменении размера уставного капитала Эмитента

Изменений размера уставного капитала Эмитента не было.

8.1.3. Сведения о порядке созыва и проведения собрания (заседания) высшего органа управления Эмитента

Наименование высшего органа управления Эмитента: *Общее собрание Участников*

Порядок проведения Общего собрания Участников Общества и правила принятия решений Общим собранием определяются в соответствии с нормами Федерального закона от 08.02.1998 № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (далее - Федеральный закон «Об обществах с ограниченной ответственностью»).

В части, не урегулированной законодательством и Уставом, порядок проведения очередного и внеочередного Общего собрания устанавливается решением соответствующего Общего собрания Участников Общества.

Порядок уведомления акционеров (участников) о проведении собрания (заседания) высшего органа управления Эмитента:

В соответствии с п. 8.6 Устава Эмитента Генеральный директор либо иной орган или лица, созывающие Общее собрание Участников Общества, обязаны не позднее, чем за 30 (Тридцать) календарных дней до его проведения уведомить об этом каждого Участника Общества заказным письмом или иным способом по адресу, указанному в списке Участников Общества. В уведомлении должны быть указаны время и место проведения Общего собрания Участников Общества, а также предлагаемая повестка дня.

Лица (органы), которые вправе созывать (требовать проведения) внеочередного собрания (заседания) высшего органа управления Эмитента, а также порядок направления (предъявления) таких требований:

В соответствии с п. 8.5 Устава внеочередное Общее собрание Участников Общества созывается Генеральным директором Общества по его инициативе, по требованию ревизионной комиссии (ревизора), аудитора, а также Участников Общества, обладающих в совокупности не менее чем одной десятой от общего числа голосов Участников Общества.

Генеральный директор Общества обязан в течение 5 (Пяти) календарных дней с даты получения требования о проведении внеочередного Общего собрания рассмотреть данное требование и принять решение о проведении внеочередного Общего собрания Участников Общества или об отказе в его проведении.

Если в установленный срок Генеральным директором Общества не принято решение о созыве внеочередного Общего собрания Участников Общества или принято решение об отказе в его проведении, то созвать внеочередное Общее собрание Участников Общества вправе орган или лицо, которое потребовало его созыва.

Устав Общества не содержит описания процедуры направления требований о созыве внеочередного

собрания высшего органа управления Общества. В соответствии со статьей 165.1 Гражданского кодекса Российской Федерации заявления, уведомления, извещения, требования или иные юридически значимые сообщения, с которыми закон или сделка связывает гражданско-правовые последствия для другого лица, влекут для этого лица такие последствия с момента доставки соответствующего сообщения ему или его представителю. При этом, в соответствии со статьей 54 Гражданского кодекса Российской Федерации сообщения, доставленные по адресу, указанному в едином государственном реестре юридических лиц, считаются полученными юридическим лицом, даже если оно не находится по указанному адресу. При наличии у иностранного юридического лица представителя на территории Российской Федерации сообщения, доставленные по адресу такого представителя, считаются полученными иностранным юридическим лицом.

Исполнительный орган общества обязан в течение пяти дней с даты получения требования о проведении внеочередного общего собрания участников общества рассмотреть данное требование и принять решение о проведении внеочередного общего собрания участников общества или об отказе в его проведении.

Порядок определения даты проведения собрания (заседания) высшего органа управления Эмитента:

Очередное Общее собрание Участников.

В соответствии с п. 8.4 Устава очередное Общее собрание Участников Общества проводится один раз в год и созывается Генеральным директором Общества.

Очередное Общее собрание Участников Общества должно проводиться не ранее чем через два месяца и не позднее чем через четыре месяца после окончания финансового года. Конкретную дату проведения годового собрания определяет Генеральный директор Общества.

Внеочередное Общее собрание Участников.

В соответствии с п. 8.5 Устава внеочередное Общее собрание Участников Общества проводится в любых случаях, если проведения такого Общего собрания требуют интересы Общества и его Участников.

Внеочередное Общее собрание Участников Общества созывается Генеральным директором Общества по его инициативе, по требованию ревизионной комиссии (ревизора), аудитора, а также Участников Общества, обладающих в совокупности не менее чем одной десятой от общего числа голосов Участников Общества.

Генеральный директор Общества обязан в течение 5 (Пяти) календарных дней с даты получения требования о проведении внеочередного Общего собрания рассмотреть данное требование и принять решение о проведении внеочередного Общего собрания Участников Общества или об отказе в его проведении.

При этом решение об отказе в проведении внеочередного Общего собрания может быть принято Генеральным директором Общества только в случае:

- если не соблюден установленный законодательством порядок предъявления требования о проведении внеочередного Общего собрания Участников Общества;*
- если ни один из вопросов, предложенных для включения в повестку дня внеочередного Общего собрания Участников Общества, не относится к его компетенции или не соответствует требованиям федеральных законов.*

Лица, которые вправе вносить предложения в повестку дня собрания (заседания) высшего органа управления Эмитента, а также порядок внесения таких предложений:

В соответствии с п. 8.5 Устава наряду с вопросами, предложенными для включения в повестку дня внеочередного Общего собрания Участников Общества, Генеральный директор по собственной инициативе вправе включать в нее дополнительные вопросы.

В соответствии с п. 8.6 Устава любой участник Общества вправе вносить предложения о включении в повестку дня Общего собрания Участников Общества дополнительных вопросов не позднее чем за 15 (Пятнадцать) календарных дней до его проведения.

Дополнительные вопросы, за исключением вопросов, которые не относятся к компетенции Общего собрания Участников Общества или не соответствуют требованиям федеральных законов, в обязательном порядке включаются в повестку дня Общего собрания Участников Общества.

Орган или лица, созывающие Общее собрание Участников Общества, не вправе вносить изменения в формулировку дополнительных вопросов, предложенных для включения в повестку дня.

В случае если по предложению Участников Общества в первоначальную повестку дня Общего собрания Участников Общества вносятся изменения, орган или лица, созывающие Общее собрание, обязаны не позднее чем за 10 (Десять) календарных дней до его проведения уведомить всех Участников о внесенных в повестку дня изменениях заказным письмом или иным способом по адресу, указанному в списке Участников Общества.

Лица, которые вправе ознакомиться с информацией (материалами), предоставляемой (предоставляемыми) для подготовки и проведения собрания (заседания) высшего органа управления Эмитента, а также порядок

ознакомления с такой информацией (материалами):

В соответствии со статьей 36 Федерального закона «Об обществах с ограниченной ответственностью» «к информации и материалам, подлежащим предоставлению участникам общества при подготовке общего собрания участников общества, относятся годовой отчет общества, заключения ревизионной комиссии (ревизора) общества и аудитора по результатам проверки годовых отчетов и годовых бухгалтерских балансов общества, сведения о кандидате (кандидатах) в исполнительные органы общества, совет директоров (наблюдательный совет) общества и ревизионную комиссию (ревизоры) общества, проект изменений и дополнений, вносимых в устав общества, или проект устава общества в новой редакции, проекты внутренних документов общества, а также иная информация (материалы), предусмотренная уставом общества».

Любой Участник Общества вправе вносить предложения о включении в повестку дня Общего собрания Участников Общества дополнительных вопросов не позднее, чем за 15 (Пятнадцать) календарных дней до его проведения. Дополнительные вопросы, за исключением вопросов, которые не относятся к компетенции Общего собрания Участников Общества или не соответствуют требованиям федеральных законов, в обязательном порядке включаются в повестку дня Общего собрания Участников Общества.

Орган или лица, созывающие Общее собрание Участников Общества, не вправе вносить изменения в формулировки дополнительных вопросов, предложенных для включения в повестку дня.

В случае если по предложению Участников Общества в первоначальную повестку дня Общего собрания Участников Общества вносятся изменения, орган или лица, созывающие Общее собрание, обязаны не позднее чем за 10 (Десять) календарных дней до его проведения уведомить всех Участников о внесенных в повестку дня изменениях заказным письмом или иным способом по адресу, указанному в списке Участников Общества.

В соответствии с п. 8.6 Устава при подготовке Общего собрания Участников Общества всем его Участникам предоставляются следующие материалы и информация: годовой отчет Общества, заключения ревизионной комиссии (ревизора) и аудитора по результатам проверки годовых отчетов и годовых бухгалтерских балансов Общества, сведения о кандидате (кандидатах) в исполнительные органы Общества и ревизионную комиссию (ревизора), проект изменений и дополнений, вносимых в Устав Общества, или проект Устава Общества в новой редакции, проекты внутренних документов Общества, проект бюджета и/или бизнес-плана на очередной финансовый год или проект изменений и дополнений, вносимых в бюджет и/или бизнес-план на очередной финансовый год.

Орган или лица, созывающие Общее собрание Участников Общества, обязаны направить им информацию и материалы вместе с уведомлением о проведении Общего собрания Участников Общества, а в случае изменения повестки дня, соответствующие информация и материалы направляются вместе с уведомлением о таком изменении.

Указанная информация и материалы в течение 30 (Тридцати) календарных дней до проведения Общего собрания Участников Общества должны быть предоставлены всем его Участникам для ознакомления в месте нахождения Генерального директора.

Порядок оглашения (доведения до сведения акционеров (участников) Эмитента) решений, принятых высшим органом управления Эмитента, а также итогов голосования:

В соответствии со статьей 38 Федерального закона «Об обществах с ограниченной ответственностью» решение Общего собрания участников Эмитента может быть принято без проведения собрания (совместного присутствия Участников Эмитента для обсуждения вопросов повестки дня и принятия решений по вопросам, поставленным на голосование) путем проведения заочного голосования (опросным путем).

Принятие решения Общим собранием Участников Общества и подтверждение состава Участников Общества, присутствовавших при его принятии, осуществляются без привлечения нотариуса путем подписания протокола Общего собрания Участников Общества всеми Участниками Общества, принявшими участие в таком собрании, в том числе с использованием технических средств, позволяющих достоверно установить факт принятия решения (включая, но не ограничиваясь, путем обмена электронными копиями подписанного протокола по электронной почте), за исключением случаев, прямо предусматривающих необходимость нотариального удостоверения протокола в соответствии с применимым законодательством Российской Федерации.

В соответствии со статьей 37 Федерального закона «Об обществах с ограниченной ответственностью» «исполнительный орган общества организует ведение протокола общего собрания участников общества.

Протоколы всех общих собраний участников общества подшиваются в книгу протоколов, которая должна в любое время предоставляться любому участнику общества для ознакомления. По требованию участников общества им выдаются выписки из книги протоколов, удостоверенные исполнительным органом общества.

Не позднее чем в течение десяти дней после составления протокола общего собрания участников общества исполнительный орган общества или иное осуществлявшее ведение указанного протокола лицо обязаны направить копию протокола общего собрания участников общества всем участникам общества в порядке, предусмотренном для сообщения о проведении общего собрания участников общества.»

8.1.4. Сведения о коммерческих организациях, в которых Эмитент владеет не менее чем пятью процентами уставного капитала либо не менее чем пятью процентами обыкновенных акций

Такие организации отсутствуют.

8.1.5. Сведения о существенных сделках, совершенных Эмитентом

Существенные сделки (группы взаимосвязанных сделок), размер каждой из которых составляет 10 и более процентов балансовой стоимости активов Эмитента, определенной по данным его бухгалтерской отчетности за отчетный период, состоящий из двенадцати месяцев текущего года, предшествующего дате совершения сделки: *Существенные сделки не совершались.*

8.1.6. Сведения о кредитных рейтингах Эмитента

Объект присвоения рейтинга: *ценные бумаги Эмитента.*

Сведения о ценных бумагах:

Вид ценной бумаги: *облигации.*

Серия, иные идентификационные признаки ценной бумаги: *биржевые облигации бездокументарные процентные неконвертируемые с централизованным учетом прав серии 001P-01, в рамках программы биржевых облигаций серии 001P, имеющей регистрационный номер 4-00011-L-001P-02E от 11.09.2020, международный код (номер) идентификации ценных бумаг (ISIN) RU000A1028C7.*

Дата государственной регистрации выпуска: *06.10.2020 г.*

Регистрационный номер: *4B02-01-00011-L-001P*

Организация, присвоившая кредитный рейтинг:

Полное фирменное наименование: *Акционерное общество «Рейтинговое Агентство «Эксперт РА»*

Сокращенное фирменное наименование: *АО «Эксперт РА»*

Место нахождения: *109240, г. Москва, Николаямская, дом 13, стр. 2, эт/пом /ком 7/1/13*

Описание методики присвоения кредитного рейтинга или адрес страницы в сети Интернет, на которой в свободном доступе размещена (опубликована) информация о методике присвоения кредитного рейтинга: *методология присвоения кредитных рейтингов долговым инструментам - <http://raexpert.ru/ratings/bankcredit/method>.*

Значение кредитного рейтинга на дату окончания отчетного квартала: *кредитный рейтинг долгового инструмента - ruA.*

История изменения значений кредитного рейтинга за последний заверченный финансовый год, предшествующий дате окончания отчетного квартала, а также за период с даты начала текущего года до даты окончания отчетного квартала, с указанием значения кредитного рейтинга и даты присвоения (изменения) значения кредитного рейтинга:

Дата присвоения	Значения кредитного рейтинга
<i>13.10.2020</i>	<i>впервые рейтинговое агентство «Эксперт РА» присвоило кредитный рейтинг долгового инструмента компании КИВИ Финанс, облигационного займа серии 001P-01, на уровне ruA+</i>
<i>30.12.2020</i>	<i>рейтинговое агентство «Эксперт РА» понизило кредитный рейтинг долгового инструмента компании КИВИ Финанс, облигационного займа серии 001P-01, до уровня ruA. Ранее у долгового инструмента действовал рейтинг на уровне ruA+</i>

Дополнительная информация отсутствует.

8.2. Сведения о каждой категории (типе) акций Эмитента

Информация не указывается, Эмитент не является акционерным обществом.

8.3. Сведения о предыдущих выпусках эмиссионных ценных бумаг Эмитента, за исключением акций Эмитента

8.3.1. Сведения о выпусках, все ценные бумаги которых погашены

Указанные выпуски отсутствуют.

8.3.2. Сведения о выпусках, ценные бумаги которых не являются погашенными

Вид, серия (тип), форма и иные идентификационные признаки ценных бумаг	<i>Биржевые облигации процентные неконвертируемые бездокументарные с централизованным учетом прав серии 001P-01, размещаемые по открытой подписке в рамках Программы биржевых облигаций серии 001P, имеющей регистрационный номер 4-00011-L-001P-02E от 11.09.2020, ISIN RU000A1028C7</i>
Государственный регистрационный номер выпуска ценных бумаг и дата его государственной регистрации (идентификационный номер выпуска и дата его присвоения в случае, если выпуск ценных бумаг не подлежал государственной регистрации)	<i>4B02-01-00011-L-001 от 06.10.2020</i>
Регистрирующий орган, осуществивший государственную регистрацию выпуска ценных бумаг (организация, присвоившая выпуску ценных бумаг идентификационный номер, в случае, если выпуск ценных бумаг не подлежал государственной регистрации)	<i>ПАО Московская Биржа</i>
Количество ценных бумаг выпуска	<i>5 000 000 штук</i>
Объем выпуска ценных бумаг по номинальной стоимости или указание на то, что в соответствии с законодательством Российской Федерации наличие номинальной стоимости у данного вида ценных бумаг не предусмотрено	<i>5 000 000 штук номинальной стоимостью 1 000 российских рублей каждая</i>
Состояние ценных бумаг выпуска (размещение не началось; размещаются; размещение завершено; находятся в обращении)	<i>находятся в обращении</i>
Дата государственной регистрации отчета об итогах выпуска ценных бумаг (дата представления уведомления об итогах выпуска ценных бумаг)	<i>государственная регистрация отчета об итогах выпуска не осуществлялась</i>
Количество процентных (купонных) периодов, за которые осуществляется выплата доходов (купонов, процентов) по ценным бумагам выпуска (для облигаций)	<i>биржевые облигации имеют 12 (двенадцать) купонных периодов</i>
Срок (дата) погашения ценных бумаг выпуска	<i>срок погашения в 1 092-й (одна тысяча девяносто второй) день с даты начала размещения биржевых облигаций, плановая дата погашения - 10.10.2023</i>
Адрес страницы в сети Интернет, на которой опубликован текст решения о выпуске ценных бумаг и проспекта ценных бумаг (при его наличии)	<i>https://disclosure.1prime.ru/Portal/Default.aspx?emId=9724013480</i>

В случае если по отношению к ценным бумагам выпуска осуществлена государственная регистрация дополнительного выпуска ценных бумаг (осуществлено присвоение идентификационного номера дополнительному выпуску ценных бумаг), по каждому такому дополнительному выпуску ценных бумаг в табличной форме указываются следующие сведения: *Эмитент не осуществлял дополнительного*

выпуска ценных бумаг.

В случае если ценные бумаги выпуска являются облигациями с обеспечением, дополнительно в табличной форме указываются следующие сведения: **Эмитент не размещал облигации с обеспечением.**

В случае если ценные бумаги выпуска являются конвертируемыми ценными бумагами, дополнительно в табличной форме указываются следующие сведения: **ценные бумаги выпуска не являются конвертируемыми ценными бумагами.**

В случае если ценные бумаги выпуска являются опционами Эмитента, дополнительно в табличной форме указываются следующие сведения: **ценные бумаги выпуска не являются опционами Эмитента.**

В случае если ценные бумаги выпуска являются российскими депозитарными расписками, дополнительно в табличной форме указываются следующие сведения: **ценные бумаги выпуска не являются российскими депозитарными расписками.**

В случае если обязательства Эмитента по ценным бумагам выпуска, срок исполнения которых наступил, не исполнены или исполнены ненадлежащим образом, в том числе по вине Эмитента (просрочка должника) или вине владельца ценных бумаг (просрочка кредитора), дополнительно в табличной форме указываются следующие сведения: **у Эмитента нет неисполненных или исполненных ненадлежащим образом, в том числе по вине Эмитента.**

8.4. Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям Эмитента с обеспечением, а также об обеспечении, предоставленном по облигациям Эмитента с обеспечением

Сведения не приводятся, поскольку Эмитент ранее не осуществлял выпуск ценных бумаг с обеспечением.

8.4.1. Дополнительные сведения об ипотечном покрытии по облигациям Эмитента с ипотечным покрытием

Сведения не приводятся, поскольку Эмитент ранее не осуществлял выпуск облигаций с ипотечным покрытием.

8.4.2. Дополнительные сведения о залоговом обеспечении денежными требованиями по облигациям Эмитента с залоговым обеспечением денежными требованиями

Сведения не приводятся, поскольку Эмитент ранее не осуществлял выпуск облигаций с залоговым обеспечением денежными требованиями.

8.5. Сведения об организациях, осуществляющих учет прав на эмиссионные ценные бумаги Эмитента

В обращении отсутствуют именные ценные бумаги Эмитента, учет которых осуществляется регистратором.

В обращении отсутствуют документарные ценные бумаги Эмитента.

В обращении отсутствуют документарные ценные бумаги Эмитента с централизованным хранением.

В обращении находятся биржевые облигации Эмитента с централизованным учетом прав.

В связи с тем, что у Эмитента находятся в обращении биржевые облигации с централизованным учетом прав, справочно указывается информация о депозитарии, осуществляющим централизованный учет прав биржевых облигаций Эмитента:

Полное фирменное наименование: **Небанковская кредитная организация акционерное общество «Национальный расчетный депозитарий»**

Сокращенное фирменное наименование: **НКО АО НРД**

Место нахождения: **Российская Федерация, город Москва**

Почтовый адрес: **Российская Федерация, 105066, город Москва, улица Спартаковская, дом 12**

ИНН: **7702165310**

Телефон: **(495) 956-27-89, (495) 956-27-90**

Номер лицензии на осуществление депозитарной деятельности: **045-12042-000100**

Дата выдачи: **19.02.2009**

Срок действия: **без ограничения срока действия**

Лицензирующий орган: **ФСФР России**

8.6. Сведения о законодательных актах, регулирующих вопросы импорта и экспорта капитала, которые могут повлиять на выплату дивидендов, процентов и других платежей нерезидентам

1. *Федеральный закон от 10.12.2003 г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле»;*
2. *Федеральный закон от 09.07.1999 г. № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации»;*
3. *Федеральный закон от 25.02.1999 г. № 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений»;*
4. *Налоговый кодекс РФ часть II от 05.08.2000 г. № 117-ФЗ;*
5. *Федеральный закон от 07.08.2001 г. № 115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма»;*
6. *Федеральный закон от 22.04.1996 г. № 39-ФЗ «О рынке ценных бумаг»;*
7. *Федеральный закон от 29.04.2008 г. № 57-ФЗ «О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства».*

8.7. Сведения об объявленных (начисленных) и (или) о выплаченных дивидендах по акциям Эмитента, а также о доходах по облигациям Эмитента

8.7.1. Сведения об объявленных и выплаченных дивидендах по акциям Эмитента

Сведения не приводятся, поскольку Эмитент не является акционерным обществом.

8.7.2. Сведения о начисленных и выплаченных доходах по облигациям Эмитента

Наименование показателя	Значение показателя за соответствующие отчетные периоды
Серия, форма и иные идентификационные признаки выпуска облигаций	<i>Биржевые облигации процентные неконвертируемые бездокументарные с централизованным учетом прав, серии 001P-01, ISIN RU000A1028C7</i>
Государственный регистрационный номер выпуска облигаций и дата его государственной регистрации (идентификационный номер выпуска облигаций и дата его присвоения в случае, если выпуск облигаций не подлежал государственной регистрации)	<i>4B02-01-00011-L-001P от 06.10.2020</i>
Вид доходов, выплаченных по облигациям выпуска (номинальная стоимость, процент (купон), иное)	<i>процент (купон)</i>
Размер доходов, подлежавших выплате по облигациям выпуска, в денежном выражении в расчете на одну облигацию выпуска, руб./иностранн. Валюта	<i>20,94 руб.</i>
Размер доходов, подлежавших выплате по облигациям выпуска, в денежном выражении в совокупности по всем облигациям выпуска, руб./иностранн. Валюта	<i>104 700 000,00 руб.</i>
Срок (дата) выплаты доходов по облигациям выпуска	<i>Выплата за первый купонный период: 12.01.2021 г. Выплата за второй купонный период: 13.04.2021 г.</i>

	<i>Выплат за третий купонный период: 13.07.2021 г.</i>
Форма выплаты доходов по облигациям выпуска (денежные средства, иное имущество)	<i>Денежные средства</i>
Общий размер доходов, выплаченных по всем облигациям выпуска, руб./иностранн. Валюта	<i>104 700 000,00 руб.</i>
Доля выплаченных доходов по облигациям выпуска в общем размере подлежащих выплате доходов по облигациям выпуска, %	<i>100%</i>
Причины невыплаты таких доходов в случае, если подлежащие выплате доходы по облигациям выпуска не выплачены или выплачены Эмитентом не в полном объеме	-
Иные сведения о доходах по облигациям выпуска, указываемые Эмитентом по собственному усмотрению	<i>Отсутствуют</i>

Дополнительная информация отсутствует.

8.8. Иные сведения

Отсутствуют.

8.9. Сведения о представляемых ценных бумагах и Эмитенте представляемых ценных бумаг, право собственности на которые удостоверяется российскими депозитарными расписками

Эмитент не является Эмитентом представляемых ценных бумаг, право собственности на которые удостоверяется российскими депозитарными расписками.

**Приложение №1. Промежуточная бухгалтерская(финансовая) отчетность
Эмитента**

Бухгалтерский баланс

на 30 июня 2021 г.

		Дата (число, месяц, год)	Коды		
		Форма по ОКУД	0710001		
			30	06	2021
Организация	Общество с ограниченной ответственностью "КИВИ ФИНАНС"	по ОКПО			
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН	9724013480		
Вид экономической деятельности	Предоставление прочих финансовых услуг, кроме услуг по страхованию и пенсионному обеспечению, не включенных в другие группировки	по ОКВЭД 2	64.99		
Организационно-правовая форма / форма собственности	Общества с ограниченной ответственностью / Частная собственность	по ОКОПФ / ОКФС	12300	16	
Единица измерения:	в тыс. рублей	по ОКЕИ	384		
Местонахождение (адрес)	117405, Москва г, Дорожная ул, д. № 60, корп. 1, этаж 1 оф. 3				

Бухгалтерская отчетность подлежит обязательному аудиту ДА НЕТ

Наименование аудиторской организации/фамилия, имя, отчество (при наличии) индивидуального аудитора

Идентификационный номер налогоплательщика аудиторской организации/индивидуального аудитора	ИНН	
Основной государственный регистрационный номер аудиторской организации/индивидуального аудитора	ОГРН/ОГРНИП	

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 30 июня 2021 г.	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2019 г.
	АКТИВ				
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Нематериальные активы	1110	-	-	-
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
	Основные средства	1150	-	-	-
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
	Финансовые вложения	1170	5 000 000	5 000 000	-
	в том числе:				
	долгосрочные займы выданные	11701	5 000 000	5 000 000	-
	Отложенные налоговые активы	1180	5 384	6 214	-
	Прочие внеоборотные активы	1190	39 655	55 575	-
	в том числе:				
	операции, связанные с эмиссией	11901	39 361	54 808	-
	долгосрочная дебиторская задолженность	11902	294	767	-
	Итого по разделу I	1100	5 045 039	5 061 789	-
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
	Запасы	1210	-	-	-
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	-	-
	Дебиторская задолженность	1230	110 032	38	-
	в том числе:				
	авансы поставщикам за услуги, оказание которых которых ожидается в течение 12 месяцев после отчетной даты	1231	300	38	-
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	-

	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	11 691	107 424	-
	Прочие оборотные активы	1260	30 875	30 857	-
	в том числе: операции, связанные с эмиссией	12601	30 857	30 857	-
	Итого по разделу II	1200	152 597	138 318	-
	БАЛАНС	1600	5 197 636	5 200 107	-

Пояснения	Наименование показателя	Код	На 30 июня 2021 г.	На 31 декабря 2020 г.	На 31 декабря 2019 г.
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	10	10	-
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	126 000	115 000	-
	в том числе:				
	вклад в имущество		126 000	115 000	-
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	(18 216)	(24 855)	-
	Итого по разделу III	1300	107 794	90 155	-
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	5 000 000	5 000 000	-
	в том числе:				
	Основная сумма долга по облигациям со сроком обращения, превышающим 365 дней	14101	5 000 000	5 000 000	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	5 000 000	5 000 000	-
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	89 743	90 893	-
	в том числе:				
	проценты по займам полученным, сроком погашения менее 12 месяцев.	15101	89 743	90 893	-
	Кредиторская задолженность	1520	96	19 053	-
	в том числе:				
	кредиторская задолженность перед поставщиками	1521	-	11 307	-
	прочая кредиторская задолженность	1522	96	7 746	-
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	3	6	-
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	89 842	109 952	-
	БАЛАНС	1700	5 197 636	5 200 107	-

Руководитель _____
(подпись)

Никонова Елена Сергеевна
(расшифровка подписи)

27 июля 2021 г.

Отчет о финансовых результатах
за Январь - Июнь 2021 г.

		Форма по ОКУД	Коды		
		Дата (число, месяц, год)	0710002		
Организация	Общество с ограниченной ответственностью "КИВИ ФИНАНС"	по ОКПО	30	06	2021
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН	9724013480		
Вид экономической деятельности	Предоставление прочих финансовых услуг, кроме услуг по страхованию и пенсионному обеспечению, не включенных в другие группировки	по ОКВЭД 2	64.99		
Организационно-правовая форма / форма собственности	Общества с ограниченной ответственностью / Частная собственность	по ОКОПФ / ОКФС	12300	16	
Единица измерения:	в тыс. рублей	по ОКЕИ	384		

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Июнь 2021 г.	За Январь - Июнь 2020 г.
	Выручка	2110	-	-
	Себестоимость продаж	2120	-	-
	Валовая прибыль (убыток)	2100	-	-
	Коммерческие расходы	2210	-	-
	Управленческие расходы	2220	(1 345)	(16)
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	(1 345)	(16)
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
	Проценты к получению	2320	-	-
	Проценты к уплате	2330	-	-
	Прочие доходы	2340	233 664	-
	в том числе:			
	проценты по займам выданным	23401	233 664	-
	Прочие расходы	2350	(224 019)	-
	в том числе:			
	проценты по займам	23501	208 249	-
	дополнительные расходы, связанные с эмиссией	23502	296	-
	вознаграждение за размещение		15 327	-
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	8 300	(16)
	Налог на прибыль	2410	(1 660)	3
	в том числе:			
	текущий налог на прибыль	2411	(830)	-
	отложенный налог на прибыль	2412	(830)	3
	Прочее	2460	-	-
	Чистая прибыль (убыток)	2400	6 640	(13)

Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Июнь 2021 г.	За Январь - Июнь 2020 г.
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
	Налог на прибыль от операций, результат которых не включается в чистую прибыль (убыток) периода	2530	-	-
	Совокупный финансовый результат периода	2500	6 640	(13)
	Справочно Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-

Руководитель _____
(подпись)

Никонова Елена Сергеевна
(расшифровка подписи)

27 июля 2021 г.