

Утвержден Советом директоров
19 июня 2013 г. Протокол № 14 от 19 июня 2013 года

Утвержден решением Годового общего собрания
28 июня 2013 г. Протокол № 2 от 01 июля 2013года

**Годовой отчет
Открытого акционерного общества
«ГлавТоргПродукт»
за 2012 финансовый год**

Генеральный директор

/В.В. Павлов/

Главный бухгалтер

/В.В. Павлов/

М.П.

Достоверность данных, содержащихся в годовом отчете за 2012 г. подтверждена Ревизором Общества.

г. Санкт-Петербург

СОДЕРЖАНИЕ ГОДОВОГО ОТЧЕТА:

1. Положение акционерного общества в отрасли:

По состоянию на конец 2012 года (на 1 декабря) общий вылов водных биоресурсов в России составлял 4 млн 031,3 тыс. тонн, что на 3,1 тыс. тонн, или на 0,1% меньше, чем за соответствующий период прошлого года, сообщило Росрыболовство. В Дальневосточном бассейне российские рыбаки увеличили вылов на 45,3 тыс. тонн - до 2 млн. 847,4 тыс. В Северном бассейне было поймано 558,5 тыс. тонн, что меньше прошлогоднего уровня на 16,5 тыс. тонн. Вылов в Балтийском море составил 45,1 тыс. тонн, что больше уровня соответствующего периода на 8,7 тыс. тонн. В Азово-Черноморском бассейне поймано на 1,9 тыс. тонн рыбы меньше - 27,9 тыс. тонн. В Каспийском бассейне общий вылов водных биоресурсов составляет 34,7 тыс. тонн, что меньше уровня прошлого года на 1,2 тыс. тонн. Освоение квот вылова водных биоресурсов в зонах иностранных государств составляет 368,4 тыс. тонн, что меньше уровня прошлого года на 31,0 тыс. тонн. В конвенционных районах и открытой части Мирового океана освоение квот вылова водных биоресурсов составило 149,3 тыс. тонн, что на 6,6 тыс. тонн меньше уровня прошлого года.

В исключительной экономической зоне (ИЭЗ), тем не менее, суммарный объём вылова рыбы и морепродуктов по итогам 11 месяцев превышает прошлогодний показатель на 0,5% (или 17 тыс. тонн), и составляет 3 млн 303 тыс. тонн. Порядка 46% от этого показателя приходится на минтай - 1 млн. 532 тыс. тонн. По сравнению с прошлогодним показателем текущий на 3% выше. На втором месте согласно объёму добычи располагается треска - доля составляет 12% или 385,3 тыс. тонн, здесь динамика также положительная и составляет 5%. Однако по итогам января-ноября 2012 года объём вылова трески ниже, чем годом ранее - на 28% и составляет 270,5 тыс. тонн. То есть доля составляет 8% от суммарного улова. Столько же приходится и на сельдь, которой за 11 месяцев выловили 270,3 тыс. тонн против 215 тыс. тонн в прошлом году (на 26% больше). Замыкает пятёрку лидеров пикша - её доля составляет 4%, показатель вылова равен 130,6 тыс. тонн. Показатель находится практически на уровне прошлого года - отрицательная динамика составляет всего 0,1%.

По предварительным данным, по итогам 2012 года в стране было произведено порядка 180 тыс. тонн товарной Аква культуры – что на 17 тыс. тонн больше уровня 2011 года. Статистика по конкретным видам рыб пока не доступна.

Переработка

Индекс промышленного производства рыбопродукции с учётом продукции, произведённой на борту рыболовных судов в январе-октябре 2012 г. по сравнению с январём-октябрем 2011 г. составил 100,1% до 3 млн тонн (в январе-сентябре 2012 г. 99,3%), в октябре 2012 г. по сравнению с октябрём 2011 г. – 106,3%, по сравнению с сентябрём 2012 г. – 90,2%. В рейтинге по темпам роста среди производства 14 основных продовольственных товаров у рыбопродукции — 11 место. Эксперты отмечают, что в периоде после временного спада производства в июле-сентябре 2012 г. на фоне роста вылова основных видов рыб и сезонного спроса произошёл рост производства рыбопродукции. По прогнозам экспертов, на фоне сокращения темпов падения вылова (сельдь), незначительного роста импорта и пикового спроса на рыбопродукцию в ноябре-декабре производство рыбопродукции увеличится. По итогам 2012 г. производство рыбопродукции превысит уровень прошлого года (3,65 млн тонн) — на 1,5-2% и составит свыше 3,7 млн тонн.

За январь-октябрь 2012 г. наибольший темп роста производства зафиксирован по рыбе (кроме сельди) слабосолёной — на 26% (за январь-сентябрь 2012 г. рост на 26,6%), рыбе пряного посола и маринованной — на 20,1% (на 21%), ракообразным мороженым — на 17,8% (на 14,8%), консервам рыбным в масле — на 8,3% (на 9,4%), филе — на 5%, рыбе холодного копчения — на 0,9%. В то же время, сокращается темп падения производства печени, икры и молоко — до 0,5% (снижение в январе-сентябре 2012 г. — на 2,5%), пресервам из разделанной рыбы в различных заливках — до 6,3% (на 7,8%), кулинарным рыбным изделиям — до 2,4% (на 4,1%). На фоне снижения вылова сельди и лососёвых видов рыб сократилось производство сельди слабосолёной — на 1,3% (на 1,1%) и икры лососёвой — на 11,8%. Продолжается падение производства консервов рыбных натуральных на 17,5% (в январе-сентябре 2012 г. падение — на 13,2%).

Несмотря на это, по итогам года, как мы уже знаем, производители смогли нарастить показатели вылова и закрыть год даже с небольшим ростом производственных индикаторов. Вместе с тем, как очередной итог минувшего года следует отметить традиционно нерешаемую проблему для российской рыбной отрасли, которая так и осталась в таком статусе в минувшем году. Заключается она в дефиците перерабатывающих мощностей, в особенности в основных добывающих регионах – на Дальнем Востоке. В результате складывается ситуация, при которой российские рыбаки добывают рыбу, продают её в Китай, где рыбоперерабатывающие заводы специально построены прямо на границе с Дальневосточным федеральным округом, чтобы снизить издержки на транспортировку. В Китае производятся консервы, специальные рыбопродукты и полуфабрикаты, которые перепродаются обратно в Россию уже по более дорогим ценам.

В результате складывается ситуация, при которой страна теряет огромное количество денег при этом на использовании своих же биологических ресурсов. Денег, которые ушли за границу за полтора десятка лет, с лихвой бы хватило на строительство нескольких рыбоперерабатывающих заводов на территории Амурской области или Хабаровского края. И это не просто предположение, поскольку именно на эти самые деньги были построены несколько заводов на территории Китая.

Импорт/экспорт

По итогам 2012 года Россия добилась ещё одного рекорда на поприще рыбной отрасли, которым она, правда, вряд ли станет гордиться. По итогам 2012 года Россия стала самым крупным покупателем норвежской рыбы, прежде всего, сёмги и форели, сообщил Норвежский комитет по рыбе. В 2012 году экспорт рыбы из Норвегии в Россию достиг новой рекордной отметки - 820 млн евро (6 млрд норвежских крон), что на 15% больше по сравнению с 2011 годом. Количественный объём экспорта увеличился на 6,7% - с 300 тыс. тонн в 2011 году до 320 тыс. тонн в 2012 году. Всего же импорт рыбы свежей и мороженой в Россию за 11 месяцев 2012 года составил 657,8 тыс тонн против 626,1 тыс тонн годом ранее - рост на 5,1 процента. В денежном выражении импорт рыбы вырос на 1,9 процента до 1,707 млрд долларов против 1,675 млрд годом ранее.

Экспорт рыбы из России фактически осуществляется исключительно с территории наиболее промыслового региона – а именно Дальнего Востока. За январь-декабрь 2012 года по отношению к предыдущему году экспорт рыбы и морепродуктов (код ТН ВЭД 03) с Дальнего Востока увеличился в объёме на 0,3% до 1 323 тыс. тонн, а по стоимости вырос на 8,2% до \$2 216 млн. Всего из России по итогам 2012 года было экспортировано 1 750 тыс. тонн рыбы. При этом экспорт рыбы и морепродуктов в страны СНГ увеличился по стоимости в 2,2 раза до \$4,6 млн, а в страны дальнего зарубежья на 8,1% до \$2 211 млн. Основная доля в общем объёме экспорта рыбы и морепродуктов принадлежала минтаю (58,9% или 780,2 тыс. тонн), сельди (14,2% или 188,2 тыс. тонн), печени, икры и молокам (3,4% или 44,4 тыс. тонн), ракообразным (2,4% или 32,2 тыс. тонн). Традиционно, экспорт рыбы и морепродуктов из Дальнего Востока был направлен в страны Юго-Восточной Азии (Китай, Республику Корея, Японию).

Сокращение объёма экспорта произошло в основном по минтаю – на 4%, а по стоимости произошёл рост на 5,1%. При этом увеличился экспорт печени, икры и молока в объёме – на 5,2%, а по стоимости — на 42,6%.

В региональной структуре Дальнего Востока в экспорте рыбы и морепродуктов лидировали Приморский край (доля в общем объёме экспорта – 37,5% или 496,1 тыс. тонн), Камчатский край (23% или 304,6 тыс. тонн), Сахалинская область (22% или 290,7 тыс. тонн), Хабаровский край (11,6% или 152,9 тыс. тонн). В 2012 году экспорт рыбы и морепродуктов в объёме вырос в Камчатском крае (на 7%), Приморском крае (на 3,6%), Хабаровском крае (на 4,6%), а снижение произошло в Сахалинской области (на 6,1%), Магаданской области (на 29,2%) и Чукотском АО (на 10,8%).

В прошлом году падение экспорта рыбы мороженой на Дальнем Востоке зафиксировано в Магаданской области (на 29,2%), Сахалинской области (на 7,9%). По всем остальным дальневосточным регионам произошло увеличение, в том числе в Камчатском крае (на 11,3%), Хабаровском крае (на 7,5%) и Приморском крае (на 2,5%). Наибольшую долю в экспорте рыбы мороженой на Дальнем Востоке занимали Приморский край (39,8%) и Камчатский край (23,5%). При этом в динамике Камчатский край увеличил долю на 2,3 пункта по рыбе мороженой в общем объёме дальневосточного экспорта рыбы мороженой за счёт снижения экспорта в Сахалинской области.

Мировой рынок мяса примерно на 40% сформирован свининой, на 30% — птицей, на 25% — говядиной и на 5% прочими видами мяса (баранина, конина, оленина и пр.). Страны-лидеры в производстве мяса — Китай, США, Бразилия.

Российский рынок мяса приближается к 9 млн тонн, он на 30% формируется за счет внутреннего производства мяса и на 70% зависит от импорта. На данный момент импортируется около 20-30% птицы, около 40% — свинины и около

30% — говядины. В целом доля производства и потребления говядины в стране уменьшается, а доля птицы и свинины растет. Если в 90-е годы доля потребления говядины была около 45%, свинины около 35% и около 18% мяса птицы, то в 2010 году снизилось потребление говядины и увеличилось потребление птицы: говядина $\approx 25\%$, свинины $\approx 35\%$ и мясо птицы $\approx 40\%$. В 2010 году доля США, Германии и Бразилии в общем объеме импорта свинины в Россию составила около 70%, причем Бразилии в этой доле принадлежит около 30%. Основные поставки мяса были осуществлены в Москву, Санкт-Петербург и Калининградскую область.

В соответствии с Постановлением Правительства Российской Федерации от 16 декабря 2009 г. N 1021 г. Москва «Об импорте говядины, свинины и мяса домашней птицы в 2010-2012 годах», установлены следующие квоты на ввоз мяса на 2011 год:

- свежая и охлажденная говядина — 30 тыс. тонн в год
- замороженная говядина — 530 тыс. тонн в год
- свинина — 472,1 тыс. тонн в год
- мясо птицы — 780 тыс. тонн.

Сегодня растет потребление натурального мяса и мясных полуфабрикатов. Это является следствием строительства современных торговых сетей. Растет культура потребления мяса и увеличивается спрос на качественный продукт. Как раз такое мясо могут поставлять убойные предприятия, расположенные в пригородах мегаполисов. Отечественное производство мяса и мясопродукции в значительной мере отстает от растущего спроса у россиян. Импорт мяса в Россию ограничен тарифными квотами, а внутреннее производство не удовлетворяет потребности мясного рынка. Таким образом, российские производители мяса и мясопродукции имеют большой потенциал для наращивания объемов воспроизводства и производства мяса и мясопродукции. Сегодня наблюдается еще одна тенденция в переработке: доля крупных федеральных компаний и дальше будет сокращаться в пользу небольших мясоперерабатывающих производств, расположенных по региональному принципу и предлагающих продукцию под местными брендами с быстрой реакцией на потребительский спрос.

3.Отраслевые риски.

Отмечается рекордное падение спроса на мясные, рыбные и молочные продукты в период Великого поста. Это коррелируется с данными ВЦИОМ, согласно которым только в 2012 году постились около 38% россиян. В пост падение продаж на периферии может составлять до 20%.

Индексы цен на отдельные группы и виды продовольственных товаров:

в процентах

	Декабрь 2012г. к		Январь-декабрь 2012г. к январю-декабрю 2011г.	Справочно		
	ноябрю 2012г.	декабрю 2011г.		декабрь 2011г. к ноябрю 2011г.	декабрю 2010г.	январь-декабрь 2011г. к январю-декабрю 2010г.
Продовольственные товары без алкогольных напитков	100,9	106,7	103,4	100,7	103,2	110,7
хлеб и хлебобулочные изделия	101,0	112,0	106,2	100,1	108,9	112,1
крупы и бобовые	100,3	93,0	77,3	97,0	92,0	146,5
макаронные изделия	101,3	107,6	101,7	100,1	103,4	108,1
мясо и птица	100,2	108,3	108,3	100,7	109,2	108,6
рыба и морепродукты	100,5	101,9	104,8	100,7	110,3	109,8

молоко и молочная продукция	100,9	104,4	104,2	100,6	106,3	112,7
масло сливочное	100,8	103,0	103,4	100,5	106,6	116,2
масло подсолнечное	100,9	103,4	96,6	100,0	104,6	127,0
яйца	107,4	105,1	106,1	105,6	106,2	107,2
сахар-песок	101,0	106,0	86,2	97,0	74,5	105,6
плодоовощная продукция	102,4	111,0	88,4	101,3	75,3	110,6
Алкольные напитки	100,8	112,1	110,1	100,7	108,4	107,6

Анализируя ситуацию рынка мяса и рыбы в целом по России, мы переходим к анализу развития нашей компании. Сравнивая итоги развития за 2011 и 2012 годы, мы четко просматриваем тенденцию к увеличению оборотов и выборе правильного направления развития компании.

Вид хозяйственной деятельности: 15.20 Переработка и консервирование рыбо- и морепродуктов

Наименование показателя	2012	2011
Объем выручки от продаж (объем продаж) по данному виду хозяйственной деятельности, тыс. руб.	174 037	123 650
Доля выручки от продаж (объема продаж) по данному виду хозяйственной деятельности в общем объеме выручки от продаж (объеме продаж) эмитента, %	100	100

Показатели прибыли и убытков общества:

Пояснения	Наименование показателя	Код строки	За 12 мес. 2012 г.	За 12 мес. 2011 г.
	Выручка	2110	174 037	123 650
	Себестоимость продаж	2120	-171083	-123 300
	Валовая прибыль (убыток)	2100	2954	350
	Коммерческие расходы	2210	-1310	-332
	Управленческие расходы	2220	0	0
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	1644	18
	Доходы от участия в других организациях	2310	0	0
	Проценты к получению	2320	0	0
	Проценты к уплате	2330	0	0
	Прочие доходы	2340	2078	64 500
	Прочие расходы	2350	-2395	-64 500
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	1327	18
	Текущий налог на прибыль	2410	-327	-4
	В т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	0	0
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	0	0
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	0	0
	Прочее	2460	0	0
	Чистая прибыль (убыток)	2400	1000	14
	СПРАВОЧНО			
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	0	0
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	0	0
	Совокупный финансовый результат периода	2500	1000	14

	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	0	0
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	0	0

2. Приоритетные направления деятельности акционерного общества:

Эмитент планирует в 2013 г. дальнейшее увеличение производства и переработки рыбной продукции. Нарращивание производственных мощностей за счет приобретения нового оборудования. Увеличение оборотов по оптовой закупке и продаже рыбы и мяса.

Источники доходов - выручка от деятельности эмитента.

Возможное изменение профиля деятельности не планируется.

3. Отчет совета директоров (наблюдательного совета) акционерного общества о результатах развития акционерного общества по приоритетным направлениям его деятельности:

Сравнивая итоги развития за 2011 и 2012 годы, мы четко просматриваем тенденцию к увеличению оборотов и выборе правильного направления развития компании.

4. Перспективы развития акционерного общества: Эмитент планирует в 2013 г. дальнейшее увеличение производства и переработки рыбной продукции путем наращивания производственных мощностей за счет приобретения нового оборудования, увеличения оборотов по оптовой закупке и продаже рыбы и мяса. Возможное изменение профиля деятельности не планируется.

5. Отчет о выплате объявленных (начисленных) дивидендов по акциям акционерного общества: дивиденды по обыкновенным именованным акциям за 2012 год не объявлялись и не выплачивались.

6. Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью акционерного общества:

Отраслевые риски

Отмечается рекордное падение спроса на мясные, рыбные и молочные продукты в период Великого поста. Это коррелируется с данными ВЦИОМ, согласно которым только в 2012 году постились около 38% россиян. В пост падение продаж на периферии может составлять до 20%.

Наиболее значимые, по мнению эмитента, возможные изменения в отрасли на внутреннем рынке:

В обозримом будущем предполагается продолжение роста общего объема рынка рыбной, мясной и молочной продукции за счет увеличения потребления данных продуктов на душу населения. Данное предположение основано на том, что объемы потребления рыбы, мяса и молочной продукции в России отстают от европейского и даже от советского уровня, поэтому потенциал для дальнейшего роста остается значительным (по данным Продовольственной и сельскохозяйственной организации при ООН).

Продолжению роста спроса на рынке рыбной, мясной и молочной продукции также способствует общий рост объемов сетевой розничной торговли продовольственными товарами (по данным Федеральной службы государственной статистики).

Наиболее значимые, по мнению эмитента, возможные изменения в отрасли на внешнем рынке:

На внешнем рынке ключевыми мировыми производителями и экспортерами мяса являются Западная Европа: до 47% мировых поставок (наиболее крупные – Нидерланды, Франция и Дания). Северная Америка – вторая по значению в торговле мясом (20% мирового экспорта). Эмитент не ожидает существенных изменений в области снижения производства мяса и потребления продуктов мясопереработки в данных регионах, однако ожидает, что в связи с наблюдаемыми кризисными явлениями в мировой экономике будет происходить сдвиг потребления в область более дешевых видов мяса – увеличение потребления птицы.

Предполагаемые действия эмитента в этом случае: Эмитент намерен предпринять маркетинговые усилия, направленные на укрепление торговой марки и создание отличительного от иных производителей ассортимента продукции, что позволит снизить влияние ценовой конкуренции и увеличить рентабельность продаж.

Вышеуказанные риски не повлияют на исполнение Эмитента обязательств по ценным бумагам.

Основными действиями, которые будут предприняты Эмитентом для снижения отраслевых рисков, являются:

- диверсификация рынков сбыта с целью снижения уровня зависимости от конкретного покупателя;
- оптимизация бизнес-процессов, ориентированная на снижение затрат на производство и реализацию продукции;
- проведение активной инвестиционной политики в части обновления производственной базы.

Страновые и региональные риски

Риски, связанные с политической и экономической ситуацией в стране (странах) и регионе, в которых эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и/или осуществляет основную деятельность при условии, что основная деятельность эмитента в такой стране (регионе) приносит 10 и более процентов доходов за последний завершаемый отчетный период: Эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика в Санкт-Петербурге. Основная деятельность эмитента не приносит 10 и более процентов доходов в России и Северо-Западном федеральном округе за последний завершаемый отчетный период.

Предполагаемые действия эмитента на случай отрицательного влияния изменения ситуации в стране (странах) и регионе на его деятельность: При возникновении кризисных ситуаций и неблагоприятном развитии ситуации в стране Эмитент будет проводить мероприятия, связанные с хеджированием возникающих у Общества рисков на финансовом и товарном рынках, предпримет действия по оптимизации сбытовой и финансовой политики в новых условиях, а также, если это будет иметь положительное влияние на финансовые результаты – Эмитент откроет производственные подразделения в регионах, на которых не распространяется отрицательное влияние изменения ситуации в стране.

Риски, связанные с возможными военными конфликтами, введением чрезвычайного положения и забастовками в стране (странах) и регионе, в которых эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и/или осуществляет основную деятельность: вероятность военных конфликтов, введения чрезвычайного положения и забастовок в стране и в регионах деятельности Эмитента крайне мала

Риски, связанные с географическими особенностями страны (стран) и региона, в которых эмитент зарегистрирован в качестве налогоплательщика и/или осуществляет основную деятельность, в том числе повышенная опасность стихийных бедствий, возможное прекращение транспортного сообщения в связи с удаленностью и/или труднодоступностью и т.п.: географические особенности страны и региона, в котором Эмитент осуществляет основную деятельность, в том числе повышенная опасность стихийных бедствий, возможное прекращение транспортного сообщения в связи с удаленностью и/или труднодоступностью не оказывают существенного влияния на деятельность Эмитента.

Финансовые риски

Описываются подверженность финансового состояния эмитента, его ликвидности, источников финансирования, результатов деятельности и т.п. изменению валютного курса (валютные риски): Финансовое состояние Эмитента подвержено резкому изменению валютного курса, поскольку изменение валютного курса влияет на стоимость сырья и себестоимость продукции в краткосрочном периоде. Негативным для эмитента является резкое ослабление курса Российского рубля, что приводит к росту себестоимости. Однако в долгосрочном периоде, Эмитент имеет возможность увеличить цены на производимую продукцию и снизить влияние роста себестоимости.

Предполагаемые действия эмитента на случай отрицательного влияния изменения валютного курса и процентных ставок на деятельность эмитента:

В случае отрицательного влияния изменения процентных ставок на деятельность Эмитента он предполагает:

- пересмотреть источники внешнего финансирования, осуществить поиск финансирования в регионах и у финансовых институтов с устраивающей Эмитента процентной ставкой;

- произвести поиск и увеличить количество поставщиков, работающих с отсрочкой платежа, и за счет них заместить заемное финансирование оборотного капитала.

В случае значительного превышения фактических показателей инфляции над прогнозом инфляции Министерства экономического развития Российской Федерации, эмитент вынужден будет снизить размер выплат по ценным бумагам.

Показатели финансовой отчетности эмитента, наиболее подверженные изменению в результате влияния указанных финансовых рисков, в том числе риски, вероятность их возникновения и характер изменений в отчетности: себестоимость и прибыль.

Финансовые риски могут повлечь увеличение сроков по возврату (исполнению) кредиторской задолженности, уменьшение свободных денежных средств. Неспособность Эмитента своевременно выполнить свои обязательства (риск потери ликвидности) может привести к выплатам штрафов, пени и т.д., что приведет к незапланированным расходам и сократит прибыль Эмитента.

Вероятность возникновения финансовых рисков: Эмитент считает крайне маловероятным.

Правовые риски

Правовые риски, связанные с деятельностью эмитента (отдельно для внутреннего и внешнего рынков), в том числе:

Риски, связанные с изменением валютного регулирования: изменение валютного регулирования не влияет на деятельность эмитента, так как он не импортирует и не экспортирует товары или услуги.

Риски, связанные с изменением налогового законодательства: Налоговое законодательство Российской Федерации подвержено достаточно частым изменениям. В связи с этим существует возможность принятия актов законодательства о налогах и сборах, устанавливающих новые налоги и (или) сборы, повышающих налоговые ставки, размеры сборов, устанавливающих или отягчающих ответственность за нарушение законодательства о налогах и сборах, устанавливающих новые обязанности или иным образом ухудшающих положение налогоплательщиков или плательщиков сборов, а также иных участников отношений, регулируемых законодательством о налогах и сборах. Существующие налоговые законы допускают неоднозначное толкование.

Нормативно-правовые акты по налогам и сборам, в частности Налоговый Кодекс Российской Федерации, содержат ряд неточных формулировок. Пробелы в налоговом законодательстве свидетельствуют о неопределенности, несформированности российской налоговой системы, что может затруднить налоговое планирование и оказать негативное воздействие на объем инвестиций в акции. Эмитент может быть подвергнут периодическим налоговым проверкам, что может привести к налогообложению за предыдущие отчетные периоды. В Российской Федерации возможна обратная сила налогового законодательства. Это затрудняет налоговое планирование.

Неопределенность налогового законодательства может привести к штрафам, платежам и дополнительному налогообложению. Внесение изменений в действующее налоговое законодательство может повлечь уплату Эмитентом дополнительных налогов и сборов. Для предотвращения указных рисков Эмитентом осуществляется налоговое планирование.

Изменения в российской налоговой системе могут негативно отразиться на деятельности Эмитента. В число уплачиваемых налогов входят следующие: подоходный налог и налог на прибыль, налог на добавленную стоимость, единый социальный налог и прочие сборы. Налоговое законодательство часто меняется. Законы, связанные с этими налогами, относительно новые, поэтому порядок их исполнения на практике не всегда ясен и однозначен. Не существует обширной судебной практики по этим вопросам. Часто, относительно толкования налогового законодательства существуют различные мнения, а различающаяся практика отдельных налоговых инспекций создает неопределенность.

Налоговые декларации и иные документы, касающиеся хозяйственной деятельности, в том числе, вопросов таможенного и валютного регулирования, изучаются и проверяются целым рядом органов, по закону имеющих право налагать крайне суровые штрафы, пени и проценты. Эти условия осложняют налоговое планирование и принятие Эмитентом связанных с этим коммерческих решений, а также создают риск, что на Эмитента могут быть наложены значительные штрафы и пени или что к Эмитенту могут быть применены принудительные меры, несмотря на все усилия максимально соблюдать все требования. До настоящего времени система сбора налогов была относительно неэффективной, что приводило к постоянному введению новых налогов в попытке повысить доходы государства. Эти факторы повышают риск взыскания с произвольных или обременительных налогов. Также, если различные способы, которые будут использоваться Эмитентом для минимизации налогового бремени, будут оспорены российскими налоговыми органами, Эмитент может столкнуться с серьезными убытками, связанными с выявлением сумм недоплаченных налогов и начисленных на них процентов и пеней, что может негативно отразиться на деятельности и финансовом состоянии Эмитента.

Налоговые законы и правила, относящиеся к предоставлению продукции и услуг через Интернет, только разрабатываются. Если Российская Федерация обложит специальными налогами продукцию и услуги, предоставляемые через сеть Интернет, то себестоимость продукции может увеличиться, при этом не во всех случаях Эмитент сможет увеличивать цены на свою продукцию для покрытия таких затрат. Любые новые законы и правила или новое толкование существующих законов и правил, относящихся к Интернету, могут негативно отразиться на коммерческой деятельности Эмитента. Поскольку доступ к услугам Эмитента доступен по сети Интернет в любой точке мира, то законодательство различных стран может предусматривать, что деятельность Эмитента осуществляется на их территории, а, следовательно, должна подчиняться правовому регулированию этих государств. В этих случаях государственные органы иностранных государств могут попытаться установить регулирование деятельности Эмитента и потребовать уплаты налогов или запретить распространение какой-то информации, что может негативно отразиться на деятельности Эмитента.

В связи с тем, что Эмитент планирует осуществлять свою основную деятельность в Российской Федерации, соответственно, уплату налогов осуществляет только как налоговый резидент РФ, то основные страновые и региональные риски, влияющие на деятельность Эмитента, это риски, связанные с Российской Федерацией. По данной причине изменение налогового законодательства на внешнем рынке не может повлиять или может повлиять крайне незначительно на деятельность Эмитента.

По мнению Эмитента, данные риски влияют на Эмитента так же, как и на всех субъектов рынка. Эмитент рассматривает данный риск как приемлемый.

Правовые риски, связанные с изменением правил таможенного контроля и пошлин: так как эмитент не импортирует и не экспортирует товары и услуги, изменение правил таможенного контроля и пошлин не оказывает существенного влияния на его деятельность.

Правовые риски, связанные с изменением требований по лицензированию основной деятельности эмитента либо лицензированию прав пользования объектами, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы): не прогнозируются какие-либо изменения требований по лицензированию. Объекты, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы) эмитент не использует.

Правовые риски, связанные с изменением судебной практики по вопросам, связанным с деятельностью эмитента (в том числе по вопросам лицензирования), которые могут негативно сказаться на результатах его деятельности, а также на результаты текущих судебных процессов, в которых участвует эмитент: данный риск оценивается как незначительный, эмитент не участвует в судебных процессах.

Внешний рынок: в связи с тем, что эмитент не ведет и не планирует вести деятельность на внешних рынках, анализ влияния правовых рисков, связанных с деятельностью эмитента на внешних рынках, не приводится.

Риски, связанные с деятельностью эмитента

Риски, свойственные исключительно эмитенту, в том числе риски, связанные с:

- текущими судебными процессами, в которых участвует эмитент: в судебных процессах в настоящее время эмитент не участвует;

- отсутствием возможности продлить действие лицензии эмитента на ведение определенного вида деятельности либо на использование объектов, нахождение которых в обороте ограничено (включая природные ресурсы): на дату утверждения настоящего отчета эмитент не имеет лицензий на ведение определенных видов деятельности, объекты, нахождение которых в обороте ограничено, эмитент не использует.

-возможной ответственностью эмитента по долгам третьих лиц, в том числе дочерних обществ эмитента: ответственность эмитента по долгам третьих лиц и дочерних обществ отсутствует. возможность потери потребителей, на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки: в настоящий момент такой риск не усматривается.

Политика эмитента в области управления рисками: на дату утверждения настоящего отчета политика Эмитента в области управления рисками не принималась.

7. Перечень совершенных акционерным обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом "Об акционерных обществах" крупными сделками, а также иных сделок, на совершение которых в соответствии с уставом акционерного общества распространяется порядок одобрения крупных сделок, с указанием по каждой сделке ее существенных условий и органа управления акционерного общества, принявшего решение о ее одобрении: таких сделок не совершалось.

8. Перечень совершенных акционерным обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом "Об акционерных обществах" сделками, в совершении которых имелась заинтересованность и необходимость одобрения которых уполномоченным органом управления акционерного общества предусмотрена главой XI Федерального закона "Об акционерных обществах", с указанием по каждой сделке заинтересованного лица (лиц), существенных условий и органа управления акционерного общества, принявшего решение о ее одобрении: таких сделок не совершалось.

9. Состав совета директоров (наблюдательного совета) акционерного общества, включая информацию об изменениях в составе совета директоров (наблюдательного совета) акционерного общества, имевших место в отчетном году, и сведения о членах совета директоров (наблюдательного совета) акционерного общества, в том числе их краткие биографические данные, доля их участия в уставном капитале акционерного общества и доля принадлежащих им обыкновенных акций акционерного общества, а в случае если в течение отчетного года имели место совершенные членами совета директоров (наблюдательного совета) сделки по приобретению или отчуждению акций акционерного общества - также сведения о таких сделках с указанием по каждой сделке даты ее совершения, содержания сделки, категорий (типа) и количества акций акционерного общества, являвшихся предметом сделки:

Состав Совета директоров с 28.06.2012 г. по настоящее время:

Фамилия, имя и отчество: *Сергиенко Татьяна Яковлевна*

Год рождения: **1955**

Образование: *высшее*

Все должности, занимаемые данным лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
29.05.2005	наст.время	ЗАО «Катран»	Финансовый директор
28.06.2012	наст.время	ОАО «ГлавТоргПродукт»	Член Совета директоров (Председатель)

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, %: **19,12**

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента, %: **19,12**

Фамилия, имя и отчество: *Шишковский Михаил Юрьевич*

Год рождения: **1951**

Образование: *высшее*

Все должности, занимаемые данным лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
01.03.2003	наст.время	ООО «Антея»	Генеральный директор
28.06.2012	наст.время	ОАО «ГлавТоргПродукт»	Член Совета директоров

Доли участия в уставном капитале эмитента/обыкновенных акций не имеет

Фамилия, имя и отчество: *Землянкин Геннадий Александрович*

Год рождения: **1954**

Образование: *высшее*

Все должности, занимаемые данным лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
02.06.2003	наст.время	ЗАО «Российские редкие металлы»	Начальник материально-технического снабжения
28.06.2012	наст.время	ОАО «ГлавТоргПродукт»	Член Совета директоров

Доли участия в уставном капитале эмитента/обыкновенных акций не имеет.

Фамилия, имя и отчество: **Солгалова Татьяна Викторовна**

Год рождения: **1953**

Образование: **высшее**

Все должности, занимаемые данным лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
29.06.2005	наст.время	ЗАО «Катран»	Заведующий производством
28.06.2012	наст.время	ОАО «ГлавТоргПродукт»	Член Совета директоров

Доли участия в уставном капитале эмитента/обыкновенных акций не имеет.

Фамилия, имя и отчество: **Крылов Владимир Борисович**

Год рождения: **1960**

Образование: **высшее**

Все должности, занимаемые данным лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
26.05.2005	наст.время	ЗАО «Катран»	Главный инженер
28.06.2012	наст.время	ОАО «ГлавТоргПродукт»	Член Совета директоров

Доли участия в уставном капитале эмитента/обыкновенных акций не имеет.

Сделок с акциями не происходило.

10. Сведения о лице, занимающем должность (осуществляющем функции) единоличного исполнительного органа (управляющем, управляющей организации) акционерного общества, и членах коллегиального исполнительного органа акционерного общества, в том числе их краткие биографические данные, доля их участия в уставном капитале акционерного общества и доля принадлежащих им обыкновенных акций акционерного общества, а в случае если в течение отчетного года имели место совершенные лицом, занимающим должность (осуществляющим функции) единоличного исполнительного органа, и (или) членами коллегиального исполнительного органа сделки по приобретению или отчуждению акций акционерного общества, - также сведения о таких сделках с указанием по каждой сделке даты ее совершения, содержания сделки, категории (типа) и количества акций акционерного общества, являвшихся предметом сделки:

С 29.06.2012 г. по настоящее время должность единоличного исполнительного органа акционерного общества занимает - Павлов Виктор Валентинович

Год рождения: **1960**

Образование: **высшее**

Все должности, занимаемые данным лицом в эмитенте и других организациях за последние 5 лет и в настоящее время в хронологическом порядке, в том числе по совместительству:

Период		Наименование организации	Должность
с	по		
01.04.2002	наст.время	ЗАО «Катран»	Генеральный директор
29.06.2012	наст.время	ОАО «ГлавТоргПродукт»	Генеральный директор
29.08.2011	наст.время	ОАО «ГлавТоргПродукт»	Главный бухгалтер

Доля участия лица в уставном капитале эмитента, %: **42.5**

Доля принадлежащих лицу обыкновенных акций эмитента, %: **42.5**

Коллегиальный исполнительный орган общества Уставом Общества не предусмотрен.

11. Критерии определения и размер вознаграждения (компенсации расходов) лица, занимающего должность единоличного исполнительного органа (управляющего, управляющей организации) акционерного общества, каждого члена коллегиального исполнительного органа акционерного общества и каждого члена совета директоров (наблюдательного совета) акционерного общества или общий размер вознаграждения (компенсации расходов) всех этих лиц, выплаченного в течение отчетного года:

Размер вознаграждения лица, занимающего должность единоличного исполнительного органа акционерного общества - Генеральному директору выплачивалась заработная плата в соответствии с трудовым договором, заключенным с Обществом, иных вознаграждений не выплачивалось.

Коллегиальный исполнительный орган общества Уставом Общества не предусмотрен.

Размер вознаграждений, выплаченного членам Совета директоров общества: вознаграждение членам Совета директоров за 2012 г. не выплачивалось.

12. Иная информация, предусмотренная уставом акционерного общества или иным внутренним документом акционерного общества: настоящий отчет содержит приложения, являющиеся неотъемлемой частью данного отчета:

Приложение № 1 к годовому отчету ОАО «ГлавТоргПродукт» за 2012 финансовый год «Оценка заключения аудитора комитетом по аудиту ОАО «ГлавТоргПродукт».

Приложение № 2 к годовому отчету ОАО «ГлавТоргПродукт» за 2012 финансовый год «Заключение ревизора ОАО «ГлавТоргПродукт» на «01» января 2013 года.

Если по окончании второго финансового года или каждого последующего финансового года стоимость чистых активов акционерного общества окажется меньше его уставного капитала, годовой отчет акционерного общества должен включать раздел о состоянии его чистых активов.

Раздел о состоянии чистых активов акционерного общества должен содержать:

показатели, характеризующие динамику изменения стоимости чистых активов и уставного капитала общества за три последних завершённых финансовых года, включая отчетный год, или, если общество существует менее чем три года, за каждый завершённый финансовый год;

результаты анализа причин и факторов, которые, по мнению совета директоров (наблюдательного совета) общества, привели к тому, что стоимость чистых активов общества оказалась меньше его уставного капитала;

перечень мер по приведению стоимости чистых активов общества в соответствие с величиной его уставного капитала.

**Приложение № 1 к годовому отчету
ОАО «ГлавТоргПродукт» за 2012 финансовый год**

Оценка заключения аудитора

Настоящая оценка аудиторского заключения проведена в соответствии с п.3.1.3. статьи 3 Положения о Комитете по аудиту Совета директоров ОАО «ГлавТоргПродукт» (Утверждено советом директоров ОАО «ГлавТоргПродукт», Протокол № 9 от 14 Марта 2013 г.)

1. Аудитором Общества в 2012 году являлось Общество с ограниченной ответственностью «Аудит Д»
2. Место нахождения (юридический адрес): 197374, Санкт-Петербург г, Мебельная ул., дом № 5, Лит А, Пом.

1

3. Государственная регистрация: ИНН: 7814106351, ОГРН: 1027807585002

4. Комитет по аудиту осуществлял мониторинг проведения аудиторской проверки с целью своевременного выявления и предупреждения проблем во взаимоотношениях сторон во время аудиторского процесса и принятия соответствующих мер.

5. Комитет по аудиту отмечает, что:

- аудиторская проверка проведена в соответствии с условиями договора оказания аудиторских услуг
- в ходе работы члены Комитета по аудиту своевременно получали от аудитора Общества всю необходимую информацию, пояснения и ответы на возникающие вопросы;
- аудитор своевременно сообщал Комитету по аудиту свое мнение по вопросам возникновения рисков, связанных с финансово-хозяйственной деятельностью Общества.

6. Комитет по аудиту считает, что аудит был проведен в соответствии с Федеральным законом «Об аудиторской деятельности», федеральными стандартами аудиторской деятельности, а также правилами и стандартами, принятыми Аудиторской Палатой России.

7. Рассмотрев заключение аудитора Общества, Комитет по аудиту полагает, что проведенный аудит представляет достаточные основания для выражения аудитором мнения о достоверности отражения во всех существенных отношениях в бухгалтерской (финансовой) отчетности Общества его финансового положения по состоянию на 31 декабря 2012 года и результатов его финансово-хозяйственной деятельности за период с 1 января по 31 декабря 2012 года включительно в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации в части подготовки бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Комитет по аудиту считает информацию об отчетности Общества в аудиторском заключении ООО «Аудит Д» объективной и предлагает включить оценку аудиторского заключения Комитета по аудиту Совета директоров ОАО «ГлавТоргПродукт» в состав материалов, представляемых к годовому общему собранию акционеров ОАО «ГлавТоргПродукт».

Председатель комитета по аудиту _____/Москвина Т.Н/

Санкт-Петербург, 26 марта 2013г.

**Приложение № 2к годовому отчету
ОАО «ГлавТоргПродукт» за 2012 финансовый год**

**Заключение ревизора
ОАО «ГлавТоргПродукт» на «01» января 2013 года.**

1. Ревизия финансово-хозяйственной деятельности ОАО " ГлавТоргПродукт» (далее Общество) была проведена ревизором Пичуевым Е.А.

2. Настоящий отчет и заключение по результатам проведенных ревизионных мероприятий подготовлен в соответствии с требованиями ст. 87 Федерального закона Российской Федерации от 26.12.95г. №208-ФЗ «Об акционерных обществах».

3. Настоящий отчет и заключение по результатам проведенных ревизионных мероприятий подлежат представлению на годовом собрании акционеров Общества.

Отчет ревизора

1. Мною проведена ревизия бухгалтерской, налоговой и иной финансовой отчетности Общества за 2012 год.

2. При планировании и проведении ревизионных мероприятий мною рассмотрено состояние внутреннего контроля у Общества в целях определения объема работ, необходимых для формирования заключения о достоверности бухгалтерской, налоговой и иной финансовой отчетности.

3. В процессе ревизии мною не были обнаружены никакие факты, из которых можно было бы сделать вывод о несоответствии системы внутреннего контроля Общества масштабам и характеру его деятельности.

4. Мое мнение о достоверности отчетности, указанной в параграфе 1 настоящей части, приведено в следующей части заключения. Мною не обнаружены никакие серьезные нарушения установленного порядка ведения бухгалтерского учета и подготовки и формирования бухгалтерской, налоговой, а также иной финансовой отчетности, которые могли бы существенно повлиять на достоверность отчетных данных Общества.

5. При проведении ревизии мною рассмотрено соблюдение Обществом применимого законодательства Российской Федерации при совершении финансово - хозяйственных операций, а также соответствие хозяйственных операций основному виду деятельности Общества.

Ответственность за соблюдение применимого законодательства Российской Федерации при совершении финансово - хозяйственных операций несет исполнительный орган Общества.

6. Мною в выборочном порядке было проверено соответствие ряда совершенных Обществом финансово - хозяйственных операций применимому законодательству исключительно для того, чтобы получить достаточную уверенность в том, что сформированная отчетность не содержит существенных искажений.

7. Результаты проведенной проверки показывают, что проверенные финансово - хозяйственные операции осуществлялись Обществом, во всех существенных отношениях.

**Итоговая часть заключения ревизора
акционерам Общества**

1. Мною проведена ревизия финансово-хозяйственной деятельности и прилагаемой отчетности Общества за 2012 год. Данная отчетность подготовлена исполнительным органом Общества исходя из положений Налогового Кодекса РФ, Федеральным законом «О бухгалтерском учете», а также иными нормативными актами, подлежащими применению на дату проведения ревизионных мероприятий.

2. Ответственность за формирование финансовых показателей несет Главный бухгалтер Общества Павлов Виктор Валентинович.

Ответственность за подготовку отчетности несет единоличный исполнительный орган Общества – Генеральный директор Павлов Виктор Валентинович.

Моя обязанность заключается в том, чтобы высказать мнение о достоверности во всех существенных аспектах финансовых показателей и отчетности на основе проведенной ревизии.

3. Ревизионные мероприятия планировались и проводились таким образом, чтобы получить достаточную уверенность в том, что сформированные финансовые показатели и отчетность не содержат существенных искажений.

Ревизия включала проверку на выборочной основе подтверждений числовых данных и пояснений, содержащихся в отчетности, пояснительных записках, инвентаризационных ведомостях, ведомостях учета внеоборотных активов Общества. Я полагаю, что проведенная ревизия дает достаточные основания для того, чтобы высказать мнение о достоверности финансовых показателей и отчетности Общества за 2012 год.

По моему мнению, если оставить в стороне любые несущественные поправки, которые не могут быть признаны необходимыми в целях возможности получения достаточных подтверждений в отношении объективности финансовой, налоговой и бухгалтерской отчетности Общества, отчетность достоверна, т.е. подготовлена таким образом, чтобы обеспечить во всех существенных аспектах отражение активов и пассивов Общества по состоянию на 31 декабря 2012 года и финансовых результатов его деятельности за 2012 год.

Ревизор _____ /Пичуев Е.А./

Санкт-Петербург, 26 марта 2013 года

