

ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО

«КИРОВГИПРОГАЗ»

УТВЕРЖДЕН:

общим собранием акционеров

ОАО «Кировгипрогаз»

28 июля 2013г.

Протокол № 1 от 28.06 2013г.

ГОДОВОЙ ОТЧЕТ

за 2012 год

Генеральный директор



**Селюков Владимир
Николаевич**

Главный бухгалтер

A blue ink signature of the Chief Accountant, written over a horizontal line.

**Ворончихина Татьяна
Сергеевна**

1. СВЕДЕНИЯ ОБ ОБЩЕСТВЕ

Открытое Акционерное Общество «Кировгипрогаз» учреждено в соответствии с Федеральным законом «О приватизации государственного и муниципального имущества» от 21.12.2001г. № 178-ФЗ, Федеральным законом «Об акционерных обществах» от 26.12.1995г. № 208-ФЗ и распоряжением правительства РФ от 15.08.2002 г. № 1165-Р.

Годовой отчет составлен по состоянию на 31 декабря 2012 года.

1.1. Полное фирменное наименование Общества:

- на русском языке - Открытое Акционерное Общество «Кировгипрогаз».

1.2. Сокращенное наименование Общества:

- на русском языке - ОАО «Кировгипрогаз»;

1.3. Местонахождение Общества (юридический адрес):

610000, Российская Федерация, г. Киров, ул. Горбачева, д.26

Почтовый адрес Общества:

610000, Российская Федерация, г. Киров, ул. Горбачева, д.26

1.4. Дата государственной регистрации Общества и регистрационный номер -

Зарегистрировано ИФНС России по г. Кирову 12 июля 2004 года № 43 -000974536. Основной государственный регистрационный номер (ОГРН) 1044316537100 от 12 июля 2004 года, зарегистрировано ИФНС России по г. Кирову.

1.5. Сведения об Уставном капитале Общества.

Уставный капитал общества на 31.12.2010г. составляет 4666000 (четыре миллиона шестьсот шестьдесят шесть тысяч) рублей, состоящих из 46660 (сорока шести тысяч шестисот шестидесяти) именных обыкновенных бездокументарных акций. Номинальная стоимость каждой акции составляет 100 (сто) рублей.

Сведения об акциях эмитента.

Государственный регистрационный номер выпуска обыкновенных акций *1-01-11966-E*

Дата выпуска: 29.10.2004 г.

Категория: *обыкновенные*

Форма ценных бумаг: *именные бездокументарные*

Номинальная стоимость одной ценной бумаги выпуска: *100 рублей*

Доля Российской Федерации в уставном капитале – *0,0021431633%*

Доля Роснефтегаза - *99,9978668367%*

1.6. Количество акционеров, зарегистрированных в реестре -2 это РФ и ОАО «Роснефтегаз».

1.7. Информация об аудиторе Общества:

ЗАО акционерное общество «2К Аудит – Деловые Консультации/Морисон Интернешнл»

- номер и дата внесения в гос.реестр саморегулируемых организаций аудиторов Приказом Минфина РФ от 26.11.09г. № 578.

1.8. Структура органов управления Общества.

- Общее собрание акционеров - высший орган управления Общества;

- Совет директоров - орган управления общества в промежутках между общими собраниями акционеров;
- Генеральный директор - единоличный исполнительный орган Общества;

1.9. Состав Совета директоров общества, включая информацию об изменениях в составе Совета директоров общества, имевших место в отчетном году, и сведения о членах Совета директоров общества, в том числе их краткие биографические данные и владение акциями общества в течение отчетного года:

Состав Совета директоров, избранный годовым общим собранием акционеров за 2012 г.:

ФИО,	Занимаемая должность по основному месту работы
Зыков Георгий Геннадьевич	Зам. Руководителя Росимущества в Кировской обл
Мещерин Игорь Викторович	Зам.начальника Департамента стратегического развития-начальник управления проектно-изыскательских работ ОАО «Газпром»
Багмет Михаил Анатольевич	Главный юрисконсульт ОАО «НК «Роснефть»
Дацкевич Михаил Вячеславович	Начальник управления по корпоративным и правовым решениям ОАО «Роснефтегаз»
Зипалова Татьяна Никаноровна	Начальник управления промбезопасности и технической подготовки кадров ОАО «Росгазификации»

В течение отчетного года членами Совета директоров акционерного общества сделки по приобретению или отчуждению акций Открытого Акционерного Общества «Кировгипрогаз» не совершались.

1.10. Сведения о лице, занимающем должность единоличного исполнительного органа (управляющем, управляющей организации) общества и членах коллегиального исполнительного органа общества, в том числе их краткие биографические данные и владение акциями общества в течение отчетного года:

ФИО, возраст, гражданство	Занимаемая должность по основному месту работы	Доля участия в уставном капитале акционерного общества, %	Доля принадлежащих обыкновенных акций ОАО, %	Время работы в должности (с г.)
Селюков Владимир Николаевич.	Ген. директор ОАО «Кировгипрогаз»	-	-	С 23.11.1987г.

Сделки по приобретению или отчуждению акций Открытого Акционерного Общества «Кировгипрогаз» лицом, занимающим должность единоличного

исполнительного органа акционерного общества, в течение отчетного года не совершались.

1.11. Состав Ревизионной комиссии:

Юнисов Саяр Нурахметович

Мошкин Юрий Леонидович

Константинов Вячеслав Александрович

1.12. Список всех предприятий, банков, фирм, организаций и других юридических лиц как в Российской Федерации, так и за ее пределами, в которых Общество владеет более 5 % акций (долей): Нет

1.13. Отчет о выплате объявленных (начисленных) дивидендов по акциям общества.

В 2012 году дивиденды акционерам Общества не выплачивались.

1.14. Перечень совершенных обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» крупными сделками, а также иных сделок, на совершение которых в соответствии с уставом общества распространяется порядок одобрения крупных сделок, с указанием по каждой сделке ее существенных условий и органа управления общества, принявшего решение об ее одобрении.

Сделки, признаваемые в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» крупными сделками, а также иные сделки, на совершение которых в соответствии с уставом общества распространяется порядок одобрения крупных сделок, в отчетном году Обществом не совершались и органами управления Общества не одобрялись.

1.15. Перечень совершенных обществом в отчетном году сделок, признаваемых в соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» сделками, в совершении которых имеется заинтересованность, с указанием по каждой сделке заинтересованного лица (лиц), существенных условий и органа управления общества, принявшего решение об ее одобрении.

№ п/п	Полное фирменное наименование или ФИО связанной стороны	Характер отношений, основание в силу которого лицо признается связанным	Содержание операции	Сумма операции, руб.	Величина дебиторской/кредиторской задолженности	Условия и сроки осуществления расчетов
1	Селюков Владимир Николаевич	Дог.№ б/н от 02.03.05 (доп.соглашение от 10.01.12) Дог.№ б/н от 10.01.07 (доп.соглашение от 10.01.12)	Аренда транспорта	48000	----	ежеквартально
2		Договор безвозмездного займа б/н от: 23.03.12 28.03.12 18.04.12 25.07.12 07.09.12 10.10.12 16.11.12 03.12.12	заем	300000 50000 212200 251800 399396 10000 30000 25000		Безвозмездный 27.03.12 01.03.12

	Селюков Владимир Николаевич	07.12.12 14.12.12 28.12.12 Итого:		875254 440900 24660 2619210	2057010	31.12.2012г.
3	Селюков Владимир Николаевич	Трудовой контракт б/н от 08.07.11	оклад Доплата за секретность Районный коэффицие нт Отпускные Материаль ная помощь	32400 3240 5346 18726 32400	28400	Ежемесячно Ежемесячно Ежемесячно 1 раз в год(14 дней) 1 раз в год
4	Селюков Дмитрий Владимирович	Трудовой договор № 139 от 12.07.04г.	Оклад Премия Районный коэффицие нт	6000 2400 1260	8453	31.12.12г.
5	Зыков Георгий Геннадьевич	Член Совета директоров акционерного общества от 29.06.12	нет	нет	нет	нет
6	Мещерин Игорь Викторович	Член Совета директоров акционерного общества от 29.06.12	нет	нет	нет	нет
7	Багмет Михаил Анатольевич	Член Совета директоров акционерного общества от 29.06.12	нет	нет	нет	нет
8	Зипалова Татьяна Никаноровна	Член Совета директоров акционерного общества от 29.06.12	нет	нет	нет	нет
9	Дацкевич Михаил Вячеславович	Член Совета директоров акционерного общества от 29.06.12	нет	нет	нет	нет
10	Каланда Лариса Вячеславовна	Лицо выполняет функции единоличного исполнительного органа	нет	нет	нет	нет
11	Открытое акционерное общество «Роснефтегаз»	Лицо имеет более 50% голосующих акций.	нет	нет	нет	нет
12	Федеральное агентство по управлению государственного имущества	Единоличный исполнительный орган акционерного общества	нет	нет	нет	нет
13	Селюкова Любовь Алексеевна	Супруга Генерального Директора	нет	нет	нет	нет

1.16. Сведения о существенных изменениях в составе недвижимого имущества эмитента, произошедшие в течение 12 месяцев.

Существенных изменений в составе недвижимого имущества в течении 12 месяцев не было

1.17. Критерии определения и размер вознаграждения (компенсации расходов) лиц, занимающих должности единоличного исполнительного органа (управляющего, управляющей организации), членов коллегиального исполнительного органа общества, членов Совета директоров, выплаченного или выплачиваемого по

результатам отчётного года 562 тыс. руб. Указанная сумма включает все виды вознаграждения, в том числе заработную плату, премии, комиссионные, льготы и/или компенсации расходов, а также иные имущественные предоставления

1.18. Сведения о любых приобретениях или выбытии по любым основаниям любого иного имущества эмитента, если балансовая стоимость такого имущества превышает 5 процентов балансовой стоимости активов эмитента, а также сведения о любых иных существенных для эмитента изменениях, произошедших в составе иного имущества эмитента после даты окончания последнего завершённого финансового года.

В 2012 году были приобретены:

по договору лизинга № 258/12-КИР от 14.08.12 легковой автомобиль УАЗ PATRIOT - 633941,03 руб.

Комплект геодезического оборудования по договору лизинга № 259/12-КИР от 15.08.12 - 1197155.41 руб.

1.19. Сведения об участии эмитента в судебных процессах в случае, если такое участие может существенно отразиться на финансово-хозяйственной деятельности эмитента

Эмитент не участвовал/ и не участвует в судебных процессах, которые отразились или могут отразиться на финансово-хозяйственной деятельности, в течение трех лет, предшествующих дате окончания отчётного года.

1.20. Сведения о предыдущих выпусках эмиссионных ценных бумаг эмитента, за исключением акций эмитента

Иных ценных бумаг эмитентом не выпускалось

1.21. Сведения о лице (лицах), предоставившем (предоставивших) обеспечение по облигациям выпуска

Облигации эмитентом не размещались

1.22. Условия обеспечения исполнения обязательств по облигациям выпуска

Нет

1.23. Сведения о законодательных актах, регулирующих вопросы импорта и экспорта капитала, которые могут повлиять на выплату дивидендов, процентов и других платежей нерезидентам

Эмитент не имеет обязательств, связанных с импортом и экспортом капитала, выплатой нерезидентам дивидендов по акциям Общества.

1.24. Сведения о соблюдении обществом Кодекса корпоративного поведения

ОАО «Кировгипрогаз» стремится к соблюдению Кодекса корпоративного поведения. Кодекс корпоративного поведения в обществе не разработан и не утверждался.

1.25. Иные сведения

Иная информация, подлежащая включению в годовой отчет о деятельности

Общества, Уставом Общества и иными внутренними документами не предусмотрена

2. ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ОБЩЕСТВА

2.1. Характеристика производственной и коммерческой деятельности Общества за отчетный 2012 год:

2.1.1 Положение Общества в отрасли

ОАО «Кировгипрогаз» занимает лидирующее положение в области проектирования систем газоснабжения в Кировской области и прилегающих к ней областей и республик.

ОАО «Кировгипрогаз» вступило в СРО Некоммерческое партнерство саморегулируемой организации «Газораспределительная система, проектирование» свидетельство выдано 25.01.2012г. № ГСП-05-029.

2.1.2. Приоритетные направления деятельности общества

Основным видом деятельности предприятия является проектирование систем и объектов газоснабжения для строительства, магистральных газопроводов-отводов.

Основными направлениями развития Общества в 2012 году являлись:

- выход на рынок проектной продукции для нужд РАО «Газпром» и крупных энергетических компаний региона – ТГК-5, ТГК-9;
- дальнейшее продвижение своих услуг в области проектно-изыскательских работ на территории Удмуртии, Марий-Эл, республики Коми, Архангельской и Нижегородской областей;
- приобретение нового приборного оборудования для проведения инженерных изысканий (геодезических спутниковых систем) и современного программного обеспечения для ускорения проектирования газопроводов;
- систематическое повышение квалификации сотрудников в области проектирования систем газоснабжения;
- разработка новых проектов в области сжижения и компримирования природного газа.

Выручка от реализации работ и услуг в 2012 году составил –25647 тыс. руб.

Основным клиентом ОАО «Кировгипрогаз» являются:

1. ОАО «Кировоблгаз»
2. КОГУ «УГИИ»
- 3.. ЗАО "Иннефтегазстрой"
4. ЗАО "Газинжинвест"
5. ОАО "ТГК-9"
6. ООО «ГазпромТрансгаз» *Н. Новгород*

Отчет Совета директоров Общества о результатах развития Общества по приоритетным направлениям его деятельности

Работа Совета директоров в отчетном периоде

Совет директоров осуществлял общее руководство деятельностью Общества в пределах его компетенции, определенной Федеральным законом «Об акционерных обществах», Уставом и внутренними документами Общества.

За отчетный период проведено 3 заседаний Совета директоров с приобщения к протоколу мнений членов Совета директоров, выраженных в письменной форме.

На заседаниях рассматривались вопросы, отнесенные вышеуказанными документами к компетенции Совета директоров, а также вопросы текущей деятельности Общества.

В течение 2012 года Совет директоров ОАО «Кировгипрогаз» решал следующие вопросы:

- об избрании Председателя Совета Директоров общества
- об избрании зам.председателя Совета Директоров общества;
- о назначении секретаря Совета Директоров общества;
- об исполнении бюджета доходов и расходов за 2012 год;
- об утверждении Положения о закупках товаров работ и услуг ОАО «Кировгипрогаз»;
- об определении размера оплаты услуг аудитора общества.

2.2. Основные показатели финансовой деятельности Общества за отчетный год.

2.2.1. Основными положениями учетной политики Общества в 2012 г. являлись:

для целей бухгалтерского учета:

1. Доходы и расходы Общества принимаются к учету в соответствии с положениями по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99, утвержденного приказом Минфина РФ от 06.05.99 г. № 32н и «Расходы организации» ПБУ 10/99, утвержденного приказом Минфина РФ от 06.05.99 г. №33н. (с учетом внесенных изменений).

Выручка от производства продукции (выполнения работ, оказания услуг) с длительным циклом изготовления признается после того, как продукция произведена (работа выполнена, услуга оказана) полностью.

Основание пункт 13 ПБУ 9/99 «Доходы организации»

2. Учет расходов.

Расходы будущих периодов списываются равномерно.

Незавершенное производство оценивается по фактической производственной себестоимости.

3. Единицей учета материалов является номенклатурный номер. Материалы учитываются по фактическим ценам. Для оценки всех материалов при их передаче в производство или на иные цели используется один способ. Все материалы, отпускаемые в производство или на иные цели, оцениваются по средней себестоимости. Фактическая себестоимость материалов, отпущенных в производство или списанных на иные цели, определяется исходя из среднемесячной фактической себестоимости (взвешенная оценка). При этом в расчет средней оценки включаются количество и стоимость материалов на начало месяца и все поступления за месяц (отчетный период)

4. Готовая продукция учитывается по полной себестоимости.

5. Бухгалтерский учет осуществлялся с применением средств вычислительной техники на основе бухгалтерской программы в соответствии с рабочим планом счетов.

6. Капитальные вложения отражаются в балансе по фактическим затратам.

7. Основные средства отражались в бухгалтерском учете в сумме фактических затрат на их приобретение, сооружение и изготовление за исключением налога на добавленную стоимость и иных возмещаемых налогов.

8. Стоимость основных средств организации погашается путем начисления амортизации. В организации применяется линейный метод начисления амортизации. При начислении амортизации используются нормы, рассчитанные исходя из срока полезного использования. Срок полезного использования для основных средств определяется на основании Приказа

Руководителя организации, утверждающего срок полезного использования для каждого кода объектов основных средств по Общероссийскому классификатору основных фондов (ОКОФ) в соответствии с амортизационными группами, определенными в Постановлении Правительства РФ №1 от 01.01.2002. Норма амортизации по объектам основных средств, введенным в эксплуатацию до 01.01.2004 г., устанавливается в соответствии с Постановлением Правительства № 1072. Лимит стоимости активов, которые будут учитываться в составе основных средств, в размере 40 000 рублей. Переоценка основных средств не производится. Резерв на ремонт основных средств не создается. Расходы на ремонт отражаются в бухгалтерском учете в себестоимости продукции (работ, услуг) того отчетного периода, в котором были произведены ремонтные работы.

9. Товары, приобретенные для продажи, оцениваются по стоимости их приобретения.

10. При отпуске материально-производственных запасов (кроме товаров учитываемых по продажной стоимости) в производство и ином выбытии их оценка производится по средней себестоимости на момент списания или выбытия.

11. Общехозяйственные расходы, учитываемые на счете 26 «Общехозяйственные расходы», по окончании отчетного периода списываются на счет 20 полностью.

12. Расходы, связанные с получением заемных средств, учитываются в полной сумме в том отчетном периоде, когда эти затраты были произведены.

Начисленные проценты или дисконт на вексельную сумму отражаются в прочих расходах в тех отчетных периодах, к которым относятся данные начисления. Начисленные проценты или дисконт по облигациям учитываются в прочих расходах в тех отчетных периодах, к которым относятся данные начисления.

13. Нематериальные активы, приобретенные не за денежные средства, оцениваются по стоимости активов, переданных или подлежащих передаче организацией.

Срок полезного использования нематериального актива определяется исходя из срока действия прав организации на результат интеллектуальной деятельности или средство индивидуализации и периода контроля над активом.

Для всех нематериальных активов, введенных в эксплуатацию в 2010 году, используется один способ начисления амортизации.

для целей налогообложения:

1. Выбранный метод признания доходов и расходов - метод начисления.
2. На предприятии не создавались резервы предстоящих расходов на оплату отпусков.

3. При реализации товаров применяется метод оценки средней стоимости .

4. При списании сырья и материалов, используемых в производстве (изготовлении) товаров (выполнении работ, оказании услуг) применяется метод оценки по средней стоимости, с учетом всех аналитических данных, используемых на счетах учета сырья и материалов.(Ст. 254 НК РФ п.8).

5. Моментом определения налоговой базы налога на добавленную стоимость признан - день отгрузки (передачи) продукции, товара (работ, услуг).

6. Первоначальная (восстановительная) стоимость амортизируемого имущества погашалась линейным методом, исходя из норм, исчисляемых на основании сроков полезного использования в соответствии со статьями 258, 259 НК РФ.

2.2.2. Отчет о финансовых результатах Общества (тыс. руб.).

Отчет о прибылях и убытках (форма 2), включаемый в состав годовой бухгалтерской отчетности, составлен на основании Приказа Минфина РФ "О формах бухгалтерской отчетности организации" (утв. приказом Минфина РФ от 6 июля 2010 г. N 66 н).

Показатель наименование 1	код 2	За отчетный период 3
Доходы и расходы по обычным видам деятельности		
Выручка	2110	25647
Себестоимость продаж	2120	(19691)
Валовая прибыль	2100	5956
Коммерческие расходы		
Управленческие расходы		
Прибыль (убыток) от продаж	2200	5956
Проценты к получению	2320	
Проценты к уплате	2330	(173)
Доходы от участия в других организациях		
Прочие доходы	2340	
Прочие расходы	2350	(603)
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	5180
Текущий налог на прибыль	2410	(234)
В том числе постоянные налоговые обязательства	2421	116
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	(918)
Прочее	2460	(126)
Чистая прибыль (убыток) очередного периода		3902

2.2.3. Сумма уплаченных Обществом налогов и иных платежей и сборов в бюджет за отчетный год.

Сведения о задолженности Общества по уплате налогов и иных платежей и сборов (тыс. руб.).

Налоги в бюджет:

№ п/п	Показатель	Задолжено сть по уплате (+кредиторс кая задолженнос ть/- дебиторская задолженнос ть) на начало года	Начислено за год	Погашена задолженнос ть за год	Задолженнос ть по уплате (+ кредиторска я задолженнос ть/- дебиторская задолженнос ть) на конец года
1.	Налог на прибыль	242	295	636	-112
2.	Налог на имущество	-2	14	15	-2
3.	Земельный налог	45	45	50	40
4	Налог на доходы физических лиц	582	1331	500	1413
5	Транспортный налог	4	5	14	-4
6.	Прочие налоги в бюджет	1	2	2	1
	ИТОГО:	872	1692	1217	1336

Налог на добавленную стоимость:

1	Начислено за год в бюджет	4943
2	Причисляется к возмещению из бюджета в год	1517
4	Уплачено / зачтена переплата по НДС в уплату других налогов	2305
5	НДС к уплате в бюджет на конец года составил	1121

ИТОГО причитающихся к уплате платежей - 2457 тыс. руб.

2.2.4. Сведения о размере чистых активов Общества (тыс. руб.)

№ п/п	Наименование показателя	За отчётный год	За предыдущий год
1.	Сумма чистых активов	4200	298
2.	Уставный капитал	4666	4666
3.	Отношение чистых активов к Уставному капиталу (стр.1/стр.2.)	0,90	0,06

Порядок расчета чистых активов утвержден совместным приказом Минфина РФ №10н и Федеральной комиссии по рынку ценных бумаг N03-6/ПЗ от 29.01.2003 г., «Об утверждении порядка оценки стоимости чистых активов акционерных обществ».

2.2.5. Сведения о кредиторской задолженности Общества. (по данным бухгалтерского баланса на 31.12.2012 г.) (тыс. руб.)

№ п/п	Показатель	На начало года	На конец года
1.	Краткосрочные обязательства		
1.1.	Займы и кредиты	1335	4157
2.	Краткосрочная кредиторская задолженность, в т.ч.	9528	15504
2.1.	Поставщики и подрядчики	1441	5619
2.2.	Задолженность перед персоналом организации	563	761
2.3.	Перед государственными внебюджетными фондами	731	714
2.4.	Задолженность по налогам и сборам	1441	3101
2.5.	Прочие кредиторы	4839	4796
2.6.	Задолженность участникам по выплате доходов	513	513
3	Итого	10863	19661

2.2.6. Сведения о дебиторской задолженности Общества. (по данным бухгалтерского баланса на 31.12.2012 г. (тыс. руб.)

№ п/п	Показатель	На начало года	На конец года
1.	Краткосрочная дебиторская задолженность всего, из нее:	4190	12232
1.1	Покупатели и заказчики	3351	11889

1.2	Поставщики и подрядчики	713	73
1.3	Налоги и сборы	2	168
1.4	Социальное страхование	69	1
1.5	Подотчетные лица	41	101
1.6	Разные дебиторы и кредиторы	13	0
2.	Итого	4190	12232

2.2.7. Социальные показатели (тыс. руб.).

№п/п	Показатель	За предыдущий год	За отчетный год
1.	Среднесписочная численность работников (чел.)	45	46
2.	Соцстрах	207	261
3	Пенсионный фонд и медстрахование	2196	2603

2.2.8. Движение рабочей силы, изменение производительности труда и заработной платы.

№ п/п	Наименование показателей	За предыдущий год	За отчетный год
1.	Коэффициент текучести	0,22	0,15
2.	Годовая выработка, тыс. руб./чел.	314 ✓	558 ✓
3.	Средняя зарплата по предприятию, тыс.руб.	12,673 ✓	18,917✓
4.	Средняя зарплата производственных рабочих, тыс. руб.	12,780	21,770

2.2.9. Анализ внеоборотных активов.

№ п/п	Наименование показателей	За предыдущий год	За отчетный год
1.	Доля основных средств, %	5	8
2.	Износ основных средств, %	88	69
3.	Коэффициент обновления основных средств	0	27
4.	Коэффициент выбытия основных средств	0,02	0
5.	Фондоотдача - характеризует экономическую эффективность производства	25,6	19,5

2.2.10. Финансовая устойчивость и автономность.

№ п/п	Наименование показателей	За предыдущий год	За отчетный год
1.	Коэффициент обеспеченности запасов собственными оборотными средствами	0,05	0,6
2.	Отношение заемных средств к собственным	4,48	1,23
3.	Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,02	0,09

2.2.11. Оценка платежеспособности.

№ п/п	Наименование показателей	За предыдущий год	За отчетный год
1.	Коэффициент абсолютной ликвидности	0	0
2.	Коэффициент критической ликвидности	0,05	1,12
3.	Коэффициент текущей ликвидности	0,98	1,16

2.2.12. Анализ рентабельности и оборотных активов.

№ п/п	Наименование показателей	За предыдущий год	За отчетный год
1.	Рентабельность собственного капитала	-86	93
2.	Рентабельность активов	-1	16
3.	Рентабельность оборотных активов	5	36
4.	Коэффициент оборачиваемости оборотных активов	1,64	1,53
5.	Длительность оборота (дней)	274	237

Вывод о деятельности общества за 2012 год:

Деятельность общества в 2012 году выросла по сравнению с прошлым годом - величина прибыли в 2012 г. составила 3902 тыс. руб. а в 2011 году убыток составил - 451 тыс. руб. Рентабельность собственного капитала увеличилась в 2 раза по сравнению с 2011 годом. Рентабельность активов увеличилась с -1 % до 16 %. В 2012 г. выросли все показатели ликвидности, показатель абсолютной ликвидности стал 0, это за пределами 0,2-0,3 положенного. Это говорит о том, что предприятие хоть и рассчиталось с долгами, но в будущем будет чувствовать нехватку в денежных и средствах и придется снова брать заемные средства. Предприятие активно использует кредитные ресурсы, как для финансирования своей текущей деятельности, так и для приобретения внеоборотных активов, что является признаком доверия со стороны кредиторов и перспективности направления деятельности. Коэффициент износа основных средств составил 69 %. Доля внеоборотных активов очень мала 8% - это говорит о том, что организации нужно обновлять основные средства. Годовая выработка увеличилась по сравнению с прошлым годом на 78%. Длительность оборачиваемости оборотных средств уменьшилась на 37 дней, основная доля оборотных средств это дебиторская задолженность.

2.3. Описание основных факторов риска, связанных с деятельностью общества.

ОАО «Кировгипрогаз» подвержен различным рискам, экономическим, финансовым, правовым, и иным, перечень наиболее существенных, по мнению общества рисков приведен ниже:

Экономический спад может отразиться на обороте нашей продукции и может существенным и неблагоприятным образом отразиться на выполнении нами стратегических задач, связанных с увеличением объема реализации продукции. В периоды экономической нестабильности, как, на пример текущий финансовый кризис, заказчики стараются обращаться к фирмам, где стоимость проектных работ ниже, конечно и качество соответствующее. Уменьшение спроса на нашу продукцию на каком-либо из основных рынков может привести к снижению товарооборота и прибыльности нашей организации.

Если наша организация не сможет сохранить положение ведущего производителя в условиях жесткой конкуренции, или положение эффективного рекламодателя в средствах массовой информации, для которых характерен высокий уровень инфляции, это может отразиться на результатах нашей деятельности.

Успех деятельности нашей организации во многом зависит от возможности сохранить статус ведущего производителя в высоко - конкурентной отрасли. Если наша организация окажется не в состоянии контролировать уровень издержек посредством повышения производительности или снижения излишних затрат, это может отразиться на результатах нашей деятельности. В частности, повышение цен может оказать существенное неблагоприятное воздействие на деятельность нашей организации.

Увеличение нашего инвестиционного портфеля посредством наращивания производственных мощностей и производства дополнительных объемов продукции, относящейся к более перспективным и прибыльным категориям.

Страновые и региональные риски

Экономическая нестабильность в России может неблагоприятно отразиться на потребительском спросе, особенно на продукцию высокого качества

После распада Советского Союза в экономике России имели место следующие явления:

- значительное снижение валового внутреннего продукта;
- гиперинфляция;
- нестабильность национальной валюты;
- высокий государственный долг по отношению к валовому внутреннему продукту;
- слабая банковская система, обуславливающая низкую ликвидность российских предприятий;
- высокий процент убыточных предприятий, продолжающих свою деятельность ввиду отсутствия эффективных процедур банкротства;
- широкое использование бартерных сделок и неликвидных векселей для осуществления расчетов по коммерческим операциям;
- широко распространенное уклонение от уплаты налогов;
- рост экономики черного и серого рынков;
- повсеместная утечка капитала;
- высокий уровень коррупции и вмешательство организованной преступности в экономику;
- значительное повышение уровня безработицы и неполной занятости; и
- усиливающееся обнищание большей части российского населения.

Несмотря на то, что Россия получила выгоду от повышения цен на сырье, которое повлекло увеличение прибыли и рост расходов, российская экономика подвергалась в недавнем прошлом серьезным спадам. Так, 17 августа 1998 года, в условиях быстро

ухудшающейся экономической ситуации, российское правительство объявило дефолт по выпущенным им рублевым государственным ценным бумагам, Центральный банк России прекратил поддержку рубля, и был введен временный мораторий на отдельные выплаты в свободно конвертируемой валюте. Эти действия вызвали быстрое и сильное падение курса рубля и резкое повышение темпов инфляции, падение цен на российские долговые и фондовые ценные бумаги до опасного предела, а также неспособность со стороны российских эмитентов привлекать средства на международных рынках капитала. Эти проблемы усугубились в результате частичного краха российского банковского сектора после событий 17 августа 1998 года, свидетельством чего является аннулирование банковских лицензий ведущих российских банков. В результате этого возможности банковского сектора по выполнению своих функций стабильного источника ликвидности для российских компаний еще более сократились, а в ряде случаев вкладчики лишились средств, размещенных в банковских вкладах. Несмотря на то, что российская экономика показывала позитивные тенденции, такие как рост ВВП, стабильный рубль, сильный внутренний спрос, рост реальных зарплат и уменьшение инфляции в период с 1998г. по 2008, текущий финансовый кризис негативно повлиял на российскую экономику, привел к мягкой девальвации рубля, уменьшению золотовалютных запасов, снижению производства, снижению реальных зарплат, увеличению инфляции. Кроме того, снижение цен на сырье, особенно на нефть и газ может привести к дефициту бюджета в последующие годы. Хотя экономика России пока не вступила в рецессию, возможно, что она будет находиться в рецессии в будущем. Объекты инфраструктуры в России находятся в плачевном состоянии, что может привести к срыву нормальной экономической деятельности общества.

Большая часть объектов инфраструктуры в России была введена в строй в советское время, и за последнее десятилетие в них не осуществлялось никаких капиталовложений и не проводилось никакого технического обслуживания. В наиболее плачевном состоянии находятся: объекты железнодорожной и автодорожной инфраструктуры, системы выработки и передачи электроэнергии, системы коммуникаций, а также объекты жилого фонда. В мае 2005 года взрыв и пожар на одной из московских энергетических подстанций, которая была построена в 1963 г., привели к отключениям электричества во многих районах Москвы и некоторых соседних регионах. Прекращение подачи электроэнергии вывело из строя наземный электротранспорт и метрополитен, привело к дорожным авариям и крупным автомобильным пробкам, нарушило энерго- и водоснабжение офисов и жилых зданий, сказалось на работе мобильной связи. Биржевая торговля, работа многих банков, магазинов и рынков также были приостановлены.

Ухудшение состояния объектов инфраструктуры России наносит ущерб национальной экономике, приводит к срыву поставок товаров и услуг, а также к повышению затрат, связанных с ведением бизнеса, и способно приостанавливать деловые операции.

Правительство России активно разрабатывает планы по реорганизации общенациональной сети железных дорог, энергетических систем и систем коммуникаций. Любая такая реорганизация может привести к увеличению сборов и тарифов, при одновременной неспособности привлечения предполагаемых капитальных вложений в ремонт, техническое обслуживание и модернизацию этих систем. Эти факторы могут весьма неблагоприятно отразиться на нашем бизнесе и результатах деятельности.

Преступность, коррупция и неблагоприятный информационный фон могут повредить нашей способности осуществлять коммерческие операции, а также могут весьма неблагоприятно воздействовать на наш бизнес, финансовое положение, результаты деятельности или перспективы.

Произошедшие в России в последние годы политические и экономические изменения привели к ослаблению правопорядка в обществе. В местной и международной прессе отмечается рост организованной криминальной деятельности - в частности, в крупных столичных центрах. В крупных городах возросло количество преступлений против собственности. В дополнение к этому, по сообщениям местной и международной прессы, наблюдается высокий уровень коррупции, включая подкуп государственных служащих с

целью инициировать открытие уголовных дел государственными органами. В прессе также описываются случаи участия некоторых государственных служащих в отдельных следственных и судебных действиях с целью поддержки коммерческих интересов должностных лиц и отдельных физических лиц. Кроме того, некоторые российские СМИ периодически публикуют порочащие материалы за денежное вознаграждение.

Социальная нестабильность может привести к повышению популярности среди населения идей восстановления централизованной власти, национализма и насилия и, таким образом, оказать существенное отрицательное воздействие на эффективность деятельности нашей Компании.

Неспособность государственных и многих частных предприятий регулярно выплачивать заработную плату, несоответствие уровня заработной платы и денежных пособий в целом стремительному росту стоимости жизни привели и могут привести в будущем к беспорядкам в системе трудовых и общественных отношений. Подобные беспорядки могут иметь политические, социальные и экономические последствия - такие, как повышение популярности среди населения идеи восстановления централизованной власти, рост националистических тенденций, в том числе в плане ограничения участия иностранного капитала в экономике России, а также разгул насилия. Любое из вышеперечисленных событий может привести к сокращению масштабов деятельности нашей организации и к уменьшению текущих поступлений, оказать существенное неблагоприятное влияние на наш бизнес, финансовое положение, результаты деятельности и перспективы

Финансовые риски

Инфляция может привести к увеличению затрат нашей организации и к снижению рентабельности нашей основной деятельности.

Российская экономика характеризуется высокими темпами инфляции. Поскольку мы испытываем рост некоторых затрат нашей организации, подталкиваемых инфляцией, включая расходы по заработной плате, которые сильно зависят от повышения общего уровня цен в разных секторах российской экономики, то наши затраты в долларовом исчислении увеличиваются. В этой ситуации из-за высокой конкуренции наша организация может оказаться не в состоянии повысить запрашиваемые цены на свою продукцию и услуги в объеме, достаточном для сохранения уровня рентабельности. Соответственно, высокие темпы инфляции в России могут привести к увеличению затрат нашей организации и к снижению рентабельности нашей основной деятельности.

Девальвация рубля и других валют по отношению к доллару США и/или Евро может увеличить наши расходы и уменьшить нашу операционную выручку

Существенная часть всех затрат и расходов, включая затраты на упаковку и некоторое другое сырье либо выражены, либо тесно привязаны к доллару США или евро, в то время как практически все доходы выражены в рублях. Мы не можем гарантировать, что «мягкая» девальвация рубля, проведенная правительством в конце 2008 - начале 2009 года не окажет на нас негативного влияния. В результате этого девальвация рубля по отношению к американскому доллару или евро может серьезно отразиться на нашей Компании, поскольку в этом случае указанные затраты в долларах США и евро возрастут в рублевом выражении. Более того, если рубль будет продолжать падать, а продажные цены на продукцию при этом не смогут за ним успевать, наша организация может испытать трудности с покрытием издержек, выраженных в долларах США и евро или с погашением своей задолженности, выраженной в этих валютах. Девальвация рубля также приведет к уменьшению стоимости активов номинированных в рублях, таких, например, как рублевые депозиты.

По сравнению с более развитыми странами, Россия не имеет достаточного опыта работы в условиях рыночной экономики, что приводит к возникновению многочисленных рисков, которые могут негативно сказаться на нашей деятельности. Например, среди российских компаний и государственных органов широко распространена практика

неисполнения договорных обязательств. В результате финансового кризиса мы столкнулись с усилением риска того, что наши потребители и/или должники могут отказаться или не смогут выполнять свои платежные обязательства. Далее, нам трудно осуществить оценку кредитоспособности некоторых из наших клиентов в силу отсутствия надежных механизмов такой оценки, таких как надежная отчетность или базы данных, содержащие сведения о финансовом положении отдельных компаний. Вследствие этого существует риск того, что некоторые из наших клиентов и других должников могут допустить неисполнение своих платежных обязательств перед нами либо несоблюдение условий соглашений с нами, что может оказать неблагоприятное воздействие на результаты нашей деятельности. Несоблюдение нашими поставщиками условий соответствующих договоров и требований применимого законодательства может оказать негативное воздействие на нашу репутацию и на состояние нашей хозяйственной деятельности.

Правовые риски

Правовые риски определены, в том числе, недостатками, присущими российской правовой системе и российскому законодательству, что приводит к созданию атмосферы неопределенности в области инвестиций и коммерческой деятельности.

Недостатки, присущие правовой системе и законодательству, приводят к созданию атмосферы неопределенности в области инвестиций и коммерческой деятельности в России.

Россия продолжает разрабатывать правовую базу, необходимую для поддержки рыночной экономики. Следующие риски, связанные с российской правовой системой, и многие из которых не существуют в странах с более развитой рыночной экономикой, создают неуверенность в отношении принимаемых нами юридических и деловых решений:

- несоответствия, существующие между Конституцией, федеральным и региональным законодательством, указами Президента и правительственными, министерскими и местными распоряжениями, решениями, постановлениями и другими актами;
- противоречия между местными, региональными и федеральными правилами и положениями;
- отсутствие судебного и административного руководства по толкованию законодательства;
- относительная степень неопытности судей и судов в толковании российского законодательства;
- отсутствие независимой судебной системы;
- недостаточно разработанные процедуры банкротства и злоупотребления в данной сфере.

К тому же, несколько основополагающих законов вступили в силу совсем недавно. Недавнее принятие многих российских законов, отсутствие согласия по вопросам масштабов, содержания и темпов экономических и политических реформ, быстрое развитие российского законодательства в направлении, не всегда совпадающем с вектором рыночных преобразований, ставят под сомнение возможность осуществления и основополагающую конституционность законов, что приводит к неясностям, противоречиям и неопределенностям. Вдобавок, российское законодательство нередко предполагает выполнение правил, которые ещё не были обнародованы, что оставляет значительные пробелы в нормативно-правовой инфраструктуре. Все эти слабые места способны повлиять на возможность осуществлять наши права по нашим разрешениям и соглашениям, и на наши возможности по защите от требований других лиц. Мы не можем гарантировать, что законодатели, судебные органы или третьи лица не станут оспаривать наши внутренние процедуры и уставные нормы или наше соответствие действующим законам, указам и правилам.

Выборочные или произвольные действия со стороны государственных органов могут оказать существенное неблагоприятное воздействие на наш бизнес, финансовое положение,

результаты деятельности или перспективы.

Государственные органы в России обладают широкими полномочиями и нередко допускают выборочный или произвольный подход, не заслушав объяснений соответствующей стороны или без ее предварительного уведомления, и при этом зачастую в противоречии с законодательством или под воздействием политических или коммерческих интересов. Как сообщают, выборочные действия или произвол со стороны государственных органов включают отказ в выдаче лицензий или их отзыв, неожиданное и внеплановое проведение налоговых проверок и предъявление претензий, возбуждение уголовных дел и гражданских исков. Федеральные и местные государственные структуры также использовали обычные недостатки в делах, связанных с эмиссией и регистрацией акций, в качестве предлогов для судебных исков и других требований о признании недействительными таких эмиссий и регистраций или аннулирования сделок. Кроме того, в определенных обстоятельствах, опираясь на соответствующий нормативный акт или распоряжение органов государственной власти, государственные органы также имеют право препятствовать исполнению договоров, аннулировать или расторгать договоры.

Кроме того, с недавнего времени российские налоговые органы стали агрессивно предъявлять иски по уклонению от уплаты налогов на основе использования некоторыми российскими компаниями схем оптимизации налогообложения, и в прессе обсуждалось, что эти меры по обеспечению соблюдения налоговой дисциплины были выборочными и инспирированы политическими мотивами. Выборочные или волонтаристские действия правительства, направленные против нас, могут оказать существенное неблагоприятное воздействие на наш бизнес, финансовое положение, результаты деятельности и перспективы.

Слабость и изменения в российской налоговой системе могут неблагоприятно отразиться на объеме инвестиций в наши ценные бумаги.

В основном, российские компании выплачивают значительные и многочисленные налоги. В число таких налогов, помимо прочего, входят:

- налоги на прибыль;
- НДС.

На практике российские налоговые органы обычно толкуют законы о налогообложении таким образом, который не благоприятствует налогоплательщикам. Тем часто приходится прибегать к контр-искам для защиты своей позиции от налоговых органов. Последние события, имевшие место в Российской Федерации, позволяют предположить, что налоговые органы, возможно, начинают занимать более наступательную позицию по вопросам толкования законодательства и налоговых начислений. Представители министерств и правительственных организаций на федеральном, региональном и местном уровнях нередко истолковывают вопросы налогообложения различным образом, способствуя созданию неопределенности и непоследовательности при взыскании налогов. Налоговые декларации, наряду с имеющими отношение к налогообложению документами, такими, как таможенные декларации, должны быть хорошо изучены рядом государственных органов, каждый из которых может налагать штрафы, пени и штрафные проценты. В общем случае, в процессе аудита проверки могут подвергаться действия налогоплательщиков, относящиеся к трем календарным годам, предшествовавшим году, в котором проводится проверка. Предыдущие проверки не полностью исключают последующие иски, относящиеся к проверяемому периоду, поскольку российское налоговое законодательство разрешает вышестоящим налоговым органам проверять результаты аудитов, выполненных подчиненными налоговыми инспекциями. Кроме того, в июле 2005 года Конституционный Суд России принял решение, позволяющее расширять налоговую ответственность за пределы трехлетнего срока, установленного налоговым законодательством - в том случае, если суд решит, что налогоплательщик затруднял проверку либо препятствовал её проведению. Поскольку соответствующие термины не имеют точных определений, налоговые органы имеют возможность толковать их широко и на свое усмотрение при доказательстве того, что налогоплательщик «затруднял» или «препятствовал» проверке, и в

итоге наложить санкции за пределами трехлетнего срока. В некоторых случаях допускается применение новых нормативных документов, регламентирующих вопросы налогообложения, задним числом. Упомянутые выше условия создают в России налоговые риски, которые существенно более значительны, чем обычно существующие в странах с более развитыми налоговыми системами, что налагает дополнительное бремя и затраты на наши операции, включая ресурсы управления. В дополнение к нашему значительному налоговому бремени, эти риски и неопределенности усложняют нам налоговое планирование и связанные с этим деловые решения, потенциально делая нас незащищенными от значительных штрафов и пеней и мер принуждения несмотря на все наши усилия по выполнению всех требований.

2.4. Негативные последствия от перехода лицензирования к допускам саморегулируемых организаций.

Переход с 01.01.2010 года от лицензирования к допускам саморегулируемых организаций потребовал неоправданно больших финансовых затрат общества, которые могли быть направлены на обновление основных фондов (покупку нового автотранспорта, компьютерной техники и современных приборов для изыскательских работ).

2.5. Перспективы развития общества.

Перспективой развития является расширение рынков сбыта. Обеспеченность устойчивого финансово-экономического состояния общества. Продолжить работу по совершенствованию структуры управления предприятием. Продолжить работу по анализу и сокращению затрат. Создать эффективную товаропроводящую сеть для реализации работ и услуг. Укрепление связей с крупными партнерами. Поиски новых подрядных организаций, заключение долгосрочных договоров. Формирование гибкой ценовой политики.

Ген.директор ОАО «Кировгипрогаз»

Главный бухгалтер




Селюков В.Н.

Ворончихина Т.С.